

НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал



В номере

Основные методические подходы к
диагностике финансового потенциала
промышленной корпорации

Российская экономика: направления и характер
развития

Современное состояние пенсионной системы:
международное сравнение

Вопросы бюджетной политики и ее влияние на
регион

5 (39) / 2013

Научная перспектива

Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 5 (39) / 2013

Учредитель и издатель

Издательство «Инфинити»

Главный редактор

Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет

Р.Р.Ахмадеев

И.В.Савельев

И.С.Гинзбург

А.Ю.Сафронов

И.Ю.Хайретдинов

К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

450054, Уфа, Пр.Октября, 84, а/я 28

Адрес в Internet: www.naupers.ru

E-mail: post@naupers.ru

© Журнал «Научная перспектива»

© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)
Свидетельство о государственной регистрации **ПИ №ФС 77-38591**

ISSN 2077-3153 печатная версия

ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.

Отпечатано в типографии «Принтекс»

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

<i>С.П. Бараненко, В.С. Михель.</i> Основные методические подходы к диагностике финансового потенциала промышленной корпорации	6
<i>В.С. Михель.</i> Особенности информационного и организационного стратегического управления финансами в промышленных корпорациях	13
<i>А.В. Дмитренко.</i> Анализ эффективности инвестирования в совместные предприятия	19
<i>Ш.Р. Сайфуллаев.</i> Пределы роста мировой экономики и меры стоимости неорганических товаров - III	22
<i>Е.Г. Тян.</i> Ценностный подход в формировании интегрированного маркетингового предложения	26
<i>Е.Г. Тян.</i> Особенность маркетингового комплекса ценности интегрированного маркетингового предложения пищевого продукта	28
<i>Р.В. Рахимов.</i> Концепции диверсификации рынка ипотечного кредитования на современном этапе развития экономики Приморского Края	30
<i>А.А. Шершакова.</i> Причины убыточности мясного скотоводства Калужской области	32
<i>Н.А. Сиротина, С.Е. Чумакова.</i> Платежи за природные ресурсы как основа обеспечения устойчивого развития региона (на примере Пермского края)	34
<i>Ю.А. Белякова, О.А. Евсеева.</i> Подходы к оценке эффективности деятельности предприятия	40
<i>С.В. Слива.</i> Российская экономика: направления и характер развития	42
<i>А.В. Былина.</i> Особенности правового регулирования контроля и надзора банком России за деятельностью кредитных организаций в условиях мирового долгового кризиса 2012-2013 гг.	47
<i>Е.В. Лемтюгова.</i> Вопросы бюджетной политики и ее влияние на регион	51

<i>С.С. Цыганков, С.В. Наливайко. Модернизация механизмов обеспечения исполнения контракта в контексте перехода к контрактной системе в сфере госзаказа</i>	54
<i>С.А. Монастыршин, О.А. Жабина. Современное состояние пенсионной системы: международное сравнение</i>	58
<i>Д.С. Белькин. Когнитивное моделирование для поддержки принятия решений в гостинично-ресторанной отрасли</i>	60

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

<i>А.И. Захаров. Нотариально удостоверенное согласие супруга на совершение сделки по распоряжению совместно нажитым недвижимым имуществом: вопросы теории и практики правового регулирования</i>	64
<i>Н.В. Татнева. Создание (учреждение) унитарного предприятия</i>	68
<i>Д.Ю. Давыдова. Профилактика групповой преступности в отношении несовершеннолетних</i>	71
<i>Э.А. Зенина. Предмет преступлений коррупционного характера</i>	73
<i>В.А. Маненков. О возможности наделения судов правом возбуждать уголовные дела по фактам воспрепятствования правосудию</i>	74
<i>И.С. Большаков. Понятие правового регулирования бухгалтерского учета</i>	76
<i>А.С. Титов. Проблематика клеветы в современном законодательстве России</i>	79
<i>И.А. Кравцов. К вопросу о совершенствовании механизма противодействия хищениям чужого имущества, совершенным с использованием служебного положения</i>	82
<i>В.Б. Смоличев. Современные проблемы уголовно-правового противодействия и совершенствования ст. 131 УК и ст. 132 УК.</i>	84
<i>Т.С. Каледа. Судебная защита в уголовном процессе</i>	86
<i>К.С. Баранова. Подведомственность судебных дел по делам, связанным с выплатой «золотых парашютов» единоличному исполнительному органу организации</i>	88

ФИЛОСОФИЯ

<i>Зыонг Куок Куан. Особенности возникновения конфуцианства во Вьетнаме</i>	91
---	----

ФИЛОЛОГИЯ

- Рахбари Махназ, Валипур Алиреза.* Изучение процесса формирования русской фразеологии и глагольно-именные УС как один из типов УС во фразеологии современного русского языка 95

ПЕДАГОГИКА

- И.Ю. Амосова.* Формирование грамотности младших школьников на уроках и во внеурочной деятельности на примере изучения словарных слов 100
- Т.М. Федорец.* Отношение учителей и учащихся к самостоятельной работе в процессе обучения математике 103

ПСИХОЛОГИЯ

- М.Ю. Рацен.* Влияние родителей на личность ребенка 104
- Л.И. Павлова.* Формирование познавательных универсальных учебных действий у младших школьников в системе развивающего обучения Д.Б. Эльконина-В.В. Давыдова 106

ИСТОРИЯ

- И.Д. Гайворонский.* Эволюция образа Карла Великого в литературе «каролингского возрождения» и ее истоки 108

МАТЕМАТИКА

- О.Н. Ладогова, Л.Е. Князева.* Многовариантные задачи планиметрической составляющей ЕГЭ 111

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

- И.А. Петросова.* Разработка бесконтактного метода определения координат точек поверхности фигуры 114
- О.А. Чиганцева.* Информатика на основе метода проектов в системе среднего профессионального образования 117
- А.А. Ксенафонтов.* Кластерная система в комплексе управления надводным кораблем 119

ОСНОВНЫЕ МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ДИАГНОСТИКЕ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОЙ КОРПОРАЦИИ

Сергей Петрович БАРАНЕНКО

*доктор экономических наук,
профессор кафедры «Менеджмент организации»
Российской академии предпринимательства*

Василий Сергеевич МИХЕЛЬ

*кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Менеджмент организации»
Российской академии предпринимательства*

Финансовый потенциал промышленной корпорации может изменяться (сокращаться или увеличиваться) под воздействием внешних и внутренних факторов и/или при наличии определённых условий. Важно отметить, что все изменения в состоянии финансового потенциала промышленной корпорации, а также общая и специальная его оценка – есть предмет исследований как теоретической, так и с практической точки зрения.

Современное состояние и развитие бизнес-среды требует нового качественного осмысления сущности методологии исследований, используемых в стратегическом и оперативно-тактическом управлении финансами промышленных корпораций, с целью наиболее точного определения качественных и количественных показателей состояния финансового потенциала указанных корпоративных структур. Проблематика анализа и оценки, т.е. исследования состояния и динамики изменения финансового потенциала промышленных корпораций является достаточно острой, поскольку до недавнего времени должного внимания данной категории и соответственно объекту управления не уделялось. Финансовый потенциал, как правило, исследовался с точки зрения достигнутых показателей финансового развития и соответствия этих показателей нормативно установленным значениям. Фактически на практике оценивалось не состояние и динамика изменения финансового потенциала, но его использование в рамках текущего управления финансами промышленных корпораций. Такой подход не верен, поскольку предполагает, что корпоративная структура развивается автономно или условно независимо от состояния и изменения внешней среды при этом, априорно понималось, что состояние внутренней среды всегда должно характеризоваться ста-

бильностью.

Пересмотр подходов к управлению финансами и финансовыми ресурсами малых, средних, крупных и крупнейших предпринимательских структур, обновление и систематизация новых теоретических знаний определяет необходимость формирования комплексного подхода к проблематике исследования финансового потенциала промышленных корпораций. Как указывает П.А. Левчаев, «...комплексное решение узловых проблем достигается в рамках использования системной концепции знаковой трактовки стоимостной природы финансовых ресурсов, базирующейся на применении системного подхода в исследованиях...». (1, с. 36-41)

Таким образом, общим базовым научным подходом в исследовании финансового потенциала промышленных корпораций выступает системный подход, предполагающий рассмотрение состава основных элементов, включаемых в систематику оценки, анализа и определения состояния указанной категории финансового стратегического и оперативно-тактического управления.

Целью системы исследования финансового потенциала промышленных корпораций является анализ и оценка состояния данной категории в текущий момент времени, а также возможные (прогнозируемые и непрогнозируемые) изменения финансового потенциала в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе для последующего обеспечения качественного воспроизводства финансовых ресурсов и обслуживания функционирования (по видам и направлениям деятельности) указанных корпоративных структур.

Поскольку любая промышленная корпорация функционирует во времени и в пространстве, пространственно-временное функционирование

данных корпоративных структур предполагает наличие определенных задач исследования их финансового потенциала. При этом априорно понятно, что задачи исследования финансового потенциала промышленной корпорации будут аутентичны поставленной цели исследования, а значит будут заключаться в следующем:

- во-первых, в проведении анализа и формирования оценки текущего состояния (использования) финансового потенциала (т.е. определения наличия такого потенциала);

- во-вторых, в проведении прогнозов изменения финансового потенциала для определения качества его будущего роста (накопления), который будет обусловлен определенными внешнесредовыми и внутрисредовыми факторами;

- в-третьих, в проведении оценки достаточности финансового потенциала для покрытия текущих и стратегических потребностей в финансовых ресурсах и выявления внутренних и внешних резервов наращивания потенциала при установленной недостаточности финансовых ресурсов;

- в-четвертых, в проведении процедур выбора наиболее приоритетных направлений распределения и перераспределения финансовых ресурсов для оптимизации использования накопленного финансового потенциала и обеспечения условий его последующего накопления и последующего использования (обеспечение непрерывности процесса накопления и использования финансового потенциала).

Учитывая, что формирование и накопление финансового потенциала промышленных корпораций происходит при наличии определенных финансовых отношений, которые нормативно и законодательно закреплены и регламентированы, соответственно можно выделить общую и специальную часть методологии исследования финансовых ресурсов указанных корпоративных структур.

В свою очередь методология исследования (как в общей, так и в специальной части) может использовать различные методические подходы к проведению таковых исследований. Мы можем выделить, по крайней мере, три основных методических подхода:

- процессный подход;
- ситуационный подход;
- целевой подход.

После определения методических подходов выделяют специальные методы исследования, в дан-

ном случае, по нашему мнению, методы исследования должны рассматриваться в аспекте сущностных характеристик объекта исследования (финансовые ресурсы - финансовый потенциал). Поэтому мы предлагаем выделять временные, средовые и предметные характеристики финансового потенциала промышленных корпораций. На рисунке 1 представлена система методологии исследования финансового потенциала промышленных корпораций.

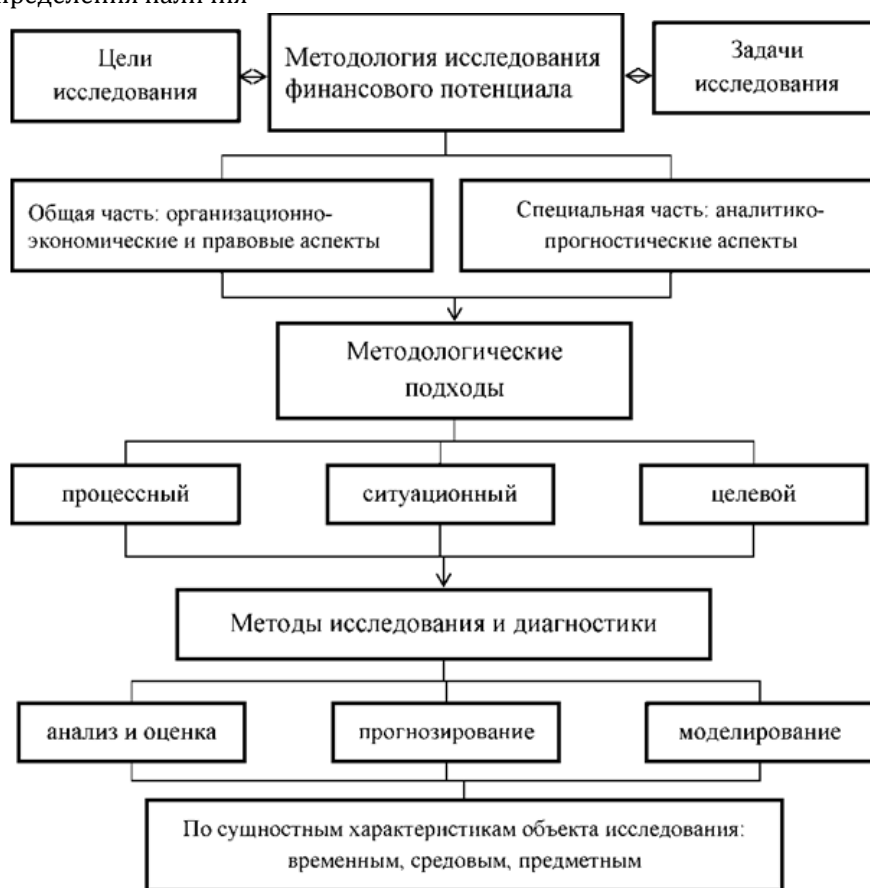


Рисунок 1. Система методологии исследования финансового потенциала промышленных корпораций

Общая часть методологии исследует организационно-экономические и правовые аспекты и рассматривает финансовый потенциал хозяйствующих субъектов и корпоративных структур, в том числе промышленных корпораций, как производный показатель сложившихся финансовых отношений и системы управления финансами на макро- и микроуровне в рамках правового поля, регулирующего финансовую деятельность коммерческих и некоммерческих структур.

Специальная часть методологии исследует финансовый потенциал в аналитическом аспекте (путем декомпозиции данного собирательного значения на отдельные предметные категории) и, соответственно, в прогностическом аспекте (путем прогнозирования как отдельных изменений в предметных категориях, так и в совокупности самого финансового потенциала). Данные предметные категории включают элементы или компоненты финансового потенциала, которые в результате ком-

плекса управленческих воздействий и формируют собственно сам финансовый потенциал.

С точки зрения методологических подходов к исследованию финансового потенциала промышленных корпораций, как уже было упомянуто выше, данные подходы можно классифицировать в три основные группы: процессный, ситуационный, целевой (управление по целям/управление по результатам). Представляется необходимым рассмотреть данные подходы несколько подробнее.

Итак, процессный подход к исследованию финансового потенциала промышленной корпорации. Этот подход рассматривает функционирование системы финансов промышленной корпорации и наличие/отсутствие финансового потенциала во времени и предполагает в первую очередь изучение процессов формирования и использования финансовых ресурсов, а также рассмотрение стадий воспроизводства стоимости.

Любой процесс, в том числе и процесс образования финансового потенциала промышленной корпорации, включает составляющие: входное воздействие (вход), преобразование входного воздействия (функция зависимости результата от входного воздействия), результат преобразования входного воздействия (выход), влияние результата на входное воздействие (функция зависимости корректировки на входное воздействие от результата – обратная связь).

Процессный подход важен не только для рассмотрения этапов и стадий формирования финансового потенциала промышленной корпорации и последующего использования данного потенциала, но для рассмотрения функций системы управления финансами в целом и финансовым потенциалом в частности.

Поскольку функционирование системы предполагает поступление (вход) стоимости для формирования ресурсов и ее использование (выход), необходимо подробнее рассмотреть эти существенные характеристики. Формирование и использование ресурсов должно сопровождаться возможным стоимостным приращением, иначе один из названных этапов воспроизводственного процесса будет характеризоваться потерей стоимости, а это грозит (при превышении балансовой величины) существованию системы. Такой подход позволяет соотнести поступающую в систему стоимость и результат использования сформированных за ее счет финансовых ресурсов, что делает возможным использование итоговой оценки эффективности функционирования всей совокупности.

Используемыми при этом показателями выступают издержки (например, привлечения в оборот стоимости) и прибыль (например, от использования располагаемых ресурсов). Показанные особенности функционирования финансовых ресурсов, финансового потенциала и управленческой работы, предполагающие условное разделение воспроизводственного процесса на две стадии (формирование и использование финансовых ресурсов, а зна-

чит формирование и использование финансового потенциала), обуславливают и задачу управления финансами: добиться приращения стоимости на каждой из них. Постоянный характер осуществления воспроизводственного процесса финансового потенциала промышленной корпорации свидетельствует о природе его цикличности, где фазами цикла как раз и выступают процессы формирования и использования.

Такой критерий цикличности в управлении, как финансовыми ресурсами, так и финансовым потенциалом промышленной корпорации оправдан, ибо предполагает своей основой воспроизводство стоимости, а значит, базируется на объективно присутствующем признаке. Указанные процессы по формированию и использованию финансовых ресурсов и финансового потенциала – это два взаимосвязанных процесса, характеризующих сущность движения финансов социально-экономических систем на макро- и микро-уровне.

Под формированием понимаются процессы образования и мобилизации финансовых ресурсов, преобразуемые в финансовый потенциал промышленной корпорации. Здесь определяются источники финансовых ресурсов, формы поступления ресурсов и пропорции их объединения. Формирование обуславливает и предопределяет особенности дальнейшего движения ресурсов в форме использования их как финансового потенциала промышленной корпорации.

Использование финансового потенциала – это процесс употребления финансовых ресурсов в целях осуществления запланированных видов деятельности. Здесь предполагаются распределение, трата, временная децентрализация имеющихся в распоряжении промышленной корпорации финансовых ресурсов по различным направлениям. Использование связано с реализацией производственно-хозяйственных, финансовых планов хозяйствующего субъекта и характеризует движение к качественно иному уровню системы. Стоит отметить, что инновационная направленность развития позволяет сократить время достижения качественно более высоких стоимостных характеристик промышленной корпорации.

Как отмечалось ранее, целевая установка, реализуемые задачи определяют вход и выход, процессы формирования и использования финансовых ресурсов, образующих финансовый потенциал промышленной корпорации. Эти процессы взаимно определяют и взаимно дополняют друг друга, и каждый из них оказывает влияние на состояние как системы управления финансами, так системы управления более высокого порядка – корпоративной.

Для достижения целей формирования и использования финансового потенциала промышленной корпорации необходимы организация работы определенного числа людей, а также группировка их по конкретным видам деятельности и управление этим процессом. Решить в наиболее полной мере задачу выделения функций управления можно, если

рассматривать осуществление воспроизводственного процесса (реализующего приращение стоимости финансовых ресурсов через стадии формирования и использования финансового потенциала) как непрерывный и последовательный перевод из одной стадии в другую. Перевод осуществляется посредством процесса управления, а само воздействие, обуславливая специфику метода, определяется логикой, основанной на сути цикличности процесса управления.

Для осуществления управленческого воздействия необходимо знать характеристику каждой стадии воспроизводственного процесса, т.е. иметь количественное представление о стоимостном образовании. Эта информация представляет собой нормы аккумулируемых, расходуемых и не расходуемых финансовых ресурсов (постоянная и переменная часть финансового потенциала промышленной корпорации). Зная нормы, можно количественно описать процессы перевода элементов из одной стадии в другую, т.е. спланировать преобразование системы управления финансами в целом и управления финансовым потенциалом в частности. В процессе такого перевода появляется необходимость измерять достигнутые результаты и анализировать произошедшие отклонения в финансовом потенциале промышленной корпорации от заданных показателей плана. На основе результатов анализа появляется возможность предметно воздействовать на процессы в целях наиболее полной реализации запланированных данных. Поэтому формализуемая часть процесса управления финансовыми ресурсами и, соответственно, финансовым потенциалом промышленной корпорации, представляет собой последовательное осуществление в каждой стадии воспроизводственного процесса элементов таких процедур, как нормирование, планирование, учет, анализ, регулирование.

Их замкнутая последовательность представляет собой фазы цикла по управлению финансовым потенциалом (повторяющиеся процессы управленческого воздействия). Разложение на фазы процесса управления правомочно не только с позиции процессного акцента в исследовании финансового потенциала, но и с точки зрения функционального его направления, что подразумевает аналитическую процедуру, так как предполагается детализация интересующего явления на составляющие элементы, части.

Фазы управленческого цикла в отношении стадий воспроизводственного процесса элементов финансового потенциала определяют конкретные управленческие функции. Данный метод научного подхода будет характеризовать следующую за аналитическим разложением функций логическую стадию – синтез.

Итак, первой фазой цикла управления финансовым потенциалом является нормирование, детализирующее процесс разработки научно обоснованных расчетных величин, регламентирующих количественную оценку используемых для этого

финансовых ресурсов. Это позволяет установить количественные характеристики состояния и динамики финансового потенциала, что дает возможность установления норм расхода, приемлемых норм дохода финансовых ресурсов, времени их функционирования (кругооборота). Нормирование (как основа экономически оправданного распределения имеющейся у хозяйствующего субъекта стоимости) предшествует обороту ресурсов в производственной сфере и началу формирования (накопления) финансового потенциала.

Процесс нормирования должен учитывать особенности функционирования промышленной корпорации и предполагаемые организационные изменения, т.е., с одной стороны, он опирается на достигнутые показатели и предполагает установление норм достижимых планов, а с другой стороны, нормы должны предполагать прогрессивную характеристику в накоплении и последующем использовании финансового потенциала. Качество нормирования оказывает влияние на все стадии процесса управления финансовыми ресурсами промышленной корпорации в целом и её финансовым потенциалом в частности.

Нельзя составить реалистичные планы стратегического и оперативно-тактического управления финансами промышленной корпорации, не обладая обоснованной нормативной базой. Поэтому определение приемлемой (желаемой) нормы накопления финансового потенциала – есть первый шаг исследования данной финансовой категории в рамках процессного подхода. Следующий шаг исследования изменения (динамики, структуры, качества) финансового потенциала промышленной корпорации заключается в разработке планов, основанных на определенном нормативно установленном уровне финансового потенциала.

Планирование – это фаза процесса управления финансами в целом и финансовым потенциалом промышленной корпорации в частности, в течение которой происходит преобразование имеющейся информации и составляет программа состояния и развития системы управления финансами на предстоящий период. Планирование призвано регламентировать состояние объекта в процессе достижения цели. При этом используется информация о количестве, состоянии, качестве имеющихся финансовых ресурсов, характеризующая состояние элементов финансового потенциала, их место в воспроизводственном процессе. Финансовый план учитывает особенности предполагаемой производственно-хозяйственной деятельности промышленной корпорации и обеспечивает синхронизацию движения финансовых ресурсов в рамках намеченной производственной программы, а, следовательно, и плана программы формирования, накопления и использования финансового потенциала. Планирование посредством выбора объектов финансирования оказывает воздействие на все стороны деятельности промышленной корпорации, способствует рациональному использованию финансовых ресур-

сов, составляющих финансовый потенциал данной корпоративной структуры. Разрабатываются стратегические и оперативные (тактические) планы управления финансами (с детализацией по отчетным периодам), в которых основанием для планирования служит накопленный финансовый потенциал и его предполагаемые изменения в процессе осуществления производственно-хозяйственной деятельности промышленной корпорации.

Следующий шаг в рамках методологического процессного подхода к управлению финансовым потенциалом промышленной корпорации – это учет изменений в финансовых ресурсах с целью определения изменений в динамике и структуре финансового потенциала.

Учет – это процесса управления финансами в целом и финансовым потенциалом промышленной корпорации в частности, в течение которой осуществляется фиксация (регистрация) состояния и этапов движения финансовых ресурсов в процессе осуществления запланированных мероприятий в сферах деятельности и соответственно проводится регистрация изменений в финансовом потенциале. Данные учета отображаются в оперативной, бухгалтерской, финансовой, управленческой и статистической отчетности и характеризуют достигнутое состояние финансовых ресурсов и финансового потенциала, стоимостную оценку осуществленных хозяйственных операций, их результаты. Данные учета наряду со справочными и нормативными сведениями служат основанием для определения состояния финансового потенциала относительно запланированных программой этапов движения к цели. Учетные данные о состоянии и динамике финансовых ресурсов, а, значит и финансового потенциала промышленной корпорации служат основой для реализации аналитических процедур.

Целью анализа ставится выявление и измерение отклонений, возникших в процессе осуществления запланированных мероприятий. Анализ состояния и динамики финансовых ресурсов и финансового потенциала проводится различными методами, в том числе с использованием методов сравнения, группировок, цепных подстановок, коэффициентного метода, методов экономико-математического моделирования. Направление и особенности анализа зависят от специфики деятельности промышленной корпорации. Данные для анализа могут быть представлены фактическими, плановыми, нормативными показателями. В процессе анализа выявляются и измеряются произошедшие отклонения и места их возникновения, что позволяет разработать предметные мероприятия по корректировке состояния финансового потенциала.

Анализ, как методическая фаза исследования, служит источником данных для регулирования финансового потенциала промышленной корпорации за счет оптимизации потоков финансовых ресурсов, поиска наиболее эффективных источников, совершенствования распределения и перераспределения. Таким образом, регулирование – это

фаза исследования и управления финансовым потенциалом промышленной корпорации, в течение которой принимаются и осуществляются меры по устранению выявленных при анализе отклонений. Важен тщательный учет всевозможных факторов и последствий принятых решений. Место возникновения отклонений определяет область корректировки и реализации решения. Любая система, в том числе и система управления финансами промышленной корпорации, функционирует в состоянии динамического равновесия, поэтому превышение критических значений в состоянии и динамике финансового потенциала отклонений грозит потерей контроля и значительными издержками регулирования. Особую роль в таких условиях имеет мониторинг ключевых параметров накопленного и используемого финансового потенциала и оперативное воздействие на причины отклонений. Критерием эффективности может служить минимум отклонений от состояния равновесия при минимуме затрат на поддержание такого состояния. Определяя место и ранжируя величины отклонений, можно построить систему подачи информации о состоянии и использовании финансового потенциала промышленной корпорации.

Итак, выше мы рассмотрели специфику методологии исследования финансового потенциала промышленной корпорации, основанную на процессном подходе. Далее представляется необходимым рассмотреть ситуационный подход к исследованию и управлению финансовым потенциалом промышленной корпорации.

Ситуационный подход к изучению финансового потенциала любой корпоративной структуры предполагает рассмотрение возникающей ситуации в управлении исходя из конкретных условий. В противовес ряду формализованных методов и алгоритмов принятия финансовых решений в ситуационном подходе принимаемое решение будет всегда уникальным и зависящим как от конкретных условий внешней и внутренней среды организации, переменных, влияющих на конечный результат, так и от компетентности, профессионализма и даже психотипов лиц, принимающих стратегические и оперативно-тактические финансовые решения. Стоит отметить, что в ситуационном подходе наиболее важным является определение основных принципов методологии исследования финансового потенциала. Согласно мнению П.А. Левчаева, принципы выступают основными исходными положениями теории и практике исследования финансового потенциала корпоративных структур и иных хозяйствующих субъектов. (1, с. 36-41)

Поскольку функциональное предназначение финансовых ресурсов связано с обеспечением (посредством распределительных процессов) всех сфер деятельности промышленной корпорации требуемой величиной стоимости, то принципы организации исследования и дальнейшего управления финансовым потенциалом указанной корпоративной структуры заключаются в следующем:

- принцип достаточности означает, что привлекаемых из всевозможных источников финансовых ресурсов должно быть достаточно для обеспечения запланированных видов деятельности, т.е. накопление финансового потенциала должно соответствовать текущим потребностям функционирования и стратегическим потребностям развития промышленной корпорации;

- принцип пропорциональности распределения предполагает, что аккумулированные в финансовом потенциале одноименные ресурсы будут распределены в соответствующих направлениях деятельности пропорциях. Здесь помимо важности финансирования определенных мероприятий, направлений деятельности значение имеет и соблюдение нормативных значений финансового потенциала (чем и достигается балансировка развития промышленной корпорации в выбранном стратегическом направлении);

- принцип приоритета прибыльности выступает не только одним из основных мотивов в рыночной экономике, но и фактором, имманентно присущим стоимостному образованию, которым и является финансовый потенциал промышленной корпорации. Получение прибыли означает существование и развитие как системы управления по основным функционалам, так и в целом социально-экономической системы.

Способы последующих действий, расчета величин в рамках ситуационного подхода к исследованию предполагают использование конкретных приемов и способов достижения цели – анализа, оценки, прогнозирования и моделирования стоимостного прироста финансового потенциала промышленной корпорации. Построение конкретного плана действий на основе того или иного метода (или их совокупности), а также алгоритм (инструкция) шагов определяют специфику используемой методики. Рассмотренные ранее фазы исследования и последующего управления финансовым потенциалом (нормирование, планирование, учет, анализ, регулирование) уже определяют методику достижения запланированных результатов. Данная методика, как правило, состоит из самого доминирующего метода управленческого воздействия на объект (например, расчет плановых значений состояния и динамики финансового потенциала) и возможных сопутствующих ему управленческих действий (например, сбор и анализ соответствующих данных, их интерпретация и особенности расчета в тех или иных экономических условиях).

Далее перейдем к третьему методологическому подходу исследования финансового потенциала промышленной корпорации – целевому. Целевой подход (или управление по целям/результатам) возник в различных менеджеристских дисциплинах, в том числе в финансовом менеджменте, относительно недавно.

Идея целевого управления (Management by objective – MBO) была предложена Питером Друкером в 50-е годы XX века. В этот период стало

очевидно, что существующие подходы к управлению требуют совершенствования. Со временем его идеи нашли отражение и в других управленческих концепциях. Сегодня в управлении корпоративными структурами, в том числе и подсистеме управления финансами, можно увидеть практическую реализацию некоторых из них:

- управление по целям (Management By Objective – MBO),

- управление эффективностью бизнеса (Business Performance Management – BPM),

- управление на основе ключевых показателей деятельности (Key Performance Indicators – KPI).

Однако, наибольшее распространение получила концепция BSC (Balanced Scorecard – сбалансированная система показателей), предложенная в 1990 году Дэвидом Нортон и Робертом Капланом. Основной принцип системы сбалансированных показателей (ССП) заключается в том, что управлять можно только тем, что можно измерить. Другими словами, цели достигнуть можно только в том случае, если существуют числовые показатели, измеряющие степень достижения этих целей. ССП – это концепция, описывающая механизм выделения и согласования стратегических целей на верхнем уровне, декомпозиции их до уровня подразделений и сотрудников для обеспечения контроля над их реализацией. Другими словами, ССП – это проекция стратегии на текущую (операционную) деятельность организации, инструмент, который обеспечивает взаимосвязь между стратегическими инициативами и ежедневными задачами и операционными показателями. За счет этого происходит согласование усилий подразделений, отдельных сотрудников в направлении реализации целей корпоративной структуры.

В отношении исследования финансового потенциала промышленной корпорации использование концепции ССП можно свести к следующему: использование данной системы основывается на ключевых показателях эффективности (KPI), которые в свою очередь ориентированы на стратегические цели корпоративной структуры. Кроме этого KPI взаимосвязаны и сгруппированы по определенным признакам. Это не набор финансовых показателей, определяющих наличие или отсутствие финансового потенциала промышленной корпорации, но количественное описание финансовой стратегии.

Стоит отметить, что использование ССП для исследования и дальнейшего управления финансовым потенциалом промышленной корпорации имеет свои преимущества и свои недостатки. Среди преимуществ ССП в рамках методологических аспектов исследования финансового потенциала промышленной корпорации можно выделить следующие основные преимущества:

- выстроенная иерархия целей – от стратегических целей формирования и использования финансового потенциала для обеспечения функционирования и развития корпоративной структуры до оперативно-тактических целей управления финан-

совыми ресурсами с целью восполнения финансового потенциала;

- обратная связь и возможность оперативной оценки и корректировки деятельности по управлению финансовыми ресурсами, а значит и формированию и использованию финансового потенциала;

- согласованность методологических подходов к исследованию финансовой подсистемы в рамках системы корпоративного управления и определение ключевых факторов, способствующих накоплению/снижению финансового потенциала.

К слабым сторонам использования системы сбалансированных показателей как методологии исследования финансового потенциала промышленной корпорации, как правило, относят:

- затраты на разработку самой системы сбалансированных показателей, используемых в рамках стратегического и оперативно-тактического управления финансами, что собственно требует времени, усилий и дополнительных расходов всех видов ресурсов, в том числе и финансовых;

- использование ССП для исследования финансового потенциала предполагает участие многих субъектов (сотрудников аппарата управления финансами корпоративной структуры), при этом время и усилия разделяются, синергетический эффект является отложенным на долгосрочную перспективу;

- разработка, внедрение и налаживание ССП для исследования и дальнейшего управления финансовым потенциалом требует больше времени, чем поддержание ее работы в дальнейшем.

Мы считаем, что наиболее оптимальным методологическим подходом к исследованию финансового потенциала промышленной корпорации является процессный подход, поскольку формирование, накопление и использование финансового потенциала является постоянным процессом, основная цель которого – обеспечить относительную стабильность в финансовом развитии корпоративной структуры и

условия быстрого возврата в равновесно-стабильное состояние при наличии финансовой дестабилизации и деструкции.

Вне зависимости от того, какой методологический подход используется к исследованию финансового потенциала промышленной корпорации, методики исследования и диагностики данного объекта всегда примерно одинаковы, выше мы уже их частично упоминали – это анализ, оценка, прогнозирование и моделирование. При этом методики исследования финансового потенциала промышленной корпорации могут быть классифицированы в три основных группы:

- группа первая – методики исследования и диагностики финансового потенциала по временным сущностным характеристикам: текущий, краткосрочный и долгосрочный финансовый потенциал (оперативный и стратегический финансовый потенциал);

- группа вторая – методики исследования и диагностики финансового потенциала по средовым сущностным характеристикам: финансовый потенциал, образуемый за счет внутренних источников; финансовый потенциал, образуемый за счет внешних источников;

- группа третья – методики исследования и диагностики финансового потенциала по предметным сущностным характеристикам: основные элементы, образующие финансовый потенциал; проявленность (латентность) финансового потенциала; локальный финансовый потенциал (потенциал одной бизнес-единицы); корпоративный финансовый потенциал и т.д.

Таким образом, методологические подходы к исследованию и диагностике финансового потенциала промышленной корпорации основываются на различных концепциях, среди которых мы выделили три основных (процессная, целевая, ситуационная). ■

Библиографический список

1. Левчаев П.А. Методология менеджмента финансовых ресурсов как науки об их эффективном управлении // *Финансы и кредит*. 2012. – №13 (493). – С. 36 – 41.

ОСОБЕННОСТИ ИНФОРМАЦИОННОГО И ОРГАНИЗАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ В ПРОМЫШЛЕННЫХ КОРПОРАЦИЯХ

Василий Сергеевич МИХЕЛЬ

*кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Менеджмент организации»
Российской академии предпринимательства*

Организация управления финансами промышленной корпорации предусматривает создание специального подразделения – структурной функциональной единицы, деятельность которой связана с управлением активами, капиталом и получаемым финансовым результатом, каждый из указанных объектов управления требует использования соответствующих приемов управления и учета специфики производственно-хозяйственной деятельности промышленной корпорации. Поэтому организационное обеспечение представляет собой на практике структурное подразделение, который можно рассматривать как сложный управленческий комплекс, который является субъектом управления или управляющей подсистемой в финансовом механизме промышленной корпорации.

Стоит отметить, что специфика деятельности промышленных корпораций обуславливает необходимость создания масштабных аппаратов управления финансами. Это обосновано тем, что, во-первых, промышленная корпорация, включена во внешние финансовые отношения и финансовая деятельность промышленной корпорации, как крупного или крупнейшего хозяйствующего субъекта, может существенным образом трансформировать потоки финансовых ресурсов на макро-уровне. Во-вторых, промышленные корпорации, организованные по операционному холдинговому типу, обладают существенной территориальной распределенностью, поэтому при объективно существующей необходимости децентрализации оперативно-тактического управления, существует и необходимость централизации стратегического управления финансовыми ресурсами.

В промышленных корпорациях таким аппаратом управления может быть финансовая дирекция во главе с финансовым директором или главным финансовым менеджером. Финансовая дирекция в свою очередь состоит из различных функциональных подразделений, состав которых определяется высшим органом управления промышленной корпорации. К таковым функциональным подразделениям можно отнести: финансовый отдел, бухгалтерия, сектор (бюро) анализа, сектор (бюро) по работе с инвесторами, отдел планирования и прогнози-

рования и т.д. Дирекция и все ее подразделения функционируют на основе специально разработанного регламента, выраженного в локальных нормативных актах.

В частности таким локальным нормативным актом может быть «Положение о финансовой дирекции», которое включает в себя общие моменты организации дирекции, ее задачи, структуру, функции, взаимоотношения с другими подразделениями и службами хозяйствующего субъекта, права и ответственность дирекции. Основные функции финансовой дирекции промышленной корпорации заключаются в следующем:

- определение цели финансового развития хозяйствующего субъекта;
- разработка финансовой стратегии и финансовой программы развития промышленной корпорации и её подразделений;
- определение инвестиционной политики и разработка кредитной политики;
- установление сметы (бюджета) расходов финансовых ресурсов для всех подразделений промышленной корпорации;
- разработка плана (схемы) денежных потоков, финансовых планов промышленной корпорации и её подразделений;
- обеспечение финансовой деятельности (с использованием аналитического инструментария, инструментария планирования и прогнозирования, контрольного инструментария и мониторинга);
- осуществление расчетов с поставщиками, покупателями, создание и ведение собственной контрагентской базы и т.д.;
- осуществление минимизации, диверсификации и страхования от финансовых коммерческих рисков, залоговых, трастовых, лизинговых и других финансовых операций;
- ведение бухгалтерского, финансового, управленческого и статистического учета, составления бухгалтерского баланса, отчета о прибылях и убытках, иных обязательных отчетных форм, а также подготовка финансово-экономического раздела годового отчета.

Основная цель организационного обеспечения стратегического управления финансами промыш-

ленной корпорации согласуется с целями финансовой и корпоративной стратегии, и заключается в максимизации экономических выгод от деятельности корпоративной структуры с целью достижения баланса интересов собственников, инвесторов (иных стейкхолдеров), а также топ-менеджмента и персонала.

Управление финансами осуществляется во времени, временной признак влияет на цели и направления управления. По этому признаку организационное обеспечение управления финансами промышленной корпорации рассматривается в двух основных ракурсах: стратегическое и оперативно-тактическое управления. В стратегическом аспекте организация управления финансами промышленной корпорации направлена на решение следующих основных задач:

- финансовую оценку проектов вложения капитала;
- отбор критериев принятия инвестиционных решений;
- выбор наиболее оптимального варианта вложения капитала;
- определение источников финансирования.

Тактический и оперативный аспект организации управления финансами промышленной корпорации представляет собой оперативное управление денежной наличностью и финансовыми активами, которое направлено:

- на обеспечение такой суммы финансовых ресурсов, которой будет достаточно для выполнения финансовых обязательств;
- на достижение высокой доходности от использования временно свободных денежных средств и иных финансовых ресурсов в качестве капитала.

Достижение каждой цели осуществляется через постановку и решение соответствующих задач, в этом аспекте организационное обеспечение управления финансами промышленных корпораций основывается на специфических методических и методологических подходах, которые представлены в теории финансового менеджмента и/или были успешно апробированы на практике.

Резюмируя выше сказанное, можно отметить, что организационное обеспечение стратегического управления финансами промышленной корпорации на практике выражается в создании определенной финансовой структуры управления.

Существует несколько мнений и трактовок терминологии финансовой структуры хозяйствующего субъекта. Но мы согласны Л.С. Шаховской, В.В. Хохловым, О.Г. Кулаковым, что понятие организационной финансовой структуры предприятия включает в себя (1):

- количество и функции служб аппарата управления, в чьи обязанности входит разработка, реализация, контроль и анализ стратегического и оперативного управления финансами;
- совокупность структурных подразделений, являющихся объектами бюджетирования, т.е. теми центрами ответственности, которым назначается

бюджетный план и которые отвечают за его выполнение.

Если обратиться к источнику «Внутрифирменное бюджетирование» (2, с. 23), то можно отметить, что его авторы В.Е. Хруцкий и В.В. Гамаюнов используют следующий подход и критерий выделения структурных подразделений и построения финансовой структуры. В понимании указанных авторов финансовая структура – это набор бизнесов и (или) других сфер финансовой ответственности, распределенных между структурными подразделениями предприятия, выступающих в качестве объектов бюджетирования.

Мы считаем, что определение финансовой организационной структуры, которое дано Л.С. Шаховской, В.В. Хохловым, О.Г. Кулаковым, является более полным, поскольку соответствует механизму стратегического управления финансами промышленной корпорации, т.е. включает две подсистемы – управляющую и управляемую.

В финансовой структуре выделяют Центры финансовой ответственности (далее и везде ЦФО), которые могут быть классифицированы как центры прибыли, центры убытков, центры доходов и расходов, центры затрат и т.д. Предполагается, что ЦФО несут ответственность за все финансовые результаты – и за прибыли, и за убытки, составляют все виды основных бюджетов, и в состав ЦФО могут входить центры финансового учета и места возникновения затрат. Такое выделение ЦФО особенно характерно для промышленных корпораций, организованных по типу операционных холдингов.

Наиболее распространенным в публикациях является построение ЦФО в финансовой структуре хозяйствующего субъекта исходя из объема полномочий и ответственности структурных подразделений. В частности Л.С. Шаховской, В.В. Хохловым, О.Г. Кулаковым выделены следующие виды ЦФО, их полномочия и ответственность (1):

- центр затрат – это структурное подразделение или группа подразделений предприятия, руководители которых отвечают только за затраты (например, производственный участок, производственный цех и др.);
- центр дохода – это структурное подразделение или группа подразделений предприятия (например, подразделения маркетинговой, сбытовой деятельности), которые отвечают только за выручку от продаж продукции, товаров, услуг и за затраты, связанные с их сбытом;
- центр прибыли – это структурное подразделение или группа подразделений предприятия (например, производственное предприятие, входящее в состав холдинга), которые ответственны за финансовые результаты своей деятельности;
- центр инвестиций – это структурное подразделение или группа подразделений предприятия, которые несут ответственность не только за выручку и затраты, но и за капиталовложения (например, крупное дочернее предприятие холдинговой промышленной компании);

- центр контроля и управления – это сфера или участок деятельности, несущие ответственность за конкретные виды работ и их результаты. Эти центры часто имеют лишь затраты, которые трудно соизмерять с контролируемыми ими результатами.

Создание центров финансовой ответственности имеет своей конечной целью повышение эффективности деятельности промышленной корпорации. Эффективность деятельности промышленной корпорации, структурированной в части организационного обеспечения управления финансами по центрам финансовой ответственности, определяется следующими областями:

- цели (для каждого ЦФО должны быть четко сформулированы цели, ради которых оно работает),
- права и обязанности (устанавливаются рамки ответственности и возможности для ЦФО),
- ресурсы (чем может пользоваться ЦФО для достижения поставленных целей).

При этом стоит обратить внимание на то, что организационное обеспечение стратегического управления финансами промышленной корпорации, основанного на создании центров финансовой ответственности предусматривает:

- разделение подразделений предприятия по центрам ответственности, определение статуса ЦФО;
- создание перечня планов, составляемых каждым ЦФО, определение целевых показателей, которые наиболее полно отражают деятельность ЦФО (конкретно для каждого ЦФО);
- разработка методики расчета показателей (параллельно проводится работа по классификации затрат в соответствии с теми признаками, которые наиболее полно удовлетворяют параметрам оценки эффективности работы ЦФО);
- определение регламента взаимодействия по горизонтали (между ЦФО), а также по вертикали (между верхним звеном и отдельными ЦФО);
- создание перечня отчетных форм, составляемых каждым ЦФО в процессе работы и по итогам планового периода.

Мы считаем, что структурирование стратегического управления финансами промышленных корпораций по центрам финансовой ответственности является оптимальным, поскольку позволяет использовать централизацию и одновременно децентрализацию управления. Сочетание централизации и децентрализации в управлении финансами промышленной корпорации позволяет на корпоративном уровне разрабатывать единообразную согласованную с генеральной стратегией финансовую стратегию, учитывая при этом возможные и текущие изменения внешней финансовой среды.

На оперативно-тактическом уровне, или на уровне отдельно взятых структурных единиц, данная стратегия реализуется с учетом заданных целевых ориентиров, возможностей и ограничений. За счет этого формируется преемственность в стратегическом и оперативно-тактическом управлении финансами промышленной корпорации, а это, в свою

очередь, дает возможность, во-первых, с должной эффективностью, результативностью и продуктивностью достигать заявленных стратегических целей, во-вторых, поддерживать и обеспечивать финансовыми ресурсами стабильный рост и развитие промышленной корпорации.

Таким образом, организационное обеспечение стратегического управления финансами промышленной корпорации сводится к управлению взаимодействием субъектов и объекта, в ходе которого происходит реализация функций субъекта посредством особого функционального механизма. Как часть общей системы управления корпоративной структурой, стратегическое управление финансами промышленной корпорации состоит из управляемой подсистемы (объект управления) и управляющей подсистемы (субъект управления). Объект управления в организационном обеспечении стратегического управления финансами промышленной корпорации включает в себя: специальные финансовые категории, которые формируются за счет потоков входящих и исходящих финансовых ресурсов (активы, капитал, финансовый результат), а также отношения контрагентов по поводу формирования и использования финансовых ресурсов.

Управляющая подсистема – это физическое лицо, финансовый менеджер, группа лиц, объединенных в одной функционально-структурной единице (финансовой дирекции или финансовом департаменте промышленной корпорации). Ее устройство определяется, с одной стороны, статусом и характером экономического субъекта, а с другой – составом и структурой его финансовых ресурсов.

Основное назначение управляющей подсистемы – обеспечение эффективного функционирования объекта управления путем выработки, принятия и реализации управленческих решений по финансовым вопросам. В зависимости от содержания объекта (имеющих место быть финансовых категорий) реализуются четыре основные функции организационного обеспечения стратегического управления финансами промышленной корпорации:

- управление собственным и заемным капиталом;
- управление внеоборотными активами;
- управление оборотными активами;
- управление формированием и использованием доходов (финансовым результатом).

Стоит отметить, что реализация указанных функций невозможна без достаточного информационного обеспечения стратегического управления финансами. Как указывает О.А. Измествьева «... информационное обеспечение управления финансами коммерческой организации является значимым процессом использования систематизированной информации, который направлен на повышение эффективности деятельности любого экономического субъекта, ведущего производственно-коммерческую деятельность. Тенденции развития рыночной ситуации, такие как непредсказуемые скачки спроса, усугубления конкуренции цен на рынках сбы-

та, диверсификация и завоевание новых сегментов рынка, увеличение рискованных операций, имеют важную роль при учете специфики формирования единого информационного поля для решения вопросов финансового управления...». (З, с. 206-210)

По нашему мнению информационное обеспечение стратегического управления финансами промышленной корпорации есть совокупность специфических информационных ресурсов, необходимых, достаточных и применимых для использования аналитико-прогностического и контрольного инструментария с целью получения достоверных и объективных данных о финансовом и социально-экономическом росте и развитии отдельно взятой корпоративной структуры.

Процесс формирования и использования информационного обеспечения в стратегическом управлении финансами промышленной корпорации можно представить в следующем виде (см. рисунок 1).

Данный процесс формирования и использования информационного обеспечения управления финансами промышленной корпорации можно представить как взаимосвязанную совокупность средств, инструментов, методов и кадровых ресурсов, необходимых для осуществления анализа, планирования и подготовки эффективных управленческих решений по всем аспектам финансовой деятельности корпоративной структуры.



Рисунок 1. Процесс формирования и использования информационного обеспечения в стратегическом управлении финансами промышленной корпорации

В состав информационного обеспечения управления финансами промышленной корпорации можно включить:

- информацию регулярно-правового и нормативно-справочного характера;
- финансовую (бухгалтерскую и налоговую) отчетность;
- статистическую финансовую информацию;
- внеучетные данные.

Информационное обеспечение стратегического управления финансами тесно связано со всей си-

стемой финансового менеджмента промышленной корпорации, куда входят и пользователи информации, которые на ее основе принимают управленческие решения, и источники информации, и процесс сбора, переработки и предоставления информации.

В настоящее время информационная система стратегического и оперативно-тактического управления финансами промышленной корпорации в техническом и технологическом аспекте включает совокупность программно-аппаратных средств, призванных автоматизировать управление и повысить его эффективность за счет быстродействия сбора, обработки и преобразования информации. Требования к информации, которая используется для стратегического управления финансами промышленной корпорации, заключаются в следующем:

- полезность информации;
- актуальность информации;
- своевременность информации;
- достоверность информации;
- релевантность информации;
- полнота (достаточность) информации;
- сопоставимость (согласованность и информационное единство).

Источниками информационного обеспечения стратегического управления финансами промышленной корпорации являются любые сведения финансового характера внутреннего и внешнего информационного пространства. Как указывают О.А. Измestьева и А.А. Аюпов «...правильно организованное управление финансовой деятельностью на основе достоверного информационного обеспечения позволит коммерческой организации сократить издержки на производство продукции, усовершенствовать аппарат управления, найти новых поставщиков и покупателей продукции, что приведет к минимизации затрат и максимизации прибыли...». (5, с. 247-251)

Информация в аспекте стратегического управления финансами промышленной корпорации представляет собой те сведения, которые уменьшают неопределенность в соотносимой области. Роль информации в управлении финансами промышленной корпорации можно сформулировать как процесс направленный на коррекцию внутренней финансовой среды корпоративной структуры в условиях турбулентной неопределенности внешней среды её функционирования.

Таким образом, важным условием успешного управления финансами промышленной корпорации является не только эффективность реализации управленческих функций самих по себе, но и правильная их организация и координация на стратегическом и оперативно-тактическом уровне в рамках единого информационного пространства, порождаемого внешней и внутренней средой корпоративной структуры.

Базой информационного обеспечения стратегического управления финансами промышленной корпорации являются сведения финансового харак-

тера, в частности, можно отметить данные управленческого, налогового, складского, производственного, кадрового и финансового (бухгалтерского) учета. Отдельное место в информационном обеспечении стратегического управления финансами промышленной корпорации занимает финансовая (бухгалтерская и налоговая отчетность) корпоративной структуры. Финансовая отчетность – это система форм бухгалтерского и финансового учета для целей предоставления обобщенной информации внутренним и внешним пользователям.

Среди внешних пользователей финансовой отчетности промышленной корпорации, как правило, выделяют: инвесторов, акционеров, профсоюзы, фискальные органы, органы социальной защиты и страхования, институциональные структуры финансового рынка и т.д.

Среди внутренних пользователей финансовой отчетности промышленной корпорации можно выделить: топ-менеджмент корпоративной структуры, линейных руководителей функциональных подразделений, иной персонал предприятия, заинтересованный в получении информации о текущем финансовом состоянии корпоративной структуры.

Стоит особо обратить внимание на то, что финансовая отчетность промышленной корпорации может содержать искажающие действительно состояние дел сведения. Это связано как с объективными, так и субъективными факторами. Среди объективных факторов можно выделить:

- конфликты между принятой системой налогового и бухгалтерского учета,
- двойственность толкований отдельных положений по бухгалтерскому учету активов, пассивов, доходов и расходов корпоративной структуры,
- запаздывание информации по бухгалтерскому и налоговому учету, необходимой для формирования релевантных финансовых данных;
- проблематику трансформации стандартов учета (международные и российские) и т.д.

Среди субъективных факторов, обуславливающих наличие искажений в финансовой отчетности промышленной корпорации, можно выделить следующие:

- преднамеренные действия управляющей подсистемы по искажению финансовой отчетности с целью сокрытия отдельных фактов финансово-хозяйственной деятельности и действительного финансового состояния промышленной корпорации;
- непреднамеренные действия управляющей подсистемы по искажению финансовой отчетности, возникающие в результате личностных особенностей отдельных сотрудников (групп сотрудников).

В целом такая ситуация характерна как для российских, так и для зарубежных промышленных корпораций, поскольку усложнение объектов финансового управления, а также правил их учета и принципов формирования отчетности ведут к дополнительным нагрузкам на информационную систему стратегического управления финансами промышленной корпорации и основную ее деятельную

часть – персонал. Поэтому контрольные функции в данном случае должны касаться не только оценки эффективности, результативности и продуктивности стратегического управления финансами промышленной корпорации, но и правильности, объективности и релевантности формирования финансовой отчетности, как основной базы для принятия и реализации стратегических и оперативно-тактических финансовых решений.

Для того чтобы отчетная информация была полезной и пригодной для целей стратегического управления финансами промышленной корпорации, она должна включать определенный набор показателей. Эти показатели отражают укрупненную группировку статей бухгалтерского учета и называются элементами финансовой отчетности. Основными элементами выступают активы, обязательства, собственный капитал, доходы, расходы, прибыль и убытки. Три первых элемента характеризуют средства промышленных корпораций и источники финансирования этих средств на определенную дату. Остальные отражают операции и события хозяйственной жизни, которые повлияли на финансовое положение предприятия в течение определённого периода и обусловили изменения в первых трех элементах. Все эти элементы отражаются в соответствующих формах финансовой отчетности.

Стоит отметить, что отчетная информация или внутренняя финансовая информация, необходимая для целей стратегического управления финансами промышленной корпорации, включает две основных группы показателей. В первую группу стоит отнести:

- показатели результатов финансового состояния и финансовой деятельности корпоративной структуры в целом;
- показатели финансовых результатов деятельности отдельных структурных подразделений;
- нормативно-плановые показатели, связанные с финансовым и стратегическим социально-экономическим развитием корпоративной структуры.

Во вторую группу показателей, формируемых внутренней финансовой средой и отражаемых в финансовой отчетности промышленной корпорации необходимо отнести показатели:

- по сферам финансовой деятельности корпоративной структуры (в том случае, если промышленная корпорация сформирована по холдинговому диверсифицированному типу);
- по регионам деятельности (если для промышленной корпорации характерна региональная диверсификация финансовой деятельности);
- по центрам ответственности (созданным в промышленной корпорации центрам затрат, дохода, прибыли и инвестиций).

Отдельно, в качестве информационного обеспечения, порождаемого внутренней финансовой средой промышленной корпорации, стоит выделить нормативно-плановые показатели финансового развития предприятия, которые используются в

процессе стратегического и оперативного контроля над ходом осуществления финансовой деятельности и общим социально-экономическим развитием промышленной корпорации.

Система показателей информационного обеспечения стратегического управления финансами промышленной корпорации формируется также и на основе внешних источников. Основные группы показателей внешних источников информации следующие:

- показатели общеэкономического положения страны;
- показатели конъюнктуры финансового и товарного рынков;
- показатели природно-ресурсного потенциала;
- показатели деятельности контрагентов и конкурентов;
- показатели социально-политического положения;
- показатели научно-технического развития;
- нормативно-регулирующие показатели;
- показатели экологической ситуации

Очевидно, что показатели информационного обеспечения, порождаемые внешней финансовой средой промышленной корпорации, в целом соответствуют данным, получаемым посредством стра-

тегического анализа (SWOT, STEP, GAP и многих других).

Таким образом, резюмируя выше сказанное, можно отметить, что информационное обеспечение стратегического управления финансами промышленной корпорации включает в себя информацию от управляемого объекта и внешней финансовой среды. Информация от управляемого объекта охватывает:

- статус субъекта, устав хозяйствующего субъекта, другие учредительные документы;
- договоры субъекта с юридическими и физическими лицами;
- отчетные данные о финансовом состоянии субъекта.

Информация от внешней финансовой среды охватывает обеспечение: правовое; нормативное (методические указания, положения и другие); инструктивное. Разработка и принятие решений осуществляются в рамках важнейших управленческих функций. Функции управляющей подсистемы выражаются в конкретных инструментах: анализе, прогнозировании, планировании, оперативном регулировании, мотивации, учете, контроле и анализе деятельности. ■

Библиографический список

1. Бюджетирование: теория и практика / под ред. Л.С. Шаховской, В.В. Хохлова, О.Г. Кулакова. – М.: Кнорус, 2009. – С. 176
2. Хруцкий В.Е., Гамаюнов В.В. Внутрифирменное бюджетирование. – М.: Финансы и статистика, 2008. – С. 23
3. Измestъева О.А. Сущность и понятие финансово-информационной среды коммерческой организации // Вестник «Вектор науки ТГУ». – 2011. – №4 (18). – С. 206 – 210.
4. Измestъева О.А., Аюпов А.А. Информационное обеспечение управления финансами коммерческой организации в современных условиях // Экономические науки. – 2010. – №2 (63). – С. 247 – 251.



АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Алла Васильевна ДМИТРЕНКО

кандидат экономических наук, доцент,
докторант кафедры учета предпринимательской деятельности
ГВУЗ «Киевский национальный экономический университет
имени Вадима Гетьмана», г. Киев, Украина

Аннотация. В статье автором проведен анализ эффективности инвестирования в совместную деятельность (совместное предприятие) с помощью показателей чистого приведенного эффекта, внутренней нормы доходности, индекса рентабельности инвестиций, уровня рентабельности инвестиций, срока окупаемости и коэффициента эффективности инвестиций. По результатам расчетов приведены выводы улучшения функционирования совместных предприятий с целью повышения эффективности инвестирования в совместную деятельность.

Ключевые слова: анализ, эффективность, инвестиции, совместная деятельность, совместные предприятия.

Постановка проблемы. Организационная система аналитических исследований предприятия определяется общими подходами к организации системы управления хозяйствующего субъекта. Должным образом организованная система этих исследований создает условия для проведения системного и комплексного экономического анализа на предприятии.

Анализ инвестиций проводят в двух направлениях: анализ эффективности инвестиций, вложенных в уставный капитал совместных предприятий (далее – СП), анализ финансового состояния СП.

Для анализа эффективности инвестиций, предлагается применение коэффициентов прибыльности отдельно иностранных инвестиций и инвестиций резидентов.

Анализ иностранных инвестиций строится на фундаментальных принципах и концепциях анализа внутренних инвестиций. Характерной чертой данного анализа является учет влияния политического и валютного риска на эффективность и процесс принятия решений. Одним из способов снижения политического риска является создание СП, что позволяет принять его уровень как постоянную величину. Проведение анализа эффективности инвестирования в совместной деятельности с учетом влияния различных видов риска и вкладов иностранных и отечественных участников является од-

ним из проблемных на сегодня.

Вопросами анализа обеспечения эффективности функционирования хозяйствующих субъектов, оценки финансовой устойчивости проекта и оценки его экономической эффективности занимается много ученых, а именно: И. Ю. Подшивалина [1], Т. А. Жадан [2], Е. В. Мных [3, 7], С. М. Васильев [4], А. Ф. Павленко и Н. Г. Чумаченко [5], П. П. Микитюк [6], Г. В. Савицкая [8], Л. А. Лахтионов [9], В. М. Костюченко [10], К. В. Измайлова [11], С. В. Козловский, А. В. Козловский, А. П. Безпалько [12] и многие другие, но поскольку вопросы анализа деятельности совместных предприятий, в том числе вопросы анализа эффективности инвестирования в такие предприятия полностью не решены, они требуют исследования и разработки конкретных предложений по совершенствованию его проведения.

Анализ эффективности инвестирования в совместную деятельность. Показателями экономической эффективности инвестиций являются: расчет общей прибыльности проекта, чистой приведенной стоимости, рентабельности, срока окупаемости инвестиций, соотношение доходов и расходов.

Для перехода к расчету показателей приведем условные обозначения показателей, которые будут использоваться при анализе вышеуказанных показателей эффективности инвестиций:

P - объем денежных поступлений от экономической деятельности объекта инвестиций после ввода его в эксплуатацию;

Vi - объем инвестиций, необходимых для ввода объекта в эксплуатацию (расходы инвестиционные);

Ve - объем текущих расходов действующего объекта, необходимых для производства товаров или услуг, производит созданный объект (расходы эксплуатационные);

At - величина начисленной за год амортизации основных средств, созданных за счет инвестиций;

T - количество лет жизни проекта (эксплуатация объекта и получения доходов от инвестиций);

t - индекс (порядковый номер) каждого года эксплуатации объекта. $t = 1, 2, \dots, T$.

1. Чистая приведенная стоимость проекта (NPV) рассчитывается как сумма ежегодных объемов доходов за вычетом расходов, приведенных к условиям текущего года:

$$NPV = \sum_{t=1}^T (Pt - But - Bet) / (1 + r)^t \quad (1)$$

Для принятия проекта величина NPV должна быть больше 0.

2. Срок окупаемости проекта (T_k) определяет количество лет, за которые общий приведенный доход будет равен объему инвестиций:

$$Bu = \sum_{t=1}^{T_k} (Pt - Bet) / (1 + r)^t \quad (2)$$

T_k - количество лет, необходимых для того, чтобы объем прибыли от инвестиций сравнялся с объемом Bu (срок окупаемости);

r - годовая ставка дисконта, который должен использоваться для приведения денежных поступлений будущих периодов к условиям текущего года;

K - коэффициент приведения: $K = 1 / (1 + r)^t$.

3. Коэффициент соотношения доходов и расходов (R) рассчитывается как дробь, где в числителе должна быть сумма за все годы приведенных стоимостей доходов от инвестиций, а в знаменателе - сумма приведенных затрат:

$$R = \sum_{t=1}^T Pt / (1 + r)^t / \sum_{t=1}^T (But - Bet) / (1 + r)^t \quad (3)$$

Этот показатель должен быть больше 1.

4. Коэффициент прибыльности (g) проекта рассчитывается как соотношение чистой приведенной стоимости доходов за период жизни проекта и объема капиталовложений:

$$g = \sum_{t=1}^T (Pt - Bet) / (1 + r)^t / \sum_{t=1}^T But / (1 + r)^t \quad (4)$$

Принимаются те проекты, где коэффициент доходности больше единицы.

5. Внутренняя норма доходности (R) проекта определяется как тот уровень ставки дисконтирования r, при котором чистая приведенная стоимость проекта (за период жизни проекта) равна нулю:

$$NPV = \sum_{t=1}^T (Pt - But - Bet) / (1 + r)^t = 0 \quad (5)$$

Внутренняя норма доходности является той чертой, ниже которой проект дает отрицательную общую доходность.

6. Фондоотдача (f) проекта рассчитывается как соотношение среднегодовой прибыли за весь период жизни проекта к среднегодовой остаточной стоимости инвестиций за период жизни проекта с учетом их ежегодного износа:

$$f = \sum_{t=1}^T (Pt - Bet) / T / \sum_{t=1}^T (But - At) / T \quad (6)$$

Показатель фондоотдачи определяет уровень средней отдачи (получение прибыли) от каждой гривны использованных инвестиций.

Определим показатели эффективности финансовых инвестиций в совместную деятельность (совместное предприятие - «Полтавская международная оптово-торговая база Полтавского облпотребсоюза») предприятия с иностранными инвестициями «Юнитекс» в течение 2005 - 2010 годов.

Пример. Предприятие с иностранными инвестициями «Юнитекс», как контрольный участник в уставном капитале СП «Полтавская международная оптово-торговая база Полтавского облпотребсоюза» имеет долю в размере 65 %. Размер уставного капитала СП «Полтавская международная оптово-торговая база Полтавского облпотребсоюза» следующий: 2005 г. - 28,1 тыс. грн., 2006 г. - 41,0 тыс. грн., 2007 г. - 180,8 тыс. грн., 2008 г. - 321,3 тыс. грн., 2009 г. - 321,3 тыс. грн., 2010 г. - 321,3 тыс. грн. Среднерыночная ставка доходности - 25%. Размер инвестиций с учетом доли в уставном капитале составляет: 2005 г. - 18,3 тыс. грн., 2006 г. - 26,65 тыс. грн., 2007 г. - 117,5 тыс. грн., 2008 г. - 208,8 тыс. грн., 2009 г. - 208,8 тыс. грн., 2010 г. - 208,8 тыс. грн. Общая сумма вложенных инвестиций в СП - 790 тыс. грн. Величина денежного потока по годам следующая: 2005 г. - 2,7 тыс. грн., 2006 г. - 6,5 тыс. грн., 2007 г. - 28,5 тыс. грн., 2008 г. - 36,4 тыс. грн., 2009 г. - 56,8 тыс. грн., 2010 г. - 58,9 тыс. грн. Общий денежный поток составляет 190 тыс. грн.

Определим целесообразность вложения капитала в СП стоимостью 790 тыс. грн. по методу чистой приведенной стоимости путем определения разницы между величиной денежных потоков, поступающих дисконтированная них по приемлемой ставке доходности и суммой инвестиций.

$$NPV = (2,7 / (1 + 0,25) + 6,5 / (1 + 0,25)^2 + 28,5 / (1 + 0,25)^3 + 36,4 / (1 + 0,25)^4 + 56,8 / (1 + 0,25)^5 + 58,9 / (1 + 0,25)^6) - 790 \text{ тыс. грн.} = -720 \text{ тыс. грн.}$$

Результат показателя показал, что вложения в уставный капитал СП является неэффективным и инвестирования в таких условиях нецелесообразно.

Анализ целесообразности инвестирования можно провести с помощью определения уровня рентабельности, рассчитанного как отношение чистой стоимости к первоначальной суммы инвестиции, и выраженного в процентах.

По данным нашего предприятия наблюдаем убыточность вложения в уставный капитал СП.

$$IR = 720 \text{ тыс. грн.} / 790 \text{ тыс. грн.} * 100\% = 96\%.$$

Такой результат еще раз подтверждает нецелесообразность инвестирования, поскольку для приемлемого инвестирования указанный коэффициент должен составлять больше единицы.

Внутреннюю норму прибыли (d) находят как неизвестную величину. Для расчета этого показателя выберем два произвольные значения дисконтирования: $d1 = 20\%$, $d2 = 30\%$. Рассчитаем соответствующие значения чистой приведенной стоимости:

$$NPV(d1) = (2,7 / 1,2 + 6,5 / (1,2)^2 + 28,5 / (1,2)^3 + 36,4 / (1,2)^4 + 56,8 / (1,2)^5 + 58,9 / (1,2)^6) - 790 \text{ тыс.}$$

грн. = -706,68 тыс. грн.

$NPV(d2) = (2,7 / 1,3 + 6,5 / (1,3)^2 + 28,5 / (1,3)^3 + 36,4 / (1,3)^4 + 56,8 / (1,3)^5 + 58,9 / (1,3)^6) - 790$ тыс. грн. = -730,89 тыс. грн.

Далее применяем формулу:

$d = d1 + NPV(d1) / NPV(d1) - NPV(d2) * (d2 - d1)$,

где $NPV(d1)$ и $NPV(d2)$ - значение чистой приведенной стоимости за $d1$ и $d2$ соответственно, то есть:

$d = 20 + (-706,68 \text{ тыс. грн.}) / (-706,68 \text{ тыс. грн.} - (-730,89 \text{ тыс. грн.})) * (30 - 20) = -272,62\%$.

Таким образом, внутренняя норма прибыли значительно меньше стоимости авансированного капитала и такие вложения очень невыгодными.

Срок окупаемости вложения составляет:

$T = 790 \text{ тыс. грн.} / 190 \text{ тыс. грн.} = 4$ года.

То есть только через 4 года контрольный участник СД сможет вернуть авансированный им капитал в СП.

Также уместно определения коэффициента эффективности инвестиций (K), который не учитывает дисконтирования доходов и определяет степень

доходности инвестиций.

$K = 190 \text{ тыс. грн.} / 789 \text{ тыс. грн.} * 100\% = 24\%$.

Выводы. Таким образом, по расчетам основных показателей эффективности инвестирования в конкретное СП можно сделать вывод, что вложение капитала в таких условиях является неэффективным и продолжать держать вклад нецелесообразно. Аналогичную тенденцию показателей наблюдаем по другим СП исследуемого Полтавского региона. Поэтому, для повышения эффективности инвестирования в СД следует сделать акцент на величину денежных потоков предприятия. В течение исследуемого периода эти суммы составляли незначительный процент. Положительное значение показателей можно получить только при условии, когда денежный поток ежегодно составлять не менее 50% суммы инвестиций в уставный капитал СП. Такого уровня денежного потока можно достичь путем повышения величины чистой прибыли СП, которую можно повысить за счет улучшения качества продукции, работ, услуг СП, более эффективного использования ресурсов, улучшение управления сбытом продукции, работ, услуг. ■

Библиографический список

1. Подшивалина И. Ю. Методология и организация анализа при применении компьютерных технологий / И. Ю. Подшивалина // Государство и регионы. Серия: Экономика и предпринимательство. - 2006. - № 5. - С. 400 - 402.
2. Жадан Т. А. Экономический анализ деятельности предприятия на базе системного подхода / Т. А. Жадан // Вестник. - М., 2005. - № 58, т.3: Развитие учета и аудита как основы информационно-аналитической системы предприятия. - С. 15-16.
3. Мных Е. В. Современный экономический анализ: вопросы методологии и организации / Е. В. Мных // Бухгалтерский учет и аудит. - 2006. - № 1. - С. 55 - 61.
4. Васильев С. Н. Анализ внешнеэкономической деятельности / С. Н. Васильев // Торговля, коммерция, предпринимательство. - Львов, 1998. - № 1. - С. 200-203.
5. Павленко А. Ф. Трансформация курса «Экономический анализ деятельности предприятия»: Научный доклад / А. Ф. Павленко, Н. Г. Чумаченко. - К., 2001. - С. 28.
6. Микитюк П. П. Анализ влияния инвестиций и инноваций на эффективность хозяйственной деятельности предприятия: монография / П. П. Микитюк: Тернопольский национальный экономический университет. - М.: Экономическая мысль, 2007. - 295 с.
7. Мных Е. В. Экономический анализ деятельности предприятия: учебник / Е. В. Мных: Киевский национальный торгово-экономический университет. - К., 2008. - 513 с.
8. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие / Г. В. Савицкая. - 7-е изд., испр. - Мн.: Новое знание, 2002. - 704 с.
9. Лахтионов Л. А. Анализ платежеспособности и ликвидности субъектов предпринимательской деятельности: монография / Л. А. Лахтионов: Гос. высш. уч. завед. «Киевский национальный экономический университет имени Вадима Гетьмана». - М.: Финансы, 2010. - 657 с.
10. Костюченко В. М. Учет и анализ деятельности группы предприятий как единой экономической единицы: монография / В. М. Костюченко: МОН Украины, Международный институт менеджмента (МИМ - Киев). - К.: Центр учебной литературы, 2007. - 504 с.
11. Измайлова К. В. Финансовый анализ: учеб. пособие / К. В. Измайлова. - 5-е изд., Стереотип. - К.: МАУП, 2007. - 152 с.
12. Козловский С. В. Анализ эффективности деятельности предприятия и пути его улучшения / С. В. Козловский, А. В. Козловский, А. П. Безпалько // Экономика: проблемы теории и практики. - Д., 2004. - Вып. 193, т.2. - С. 513-519.



ПРЕДЕЛЫ РОСТА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И МЕРЫ СТОИМОСТИ НЕОРГАНИЧЕСКИХ ТОВАРОВ - III

Шухрат Р. САЙФУЛЛАЕВ

президент ОАО «Петр Великий», Санкт-Петербург,
Действительный член Союза научных и инженерных обществ

Аннотация. В статье впервые построена цепочка пропорций стоимостных отношений для неорганических веществ. Впервые представлена гипотеза о возможных критериях оценки стоимости неорганических товаров, связанная с пределами роста мировой экономики.

Ключевые слова: критерия стоимости, пределы развития, рост мировой экономики.

Часть 3 – Стоимостные пропорции для неорганических веществ.

1. В предыдущих двух первых частях данной работы, пытаясь анализировать одну из важнейших проблем в современной экономике, а именно: проблему ценообразования, в том числе стремясь решить и вопросы оценки реальной стоимости многих товаров в неорганической подсистеме экономики общества с помощью логического поиска какой-нибудь меры и/или, может, некоего критерия возможного измерения результатов труда человека – истинной природной стоимости различных товаров, мы были вынуждены несколько отвлечься тогда от намеченной цели, и начать исследовать, прежде всего, возможные и допустимые предельные границы роста и последующего развития, в общем, современной мировой экономики, в связи с чем, рассуждая об ограниченности роста в будущем мирового ВВП со стороны реально имеющихся величин таких основных природных ресурсов, как, например, пресная вода и кислород, смогли прийти к выводу о необходимости введения в экономику таких же кларковых чисел, как и в геологии, для возможности предупреждения и избавления в будущем всего человечества общемировых кризисов, а точнее катаклизмов, как природных, так экономического характера. [1-3]

В связи с этим, в качестве такого Рубиконового числа в экономике мы предложили величину - **1·10+15 тонн**, в качестве временной основы, до появления или возникновения какой-либо более обоснованной логически новой величины для стоимостных пропорций между природными элементами и веществами на основе каких-либо совсем уже новых кларковых чисел, исчисляемых именно от этой величины. При этом нам необходимо ещё раз напомнив, отметить здесь об этом числе то, что эта величина, выраженная в тоннах, является ве-

личиною ровно в сто (100) раз большей по сравнению с величиной **(10)·10+12 тонн**, которая в свою очередь, будучи всего лишь одним процентом (**1%**) от новой кларковой – Рубиконовой основы, состоит из суммы сразу двух теперь уже нам известных величин, а именно: **во-первых**, это, из **(9,5)·10+12 тонн** – что есть предельная величина максимально возможного и допустимого количества, употребляемого со стороны всей мировой экономики и всего человечества уже на сегодня всей пресной воды, которая имеет теперь **Рубиконовое число** равное **0,95 %**, реальный выход, за пределы которого со стороны мировой экономики, должен быть впредь, хотя бы временно, на наш взгляд, в обязательном порядке запрещен, а **во-вторых**, данное новое число в экономике состоит ещё из величины **(0,5)·10+12 тонн**, которая отражает количество кислорода, который был безвозвратно потерян всем человечеством за последние сто лет, причем в основном при посредстве капиталистического способа производства, и которую ему – современному человечеству обязательно необходимо восстановить или хотя бы лишь, по крайней мере, начать стремиться к этому, посредством резкого уменьшения вырубки лесов и с помощью насаждения новых лесов и т.д., при этом помня, что сама природа на сегодня способна восстанавливать ежегодно только половину этого количества кислорода, в силу того, что в противном случае уже очевидна неизбежность кислородного коллапса на нашей планете в ближайшее время при сохранении тех же темпов, что и сегодня, вырубки лесов и столь же бесконтрольного уничтожения кислорода на планете, причем, очевидно, что безвозвратно посредством либерально-рыночного производства и отношения к окружающей среде.

Итак, новая величина **(0,5)·10+12 тонн**, в два раза больше минимального количества кислорода, возобновляемого сегодня природой, хотя, очевидно, что далее в будущем эта минимально возобновляемая величина кислорода - **(0,25)·10+12 тонн**, будет уменьшаться ещё более из-за продолжающегося бесконтрольного уничтожения кислорода, вырубки лесов, окисления химических элементов, в том числе произведенного промышленностью железа, пожаров и вулканов, в силу чего новая величина -

(0,5)·10+12 тонн, должна стать маяком надежды на спасение, к которому должно постоянно стремиться, начиная уже сегодня всё человечество, и которое имеет теперь **Рубиконовое число, равное 0,05 %**, и после такого напоминания можно приступить к созданию стоимостных пропорций между различными, прежде всего, химическими элементами, и лишь после иными веществами.

Таким образом, далее используя это новое число Рубикона, которое мы предложили назвать экономическим числом предельного роста и развития мирового ВВП, а если короче, то просто экономическим числом (ЭЧ) или экономическим пределом (ЭП), нам теперь необходимо попытаться выстроить новые цепочки пропорциональности между стоимостями ранее представленных химических элементов и веществ с использованием этой экономической величины из первой части данной нашей работы, в первую очередь, естественно, пока лишь в денежном варианте сравнении между ними, а именно, между следующими всего 35 основными химическими элементами: O, Si, Al, Fe, Ca, Na, K, Mg, H, Ti, Cl, P, C, Mn, S, N, Rb, F, Ba, Zr, Cr, Ni, Sr, V, Zn, Cu, W, Li, Ce, Co, Sn, Y, Nd, Nb, Pb, которые, с одной стороны, составляют 99,98 % массы всей земной коры, а с другой стороны, во-первых, расположены в порядке убывания физической распространённости своей в земной коре, а следовательно, они – химические элементы, в таком же порядке должны были бы быть расположены и в современной ценовой – стоимостной цепочке на основе нового экономического числа, и, во-вторых, в наибольшей степени в основном они-то именно только и используются, как, известно, всеми развитыми экономиками на сегодня в качестве весьма ограниченных природно-сырьевых ресурсов, причем наряду с элементами уранового ряда, а также и природно-органическими веществами.

Итак, пресная **вода** (0,95%) – 1 рубль, калий (658%) – 4,5 руб., железо (1260%) – 5 руб., кальций (910%) – 7 руб., **кислород** (0,05%) – 25 руб., углерод (98%) – 25 руб., фосфор (35%) – 30 руб., магний (658%) – 35 руб., сера (28%) – 40 руб., хлор (56%) – 45 руб., азот (11,2%) – 50 руб., цинк (2,8%) – 50 руб., фтор (7,84%) – 55 руб., свинец (0,45%) – 60 руб., алюминий (2086%) – 65 руб., кремний (7280%) – 75 руб., кадмий (4,5·10-3%) – 100 руб., барий (14%) – 125 руб., титан (171%) – 135 руб., водород (280%) – 175 руб., марганец (28%) – 200 руб., медь (1,32%) – 250 руб., бериллий (7,3·10-2%) – 400 руб., натрий (672%) – 500 руб., никель (2,24%) – 550 руб., сурьма (5,6·10-3%) – 550 руб., олово (0,224%) – 750 руб., висмут (1,95·10-4%) – 900 руб., ванадий (4,2%) – 950 руб., а также кобальт (0,98%) – 1 тыс. руб., вольфрам (3,65·10-2%) – 1,5 тыс. руб., ртуть (2,24·10-3%) – 2,5 тыс. руб., молибден (8,84·10-2%) – 3 тыс. руб., иттрий (0,73%) – 3,5 тыс. руб., литий (1,68%) – 4,5 тыс. руб., неодим (0,62%) – 5,5 тыс. руб., ниобий (0,53%) – 6 тыс. руб., уран (7,85·10-2%) – 7,5 тыс. руб., серебро (1,955·10-3%) – 30 тыс. руб., палладий (3,655·10-4%) – 650 тыс. руб., платина (0,345·10-5%) – 1млн.

500 тыс. руб., золото (1, 4·10-5%) – 1 млн. 600 тыс. рублей, где мы по известным причинам опустили такие вещества, как плутоний и алмаз, которые были в такой же цепочке в первых частях работы, но, вместе с тем, оставили в цепочке такое вещество как вода, хотя она не является в чистом виде химическим элементом.

Таким образом, должно быть очевидным, по меньшей мере, если только пока не всем экономистам, то всем геологам и иным естествоиспытателям, что впервые вообще-то в целом и со времен Ф.У.Кларка (1847-1931) – американского геохимика, которые ввел первым в геологию так называемые кларковые числа, в частности, в экономической науке тоже появилась цепочка пропорциональностей химических элементов с их экономическими числами, которые, **с одной стороны**, позволяют при их умножении на Рубиконовое число экономики – **1·10+15 тонн**, сразу же определять примерную величину распространения или численную оценку содержания в среднем каждого из представленных выше нами химических элементов в земной коре, как например, всё железо (1260%) в земной коре – это равно **1260·10+15 тоннам**, или же, весь водород (280%) в земной коре составляет **280·10+15 тонн**, или, например, наличие свинца в земной коре (0,45%) – это в среднем порядка **45·10+13 тонн**, или, может, для всего разведанного золота (1, 4·10-5%) – это есть порядка **1,4·10+10 тонн**, что в современных ценах должно составлять для всего железа в земной коре общую сумму в размере **63·10+20 рублей** или это примерно **2,1·10+20 долларов**, для водорода – это **49·10+22 рублей**, или это является **1,6·10+22 долларов**, при этом для свинца – это есть **27·10+18 рублей**, или это порядка чуть менее **1·10+18 долларов**, а также для всех запасов золота в земной коре – это равно **2,24·10+19 рублям** или это примерно есть **7,5·10+18 долларов**.

С другой же стороны, найденные нами экономические числа химических элементов также могут теперь нам позволить составлять ценовые и энергетические пропорции или иного рода пропорциональности между химическими элементами для научного поиска объективных, то есть иными словами природой созданных мер оценки и/или критериев измерения результатов труда человека – разных товаров из веществ неорганического происхождения на основе их природных особенностей – физических и/или химических их свойств и параметров, что и являлось изначально главной целью нашей данной работы.

2. Итак, для того чтобы реальная ценность приведенной выше нами впервые цепочки пропорций между химическими элементами была для экономики значительной, как с практической стороны, так и научной, нам далее необходимо найти **что-либо** природное – физическое и/или химическое или, может, даже что-нибудь экономическое, но, однако, независимое от воли и желаний человека вообще для практического большинства представленных выше химических элементов, что в свою очередь,

позволит нам создать впервые за всю историю экономической науки на основе такого **чего-либо** всеобщего вполне реальные и научно обоснованные - объективные, в том числе и абсолютно независимые от всех людей и их воли, в том числе и от рыночных экономических между собой их всех отношений, ценовые, то есть вообще-то стоимостные пропорции, а также впервые в истории и справедливые нормы и правила ценообразования для практически всех неорганических товаров. Конечно же, было бы намного более значительным для экономической науки то, например, что в этом поиске был бы выявлен какой-нибудь новый и неизвестный нам пока закон, объединяющий эти химические элементы или же, какая-то скрытая закономерность, властвующая в представленной цепочке пропорций.

После сказанного нами в этом последнем абзаце о возможных всеобщих свойствах химических элементов, в том числе уже давно известных ученым – естествоиспытателям, или о новых законах и закономерностях, должно быть, на наш взгляд, вполне очевидным то, многим истинным ученым, что ни один из всех даже самых известных и выдающихся экономистов – профессионалов мирового масштаба не сможет быть способным никогда, хоть каким-то образом найти и выявить то, о чем именно шла речь в этом абзаце, и не в состоянии хотя бы лишь догадаться до того, что именно необходимо было бы для начала выявлять из всего представленного нами выше, включая и новую цепочку пропорций с новыми экономическими числами для химических элементов для вполне возможного создания на основе всего представленного в данной нашей работе абсолютно новой экономической теории стоимости, которая была бы не связана хоть каким-то образом ни с одной из всех существующих на сегодня псевдо теорий стоимости, и которая была бы основана на строго научном и логически обоснованном природном фундаменте, но, однако, только в том случае, если такой экономист – профессионал, будучи обычно, как правило, лишь якобы ученым, причем с либеральным мировоззрением, абсолютно не владеет способами мышления согласно диалектической логике, и при этом, совсем не знает и не понимает, поэтому диалектику природы, в том числе и не сумеет использовать в научном поиске её диалектические законы, в отличие от любого ученого - естествоиспытателя с более объективным взглядом на мир и развитым интеллектуальным мышлением. [4]

Иными словами, сказанное нами выше должно означать для всех, что исследуемую проблему в рамках всех существующих и имеющихся на сегодня представлениях об экономике общества никто не в состоянии разрешить и даже сдвинуть хоть как-то с места, для чего необходимо, прежде всего, научиться, в нашем представлении, и мы сегодня во всем этом абсолютно убеждены, смело выходить за рамки традиционных взглядов и искать решение совершенно в иных плоскостях нашего познания, при этом для начала избавившись, хотя бы от таких представлений, как, например, то, что экономика

присуща только человеческому обществу, в связи с чем, очень осторожно нам стоит напомнить, что экономика, в первую очередь, присуща самой нашей природе, причем с момента её возникновения, чему способствуют все фундаментальные законы природы, которые только и могут гарантировать нам всё это, в том числе и реальность, и рентабельность с большим избытком и необходимой экономичностью природной экономики! [5]

Для того чтобы наглядно доказать свои эти утверждения в двух последних абзацах, а именно: об особенностях экономистов – либералов и экономике самой природы, нам нет особой необходимости обращаться к доводам иных ученых для аргументации сказанного нами или же, искать иные доказательства своей правоты – они уже есть в наших работах.

Так, например, рассуждая над нашей новой цепочкой пропорций между химическими элементами, прежде всего, можно чисто гипотетически предложить следующую, причем, на первый взгляд, очень интересную научную идею – экономическую гипотезу о том, что величина общей суммы стоимости всего количества любого из химических элементов в земной коре всегда должна быть одинаковой у всех этих элементов, как бы не менялась при этом с течением времени экономика общества и сама его цена за единицу веса, что, как, очевидно, уже позволяет создать на основе хотя бы только этого гипотетического нашего критерия абсолютно новую экономическую теорию и даже теорию стоимости в экономике, которая будет являться более объективной и правдоподобной, бесспорно, по сравнению со всеми предыдущими теориями стоимости – это с одной стороны! [6]

А с другой стороны, ведь должно же быть очевидным, что абсолютно никто из всех либеральных экономистов не сможет эту нашу новую гипотезу, хотя которая является пока всего лишь гипотетической, то есть абсолютно ничем и никак необоснованной и придуманной нами только в качестве разминки для последующих своих размышлений на данную тему, опровергнуть научно строго, то есть логически обоснованным образом, для чего необходимо знание диалектики природы и владение диалектической логикой. Но, а если вдруг такому либералу - экономисту всё же удастся как-то доказать, что наша эта новая гипотетическая гипотеза, возможно, вообще-то неверна, то тогда, в таком случае любой такой либерал должен обязательно прийти причинно-следственно к тому, что его либеральные идеи в экономике были изначально сами всегда абсолютно неверными, в силу чего, здесь должно быть многим очевидным, что мы эту свою гипотетическую идею - гипотезу предложили, прежде всего, лишь для того, что любой экономист – либерал, наконец-то, понял и начал осознавать свою невежественность, и то, что его либерализм в экономике да ещё приправленный свободой индивидуализма – это есть совершенно неверное мировоззрение людей, при этом сам он, глубоко, заблуждаясь, вообще-то не владеет методами диалектической логики и не знает диалектику

природы в принципе!

В заключение этой части нашей общей данной работы, вместе с тем, нам здесь необходимо обратить особое внимание ещё раз на то, следующее обстоятельство, что полученные нами выше стоимостные пропорции для химических элементов на основе величин их экономического числа, выраженные в денежных именно единицах является, очевидно, не столь объективной характеристикой и несправедливым критерием, в силу того, что сама ценность денег, как единица оценки или мера любого товара, а тем более в стоимостных пропорциях является в принципе нестабильными во времени и потому они в денежных единицах не могут соответствовать реальным - природным стоимостным соотношениям – пропорциям для всех неорганических веществ, в силу чего величины стоимостей всех веществ неорганического происхождения, должны исчисляться только в обоснованно справедливых – объективных и неизменных, то есть не зависимых единицах и эквиваленте, причем, как от

отдельных лиц и групп людей, так от самих стран и их любых обществ, которыми сегодня являются пока, только одни лишь энергетические единицы и энергетический эквивалент стоимости, в силу хотя бы того, что, например, один джоуль или одна килокалория, или же, один киловатт-час везде и всегда являются одним и тем же постоянным благом для каждого человека, и остаются неизменными для любого общества реальной и незаменимой ценностью, которая абсолютно не зависит от любого рода экономических потрясений и денежно-финансовых кризисов, в том числе и возможных инфляций и спекуляций со стороны, как отдельных властных и частных лиц, или группы финансовых мошенников, так и целых стран и всевозможных организаций, только из-за наличия и действия в природе закона сохранения энергии, чему именно мы и должны далее посвятить одну из последующих частей своей этой работы, построив такую же, как и выше, стоимостные пропорции для неорганики на энергетическом эквиваленте. ■

Библиографический список

1. Сайфуллаев Ш.Р. «Пределы роста мировой экономики ...» Научно-аналитический журнал: «Научное обозрение», № 3, с. 12, 2013; «Научная перспектива» № 2, с. 39, 2013.
2. Сайфуллаев Ш.Р. «Стоимость неорганических товаров» Научно-аналитический журнал «Научная перспектива» № 1, с. 4, 2013.
3. Сайфуллаев Ш.Р. Критерия оценки стоимости товаров и пределы роста мировой экономики. Журналы «Экономика и предпринимательство», № 5, с. 422; № 6 и № 7, 2013.
4. Сайфуллаев Ш.Р. Качество интеллектуального мышления... // Научно-практический «Журнал научных и прикладных исследований», № 4, с. 45, 2013.
5. Абдуллаев Р. Творец экономики - человек. Элек. журнал «Капитал страны», 01.04.2013.
6. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция – новая фундаментальная экономическая теория. // «Журнал научных и прикладных исследований», № 4, с. 4, 2013.

ЦЕННОСТНЫЙ ПОДХОД В ФОРМИРОВАНИИ ИНТЕГРИРОВАННОГО МАРКЕТИНГОВОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Елена Геннадьевна ТЯН

*соискатель ученой степени канд.эконом.наук, преподаватель кафедры маркетинга и
торгового дела, Кубанский государственный университет, г.Краснодар*

Признание «ценностного подхода» как ведущего в процессе формирования маркетингового предложения предполагает анализ содержания таких понятий, как «ценность» и «ценностный эффект».

Ценность относится к числу основных понятийных универсалий и означает в самом общем виде невербализуемые, «атомарные» составляющие интенциональной структуры личности, которые конституируют ее внутренний мир как «уникально-субъективное бытие»¹. В русскоязычном варианте термин «ценность» используется в разных значениях. Так, в словаре Ф.А. Брокгауза и И.А. Ефрона под «ценностью» понимается «значение, представляемое известным предметом для удовлетворения той ли другой потребности человека или для обмена на другие предметы»².

Категория ценности появляется в экономической науке с момента ее зарождения. Уже в работах А. Смита достаточно подробно рассматривается категория ценности, выделяются ее формы («ценность в потреблении», «ценность в обмене»), анализируются субъективный и объективный подход к оценке ценности³. Впоследствии категория ценности разрабатывалась Т. Мальтусом, Д. Рикардо и др.

В работах К. Маркса понятие ценности также занимает важное место, вместе с тем, разработанная Марксом трудовая теория ценности акцентировала внимание преимущественно на обменной ценности⁴. В трудах К. Менгера, Е. Беер-Баверка, Ф. Визера была разработана теория предельной полезности, и впоследствии взаимосвязь категорий стоимости, полезности и ценности привлекала достаточно пристальное внимание ученых, вместе с тем, именно ценность была признана в качестве фундаментального понятия, основы значимости того или иного объекта. Так, по мнению М.Ф. Гуськовой «теория ценности выступает как обобщающая теория двух самостоятельных и равноправных теорий – стоимости и полезности»⁵.

А.В. Репина утверждает, что «ценность – уникальное понятие, сочетающее в себе качественные характеристики и количественные параметры, абстрактно-идеальные и конкретно-прагматичные

качества, которые в своей совокупности воплощают упорядочивающее и организующее начало в деятельности человека. Ценность отражает качественную сторону объективной действительности, т. е. природу предметов и явлений»⁶ и исходя из этого приходит к выводу, что экономическая категория ценности является первичной по отношению к понятиям стоимости и цены и имеет большие перспективы в плане дальнейшего развития экономической науки.

Многоаспектность и исключительная сложность такого понятия как ценность с одной стороны, а с другой – универсальность данного феномена предопределили возникновение столь же разнообразных подходов к классификации ценностей. Достаточно широко распространен и подход, согласно которому система ценностей имеет иерархическую структуру. Идею иерархичности ценностей разделяет подавляющее большинство исследователей. Так, Ю.М. Жуков отмечает: «иерархия ценностей состоит в том, что ...разные ценности обладают различной степенью общности и одни являются конкретизацией других»⁷.

Наибольшую известность получила иерархия ценностей Альфреда Маслоу. Вместе с тем, следует отметить, что схематичное изложение идей Маслоу принадлежит более поздним авторам, в частности, в 1975 г. «пирамида потребностей» появляется в немецких работах по менеджменту⁸,

Мы полагаем, что с точки зрения маркетинга, ценности выступают, прежде всего, в качестве выбора. В этой связи наиболее приемлемой классификацией ценностей является система, включающая ценности: витальные (жизнь, здоровье, качество жизни и др.); социальные (социальное положение, статус и др.); эстетические (красота, идеал, стиль и др.); духовные.

Ценностные эффекты в маркетинге исключительно разнообразны, собственно говоря, само развитие маркетинга на протяжении всей истории его существования есть не что иное, как осмысление все новых и новых ценностных эффектов для потребителя. Именно этим обстоятельством и объясняется появление, по мере совершенствования маркетинговой деятельности новых концепций (см. табл. 1).

1 Шохин В.К. Ценности // Этика: Энциклопедический словарь. М.: Гардарики, 2001. С. 535.

2 Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона. Т. 75. М.: Терра, 2001. С. 62.

3 Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. - Кн. I-III. - М., 1993. - С. 140-146.

4 История экономических учений / Под ред. А.И. Архипова. - М., 2001. - С. 510.

5 Гуськова М.Ф. Взаимосвязь экономических теорий полезности и ценности. Авторев. Дисс. д.э.н. М., 2009. С. 11.

6 Репина А.В. Семантика и соотношение понятий ценности и стоимости в контексте маркетинговых исследований // Проблемы современной экономики. 2012. № 4.

7 Там же. С. 192

8 Stop U. Personalmanagement. Munchen: Reiner Verlag. 1975. S. 141

Таблица 1. Взаимосвязь эволюции концепций маркетинга и ценностных эффектов для заинтересованных сторон (составлено автором)

Концепция	Ключевые параметры	Ценностные эффекты, учитываемые при формулировке маркетингового предложения
Производственная	Себестоимость продукции, производительность, продукт (Product)	Функциональность продукта
Товарная (продукт-ориентированная)	Товарная политика, Изучение рынков и товаров, цена (Price)	Функциональность + Цена продукта
Сбытовая	Развитие сбытовой сети (Place, Promotion). Формирование комплекса 4P (Product Price Place Promotion)	Функциональность + Цена + Удобство приобретения, поощрение за покупку
Традиционная (классическая)	Интенсификация исследования потребностей	Функциональность + Цена + Удобство приобретения + поощрение за покупку + сервис + гарантии качества, обеспечиваемые брендом + возможность получения дополнительных выгод
Социально-этическая	Исследование социальных и экологических последствий производства и потребления	Функциональность + Цена + Удобство приобретения + поощрение за покупку + сервис + гарантии качества, обеспечиваемые брендом + возможность получения дополнительных выгод + гарантии безопасности + гарантии экологичности
Взаимоотношений	Учет интересов всех заинтересованных сторон	Функциональность + Цена + Удобство приобретения + поощрение за покупку + сервис + гарантии качества, обеспечиваемые брендом + возможность получения дополнительных выгод + гарантии безопасности + гарантии экологичности + гарантии соблюдения баланса интересов всех участников рынка, значимые, в том числе, как фактор снижения рисков потребителя
Холистическая	Учет синергетического эффекта	Функциональность + Цена + Удобство приобретения + поощрение за покупку + сервис + гарантии качества, обеспечиваемые брендом + возможность получения дополнительных выгод + гарантии безопасности + гарантии экологичности + гарантии соблюдения баланса интересов всех участников рынка + учет долгосрочных интересов всех участников рынка + вариативность предложения

Проведенный анализ позволил сформировать авторский подход к пониманию сущности феномена «ценность», природе ценностей и их маркетинговой оценке.

Ценности – это осознанные представления о значимости и желательности тех или иных предметов, явлений, событий, фактов, имеющие двойственную природу: с одной стороны они исторически и культурно обусловлены в результате чего субъект, принадлежащий к той или иной социальной общности (этнос, гражданство, профессиональное сообщество и т.п.) имманентно усваивает определенный набор ценностей, а с другой – ценности формируются как результат жизненного опыта самого субъекта.

Понятие ценностных эффектов чрезвычайно важно для современного маркетинга. «Ценностный эффект» – это воспринимаемый потребителем

аспект ценности того или иного объекта. По нашему мнению, одной из ключевых проблем современного маркетинга является ограниченное понимание ценностей и ценностных эффектов для клиента. Более того, при определении наиболее значимых ценностей практически не учитываются их функции (конституирующая, ориентационная, нормативная и др.), вне сферы внимания маркетологов остаются не только отдельные ценности, но и чрезвычайно важные в меняющемся социуме ценностные блоки.

В этой связи представляется актуальной разработка такого методологического подхода, который будет учитывать не ограниченный набор ценностей, а более полное их понимание, что позволит сформировать более ценностное интегрированное маркетинговое предложение. ■

ОСОБЕННОСТЬ МАРКЕТИНГОВОГО КОМПЛЕКСА ЦЕННОСТИ ИНТЕГРИРОВАННОГО МАРКЕТИНГОВОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПИЩЕВОГО ПРОДУКТА

Елена Геннадьевна ТЯН

*соискатель ученой степени канд.эконом.наук, преподаватель кафедры маркетинга и
торгового дела, Кубанский государственный университет, г.Краснодар*

Одной из наиболее перспективных отраслей российского хозяйства является пищевая промышленность. Россия обладает огромными ресурсами для развития сельского хозяйства и переработки. Еще в начале прошлого века она не только полностью обеспечивала себя продовольствием, но и была крупнейшим поставщиком на мировом рынке. В советский период сельское хозяйство и пищевая промышленность развивались по остаточному принципу, в результате, уже в 1960-е гг. Россия начинает импортировать значительные объемы зерна, мясомолочных продуктов, а в период кризиса, 1990-х гг. доля импортируемого продовольствия достигала в отдельные периоды 70%.

В условиях дефицитарной экономики необходимости в грамотной организации деятельности в системе «производитель – потребитель» практически не было, но в рыночной системе хозяйствования она становится настоятельно необходимой. Но, применительно к пищевым продуктам, проблема здесь не только в умении разработать продукт, так как в подавляющем своем большинстве продукты питания носят традиционный характер («product»), минимизировать затраты, сформировав тем самым привлекательную для потребителя стоимость («price»), красиво упаковать и обеспечить эффективный мерчендайзинг (place), активизировать продвижение продукта (promotion).

Пища, как объект продаж, предъявляет к маркетингу совершенно иные требования. Не случайно продукты питания стали первым в истории рынка товаром, для которых «рекомендации по маркетингу» стали разрабатываться на уровне крупнейших международных институтов.

На шестьдесят третьей сессии Всемирной ассамблеи здравоохранения, 21 мая 2010 г. была принята Резолюция: «Маркетинг пищевых продуктов и безалкогольных напитков, ориентированный на детей»¹.

Действительно, сегодня неправильное питание является одним из ведущих рисков смерти. Согласно оценке ВОЗ в 2010 г. в мире свыше 42 миллионов детей в возрасте до пяти лет страдали избыточ-

ным весом или ожирением, что является одной из главных предпосылок развития гипертонии и резистентности к инсулину². По данным Министерства здравоохранения Российской Федерации в России также стремительно увеличивается число детей, страдающих нарушениями эндокринной системы и иных заболеваний, связанных с питанием. Если в 2000 г. этот диагноз впервые ставился около 1,2 млн. человек, то в 2011 г. уже свыше 1,5 млн. чел., а темпы заболеваемости наиболее молодых когорт значительно выше, чем в целом по стране.

Сформулированная таким образом, система основана на сокращении маркетингового воздействия, ограничении либо полном запрете маркетинга в ряде мест, формировании комплекса санкций и штрафов, обеспечивающих исполнение разработанных и утвержденных рекомендаций.

Задачей современного общества в цивилизованном масштабе является не только и не столько сокращение воздействия потенциально вредных веществ путем ограничений маркетинга того или иного продукта, сколько распространение представлений о здоровом образе жизни, в котором питание играет ключевую роль. Поэтому наиболее эффективным представляется такой подход к маркетингу пищевых продуктов, в рамках которого будут вербализованы ценностные эффекты от выводимых на рынок продуктов для всех заинтересованных сторон, таким образом, классическая модель маркетинг-микс может быть дополнена таким элементом, как «public education», а традиционные функции маркетингового предложения расширены за счет такой как «просвещение, воспитание общества» (табл. 1).

Здоровье и безопасность выступают в качестве базовых ценностей как для человека, так и для общества в целом. Не случайно в этой связи бурное развитие рынка пищевых продуктов для здорового питания. В качестве примеров можно привести производство функциональных, органических, экологических продуктов и др. направления развития пищевой отрасли.

Иначе говоря, если используя инструменты маркетинга можно побудить покупателя приобретать «вредные» продукты и даже моделировать потреб-

¹ Резолюция Шестидесять третьей сессии Всемирной ассамблеи здравоохранения, принятая 21 мая 2010 г.: Маркетинг пищевых продуктов и безалкогольных напитков, ориентированный на детей: WHO Library Cataloguing-in-Publication Data. 2010.

² Резолюция WHA60.23 «Осуществление глобальной стратегии по профилактике неинфекционных болезней» от 10.10.2007

Таблица 1. Модель потребительской ценности Р-С (разработана автором)

«Р»	«С»
Продукт (product)	Нужда и потребность (customer needs)
Цена (price)	Затраты (cost)
Распределение (place)	Удобство (convenience)
Продвижение (promotion)	Обмен информацией (communication)
Просвещение, формирование «правильных» потребностей (public education),	Обеспечение достижения широкого спектра общецивилизационных и частных ценностей (civilization and private values)

ности, то используя те же самые механизмы возможно и моделирование потребностей «правильных», т.е. достижение максимального ценностного эффекта для всех заинтересованных сторон, начиная с непосредственного потребителя и заканчивая общегосударственными и даже общечеловеческими интересами.

В России маркетинг пищевых продуктов пока не имеет ни соответствующего методологического обеспечения, ни нормативной базы, ни консалтинговой и финансовой поддержки со стороны государства. Существующие стандарты маркировки практически не несут маркетинговых функций: если покупатель в Китае, США, Японии или ЕС сразу может определить характеристики продукта по яркой, информативно емкой маркировке (выступа-

ющей, своего рода «знаком качества» пищевого продукта, или несущем другую информацию, например небесно-голубой знак – продукт полезен для здоровья, зеленый лист – продукт изготовлен исключительно из экологически чистого сырья и т.д.), то российскому потребителю до сих пор приходится самостоятельно разбираться в напечатанных мелком шрифте составе, калорийности и других, часто понятных только специалистам данных. Исключение составляет разве что знак «не содержит ГМО», но эта маркировка носит добровольный

характер, а также неоднократно оспаривалась ФАС РФ, как якобы нарушающие конкуренцию.

Маркетинг продуктов питания рассматривается в нашей стране, как исключительно частная проблема производителя, таким образом, его развитие, в том числе и в части модуляции ценностных эффектов находится приблизительно на уровне «сбытового маркетинга».

В этой связи назрела острая необходимость разработки общих подходов к формированию интегрированного маркетингового предложения продуктов питания и методологии оценки и учета ценностных эффектов для потребителей и всех заинтересованных сторон, учитывающая все достижения маркетинга. ■



КОНЦЕПЦИИ ДИВЕРСИФИКАЦИИ РЫНКА ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ПРИМОРСКОГО КРАЯ

Роман Владимирович РАХИМОВ

аспирант кафедры экономики производства, Дальневосточный
государственно технический рыбохозяйственный университет

Аннотация. В статье рассмотрены теоретические концепции формирования устойчивого к диверсификационному развитию рынка жилья в рамках регионообразующей экономики ипотечного обеспечения. Дано разъяснение динамики жилищного кредитования и прогноза его изменений.

Abstract. The article deals with the theoretical concept of the formation of sustainable development to the diversification of the housing market in the economy region mortgage collateral. Clarified the dynamics of housing loans and to predict its changes.

Ключевые слова: ипотека, кредитная политика, инвестиции, анализ рынка жилищного строительства

Keywords: mortgages, credit policy, investment, market analysis, housing

Российская банковская система на современном этапе формирования экономически адаптированной модели развития рынка ипотечного кредитования является основой для диверсификации рынка потребительских кредитов. В последнее время развитию ипотеки уделяется большое внимание как со стороны органов власти и управления, так и со стороны внутрироссийского рынка. Все сходится на признании значительной роли ипотеки в экономике страны. Государство в этих конъюнктурных особенностях выполняет вспомогательную функцию через установление общих правил, обеспечивающих эффективность взаимодействия всех участников процесса жилищного кредитования, а также при необходимости прямым или косвенным образом использует бюджетные средства для привлечения дополнительных частных инвестиций в жилищную сферу и оказания содействия гражданам в приобретении жилья.

Во многих регионах России, с их постоянной жилищной проблемой, ипотека является единственным способом решения жилищного вопроса с привлечением собственных средств населения. Планомерное развитие системы ипотечного кредитования предполагает развитие смежных отраслей и сфер экономики страны, развитие региональной компоненты рынка жилищного строительства, промышленности. Ипотечное кредитование позволяет значительно улучшить динамику показателей ма-

кроэкономического развития, благоприятно влияя на стабильность системы занятости в регионе.

Для Приморского края проблема ипотечного кредитования (как и для многих других регионов) интерпретируется в повышении доступности жилья для граждан через отсутствие достаточного количества бюджетных и внебюджетных ресурсов, включая средства населения, направляемых в жилищную сферу и обеспечивающих динамичное развитие рынка доступного жилья.

Немногие банки активно развивают ипотечное кредитование в Приморском крае. Большинство банков отказываются от этого направления ввиду высоких рисков и сложности рефинансирования. В Приморском крае уделяют большое внимание предварительной оценке кредитоспособности заемщиков, что позволяет адекватно оценивать риски. Во многих банках выработана методика экспертной оценки платежеспособности, которая предусматривает использование экспертных оценок сотрудника отдела рассмотрения заявок, содержащихся, как правило, в его заключении. В числе разновидностей методики экспертных оценок - оценка ряда качественных и количественных характеристик.

Несмотря на значительные перемены на рынке жилья, все же ситуация сложилась парадоксальная: с одной стороны, в стране есть предпосылки к тому, чтобы ипотека стала реальностью, с другой - по сути отсутствуют условия для того, чтобы она стала массовой. Конечно, главный тормоз - низкий уровень доходов основной массы населения, несоизмеримой с ценами на квадратные метры.

Несомненно, среди факторов, тормозящих массовое развитие ипотечного кредитования, можно назвать высокий уровень транзакционных издержек. Наряду с единовременной уплатой части суммы за приобретаемый объект из собственных средств (в российской практике - в среднем 30% от стоимости квартиры или дома) и первого ежемесячного взноса человек несет расходы, связанные с оплатой услуг посредника, оформлением документов, оценкой и страхованием объекта. Также единовременными расходами являются оплата нотариального удостоверения договора об ипотеке, плата за регистрацию, оформление кредита, а в ряде случаев еще и при-

обретение полиса страхования жизни, здоровья и трудоспособности заемщика. Такая дорогостоящая система превращает ипотеку из услуги для широких масс населения в эксклюзивную услугу для состоятельных граждан.

Развитие ипотечного жилищного кредитования населения Приморского края как целостной системы, с одной стороны, и как составной части рыночной экономики, с другой, возможно на базе следующих основополагающих принципов:

1. Система ипотечного жилищного кредитования в крае должна основываться на основополагающей нормативно-правовой базе, которая должна быть введена в действие соответствующими Постановлениями Правительства РФ. В настоящее время для Приморского края не предусмотрены дополнительные преференции при жилищном капитальном строительстве, появление которых смогло бы значительно стимулировать банки-кредиторы региона увеличить профицитные показатели в этой сфере кредитования.

2. Одним из ключевых требований следует отметить необходимость обеспечения доступности ипотечных кредитов для групп населения не только с наиболее высокими, но также и средними доходами. При этом система ипотечного кредитования должна носить рыночный, а не дотационный характер, быть полностью прозрачна и ясна для понимания всеми участниками процесса ипотечного кредитования. Данный критерий должен иметь весьма широкие коммуникационные ресурсы для оформления ипотечных кредитов, альтернативные пути решения с помощью современных информационных технологий.

3. Создаваемая система ипотечного кредитования Приморского края должна носить развивающийся характер, опираться на эффективное использование привлеченных финансовых ресурсов граждан, коммерческих банков-кредиторов, инвесторов, а не на финансирование со стороны государственного бюджета. Именно развитие частного рыночного отношения со стороны коммерциализируемых источников ипотечного кредитования может значительно улучшить конкурентоспособность действующих программ жилищного строительства в крае.

4. Система жилищного ипотечного кредитования должна быть воспроизводима в любом форма-

те. Темпы и масштабы развития ипотеки региона должны определяться не столько субъективными факторами наличия или отсутствия политической воли у руководства региона для развития ипотеки, а объективной экономической ситуацией в регионе, наличием платежеспособного спроса на жилье и его предложением.

Основными препятствиями увеличения объемов ипотечного жилищного кредитования для населения Приморского края являются высокие процентные ставки по ипотечным кредитам, а также отсутствие достаточного объема долгосрочных ресурсов у кредитных организаций.

Эти проблемы решаются путем:

- совершенствования процедур обращения взыскания на заложенное жилое имущество, включая определение порядков формирования Фондов временного поселения и проживания в них граждан, более четкой регламентации деятельности органов опеки и попечительства, прав членов семьи собственника жилья, формирования кредитных историй граждан, что благоприятно скажется на процессе снижения кредитных рисков населения;

- увеличение объемов и количества продуктов ипотечного кредитования через гибкую банковскую политику и повышение конкурентоспособности региональных ипотечных программ;

- снижение высоких транзакционных издержек для населения региона (отмена обязательного нотариального удостоверения договоров ипотеки, совершенствования процедур государственного учета и снижение оплаты за регистрацию прав на рынке жилья), внедрения и совершенствования механизмов страхования в ипотечном кредитовании, введения льгот по налогообложению;

- повышения прозрачности операций с недвижимостью путем совершенствования налогообложения операций с недвижимостью, совершаемых с участием физических и юридических лиц.

Таким образом, основная концепция развития рынка ипотечного кредитования в регионе связана со стабилизацией нормативно-правовой базы и оптимизацией программ ипотечного кредитования через повышение рентабельности ипотечных кредитов и снижение основных и транзакционных издержек для населения, внедрение системы прозрачного страхования, налогообложения и четкая регламентация работы банков-кредиторов. ■

Библиографический список

1. Ипотечное кредитование в условиях развития Приморского края. – Владивосток : Изд-во ДВФУ, 2012. – 122 с; Семенец Н.К.
2. Риск в современном бизнесе. – М., 1994. – С.58; Балабанов И.Т. Риск – менеджмент. – М.: Финансы и статистика, 1996. – с.21-22; Ащепков Л.Т.
3. Лекции по оптимальному управлению ипотечным кредитованием: Учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во Дальневост. ун-та, 2009. – с.14.
4. Основы бизнес планирования на предприятии: Учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во Дальневосточного университета, 2011. – С.30-37;
5. Финансовый менеджмент: Учебник /Под ред. Е.С.Стойковой. – М.: Изд-во Перспектива, 2009. – С.440.

ПРИЧИНЫ УБЫТОЧНОСТИ МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Анастасия Алексеевна ШЕРШАКОВА

*магистр учетно-финансового факультета, кафедры экономического анализа и аудита
Российский государственный аграрный университет – МСХА имени К.А.Тимирязева*

Сельское хозяйство играет важную роль в социально-экономической жизни Калужской области. Доля сельского хозяйства Калужской области в валовом региональном продукте составляет 8,1%. Удельный вес области в общероссийском производстве продукции сельского хозяйства за последние годы составляет 0,8%.

Ведущей отраслью сельскохозяйственных организаций является животноводство, в 2011 году сельскохозяйственными организациями произведено продукции на сумму 11397,6 млн рублей, из которой 33,42% приходится на продукцию растениеводства, 66,58% - продукцию животноводства.

В настоящее время сложилась ситуация, что хозяйства молочной специализации экономически не заинтересованы в откорме скота, для них мясо - это неизбежная побочная продукция основной отрасли.

Многие авторы занимаются данной проблемой и выдвигают различные причины и возможные решения. Изучив статьи по данной теме и результаты статистических данных Калужской области мы выделили ряд проблем.

1. Программа государственной поддержки в основном направлена на развитие отрасли молочного скотоводства (а целью данной отрасли является получение молока, отсюда и такой финансовый результат). Так в Калужской области в 2012 году на развитие отрасли животноводства было направлено 25,7 млн. рублей из них на развитие мясного скотоводства только 7 млн. рублей.

2. Низкая рентабельность отрасли. По оценкам зарубежных и отечественных специалистов, минимально необходимым для обеспечения устойчивого расширенного воспроизводства считается 25% уровень рентабельности. Рентабельность сельского хозяйства в Калужской области очень далека от этих показателей, тем более с течением времени они снижаются. Так по сравнению с 2009 и 2010 годами, уровень рентабельности снизился на 66% и 13% соответственно.

3. Высокая яловость коров. В 2012 г в Калужской области на 100 маток выход телят составляет только 75 голов. Это дает обратно пропорциональную зависимость - уменьшение количества приплода, увеличивает его себестоимость и негативно влияет на рентабельность прироста живой массы.

Таблица 1. Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг)

	2009	2010	2011	2011 в % к	
				2009	2010
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	5,9	3	2,6	44	87

Таблица 2. Выход молодняка на 100 маток, голов

	2009	2010	2011	2011 в % к	
				2009	2010
Телят от коров	79	78	75	95	96

4. Плохая племенная работы (породы мясного направления не разводятся). В Государственном племенном регистре зарегистрировано 30 организаций Калужской области, осуществляющих деятельность в области племенного животноводства, в том числе в сфере молочного скотоводства – 8 племенных заводов и 15 племенных репродукторов; а мясного скотоводства только 3 племенных завода.

Также чтобы прирост и живая масса были прибыльными, среднесуточный привес должен быть выше 700 - 800 г, а сейчас он не превышает и 500 г.

Таблица 3. Среднесуточный прирост, привес скота на откорме, граммов

	2009	2010	2011	2011 в % к	
				2009	2010
Крупный рогатый скот	429	471	462	107	98

Для повышения этого показателя нужно внедрять мясные породы и развивать мясное скотоводство. А у нас ставят на откорм черно-пеструю породу коров, которую откормить невозможно.

5. Неудовлетворительное состояние кормовой базы. Расход кормов в расчете на условную голову крупного рогатого скота составлял примерно 35 кормовых единиц, что явно не достаточно для высокой продуктивности животных. При этом структура кормовых рационов, по мнению специалистов, оставалась энергоемкой, несбалансированной по пита-

тельными веществу и высокзатратной.

Таблица 4. Расход кормов

	2009	2010	2011	2011 в % к	
				2009	2010
Расход кормов всех видов, тыс. тонн к.ед.	549,1	544,2	567,7	103	104
На 1 условную голову (средне годовую), ц к. ед.	32,1	33,5	35,35	110	106

В этих условиях вполне естественно, что на протяжении последних лет численность крупного рогатого скота неуклонно снижается. В то время как поголовье всех остальных отраслей животноводства увеличивается.

Таблица 5. Поголовье скота и птицы

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
	Сельскохозяйственные организации						
Крупный рогатый скот	120,00	116,30	113,30	109,50	112,50	114,50	114,80
в том числе коровы	50,20	46,60	46,70	46,10	45,70	47,30	48,00
Свиньи	12,40	17,80	20,80	27,00	30,60	39,50	37,50
Овцы и козы	1,50	,2,1	3,60	5,90	7,60	8,40	8,50
Лошади	0,70	0,70	0,70	0,70	0,70	0,60	0,60
Птица	1900,20	2319,40	3085,60	3079,90	3606,20	3246,00	2788,50

6. Отсутствие страховка животных.

На ситуацию в животноводстве сильно влияют процессы, происходящие на мировом продовольственном рынке, к ним в частности относятся периодически возникающие в разных районах страны эпидемия среди домашних животных: вспышки коровьего бешенства, ящура крупного рогатого скота, вирус птичьего гриппа. Это вызвало необходимость уничтожения огромного количества поголовья. Так в 2011 году в деревне Хохловка Перемышльского района Калужской области, был завезен скот из Германии, часть животных имели антитела к блютангу (35 голов из 57 завезенных (61%). Данная болезнь вызывает большой падеж животных. В итоге скот пришлось уничтожить, хозяйство понесло огромные убытки. Наличие страховки животных могло бы возместить часть убытков.

В общем падеж в Калужской области в последние годы идет на спад.

Таблица 6. Падеж скота всех возрастов, тыс. голов

	2009	2010	2011	2011 в % к	
				2009	2010
Крупный рогатый скот	429	471	462	107	98

7. Также в сельском хозяйстве Калужской области не используются передовые технологии. По данным Росстата в 2012 году в Калужской области было использовано 2094 технологии и не одной в сельском хозяйстве. Слабо ведется подготовка научных кадров. Численность аспирантов в 2012 году в Калужской области составляет 415 человек и из них только 5 человек в сельскохозяйственной отрасли (1,2%).

В Калужской области существуют все объектив-

ные предпосылки для гораздо более эффективного развития скотоводства как в ближайшей, так и в отдаленной перспективе. Они связаны в первую очередь с наличием обширных естественных

кормовых угодий. Мясное скотоводство не требует крупных капитальных вложений, сложного технического оборудования, высокой квалификации обслуживающего персонала.

Снижается импорт мяса (в живом весе). Доля импортного мяса в 2011 году в Калужской области составляла 13,77%, в то время как в 2012 году уже 9,88%.

Поэтому хотя скотоводство в целом еще проигрывает в ценовой конкуренции «скороспелым» высокодоходным свиноводству и птицеводству, за ним всегда сохраняется естественная экономическая ниша, которая может быть расширена за счет освоения регионально адаптированных инновационных технологий разведения и выращивания крупного рогатого скота. ■

Библиографический список

1. Баутин В.М., Хоружий Л.И. К вопросу о методике калькулирования себестоимости продукции молочного скотоводства// Бухучет в сельском хозяйстве. – 2012. – №5. – с.3-5
2. Тюрина Д.Г., Суровцев В.Н. О формировании бухгалтерской информации в молочном скотоводстве// Бухучет в сельском хозяйстве. – 2009. – №7. – с.7-10
4. Рау В.В. Глобальный продовольственный кризис и перспективы российского животноводства. [Электронный ресурс] <http://institutiones.com/agroindustrial/1368-globalnyj-prodovolstvennyj-krizis.html>
3. Сайт Калугастат: www.kalugastat.gks.ru

ПЛАТЕЖИ ЗА ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ)

Наталья Александровна СИРОТИНА

аспирант

Светлана Евгеньевна ЧУМАКОВА

ассистент

Березниковский филиал Пермского национального исследовательского политехнического университета

Пермский край обладает богатейшим природно-ресурсным потенциалом. В регионе открыто 205 месторождений нефти и газа, восемь месторождений россыпных алмазов. На севере края находятся крупнейшие в Европе залежи калийных солей. Значительны и лесные ресурсы края (леса покрыты почти 70% территории региона). Регион является одним из ведущих лесопромышленных и заготовительных баз России. Благодаря тому, что территория края расположена в бассейне реки Камы, он занимает первое место на Урале по количеству естественных и искусственных водоемов, по водным и гидроэнергетическим ресурсам. Также в крае располагается единственное разрабатываемое в настоящее время в России Верхнекамское месторождение калийно-магниевых и натриевых солей [2].

В настоящее время в России и крае становится актуальной проблема истощения доступных природных ресурсов. Уже сейчас для освоения новых месторождений требуются десятки миллиардов долларов инвестиций и достаточно большой период времени.

Понимание данной проблемы заставило руководство страны пересмотреть политику в области управления развитием. Указом президента РФ от 1 апреля 1996г. была утверждена «Концепция перехода Российской Федерации к устойчивому развитию». Также, во многих субъектах федерации были созданы собственные стратегии перехода на устойчивый путь развития.

Термин «устойчивое развитие» (в оригинале — sustainable development) был принят на Пленарном заседании 42-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН (20 октября 1987 г.) и подразумевал - удовлетворение потребностей современного поколения, не угрожая возможности будущих по-

колений удовлетворять собственные потребности. Таким образом, основным критерием устойчивого развития территории должно быть справедливое распределение и использования природных ресурсов между поколениями и ориентацией развития не только на рост потребительства, сколько на увеличение благосостояния и качества жизни [3].

Экономика Пермского края носит выраженный промышленный характер и базируется на использовании сырьевых невозобновимых ресурсов, так в структуре в структуре ВРП за 2010г. большую долю занимают отрасли обрабатывающие производства и добыча полезных ископаемых [6] (см. рис. 1).

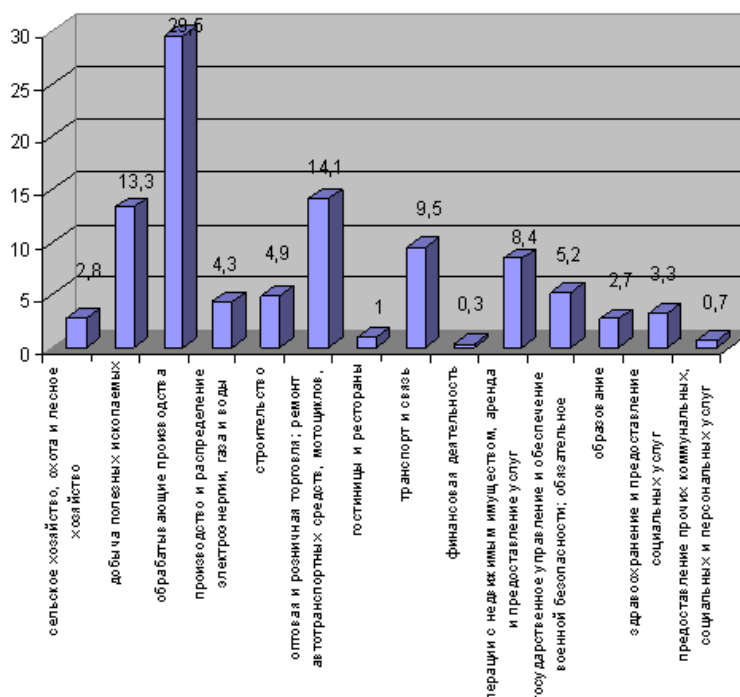


Рисунок 1. Структура валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности

В регионе в настоящее время реализуется Стратегия развития [1], которая основана на груп-

пировке функций и полномочий органов государственной власти и муниципального управления в функционально-целевые блоки (ФЦБ). Если рассматривать блок «управление ресурсами», цель, которую ставит перед собой правительство края - максимизация доходов бюджета от использования ресурсов (табл. 1).

Таблица 1. Основные показатели блока «Управление ресурсами»

Показатель	ед. изм.
Поступление земельного налога, арендной платы за землю и доходов от продажи земельных участков в консолидированный бюджет края	млн. руб.
Плата за использование лесов	млн. руб.
Плата за пользование водными объектами	млн. руб.
Поступление налога на добычу полезных ископаемых	млн. руб.
Поступление разовых платежей за пользование недрами	млн. руб.

В целом, установление платежей за природные ресурсы преследует цели экономического регулирования природопользования, стимулирования рационального и комплексного использования различных видов природных ресурсов и охраны окру-

жующей природе являются как налоговыми, так и неналоговыми. Налоговые платежи устанавливаются Налоговым кодексом РФ, неналоговые действуют в соответствии с ресурсным законодательством РФ. Так, статьями 13–15 Налогового кодекса РФ установлены налоги и сборы, которые могут быть отнесены к платежам за пользование природными ресурсами: федеральные налоги и сборы — налог на добычу полезных ископаемых, водный налог, сборы за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов. Региональные – местный земельный налог [4,5].

Неналоговый характер имеют плата за негативное воздействие на окружающую среду, платежи за пользование недрами, арендная плата за землю, платежи за пользование водными объектами, платежи за пользование лесным фондом. Таким образом, в Российской Федерации обязательные платежи экологической направленности, связанные с природопользованием, законодательно в отдельную систему не выделены.

Все виды поступлений от использования природных ресурсов в бюджеты различных уровней представлены на рис. 2.

Далее проанализируем платность природопользования в России и Пермском крае по каждому виду ресурсов.

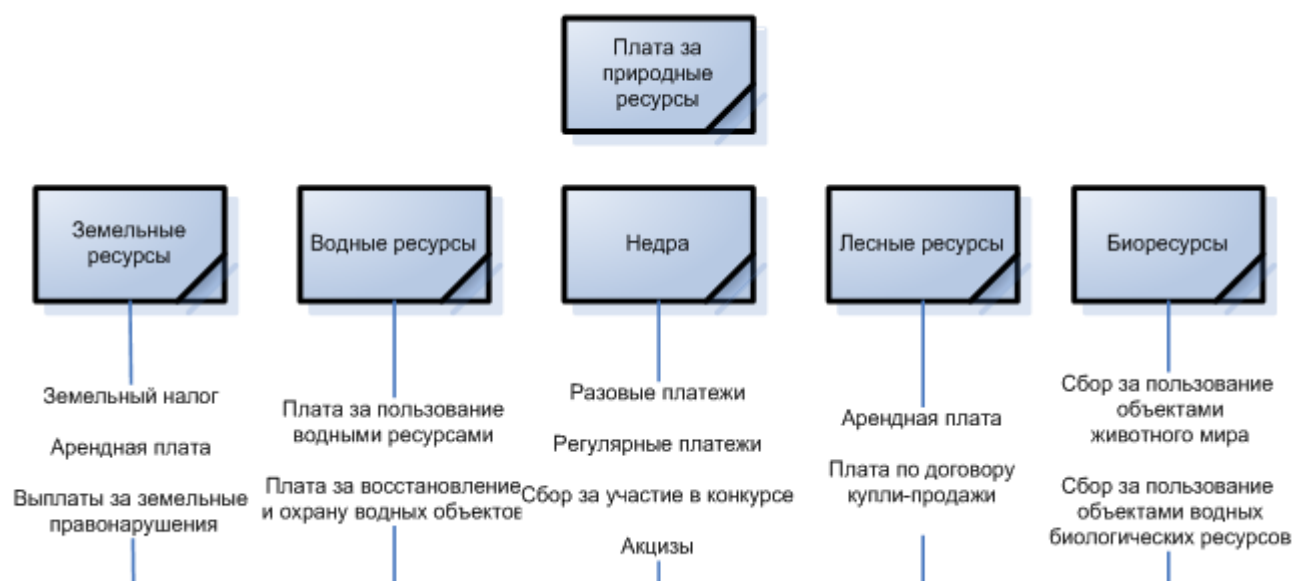


Рисунок 2. Плата за природные ресурсы

жающей среды, формирования денежных средств для охраны и воспроизводства природных ресурсов в условиях рыночной экономики. Они призваны оказать позитивное влияние на повышение эффективности использования и охраны земель, лесов, водных объектов и недр, добычи и рационального использования минерально-сырьевых ресурсов и продуктов переработки.

В настоящее время, все налоги и платежи по пра-

Земельные ресурсы

Использование земли в Российской Федерации является платным. Формами платы за использование земли являются:

1. земельный налог;
2. арендная плата.

Налогоплательщиками **земельного налога** признаются организации и физические лица, обладающие земельными участками на праве собствен-

сти, праве постоянного (бессрочного) пользования или праве пожизненного наследуемого владения. Налоговые ставки не могут превышать:

- 0,3% в отношении земельных участков, отнесенных к землям сельскохозяйственного назначения, занятых жилищным фондом и объектами инженерной инфраструктуры жилищно-коммунального комплекса, приобретенных для личного подсобного хозяйства, садоводства, огородничества или животноводства, а также дачного хозяйства;

- 1,5% в отношении прочих земельных участков.

Допускается установление дифференцированных налоговых ставок в зависимости от категорий земель и (или) разрешенного использования земельного участка.

Для целей налогообложения устанавливается кадастровая стоимость земельного участка, которая также может применяться для определения арендной платы за земельный участок, находящийся в государственной или муниципальной собственности. В случаях, если кадастровая стоимость земли не определена, может применяться нормативная цена земли.

Годовой размер **арендной платы** за землю, находящуюся в государственной собственности, устанавливается в пределах:

- 2 % в кадастровой стоимости арендуемых земельных участков;

- трех десятых процента кадастровой стоимости арендуемых земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения;

- полутора процентов кадастровой стоимости арендуемых земельных участков, изъятых из оборота или ограниченных в обороте.

Для предупреждения, выявления и пресечения нарушений в области земельного законодательства, действует система государственного, муниципального и производственного контроля. В случае совершения физическими и юридическими лицами земельных правонарушений они обязаны возместить в полном объеме причиненный вред.

Водные ресурсы

Предоставление водных объектов в пользование осуществляется на основании договора водопользования или решения о предоставлении водного объекта в пользование.

Использование водных ресурсов осуществляется так же на платной основе:

1. плата за пользование водными ресурсами;
2. плата на восстановление и охрану водных объектов.

Порядок расчета и взимания **платы за пользование** поверхностными водными объектами или их частями, предоставляемыми на основании договоров водопользования для:

- а) осуществления забора (изъятия) водных ресурсов из водных объектов или их частей;

- б) использования водных объектов или их частей без забора (изъятия) водных ресурсов для целей производства электрической энергии;

- в) использования акватории водных объектов

или их частей, в том числе для рекреационных целей.

Ставки платы за забор (изъятие) водных ресурсов из поверхностных водных объектов или их отдельных частей (за исключением морей) в пределах объема допустимого забора (изъятия) водных ресурсов, определенного договором водопользования, устанавливаются применительно к субъектам РФ. В Пермском крае данная плата составляет 294 руб/1 тыс.куб.м. При заборе воды из водных объектов для водоснабжения населения ставка водного налога в 2012 году составляет 70 руб/1 тыс.куб.м.

Плата подлежит зачислению в федеральный бюджет в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации.

Собственники водных объектов осуществляют **мероприятия по охране водных объектов**, предотвращению их загрязнения, засорения и истощения вод, а также меры по ликвидации последствий указанных явлений. Для этих целей Министерством природных ресурсов и экологии РФ разработана и утверждена методика исчисления размера вреда, причиненного водным объектам.

Недра

Вопросы владения, пользования и распоряжения недрами находятся в совместном ведении Российской Федерации и субъектов Российской Федерации

Предоставление недр в пользование оформляется специальным государственным разрешением в виде **лицензии** (часть первая в ред. Федерального закона от 30.12.2008 N 309-ФЗ). Лицензия является документом, удостоверяющим право ее владельца на пользование участком недр в определенных границах в соответствии с указанной в ней целью в течение установленного срока при соблюдении владельцем заранее оговоренных условий.

За пользование недрами устанавливаются следующие виды платежей:

1. Разовые платежи;
2. Сбор за участие в конкурсе;
3. Регулярные платежи;

4. Акцизы (т.е. косвенный налог на отдельные виды минерального сырья, добываемого из месторождений с относительно лучшими горно-геологическими и экономико-географическими характеристиками).

Разовые платежи за пользование недрами уплачиваются при наступлении определенных событий, оговоренных в лицензии.

Минимальные (стартовые) **размеры разовых платежей** за пользование недрами устанавливаются в размере не менее чем десять процентов величины суммы налога на добычу полезных ископаемых в расчете на среднегодовую мощность добывающей организации. В случае проведения конкурса или аукциона на право пользования участком недр федерального значения, содержащим месторождение полезных ископаемых, минимальный (стартовый) размер разового платежа за пользование недрами

устанавливается как сумма расходов этого лица на поиск и оценку такого месторождения полезных ископаемых. Методика расчета минимального (стартового) размера разового платежа за пользование недрами устанавливается федеральным органом управления государственным фондом недр. Окончательные размеры разовых платежей за пользование недрами устанавливаются по результатам конкурса или аукциона и фиксируются в лицензии на пользование недрами.

Сбор за участие в конкурсе (аукционе) вносит всеми его участниками и является одним из условий регистрации заявки. Сумма сбора определяется исходя из стоимости затрат на подготовку, проведение и подведение итогов конкурса (аукциона), оплату труда привлекаемых экспертов.

Сумма сбора за участие в конкурсе (аукционе) по участкам недр местного значения поступает в доход бюджетов субъектов Российской Федерации, регулирующих процесс пользования недрами на указанных участках.

Регулярные платежи за пользование недрами взимаются за предоставление пользователям недр исключительных прав на поиск и оценку месторождений полезных ископаемых, разведку полезных ископаемых, геологическое изучение и оценку пригодности участков недр для строительства и эксплуатации сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых, строительство и эксплуатацию подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых, за исключением инженерных сооружений неглубокого залегания (до 5 метров), используемых по целевому назначению.

Регулярный платеж за пользование недрами взимается за площадь участка недр, предоставленного недропользователю, за вычетом площади возвращенной части участка недр. Платежи за право пользования недрами устанавливаются в строгом соответствии с этапами и стадиями геологического процесса и взимаются (в ред. Федерального закона от 18.07.2011 N 222-ФЗ)

- по ставкам, установленным за проведение работ по разведке месторождений, - за площадь участка недр, на которой запасы соответствующего полезного ископаемого (за исключением площади горного отвода и (или) горных отводов) установлены и учтены Государственным балансом запасов;

- по ставкам, установленным за проведение работ по поиску и оценке месторождений полезных ископаемых, - за площадь, из которой исключаются территории открытых месторождений.

Размеры регулярных платежей за пользование недрами устанавливаются соглашениями о разделе продукции в пределах, установленных законодательством. Данный вид платежей носит исключительно денежный характер.

В соответствии с законом «О недрах» помимо денежных платежей, плата за пользование недрами может взиматься в формах: части объема добытого минерального сырья или иной продукции, производимой пользователем недр; выполнения работ

или предоставления услуг; зачета сумм предстоящих платежей в федеральный бюджет, в бюджеты субъектов РФ, в местные бюджеты в качестве долевого вклада в уставный фонд создаваемого горного предприятия. Конкретная форма внесения платы устанавливается в лицензии на пользование недрами.

Все организации и индивидуальные предприниматели, признаваемые пользователями недр в соответствии с законодательством РФ, являются налогоплательщиками налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Налогообложение производится в отношении добытого полезного ископаемого по ставкам 0%, 3,8%, 4%, 4,8%, 5,5%, 6%, 7,5%, 8% в зависимости от видов полезных ископаемых.

Налог на добычу полезных ископаемых относится к налогам, зачисляемым в Федеральный бюджет.

Возмещение вреда, причиненного государству в результате пользования недрами, производится путем взносов в федеральный бюджет, бюджеты субъектов Российской Федерации и местные бюджеты. Денежная форма возмещения вреда по соглашению заинтересованных сторон может быть заменена проведением работ по восстановлению нарушенных естественных свойств недр.

Лесные ресурсы

Использование лесов в Российской Федерации является платным. При этом устанавливается две форм платежей:

1. Арендная плата;
2. Плата по договору купли-продажи лесных насаждений.

Как показано в [7], аренда является универсальным инструментом коммерческого использования леса.

По данным Министерства лесного хозяйства Пермского края, в 2011 году передано в аренду для заготовки древесины 2048,06 тыс. м³ расчетной лесосеки, что на 288,26 тыс. м³ (на 14%) больше, чем в 2010 году. Эффективность передачи лесов в аренду для краевого бюджета увеличилась со 129 руб. за 1 куб. древесины в 2010 году до 247,1 руб. в 2011 году.

Срок действия **договора купли-продажи** лесных насаждений не может превышать один год. Плата по договору купли-продажи лесных насаждений, за исключением платы по договору купли-продажи лесных насаждений для собственных нужд, определяется на основе минимального размера платы.

Минимальный размер платы по договору купли-продажи лесных насаждений определяется как произведение ставки платы за единицу объема древесины и объема подлежащей заготовке древесины.

Ставки платы за единицу объема древесины, заготавливаемой на землях, находящихся в федеральной собственности, собственности субъектов Российской Федерации, муниципальной собственности, устанавливаются соответственно Правительством Российской Федерации, органами государственной власти субъектов Российской

Федерации, органами местного самоуправления.

Плата по договору купли-продажи лесных насаждений для собственных нужд определяется по ставкам, устанавливаемым органами государственной власти субъектов Российской Федерации.

Мероприятия по охране, защите, воспроизводству лесов осуществляются органами государственной власти, органами местного самоуправления в пределах их полномочий.

Биоресурсы

Платность за использования биоресурсов заключается в:

сборе за пользование объектами животного мира;

сборе за пользование объектами водных биологических ресурсов.

Плательщиками **сбора за пользование объектами животного мира**, кроме объектов водных биологических ресурсов, признаются организации и физические лица, получающие в установленном порядке разрешение на добычу объектов животного мира на территории Российской Федерации (в ред. Федерального закона от 24.07.2009 N 209-ФЗ).

Плательщиками **сбора за пользование объектами водных биологических ресурсов** признаются организации и физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели, получающие в установленном порядке разрешение на добычу (вылов) водных биологических ресурсов во внутренних водах, в территориальном море, на континентальном шельфе Российской Федерации.

Ставки сбора за каждый объект животного мира, а также за каждый объект водных биологических ресурсов, устанавливаются в размерах, определенных законодательством РФ. Сбор взимается в случае разрешенного промысла.

Уплата разового взноса производится при получении разрешения на добычу (вылов) водных биологических ресурсов. Сумма разового взноса определяется как доля исчисленной суммы сбора, размер которой равен 10 процентам.

В целом, согласно отчету, в Пермском крае налоговые поступления за десять месяцев 2012 года увеличились до 88 345 893 тыс. руб., что уже превышает уровень 2011 года на 12,2%. В структуре доходов краевого бюджета за 2012 год они составляют порядка 90%.

Основная доля поступлений за январь-октябрь 2012 года в краевой бюджет обеспечена поступле-

ниями налога на прибыль организаций (48%), налога на доходы физических лиц (22,8%), налога на имущество организаций (11,1%), акцизов (11%).

Из общей суммы налоговых поступлений 4 435 251 тыс. руб. получено в краевой бюджет от использования различных природных видов ресурсов, то есть налоговые поступления от использования природных ресурсов в бюджете Пермского края составляют 5% (см. табл. 2, 3).

Таблица 2

Показатель (в млн. руб.)	2009	2010	2011
Поступление земельного налога, арендной платы за землю и доходов от продажи земельных участков в консолидированный бюджет края	6568	6279	6674
Плата за использование лесов	201,3	186,4	160,4
Справочно: доходы в Федеральный бюджет	403,3	387,6	371,2
Плата за пользование водными объектами	5,5	18,7	30,5
Поступление налога на добычу полезных ископаемых	1662,1	260,3	297,8
Поступление разовых платежей за пользование недрами	24,4	28,04	30

Таблица 3. Структура налоговых доходов от использования природных ресурсов в Пермском крае за 10 месяцев 2012 года

	Вид поступлений	тыс.руб.
1.	Земельный налог	4 156 074
2.	Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами, в т.ч.	278 636
	НДПИ	275 185
	сборы за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов	3 451
3.	Задолженность и перерасчеты по отмененным налогам, сборам и иным обязательным платежам, в т.ч.	541
	акцизы	3
	платежи за пользование природными ресурсами	12
	земельный налог	526
	Итого	4 435 251

Наибольший удельный вес в доходной части налоговых поступлений Пермского края приходится на земельный налог, составляющий 93,71% от налоговых поступлений, затем налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами-6,28%, а доля задолженности и перерасчетов по отмененным налогам, сборам и иным обязательным платежам-0,01%.

В составе налога на прибыль организаций Пермского края так же можно выделить ту часть, которая вносится пользователями природных ресурсов. Она складывается из налога на прибыль организаций для сельскохозяйственных товаропроизводителей, а также налога на прибыль организаций при выполнении соглашений о разделе продукции.

Т.е. платежи за пользование ресурсами наполняют лишь федеральный бюджет.

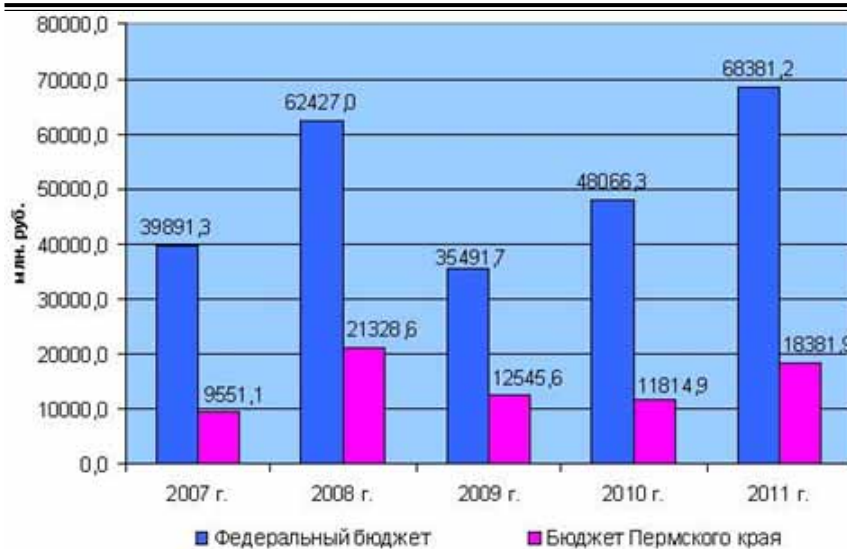


Рисунок 3. Совокупная сумма налогов предприятий - недропользователей

Неналоговые доходы краевого бюджета за отчетный период поступили в сумме 1 322 473,9 тыс. руб., что больше на 175 431,1 тыс. руб. (15,3%) годовых бюджетных назначений.

В структуре доходов краевого бюджета неналоговые доходы составили 1,7%.

В сумме поступлений неналоговых доходов, 37,2% составляют доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности, 21,0% - платежи при пользовании природными ресурсами и 19,1% - доходы от размещения средств бюджетов.

Таким образом, проведенное выше исследование показало, что платежи за природные ресурсы практически не оказывают влияния на формирование доходной части регионального бюджета. В то же время, данные платежи достаточно активно пополняют федеральный бюджет. Большинство элементов налоговой системы в области природопользования установлены федеральным законода-

тельством, и не создают стимулов к рациональному природопользованию в регионах. Зачисление налогов в федеральный бюджет не дает каких-либо гарантий в области использования этих доходов на обеспечение процветания Пермского края. По сути, данные платежи даже не являются целевыми.

Следовательно, экономическое регулирование природопользования на уровне субъекта РФ можно охарактеризовать как малоэффективное, не способствующее стимулированию рационального природопользования. Эффективность использования природных ресурсов различных видов, включая земли, леса, водные объекты и т.д., по-прежнему остается на низком

уровне, хотя динамика платежей по природным ресурсам в крае за последние три года является положительной.

Принцип устойчивого развития становится все более актуальным для ресурсодобывающих регионов. Такое развитие может быть достигнуто только при формировании механизма рационального природопользования. Современное природопользование нельзя назвать рациональным, т.к. прибыли, получаемые от использования природных ресурсов не соотносятся с теми выплатами, которые направляются на воспроизводство и охрану природных ресурсов на местах пользования. Платежи за природные ресурсы должны стать основой формирования механизма рационального природопользования.

Исходя из вышесказанного, достаточно сложно говорить о значительной роли платежей за пользование природными ресурсами для обеспечения устойчивого развития Пермского края. ■

Библиографический список

1. Постановление законодательного собрания «О стратегии социально-экономического развития Пермского края до 2026 года от 01.12.2011 №3046
2. Официальный сайт министерства природных ресурсов Пермского края <http://www.priroda.permkrai.ru>
3. Бобылев С. Н., Зубаревич Н. В., Соловьева С. В., Власов Ю. С. Устойчивое развитие: методология и методики измерения – М: Экономика, 2011. – 358с.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ.
6. Статистический справочник Регионы России 2011г.
7. Сиротина Н. А. Лесной комплекс Пермского края: состав и анализ использования // Проблемы экономики. 2012. №3. С. 14-19.

ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Юлия Андреевна БЕЛЯКОВА

Санкт-Петербургский государственный политехнический университет

Оксана Анатольевна ЕВСЕЕВА

кандидат экономических наук,

доцент кафедры международных экономических отношений

Санкт-Петербургского государственного политехнического университета

В современных условиях хозяйствования, характеризующихся экономической нестабильностью, жесткой конкуренцией между предприятиями характерно повышенное внимание к проблеме эффективности производства, как с позиций самих хозяйствующих субъектов на всех уровнях экономики, так и со стороны внешних для анализа объектов с целью установления экономического статуса, положения в экономике страны. [3]

Актуальность проблемы выбора подхода к оценке экономической эффективности деятельности предприятия признается сегодня и наукой, и практикой. От выбора подхода к оценке его деятельности напрямую зависит эффективность функционирования предприятия.

В последнее время в контексте общемировых тенденций на методику комплексного анализа деятельности предприятия в России оказывает существенное влияние так называемая англо-американская школа, в составе которой можно выделить пять направлений (подходов) [1]:

Первый подход - «школа эмпирических прагматиков» (empirical pragmatics schools). Ее представители - профессиональные аналитики, работающие в области кредитоспособности компаний. Их цель состоит в обосновании набора относительных показателей (индикаторов), которые могли бы помочь аналитику ответить на вопрос, сможет ли компания расплатиться по своим краткосрочным обязательствам. Важным вкладом представителей этой школы в теорию систематизированного анализа финансовой отчетности является то, что они впервые рассчитали по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности многообразие аналитических коэффициентов, которые стали полезными для принятия управленческих решений финансового характера и являются полезными для принятия управленческих решений.

Второй подход - «школа статистического финансового анализа» (ratio statistics school). Появление второй школы связывают с работой Александра Уолла, посвященной разработке критериев кредитоспособности. Главная идея представителей этой школы состоит в том, что аналитические коэффи-

циенты, рассчитанные по данным бухгалтерской отчетности, должны соответствовать определенным нормативным значениям или диапазонам значений. Целью исследований стала разработка подобных нормативов для коэффициентов в разрезе отраслей, подотраслей и групп однотипных компаний на основе использования статистических методов. Исследования показали, что коэффициентам свойственна пространственно-временная мультиколлинеарность. Это вызвало необходимость классифицировать всю совокупность коэффициентов по группам, внутри каждой из которых показатели коррелируются между собой, а показатели разных групп относительно независимы.

Третий подход — «школа мультивариантных аналитиков» (multivariate modelers school). Идеи теории анализа финансовой отчетности представителей третьей школы (например, Джеймса Блисса, Артура Винакора) базируются на взаимосвязи частных коэффициентов, характеризующих финансовое состояние и эффективность текущей деятельности компании, и обобщающих показателей финансово-хозяйственной деятельности. Основную задачу представители данного направления видели в построении пирамиды (системы) показателей на основе существования несомненной связи частных коэффициентов, характеризующих финансовое состояние и эффективность текущей деятельности компании (например, валовой доход, оборачиваемость средств в активах) запасах, расчетах и т.д.) и обобщающих показателей финансово-хозяйственной деятельности (например, рентабельность авансированного капитала).

Четвертый подход - «школа аналитиков, занятых диагностикой банкротства компаний» (distress predictors school). В отличие от первого подхода представители четвертой школы сделали основной упор на анализе финансовой устойчивости компании, предпочитая перспективный анализ ретроспективному. По их мнению, ценность бухгалтерской отчетности заключается исключительно в ее способности обеспечить предсказуемость возможного банкротства. Наибольшую известность в этой области получила работа известного западного экономиста Э.

Альтмана, разработавшего с помощью аппарата множественного дискриминантного анализа методику расчета кредитоспособности, которая позволяет в первом приближении разделить хозяйствующие субъекты на потенциальных банкротов и небанкротов.

Пятый подход - «школа участников фондового рынка» (capital marketers school). Пятая школа представляет собой самое новое по времени появление научного направления в систематизированном анализе финансовой отчетности. Последователи этой школы (например, Джордж Фостер) считают, что ценность отчетности состоит в возможности ее использования для прогнозирования уровня эффективности инвестирования в те или иные ценные бумаги и степени связанного с ним риска.

Анализ научных трудов позволил сделать вывод о том, что большинство исследователей являются приверженцами школы мультивариантных аналитиков. Суть данного подхода заключается в следующем: деятельность предприятия необходимо оценивать в двух направлениях - с точки зрения его экономического состояния и с позиций эффективности его текущей деятельности. По мнению автора, данный подход наиболее полно отображает, оценку экономической эффективности.

Таким образом, общую систему показателей эффективности, на наш взгляд, целесообразно представить в виде четырех системных блоков - показателей оценки экономического состояния, эффективности производственно-хозяйственной деятельности, инвестиционной активности, социальной эффективности (рис.1). [2].

По мнению автора экономическая и социальная эффективность тесно взаимосвязаны и не могут существовать отдельно друг от друга на пред-



Рисунок 1. Система показателей оценки эффективности деятельности предприятия

приятиях, в производстве которых задействован человеческий труд. С одной стороны, социальную эффективность в виде стимулов для персонала можно обеспечить только в случае надежности существования организации, и она получает прибыль, позволяющую предоставить эти стимулы; с другой стороны — экономической эффективности можно добиться только в том случае, если сотрудники предоставят в распоряжение организации свою рабочую силу, что они обычно готовы сделать только при наличии определенного уровня социальной эффективности.

Взаимоотношения между экономической и социальной областью - это влияние экономических отношений на социальную структуру общества и на активность социальных групп, а также влияние системы социальных неравенств на социально - экономические процессы.[4] Поэтому очень важно, чтобы руководство предприятия или организации уделяло в равной степени внимание как экономическим показателям, так и социальным. Во многих случаях социальные аспекты играют более важную роль при достижении основных целей предприятия. Заинтересованность рабочих является залогом успешного функционирования предприятия. ■

Библиографический список

1. Ковалев В.В.. Финансовый анализ: методы и процедуры/В.В. Ковалев. [Текст] – М.: Финансы и статистика, 2002 . – 253-255с.
2. Петрашко Н.Ю. Экономическая эффективность хозяйственной деятельности промышленного предприятия показатели и методы оценки: На примере предприятий ОАО «Оренбургнефть»: Дис. канд. экон. наук: 08.00.05. [Текст] – СПб., - 2004. - 176с.
3. Евсеева О.А., Белякова Ю.А. Анализ социальных последствий при изменении экономической эффективности деятельности предприятия // Материалы научно-практической конференции с международным участием. Часть XIV/ Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. [Текст] – Санкт-Петербург, 2012, 66-68 с.
4. Экономическая стратификация в концепциях К.Маркса и М.Вебера [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.univer.omsk.su/omsk/socstuds/marks/2.htm>

РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА: НАПРАВЛЕНИЯ И ХАРАКТЕР РАЗВИТИЯ

Светлана Вячеславовна СЛИВА

кандидат экономических наук, доцент Астраханского государственного университета

Аннотация. *Исследуются закономерности и противоречия развития российской экономики. Выявлено, что противоречия являются следствием функциональных и структурных изменений. Доказана необходимость интенсификации использования ресурсов, активизации развития трансформационного сектора экономики, сохранения государственного регулирования экономики России.*

Ключевые слова: *экономическая система, развитие экономической системы, человеческий капитал, трансформационный и транзакционный сектора экономики, направляемое развитие экономики.*

Развитие российской экономики согласуется с закономерностями эволюции общественного производства. В этой связи направления развития российской экономики могут быть нами определены как совокупность взаимосвязанных процессов, обеспечивающих устойчивую тенденцию, направленность рыночных изменений экономики. Системное исследование экономической системы включает в себя три взаимосвязанных вектора: ресурсный, структурный, эволюционный [1, с. 214-220]. В этой связи представляется возможным определить следующие основные закономерности экономики России:

1. Рост потребности в материальных ресурсах в результате расширения и интенсификации производства, распределения, обмена и потребления благ.
2. Рост значения человеческого капитала в рыночной экономике.
3. Расширение материально-технической базы рыночной экономики за счет концентрации производства и монополизации рынка.

Развитие рыночной экономики в России связано с расширением и усложнением ее структуры, что отражается в следующих закономерностях:

1. Формирование транзакционного сектора российской экономики в связи с усложнением отношений воспроизводства.
2. Усиление диспропорций в структуре российской экономики в результате централизации капитала.
3. Расширение движущих сил процесса воспроизводства российской экономики.

Рыночная экономика в России как эволюционирующая система характеризуется последователь-

ной сменой состояний и стадий общественного движения. Закономерности процесса следующие:

1. Воспроизводство исторической траектории развития в связи с сохранением традиции огосударствления хозяйства.
2. Преобладание направляемого развития экономической системы в связи с необходимостью воспроизводства инновационной экономики.
3. Формирование материальных условий циклического характера воспроизводства российской экономики.

Внутренней сущностью развития является постоянное возникновение и разрешение противоречий. Соответственно, характер развития российской экономики связан с разрешением противоречий, являющихся следствием действия закономерностей ее развития.

Ресурсные противоречия российской экономики внешней своей формой имеют, во-первых, несоответствие экстенсивного характера освоения и необходимости интенсивного использования материальных ресурсов. Во-вторых, растущую значимость человеческого капитала в производительных силах и ограничениями его расширенного воспроизводства. В-третьих, противоположность необходимости конкурентности общественного производства и реальной возможности деконцентрации производства и демополизации рынка.

Структурный срез противоречий российской экономики позволяет проследить переход противоположностей внутреннего содержания процесса воспроизводства. Во-первых, в самовоспроизводящейся экономической системе структурно противопоставлены трансформационный и транзакционный сектора, характеризующиеся различной степенью интенсивности развития. Во-вторых, с точки зрения количественной определенности структуры российской экономики, имеет место противоречивость процесса перераспределения капитала между секторами экономики. Внешней формой противоречия выступают тенденции централизации и децентрализации капитала. В-третьих, эффект диффузии движущих сил развития российской экономики обусловил углубление противоречия в отношениях отчуждения средств производства и присвоения произведенных с их помощью благ.

В развитии экономики России могут быть обнаружены противоречия в границах заданной непрерывности процесса воспроизводства. Во-первых, это противоречие между рыночным способом производства и закрепившимися во времени нерыночными отношениями производства, распределения, обмена и потребления, что делает время обратимым. Во-вторых, противоречие между самонастраиваемостью процесса воспроизводства и направленными процессами его организации, что делает течение времени неравномерным за счет ускорения его течения. В-третьих, противоречие производства и потребления, возникающее как результат циклического воспроизводства, что делает время повторяющимся фактором развития экономической системы.

Характер использования ресурсов российской экономикой не соответствует требованию интенсификации и инновационности хозяйствования. С точки зрения экстенсивного использования, не весь имеющийся объем ресурсов вовлечен в производство. Так, ресурсы естественного происхождения существенно недоиспользуются. В частности, из имевшихся в 2000 г. 221,1 млн. га сельскохозяйственных угодий в посевной оборот было вовлечено 74,2 млн. га, или 33,5%. В 2005 г. этот показатель составил 27%, а в 2009 г. – 26% [2].

Имеющиеся производственные мощности в российской экономике используются не в полном объеме. Так, в укрупненных отраслях машиностроения использование среднегодовой мощности в 2010 г. составило 42%, легкой промышленности – 51%, добывающей промышленности – 64%, пищевой промышленности – 65% [2].

Интенсификация использования основного капитала сдерживается высокой степенью износа средств производства, низкими темпами обновления. За период 1992-2011 гг. в среднем показатель износа основных фондов составил 43%. Критическим можно считать 2005г., когда износ основных фондов по всем отраслям экономики превысил 46% [2].

Информация приобретает все более весомое значение в системе ресурсов производства. По данным Росстата, из обследованной выборки организаций 94% используют персональные компьютеры, 60% локальные вычислительные сети, 79% глобальные информационные сети, 24% имеют собственный веб-сайт в Интернете. Затраты на информационные и коммуникационные технологии за период 2004-2009 гг. выросли в 2,5 раза, однако в стоимостном выражении они невелики: 421337,8 млн.руб. [2]

Российская экономика находится в состоянии деструкции ресурсной организации производства. Интенсивное использование ресурсов не подкреплено экстенсивным освоением имеющихся ресурсов. Имеет место нарушение экстенсивных пропорций использования экономических ресурсов; сужение возможностей интенсивного использования ресурсов.

На российскую экономическую систему рас-

пространяется действие противоречия между обязательностью конкурентности общественно-го производства и необходимостью концентрации производства и монополизации рынка.

К началу рыночных преобразований в промышленности насчитывалось около 4 тыс. производственных объединений, включавших 7,3 тыс. самостоятельных предприятий и более 10 тыс. с правами производственных единиц [3, с. 69-73]. Анализ состояния конкуренции в отдельных секторах российской экономики и на отдельных товарных рынках показал высокую степень их концентрации и монополизации [4].

Высокая степень конкурентности сложилась в таких отраслях российской экономики как: оптовая и розничная торговля, операций с недвижимостью, строительстве, где сосредоточено наибольшее количество хозяйствующих субъектов [2]. Однако в силу особенностей деятельности данные отрасли не могут инициировать научно-технический прогресс, не могут сформировать устойчивый спрос на инновации, обеспечить снижение общественно-необходимых затрат труда.

Таким образом, процесс воспроизводства одновременно обеспечивается нетождественными состояниями экономического пространства: высокой конкурентности и концентрацией производства в совокупности с монополизацией рынка. Способом разрешения противоречия является такой процесс, при котором укрупнение предприятий сопровождается выполнением ими функции развития малых предприятий в сфере вспомогательного производства, в сфере услуг, продвижения товаров, которые создают базу для свободной конкуренции.

Экономическая система с точки зрения воспроизводственного подхода представляет собой саморазвивающуюся, самовоспроизводящуюся систему, активно воздействующую на свои подсистемы с целью их приспособления для решения задач целостности. Этому подчинен процесс возникновения недостающих элементов системы в соответствии с ее новыми функциями, свойствами, сущностью, содержанием. Однако, как отмечает Д. С. Львов, в процессе развития новых частей, они становятся автономными, приобретают новые качества, которые все меньше способствуют развитию целостной системы, т.к. во все большей мере развивают собственные функции [5, с. 253].

Противоречивость российской экономической системы заключается в автономизации транзакционного сектора экономики, чье развитие не синхронизируется с развитием трансформационного сектора.

В частности, в 2011 г. в обрабатывающих производствах зарегистрировано 8,3% российских хозяйствующих субъектов, в сельском хозяйстве – 4%, в строительстве – 9%, в отраслях транспорта и связи – 5,5%, в образовании – 3,3%, здравоохранении – 1,6%. Тогда как в оптовой и розничной торговле – 37% всех хозяйствующих субъектов, в сфере обращения недвижимого имущества – 17,9% [2].

Трансакционный сектор существенно опережает в своем развитии трансформационный за счет быстрого развития торгового, информационного, финансового посредничества. Трансформационный сектор, в котором создается валовая добавленная стоимость, демонстрирует стабильно низкий уровень развития отраслей воспроизводства человеческого капитала, отраслей ресурсо- и природосбережения, отраслей глубокого передела ресурсов. Способом разрешения межсекторного противоречия может стать политика стимулирования развития отраслей реальной экономики.

Российская экономика характеризуется обострением противоречия в процессе перераспределения капитала между малым и крупным секторами. Его внешней формой проявления явились тенденции децентрализации и централизации капитала.

Российская экономика характеризуется одновременным действием двух разнонаправленных тенденций перераспределения капитала. С одной стороны, децентрализация капитала получила свое выражение в формировании малого сектора российской экономики, возникновение которого явилось результатом активизации экономической инициативы, хозяйственной самостоятельности. С другой стороны, тенденция централизации капитала была заложена в модели акционирования в ходе приватизации государственных предприятий. В дальнейшем, концентрация производства осуществлялась посредством создания государственных корпораций, объединения капитала крупных частных предприятий.

Противоречивость перераспределения капитала в российской экономике выразилась в замедлении темпов развития малого предпринимательства, недоступности кредита для малого бизнеса, чрезмерной концентрации производства и монополизации рынка.

Способом разрешения противоречия одновременной необходимости децентрализации и централизации капитала в российской экономике является расчет экономически оправданных масштабов производства. В том случае, когда ресурсы и другие условия, например, размер общественной потребности в товаре, дают возможность организации производства в сравнительно небольших размерах, необходимо обеспечить децентрализацию капитала. В случае, если эффективные технико-экономические показатели достигаются в условиях крупного производства, то оптимальной является поддержка процесса централизации капитала.

Эффект диффузии движущих сил развития российской экономики обострил противоречивость экономических интересов. Экономические интересы в своей основе имеют материальную природу и реализуются в отношениях отчуждения средств производства и присвоения произведенных с их помощью благ.

Частная собственность сформировала три уровня экономических интересов. Носителем индивидуальных интересов являются наемные работни-

ки, а объектом их интересов является присвоение результатов необходимого труда. Групповые интересы включают устремления экономических агентов по перераспределению созданного дохода. Выразителем общественных интересов являются экономические субъекты, чья деятельность направлена на наиболее полное удовлетворение потребностей общества, на более эффективное использование ресурсов производства, на получение максимальной прибыли.

Внутренняя сущность основного противоречия российской экономики, на наш взгляд, кроется не в самой частной собственности, а в тех отношениях, которые раскрывают оппозиционность экономических интересов. Противопоставлению подлежат прибылеориентированные интересы экономических субъектов и рентоориентированные интересы экономических агентов. Экономические субъекты, руководствуясь в своей деятельности целью максимизации прибыли и минимизации издержек, обеспечивают экономическое и социальное развитие общества. Экономические агенты, осуществляя функцию регулирования движения ресурсов и доходов, извлекают собственный доход за счет перераспределения затрат экономических субъектов на приобретение государственных или иных некоммерческих услуг. Тем самым, группы экономических агентов присваивают и отчуждают часть дохода, потенциально обеспечивающего прогресс общества.

Основными причинами рентоориентированного поведения групп в российской экономике послужила приватизация, необходимость регулирования кризисных эффектов трансформации производственных отношений, наличие больших возможностей получения государственных трансфертов, реализация государством крупных социальных и экономических проектов.

Способом разрешения противоречия экономических интересов может стать распад групп, который позволит обеспечить распределение дохода в реальную экономику, тем самым уменьшив потоки перераспределения общественного дохода.

Противоречие между новым, рыночным способом производства и сложившимися во времени редиистрибутивными отношениями производства, распределения, обмена и потребления является следствием зависимости от траектории предшествующего развития. В российской экономической системе противопоставлены два антагониста – рыночный способ производства и производственные отношения, определенные институтом власти-собственности. Институт власти-собственность предполагает нерасчлененное единство властных и собственнических функций: политическое лидерство дает неотъемлемое право распоряжаться собственностью, а собственность органически подразумевает наличие политического авторитета [6, с. 520].

Экономическую основу института власти-собственность составляла рента, которая в виде налога уплачивается государству, а не частным соб-

ственникам. Организационной основой института власть-собственность служит государственная собственность на факторы производства [7, с. 108-138].

Редистрибутивность сохраняется в реализующихся векторах развития российской экономики: государственный капитализм, олигархический капитализм, конкурентный капитализм [8, с. 29]. Во всех случаях институт власть-собственность выполняет системообразующую функцию. Государственный капитализм означает вмешательство государства в экономику, централизацию распределения ресурсов, координацию инвестиционных потоков, ограничение предпринимательской инициативы. Олигархический капитализм как хозяйственная система представляет государственную собственность на крупные промышленные предприятия. Государство делегирует хозяйственные полномочия экономическим субъектам при условии совместного согласования государственной промышленной, социальной, экономической политики. Конкурентный капитализм опирается на широкомасштабную государственную регулируемую политику в области создания рыночных условий хозяйствования, конкуренции. Все направления развития предполагают извлечение и присвоение ренты-налога государством, что свидетельствует о действии «эффекта колеи» российской экономической системы.

Способом разрешения данного противоречия может стать приведение отношений производства, распределения, обмена в соответствие с принципами института частной собственности.

Формирование рыночной экономической системы в России определялось направленными преобразованиями производственных отношений, которые были инициированы государством. Противоречие, заключающееся во взаимоисключении процессов государственного регулирования экономики и осуществлением процессов производства, распределения, обмена, потребления самостоятельными частными субъектами, внутренне соответствует противоречию между общественным характером производства и частной формой присвоения его результатов. Общественный характер производства требует от государства направленных действий по регулированию процесса производства, распределения, обмена, потребления. В то же время, частный характер присвоения отрицает возможность государственного регулирования процесса воспроизводства.

Существуют объективные или общие причины, которые воспроизводят необходимость включения государства в регулирование российской рыночной экономики. Государство призвано формировать институциональную структуру, обеспечивающую основные нормы и правила экономической деятельности в условиях рыночного способа хозяйствования. Необходимость учета действия законов расширенного воспроизводства требует государственной корректировки диспропорций, возникающих между фазами воспроизводства. В сфере произ-

водства это связано с государственным владением и управлением важными в экономическом, финансовом, политическом отношении производствами; участием в ключевых инвестиционных, структурно-технологических программах промышленной политики. В сфере распределения и перераспределения государство активно использует такие инструменты макроэкономического регулирования как налоги, акцизы, тарифы, антимонопольный контроль над ценами. В сфере обмена предметом внимания государства является обеспечение эквивалентности товарно-денежных отношений, состояние инфраструктуры, обслуживающей процессы обмена. В сфере потребления во взаимосвязи со сферой производства государство осуществляет управление социальными процессами роста и дифференциации доходов, производства нематериальных форм богатства, создаваемых наукой, культурой, образованием, здравоохранением.

Осуществление направленных преобразований, устранение экономических и социальных диспропорций в процессе воспроизводства связано с поглощением значительных ресурсов государством. Противоречие между системой направленных действий государственного регулирования экономики и осуществлением хозяйственной деятельности частными субъектами может быть решено с помощью согласования действий государства и частных экономических субъектов в области обеспечения процесса воспроизводства. Государство благодаря своим направленным воздействиям сокращает время дисфункционального протекания процесса воспроизводства, а частный сектор обеспечивает его дальнейшее планомерное течение.

Экономический цикл является общим основанием развития рыночной системы. Для российской экономики особенно актуальна проблема пропорциональности производства и потребления, поскольку необходимо обеспечить внециклический механизм развития производства, потребления. Цикличность рыночной экономики связана с периодическими повторяющимися процессами колебания конечного спроса, кредитных заимствований, денежной массы [9, с. 176]. Основными факторами расширения внутреннего спроса российской экономики стали устойчивые тренды роста потребительского спроса, роста инвестиций в основной капитал, роста реальной заработной платы, роста реальных располагаемых доходов населения, эластичности спроса по реальной заработной плате, роста оборота розничной торговли, роста объемов платных услуг населению.

Платежеспособный спрос постоянно возрастал, что обеспечило средний ежегодный прирост розничного товарооборота в 9-13%. Потребительский оптимизм опирался на возможность кредитных заимствований. Темпы роста кредитования физических лиц характеризуются устойчивой динамикой: в 91 раз за период 2001-2009гг. увеличилось предоставление и одновременно потребление кредитов [10, с. 385,386].

Расширение производства за счет приобретения товаров в кредит обеспечивалось процессом формирования кредитных организаций в российской экономике. Потребительский оптимизм и позитивные расчеты производителей товаров заложили базу для кредитного бума. Прирост объемов кредитования строительной отрасли составил 86% в 2007 г. и 54% в 2008г. По транспорту и связи прирост составил соответственно 81% и 38%, оптовой и розничной торговли около 38% по анализируемым годам, сельскому хозяйству – в среднем ежегодно на 56% [11, с. 17-25]. Отмеченный кредитный всплеск закономерно снижает кредитоспособность заемщиков и создает условия для перегрева ведущих отраслей экономики.

О формировании условий кризисного этапа развития российской экономики свидетельствует тенденция сокращения объемов выдаваемых населению кредитов и роста задолженности перед кредитными организациями. В частности, с 2007 г. по

2008 г. объем кредитования сократился на 0,7%, невозврат кредитов увеличился на 32,6% [11, с. 17-25].

Таким образом, состояние производства и потребления российской экономики соответствует кризисной фазе циклического воспроизводства. Потребление, сфера обмена как части процесса воспроизводства объективно готовы к росту производства. Противоречие между производством и потреблением может быть разрешено средствами активной инвестиционной политики, направленной на обновление основного капитала, стимулирования накопления капитала.

Система противоречий российской экономики включает в себя ресурсные противоречия, противоречия структуры и эволюции. В целом, противоречия процесса воспроизводства российской экономики соответствуют естественноисторическому, закономерному развитию рыночной системы. Их разрешение позволит обеспечить инновационное движение российской экономики. ■

Библиографический список

1. Слива С.В. Экономическая система как объект исследования современной экономической теории // Теория и практика общественного развития. – 2012. - № 9. – С. 214-220.
2. Россия в цифрах. 2011: <http://www.gks.ru>.
3. Иванченко В. Государство и корпорации // Вопросы экономики. – 2000. - № 4. – С. 69-73.
4. Доклад ФАС «О состоянии конкуренции в России». <http://www.fas.gov.ru>.
5. Львов Д. С. Институциональная экономика. М., 2001. – 318 с.
6. Нуреев Р. Экономика развития: модели становления рыночной экономики. М., 2008. – 640 с.
7. Бессонова О. Э. Траектория и современный вектор развития цивилизационной матрицы России // Мир России. – 2008. - № 2. – С. 108-138.
8. Постсоветский институционализм – 2006: Власть и бизнес / Под ред. Р. М. Нуреева. Ростов-на-Дону, 2006. – 512 с.
9. Автономов В. Человек в зеркале экономической теории. М., 1993. – 230 с.
10. Россия в цифрах. 2009: Крат. стат. сб./ Росстат – М., 2009. С. 385, 386.
11. Кудрин В. Мировой финансовый кризис и его влияние на Россию // Вопросы экономики. – 2009. - № 1. - С. 17-25.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КОНТРОЛЯ И НАДЗОРА БАНКОМ РОССИИ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В УСЛОВИЯХ МИРОВОГО ДОЛГОВОГО КРИЗИСА 2012-2013 ГГ.

Анастасия Валерьевна БЫЛИНА

Финансовый университет при Правительстве РФ

В 2012 г. мировая экономика и банковская сфера оказались в кризисной ситуации, в основном из-за отсутствия промышленных заказов и банковских неплатежей. В этих условиях Международный валютный фонд определил рост мировой экономики в 2012 г. на уровне 3,3%, в том числе экономики Америки — 1,9%. В Международном валютном фонде уверены, что уже в 2013 г. дно долгового кризиса в Европе будет пройдено и снижение сменится ростом — в 2013 г. рецессия может составить 0,3% ВВП, в 2014 г. — рост на 1,1%, а, следовательно, улучшится состояние мировых индикаторов.[4]

Проблемы в европейской экономике приводят к снижению основной процентной ставки до рекордно низкого уровня в 0,5%. Последний раз Европейский Центральный банк снижал ставку в июле 2012 г. — с 1 до 0,75%. Снижение основной процентной ставки повлечет уменьшение спроса на займы. По прогнозу Еврокомиссии, спад в европейской экономике составит 0,3% в 2013 г. против 0,6% в 2012 г., только в 2014 г. можно ожидать валютный рост в 1,4%. По прогнозам Международного валютного фонда, в Европе ожидается спад в 0,2% в 2013 г. и рост в 1% в 2014 г.[5]

Проведенное в апреле исследование Европейского ЦБ позволило негативно оценить рынок кредитования. В I квартале 2013 г. в европейских банках спрос населения на ипотечные займы уменьшился на 26%, а в IV квартале 2012 г. он составлял 11%, на потребительские кредиты — на 25% (было 14%), замедлилось только уменьшение спроса предприятий с 26 до 24%. Из-за отсутствия поддержки внешних рынков развивающиеся экономики замедляются. Например, темпы роста китайской экономики снизились в I квартале 2013 г. с 7,9 до 7,7%, в 2012 г. — с 9,3 до 7,8% по сравнению со средними 11,1% в 2006-2011 гг.

По мнению трейдеров, решение Европейского центрального банка снизить основную процентную ставку лишит поддержки евро, курс которой по отношению к доллару будет падать — в США стоимость заимствований уже на минимуме (0—0,25%). В ожиданиях действий Европейского центрального банка курс евро уже снизился на

0,11% до \$1,2996.[5]

Действие долгового кризиса в Европе замедляют экономический рост в России. Спад в мировой экономике, особенно в Европе, на России очень сильно отражается, потому что там расположены основные торговые и экономические партнеры России, товарооборот России с европейскими странами составляет более 50%. Негативное влияние на темпы роста экономики РФ оказывают не только внешние, но и внутренние факторы. По мнению Президента России Путина В., к ним можно отнести слишком жесткую кредитно-денежную политику внутри самой РФ, за проведение которой отвечает Банк России. Основной задачей Банка России в перспективе до 2015 г. является переход к плавающему валютному курсу рубля и режиму инфляционного таргетирования.[6]

В этих условиях Правительство России готовит предложения по стимулированию экономического роста. Например, в начале апреля 2013 г. Министерство экономического развития понизило ожидания роста ВВП РФ на 2013 г. до 2,4% с ранее ожидавшихся 3,6%, а на 2014 г. прогнозируется понижение с 4,3% до 3,7%.

Еще одной угрозой банковской сфере в период долгового кризиса 2012-2013 гг., по мнению вице-премьера РФ Дворковича А., может стать решение правительства Кипра о «налоге на депозиты». Если это произойдет, то в кризисной ситуации налог на депозит сможет повториться и в других странах, что снизит доверие к мировой банковской системе в целом. Потерять доверие к банкам очень легко и потом почти невозможно его воссоздать. В России с трудом смогли восстановить доверие к банкам, поэтому довольно стабильно объем депозитов в российских банках растет.[3]

В этих кризисных условиях наиболее актуальным становятся финансово-правовые аспекты контроля и надзора в сфере банковской деятельности. Банковским регулированием и надзором за деятельностью кредитных организаций на территории РФ по законодательству занимается Банк России. Одной из его функций является постоянный надзор за соблюдением кредитными организациями банковского законодательства, нормативных актов

Банка России, а также экономических нормативов, установленных Банком России. Регулирование и надзор в банковском секторе направлено на стабилизацию банковской системы и защиту интересов вкладчиков и кредиторов. Банк России вмешивается в оперативную деятельность кредитных организаций только в случаях, предусмотренных федеральными законами. Надзором в банковском секторе занимается Комитет банковского надзора. Его руководитель назначается председателем Банка России. С сентября 2011 г. эту должность занимает Симановский А.[8] Проверки в банковской сфере могут осуществляться уполномоченными советом директоров представителями Банка России и по его поручению аудиторскими фирмами.

Основным федеральным законом, регулирующим банковскую деятельность, является ФЗ «О банках и банковской деятельности», которым установлены основные понятия, используемые при правовом регулировании банковской деятельности, такие, как: «кредитная организация», «банк», «небанковская кредитная организация», «банковская группа» и т.д. Этим законом описаны составляющие банковской системы РФ, установлен перечень банковских операций и иных сделок, определены особенности деятельности кредитных организаций на рынке ценных бумаг, установлен порядок регистрации кредитных организаций и лицензирования банковской деятельности, а также порядок открытия филиалов и представительств кредитных организаций. Им сформулированы принципы взаимоотношений кредитных организаций с клиентами и государством, перечислены основания для отзыва лицензии на осуществление банковских операций, сформулированы принципы обеспечения стабильности деятельности кредитных организаций, установлен режим банковской тайны, антимонопольные ограничения для кредитных организаций, сформулированы принципы организации сберегательного дела в РФ. В целях укрепления доверия к банковской системе со стороны населения и роста организованных сбережений населения, а также снижения рисков банков при формировании долгосрочной ресурсной базы был принят ФЗ от 23.12.2003 г. № 177-ФЗ «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации».[9]

Данный Федеральный закон устанавливает правовые, финансовые и организационные основы функционирования системы обязательного страхования вкладов физических лиц в банках Российской Федерации, компетенцию, порядок образования и деятельности организации, осуществляющей функции по обязательному страхованию вкладов (далее - Агентство по страхованию вкладов), порядок выплаты возмещения по вкладам, регулирует отношения между банками, Агентством по страхованию вкладов, Банком России и органами исполнительной власти РФ в сфере отношений по обязательному страхованию вкладов физических лиц в банках.

В целях обеспечения реализации единой государственной валютной политики, а также обеспечения устойчивости валюты Российской Федерации и стабильности внутреннего валютного рынка Российской Федерации как факторов прогрессивного развития национальной экономики и международного экономического сотрудничества был принят ФЗ от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».[10]

Особое значение для налаживания кредитных отношений и построения современной экономики в целом имеет принятие ФЗ от 30 декабря 2004 года № 218-ФЗ «О кредитных историях». Целью данного Федерального закона является создание системы раскрытия информации о добросовестности исполнения заемщиками обязательств перед кредиторами.

В настоящее время банковское законодательство находится в фазе активного совершенствования, связанного с ростом и усилением банковского сектора экономики. Основные направления развития банковского законодательства определены принятой Правительством РФ и ЦБ РФ «Стратегией развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года», в которой предусматриваются совершенствование нормативного правового обеспечения банковской деятельности, завершение перехода кредитных организаций на использование международных стандартов финансовой отчетности, создание условий для предотвращения использования кредитных организаций в противоправных целях, повышение качества предоставляемых кредитными организациями услуг.

В Федеральном законе от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» прописаны действия Банка России в отношении регулирования отношений в банковской сфере.[1] К ним можно отнести обязательные для кредитных организаций и банковских групп правила проведения банковских операций. Банк России определяет нормативы бухгалтерского учета и отчетности для кредитных организаций и правила организации внутреннего контроля, составления и представления бухгалтерской и статистической отчетности, а также другой информации.

Центральный Банк России в целях надзора и регулирования банковской деятельности определяет финансовые нормативы для кредитных организаций. Базовые нормативы прописаны в федеральном законе: максимальный размер риска на одного заемщика не может превышать 25% размера собственных средств банка. Максимальный размер крупных кредитных рисков (сумма кредитов, гарантий и поручительств в пользу одного заемщика, составляющая более 5% средств) должен быть не больше 800% от капитала. Банк не может вкладывать более 25% своих собственных средств в акции и доли других юридических лиц. Максимальный размер кредитов, банковских гаран-

тий и поручительств, предоставленных кредитной организацией своим участникам (акционерам), ограничен 50%. Остальные нормативные показатели определяются Банком России самостоятельно.

Для контроля соблюдения законов и нормативов ЦБ наделен правом проведения проверок кредитных организаций, по результатам которых он может применять следующие санкции [8]:

- взыскать с кредитной организации штраф до 1% от уставного капитала;
- потребовать осуществления мероприятий по ее финансовому оздоровлению, в том числе изменения структуры активов, замены руководителей, осуществления реорганизации;
- изменить на срок до шести месяцев установленные для кредитной организации обязательные нормативы;
- ввести запрет на осуществление кредитной организацией отдельных банковских операций, а также на открытие филиалов на срок до одного года;
- назначить временную администрацию на срок до шести месяцев;
- ввести запрет на осуществление реорганизации кредитной организации;
- предложить учредителям увеличить размер собственных средств кредитной организации до размера, обеспечивающего соблюдение обязательных нормативов.

Высшей мерой наказания для банка, которую может применить ЦБ, является отзыв лицензии, за ним должна последовать ликвидация банка. Кроме того, в ряде случаев Банк России может направить в кредитную организацию своего уполномоченного представителя.

Помимо банковского надзора федеральное законодательство предусматривает и другие виды государственной надзорно-контрольной деятельности в банковском секторе. Объектами данной деятельности являются не только кредитные организации, но и Банк России. Например, финансовая отчетность Банка России подлежит внешнему аудиту по решению Национального банковского совета, за Банком России ведется прокурорский надзор и т.д. Широко используются в банковской сфере налоговый, таможенный, финансовый, валютный контроль. Применяются также негосударственные формы контроля, например, внешний и внутренний аудит, внутренний контроль в кредитных организациях. Кроме того, в процессе банковской деятельности Банк России и кредитные организации применяют гражданско-правовой контроль.

Осуществляя контроль и надзор за банковской деятельностью в России ЦБ проводит денежно-кредитную политику главной целью которой в 2011-2013 гг. является удержание инфляции в границах 5-7% в годовом выражении. Обеспечение контроля над инфляцией и поддержание ее

на стабильном уровне будет способствовать формированию низких инфляционных ожиданий, оживлению деловой активности. В целях повышения эффективности денежно-кредитной политики Банк России продолжит политику свободного курсообразования, не препятствуя динамике обменного курса рубля, формирующейся на основе фундаментальных макроэкономических факторов. При этом Банк России сохранит свое присутствие на внутреннем валютном рынке с целью сглаживания чрезмерных колебаний рублевой стоимости бивалютной корзины.[7]

Сокращение интервенций на внутреннем валютном рынке, повышение гибкости обменного курса рубля будут способствовать усилению роли процентной политики Банка России в снижении инфляции и инфляционных ожиданий экономических агентов. Процентная политика предполагает постепенное сужение коридора процентных ставок по операциям Банка России для снижения волатильности ставок денежного рынка.

Но, по мнению Президента РФ Путина В., банки, несмотря на сокращение инфляции до 7% (к концу 2013 г. она ожидается около 6-5,9%), продолжают кредитовать всех участников экономической деятельности под высокий процент: 14-15%. Средневзвешенная ставка по кредитам в рублях (без учета Сбербанка) нефинансовым предприятиям на срок до года в марте 2013 г. составила 10,4% годовых, это максимум с июля 2010 г. Поданным статистики ЦБ по кредитам физическим лицам она превышает 20%.

По мнению зампреда правления Райффайзенбанка Степаненко А., если бы госбанки опустили ставки, коммерческие банки могли бы тоже их опустить. Ставки зависят от рисков в экономике, от стоимости ведения бизнеса и от требуемой доходности на капитал: в Европе, например, инвесторы требуют доходность в 2 раза ниже, да и маржа у банков там в 2 раза ниже. Но это возможно для корпоративного кредитования, потому что такой уровень ставок необходим, чтобы нормально развиваться и докапитализировать банки.[2]

Другой важнейшей мерой стимулирования роста экономики РФ в условиях долгового кризиса 2012-2013 гг. должно стать создание механизма длинных и дешевых денег. Эти средства необходимо направить на развитие экономики, длинными и дешевыми ресурсами должно финансироваться реальное производство. В конце января 2013 г. глава Кабинета министров Д. Медведев заявил о том, что экономический рост РФ должен находиться на уровне 5% в годовом исчислении. Сейчас эксперты понимают, что в действительности экономика страны растет чуть менее чем на 2% в год. По мнению банкира Левицкого М., Россия может стать свидетелем превращения группы БРИК (Бразилия, Россия, Индия и Китай) в БИК, что не допустимо и пагубноотразится на российской экономике и социальной сфере. ■

Библиографический список

1. Банковское регулирование и банковский надзор. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.base.garant.ru/12127405/10/>
2. Борисяк, Д. Путин указал банкам на ставку. [Электронный ресурс]. // Ведомости. — 26.04.2013. — Режим доступа: Мониторинг банковской прессы. — <http://www.Banki.ru>.
3. Дворкович: идея налога на депозиты подрывает доверие к банкам по всему миру. [Электронный ресурс]. — Прайм. — 20.03.2013. — Режим доступа: Мониторинг банковской прессы. — <http://www.Banki.ru>.
4. Едовина, Т. Мировая экономика теряет точки роста. [Электронный ресурс]. — Коммерсант. — 24.04.2013. — Режим доступа: Мониторинг банковской прессы. — <http://www.Banki.ru>.
5. Кравченко, Е. Последний оплот ЕЦБ. [Электронный ресурс]. // Ведомости. — 25.04.2013. — Режим доступа: Мониторинг банковской прессы. — <http://www.Banki.ru>.
6. Тегин, М. Экономика по Путину. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: Мониторинг банковской прессы. 25.04.2013. — <http://www.Banki.ru>.
7. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2011 год и период 2012 и 2013 годов. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: portal@referent.ru.
8. Правовое регулирование банковского контроля и надзора в сфере банковской деятельности. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.zakonprost.ru/content/base/part/703...>
9. Федеральный закон от 23.12.2003 № 177-ФЗ (ред. от 03.12.2011) «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации». [Электронный ресурс]. // Собрание законодательства РФ, 29.12.2003, № 52 (часть I), ст. 5029. Консультант Плюс. Режим доступа: [<http://www.consultant.ru/>].
10. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 06.12.2011) «О валютном регулировании и валютном контроле» (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2012). [Электронный ресурс]. // Собрание законодательства РФ, 15.12.2003, № 50, ст. 4859. Консультант Плюс. Режим доступа: [<http://www.consultant.ru/>].
11. Федеральный закон от 30.12.2004 г. № 218-ФЗ «О кредитных историях» (ред. от 11.07.2011). [Электронный ресурс]. // Собрание законодательства РФ, 03.01.2005, № 1 (часть 1), ст. 44. Консультант Плюс. Режим доступа: [<http://www.consultant.ru/>].

ВОПРОСЫ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА РЕГИОН

Екатерина Вячеславовна ЛЕМТЮГОВА

ФГБОУ ВПО «Тихоокеанский государственный университет»

Основные принципы формирования бюджета стали предметом исследования ученых и объектом пристального внимания публицистов еще в конце XIX века. Одним из первых русских философов, однозначно выступавшим за коренное изменение того порядка, когда общество становится заложником бюджетной традиции, был Сергей Николаевич Булгаков (1871-1944). Он утверждал, что отнюдь не интересы хозяйства определяют интересы человека, а интересы человека определяют хозяйственную будущность, и не экономические отношения должны определять человека, а человек их.

Бюджет – это важнейшее установление финансовой системы, совокупность отношений, возникающих в процессе аккумуляции, распределения и использования государственного централизованного денежного фонда, предназначенного для финансирования реализации наиболее важных функций государства [12].

Доминирующая, определяющая роль человеческого общества выражается, прежде всего, в принципах формирования бюджета и посредством контроля над ним. Главный финансовый документ страны, безусловно, должен носить характер гуманистический и иметь социальную направленность. У нас же социальные расходы занимают 18-20% бюджета, а это в два с лишним раза меньше общегосударственных расходов (т.е. затрат на «властную вертикаль») [8]. Рассматривая финансовую сторону дела, можно сделать четкий вывод о том, что приоритетными направлениями финансово-экономической политики государства являются поддержка собственного существования (деятельности органов власти, включая вооруженные силы, полицию, прокуратуру и суды, органы безопасности), затем выплата внешнего долга и только после этого – социальные (и национальные) интересы.

Вплоть до 2008 г. одной из главных задач правительства и президента РФ являлось наполнение стабилизационного фонда, то есть объема денег, реально «работающих» за рубежом.

Бюджеты регионов являются неотъемлемой составляющей бюджетной системы любого государства. Россия не является исключением. Основопологающим актом, устанавливающим принципы бюджетной системы нашего государства, в том числе понятие, значение и место бюджетов

регионов в нашей стране, является Бюджетный кодекс Российской Федерации.

Государственное устройство оказывает влияние на структуру и взаимосвязь бюджетов. Как федеративное государство Российская Федерация имеет трехуровневую бюджетную систему. В частности, главенствующее положение в бюджетной системе Российской Федерации занимает федеральный бюджет.

Социально-экономическая же жизнь региона (субъекта РФ) планируется и развивается на основании финансового плана доходов и расходов региона на определенный период, то есть на основании бюджета субъекта Российской Федерации (регионального бюджета), таким образом, бюджет любого российского региона является неотъемлемой составной частью федерального бюджета РФ [2].

Подавляющее большинство субъектов Российской Федерации дотационные, причем их число постоянно увеличивается. Регионов-доноров все меньше. Причины этого лежат на поверхности – они в том, что федеральные власти не занимаются созданием условий для развития на местах, а распределяют ресурсы. При подобном положении дел в систему бюджетной политики заложен огромный потенциал общегосударственных социальных и региональных конфликтов.

Следует подчеркнуть, что главным итогом реформы межбюджетных отношений является существенный рост бюджетной централизации. Разграничение функций и доходов на практике привело к серьезному усилению центра. В соответствии с российской налоговой системой, основная часть налоговых поступлений уходит на федеральный уровень. Это самые стабильные и хорошо собираемые налоги. Если в 2001-2002 гг. соотношение налоговых поступлений, распределяемых между федеральной казной и бюджетом регионов, составляло примерно пятьдесят на пятьдесят, то уже к 2006 г. на территории оставалось немногим более 30% от собранных налогов. В результате доля собственных средств в региональных бюджетах снизилась до 13% [5].

Не произошло и реального разграничения источников доходов. В Бюджетном кодексе Российской Федерации заложен принцип одноканального финансирования (один налог – один бюджет) [2], но на

деле более 80% налоговых поступлений в бюджеты регионов - это отчисления от федеральных налогов [5]. Основные источники пополнения региональной казны - это часть налога на прибыль, налог на доходы физических лиц (НДФЛ) и поделенные с федеральным центром акцизы. В период кризиса 2008-2009 гг. доходы от первого источника почти прекратились: прибыли у предприятий нет.

В доходах консолидированного бюджета доля центра в 1999 г. составляла 44%. В 2007 г. - уже 66,2%. Учитывая, что часть доходов центра перераспределяется в регионы в виде трансфертов, на него все равно приходилось 58,9% консолидированного бюджета [14]. В итоге даже у регионов, богатых природными ресурсами, оказалось недостаточно средств, чтобы покрывать собственные бюджетные обязательства. Они находятся в полной зависимости от благосклонности федерального центра. В экономически благополучном 2006 г., по данным Минрегиона, доля дотаций из центра составила 10% только в 16 из 87 субъектов, доля в 10-30% - в 37 регионах [15].

Всего на межбюджетные трансферты приходилось более трети расходов федерального бюджета 2007 г. У федеральных органов, которые, хотя и представлены на территории региона, не несут политической ответственности за принимаемые решения, находится сейчас 70-80% всех полномочий [15]. Таким образом, регионы не стали самостоятельнее, они получают средства не напрямую от налогоплательщиков, а через посредника - федеральный центр. Чем больше налогов забирает федеральный центр, тем меньше стимулов у регионов для эффективной работы. Передача сигнала сверху замедлена, поскольку ему приходится проходить через четыре круга федеральной власти.

Представительство регионов в федеральном законодательстве сведено к минимуму - и де-факто, и де-юре. Разделение полномочий с точки зрения финансового федерализма осуществляется совершенно невообразимым способом. Межбюджетная реформа 2005 г. только усилила неформальный делаж федеральной казны и наплодила лишних 15% чиновников. Новый, четвертый, бюджетный уровень - муниципальный - оказался нежизнеспособным, и реформа местного самоуправления провалилась [14].

Согласно Бюджетному кодексу, муниципалитеты могут частично управлять лишь двумя налогами: земельным и на имущество физических лиц. Но эти налоги трудно собирать, и составляют они считанные проценты в бюджете муниципальных районов. Основные поступления - это перечисление муниципалитетам доли от прочих налогов из вышестоящих бюджетов.

В настоящее время крайне важно изменить саму философию руководства бюджетом и финансами России, от которых напрямую зависит региональное развитие субъектов Российской Федерации, изменение это должно прежде всего означать:

- социально-экономическую реализацию права

на жизнь граждан Российской Федерации, то есть необходимо гарантировать прожиточный минимум вне зависимости от всех привходящих обстоятельств;

- установление минимума, ниже которого правительство не имеет права снижать бюджетные расходы (а в случае недостатка бюджетных средств и при отсутствии возможности привлечения финансовых ресурсов на приемлемых условиях они должны эмитироваться);

- проведение ремонетизации экономики.

Одним из активно развивающихся регионов России в последние годы стал Дальний Восток. По итогам за 2011 г. на Дальнем Востоке РФ отмечается положительная динамика основных общеэкономических показателей, это в первую очередь связано, что в период кризиса регион смог справиться как и в период реформ 1992 года. В связи с тем, что структура дальневосточной экономики - это сырье, которое продаваемо, а экспорт из России в Китай - сырьевой то, несмотря на снижение темпов экономического роста в Китае остался спрос на дальневосточное сырье. Благодаря этому темпы добывающей промышленности всего региона даже в самый острый период кризиса не упали, что в свою очередь помогло росту в посткризисные годы.

Экономика - это череда рисков, проблем, которые непрерывно преодолеваются. «В настоящее время экономика Дальнего Востока такая, какая была последние 50 лет. Например, «Стратегия социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года» - документ полезный для организации непрерывного планирования и поддержания уровня финансового участия федерального центра и крупных корпораций в экономике региона. Но в то же время бессмысленный с точки зрения преобразования будущего. На годы вперед «стратегия» рисует картину, которая будет ровно такая же, как сейчас с точностью до 2-3 процентных пунктов, а это - пределы допустимой стратегической ошибки» [7].

Пока регион полностью не избавился от экономики, которую диктует федеральный центр: с регионом все хорошо, когда быстро растет ВВП, продукция промышленности, большие урожаи или активно ведется строительство. С точки зрения экономики - здесь сталкиваются два рациональных подхода: рапортность и экономическая целесообразность, за которой стоят инвесторы.

Природные ресурсы общемирового значения привлекают к Дальнему Востоку внимание всех государств, особенно стран Азиатско-тихоокеанского региона (АТР). Однако ресурсный потенциал макро-региона используется не полностью. Опережающее развитие стран АТР в сравнении с другими государствами заставляет взглянуть по-новому на место Дальнего Востока в политическом, экономическом и социальном развитии России.

Дальневосточный регион в сравнении с целым рядом других регионов выглядит очень благополучно. В 2005 году уровень заработной платы на од-

ного человека было 9 тыс. рублей, сегодня – 20 тыс. рублей. Стратегия развития Дальнего востока говорит, что это уровень к 2025 году должен составить 66 тыс. рублей [11]. Но для того, чтобы это произошло, ежегодный рост доходов должен составлять 10%. Уже сегодня можно предположить, что этого не произойдет, так как экономика ушла в другое качественное состояние. Начальный уровень был очень низкий – его догнали. Прирост составит 4 – 6%, но, однако, меньше, чем в целом по стране [7].

Развитие региона должно опираться на систему специальных государственных преференций и стимулов, обеспечивающих условия для ускоренного развития экономики и социальной сферы, закрепления и притока населения.

В связи с чем требуется формирование нормативной правовой базы, определяющей особые условия ценовой, тарифной, таможенной, налоговой (в том числе увеличения региональной части отдельных налогов) и финансово-бюджетной политики. ■

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12. 12. 1993 г. – М.: Омега-Л, 2012. – 63 с.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ – М.: Омега-Л, 2013. – 356 с.
3. Алексеев Е.М. Финансово-правовое регулирование целевых бюджетных фондов, используемых в целях бюджетного регулирования / Е.М. Алексеев, // Гражданин и право. - № 12. – 2007 – С. 23.
4. Васильева О. Г. Влияние изменения политических институтов на предоставление общественных благ: случай российских регионов / О. Г. Васильева // Молодые ученые – Хабаровскому краю: материалы XIII краевого конкурса молодых ученых и аспирантов, Хабаровск, 14-15 янв. 2011 г.: в 2 т. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2011. – Т. 1. – 310 с.
5. Емельянов С. А. Бюджеты регионов / С. А. Емельянов // Научная перспектива. – Уфа, 2013. № 4 (38). – С. 27 – 29.
6. Комментарий к Бюджетному кодексу Российской Федерации / под ред. А.Н. Козырина. – «Экар», 2008. – 533 с.
7. Минакир П. А. Дальний Восток в сравнении с другими регионами выглядит благополучно / П. А. Минакир // Биробиджанская звезда. – Биробиджан, 2012. № 76 (16978), окт.
8. Мурановский Тарас. Философия бюджетной политики / Т. Мурановский // Российское аналитическое обозрение. – М., 2009. - № 13.
9. Седов И. С. Философия бюджета / И. С. Седов // Завтра. – 2011. № 29 (870), июль.
10. Сервер Правительства Хабаровского края [Электронный ресурс] - <http://gov.khabkrai.ru/>
11. Стратегия социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2015 года. – Владивосток: Изд-во Дальневост. Федер. Ун-та, 2010. – 152 с.
12. Шавров А. В. Финансовое право Российской Федерации. Учебно-методический комплекс. – 7-е изд. доп. и перераб. – М.: Изд. центр ЕАОИ, 2008.
13. Шарнин А. В. Пути совершенствования стратегического планирования социально-экономического развития муниципального образования: в современных условиях / А. В. Шарнин // Научная перспектива. – Уфа, 2013. № 3 (37). – С. 25 – 26.
14. Швецов Ю. Г. Методические основы совершенствования бюджетного регулирования в РФ / Ю. Г. Швецов, О. В. Бутакова // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет – № 3, 2008. – С. 21.
15. Щедровицкий Петр. Региональное развитие и культура: постановка проблемы / П. Щедровицкий // Формула развития. Сборник статей: 1987 – 2005. – Москва, Архитектура-С, 2005.

МОДЕРНИЗАЦИЯ МЕХАНИЗМОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ Контракта в контексте перехода к контрактной системе в сфере госзаказа

Сергей Сергеевич ЦЫГАНКОВ

ассистент Пилотного центра государственных закупок
Южного федерального университета

Сергей Витальевич НАЛИВАЙКО

Южный федеральный университет

Обеспечение исполнения обязательств по государственному контракту - юридические меры, имеющие своей целью снижение вероятности неудовлетворения интересов государственного заказчика как стороны обязательства при исполнении обязательств, предусмотренных государственным или муниципальным контрактом [7]. Обеспечение исполнения контракта имеет характер институциональной установленности: закон не обязывает указывать требование об обеспечении исполнения контракта, но барьерный характер рынка госзаказа позволяет «отбросить» недобросовестных участников размещения заказа на этапе исполнения контракта, либо на этапе его заключения (для открытого аукциона в электронной форме, проводимого в соответствии с Федеральным законом от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд"). Заказчик, изначально проводя аукцион или конкурс в соответствии с действующим законодательством, не может знать, кто будет победителем торгов. В связи с высокой неопределенностью результата, остро встает вопрос об обеспечительных мерах при исполнении контракта, повышается интерес к выбору способов обеспечения исполнения контракта.

Федеральный закон от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд"[2] (далее также - 94-ФЗ) устанавливает в настоящее время только два способа обеспечения исполнения контракта: 1) передача заказчику в залог денежных средств, в том числе в форме вклада (депозита), в размере обеспечения исполнения контракта; 2) предоставление безотзывной банковской гарантии. Общей целью установления обеспечительных мер заказчиком является гарантирование полноценного выполнения всех обязательств по контракту контрагентом (поставщиком, подрядчиком, исполнителем).

Качественное и своевременное выполнение обязательств контрагентом позволяет в полном объеме удовлетворить потребности заказчика.

Принцип удовлетворения интересов заказчика исполняется с трудом из-за коррупционности сферы услуг по предоставлению обеспечения и рамочности данной нормы в 94-ФЗ. С целью оптимизации, с апреля 2010 года способ обеспечения исполнения контракта «страхование гражданской ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств» не используется. С момента первой редакции 94-ФЗ нормы обеспечения исполнения контракта неоднократно менялись и дополнялись.

С целью выявления способа обеспечения исполнения контракта, связанного с наименьшими транзакционными издержками, был проведен опрос поставщиков в 2012 году (с выборкой 300 человек) и для сравнения аналогичный опрос в 2013 году вследствие изменения законодательства в сфере госзаказа с целью институциональной модернизации механизма обеспечения исполнения контрактов.

Таблица 1. Способ обеспечения исполнения контракта, связанный с наименьшими транзакционными издержками в госзаказе (март 2012 года)[8]

Как по Вашему мнению, какой способ обеспечения исполнения контракта связан с наименьшими транзакционными издержками?		
	2012	2013
Договор поручительства	67%	
Безотзывная банковская гарантия	25%	78%
Залог денежных средств (в том числе в форме депозита)	8%	22%

Как показывают результаты опроса, способом обеспечения исполнения контракта, связанного с наименьшими транзакционными издержками, являлся договор поручительства. Отсюда можно сделать вывод об эффективности механизма функционирования того или иного способа

обеспечения исполнения контракта. Опрошенные отмечали, что участнику, к примеру, эффективнее заплатить маленький процент от суммы обеспечения исполнения контракта, чем исполнять залог денежных средств на общую сумму обеспечения и терять эти средства до выполнения обязательств своей стороной.

Требования к поручителю устанавливались жесткие (часть 4.1 ст. 29 и часть 20 ст. 41.12 Федерального закона от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" в ред. от 12.12.2011) [2]:

1) капитал и резервы поручителя, указанные в соответствующем разделе бухгалтерской отчетности, должны составлять не менее чем триста миллионов рублей и превышать размер поручительства не менее чем в десять раз;

2) чистая прибыль поручителя, указанная в соответствующем разделе бухгалтерской отчетности, должна превышать не менее чем в три раза размер поручительства или размер чистой прибыли поручителя должен составлять более чем сто миллионов рублей;

3) стоимость основных средств (в части зданий) поручителя, указанная в соответствующем разделе бухгалтерской отчетности, должна составлять не менее чем триста миллионов рублей и превышать не менее чем в десять раз размер поручительства или стоимость указанных основных средств должна составлять более чем один миллиард рублей.

Кроме этого препятствием было предоставление бухгалтерской отчетности участника, что было отражено в части 21 статьи 41.12 и части 4.2 статьи 29. Соответствие поручителя требованиям, установленным частью 20 статьи 41.12, частью 4.1 статьи 29 определяется по данным бухгалтерской отчетности за два последних отчетных года или, если договор поручительства заключен до истечения срока предоставления годовой отчетности, установленного законодательством Российской Федерации о бухгалтерском учете, по выбору поручителя по данным бухгалтерской отчетности за два отчетных года, предшествующих последнему отчетному году. При этом соответствие поручителя требованиям, установленным частью 20 статьи 41.12, частью 4.1 статьи 29 определяется по данным бухгалтерской отчетности за каждый отчетный год [2].

Данные требования зачастую не выполнялись на практике. Это способствовало рождению «серых» схем по предоставлению обеспечения в виде договора поручительства. К примеру, прикладывался поддельный устав с необходимыми по закону критериями, а также бухгалтерская отчетность.

Информационное письмо ФАС России от 30 декабря 2011 г. исх. № ИА/49407 "О мошенничестве при предоставлении договоров поручительства в качестве обеспечения исполнения государственных и муниципальных контрактов" устанавливало список организаций, предоставляющих в качестве обеспечения исполнения контракта договоры поручительства, не соответствующие требованиям за-

конодательства Российской Федерации о размещении заказов [5]. Данный перечень организаций был либо локальным (для отдельного субъекта), либо постоянно дополнялся. Прозрачности критериев попадания в перечень организаций недобросовестных поручителей тоже не было. На практике же все больше организаций являлись недобросовестными поручителями, их число постоянно росло. Это доказывало институциональную неэффективность реестра недобросовестных поручителей и означало необходимость введения реестра добросовестных поручителей. Вместо этого Федеральным законом от 20.07.2012 № 122-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» отменялся договор поручительства как способ обеспечения исполнения контракта. Это привело к институциональной модернизации механизма обеспечения исполнения контракта: Кроме этого можно сделать вывод о зависимости эффективности от количества предоставления указанных способов обеспечения исполнения контракта. В свою очередь можно наблюдать тенденцию приобретения такого способа обеспечения исполнения контракта, как безотзывная банковская гарантия в 94-ФЗ всех основных недостатков договора поручительства.

Необходимо отметить, что в опросе представлены указанные в 94-ФЗ способы обеспечения исполнения контракта. В соответствии с ГК РФ предусматривается система способов обеспечения обязательств: 1) неустойка; 2) залог; 3) удержание; 4) поручительство; 5) банковская гарантия; 6) задаток [4]. Из этого следует, что неустойка указывается в проекте контракта заказчиками и является установленным способом обеспечения исполнения контракта. Задаток, удержание и договор поручительства не включаются в перечень 94-ФЗ и в Федеральном законе от 05.04.2013 N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (далее также - 44-ФЗ).

До отмены договора поручительства как способа обеспечения исполнения контракта, ФАС России предлагал: «во избежание неблагоприятных последствий для участников размещения заказов в связи с представлением ненадлежащего обеспечения исполнения контракта (потеря контракта, включение сведений в реестр недобросовестных поставщиков, утрата обеспечения заявки на участие в торгах), участникам размещения заказа рекомендуется осуществлять проверку документов поручителя, гаранта на предмет их соответствия законодательству Российской Федерации до представления таких документов заказчику, а также выбирать надежные источники финансового обеспечения». Это тоже является институциональным барьером, ведь определение подлинности документов об обеспечении, предоставляемых гарантом, на практике для участников практически невозможно. Таким образом, осталось два способа обеспечения исполнения контракта. При этом, участник сам вправе

выбирать способ предоставления исполнения контракта, а заказчик не вправе ограничивать установление только одного способа обеспечения исполнения контракта. «Таким образом, предоставление двух и более способов обеспечения исполнения контракта на общую сумму размера обеспечения противоречит нормам Закона о размещении заказов. Вместе с тем ФАС России сообщает, что замена одного способа обеспечения исполнения контракта на другой способ в процессе исполнения контракта Законом о размещении заказа не регулируется» [6]. Необходимо отметить, что замена способа обеспечения исполнения контракта отмечена и установлена в 44-ФЗ.

44-ФЗ предусматривает лишь два способа обеспечения исполнения контракта. Первый из них – залог денежных средств. Залог – это способ обеспечения исполнения обязательства, при котором кредитор (залогодержатель) приобретает право в случае неисполнения должником обязательства получить удовлетворение за счет заложенного имущества [1, ст.1]. В силу залога кредитор по обеспеченному залогом обязательству (залогодержатель) имеет право в случае неисполнения должником этого обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного имущества преимущественно перед другими кредиторами лица, которому принадлежит это имущество (залогодателя), за изъятиями, установленными законом. В случаях и в порядке, которые установлены законами, удовлетворение требования кредитора по обеспеченному залогом обязательству (залогодержателя) может осуществляться путем передачи предмета залога в собственность залогодержателя [4, ч.1 ст. 334].

Действующее законодательство не раскрывает значение понятия «вклад (депозит)» применительно к целям закона 94-ФЗ, а также 44-ФЗ. Это дает возможность трактовать указанные термины в общеупотребительном значении (т.е. в понимании главы 44 ГК РФ). Вместе с тем режим банковского вклада, установленный ГК РФ, и режим, обозначенный в вышеуказанных законах, не имеют ничего общего. Более того, распространение положений о залоге на правовой режим банковского вклада совершенно невозможно, так как это противоречит правовой природе банковского вклада. В рамках обеспечения контракта переданные в залог денежные средства заранее (как правило, за несколько дней до даты заключения контракта) перечисляются на счет, указанный заказчиком. Их предназначение состоит в том, что при неисполнении или ненадлежащем исполнении контракта заказчик будет удерживать суммы штрафных санкций из заложенных денежных средств. Иными словами, денежная сумма резервируется на счете одной из сторон контракта с одной целью – оперативно во внесудебном порядке удовлетворить требования, связанные с нарушением контрактных обязательств. С учетом изложенного используемая формулировка «залог вклада (депозита)» в понимании Закона № 94-ФЗ представляется некорректной, а правовой режим такого залога более похож на правовой режим гарантийного

депозита. Кроме этого для договора о залоге обязательна письменная форма, несоблюдение которой влечет недействительность договора о залоге (п. 4 ст. 339 ГК РФ). В договоре о залоге должны быть указаны предмет залога и его оценка, существо, размер и срок исполнения обязательства, обеспечиваемого залогом. В нем должно также содержаться указание на то, у какой из сторон находится заложенное имущество (п. 1 ст. 339 ГК РФ). Обращение взыскания по общим правилам ГК РФ осуществляется по решению суда, но для движимого имущества (к которому относятся и деньги) возможно без обращения в суд (ст. 349). Это обязательно должно быть зафиксировано в договоре о залоге, в противном случае такое право у Государственного заказчика будет отсутствовать.

Второй действующий способ обеспечения исполнения контракта – это предоставление безотзывной банковской гарантии. Этот способ обеспечения исполнения контракта повторяет судьбу договора поручительства. На практике под приемлемые условия известные банки зачастую не дают гарантию, что рождает следующие проблемы: 1) необходим при получении безотзывной банковской гарантии залог имущества под минимум цену имущества; 2) сроки получения не позволяют победившему участнику оперативно получить необходимую банковскую гарантию; 3) механизм получения и срок выдачи не устанавливаются законодательством; 4) условия получения у всех банков сильно различаются; 5) нет способа определения достоверности прилагаемой в качестве способа обеспечения исполнения контракта банковской гарантии: участвовавшие случаи подделки документов, подписи не находят отражения в практике госзаказа в качестве возбуждения дел. Заказчик не способен определить достоверность банковской гарантии.

Отчасти проблемы 94-ФЗ, связанных с рамочностью норм по обеспечению исполнения контракта решает 44-ФЗ, который вступает в силу с 1 января 2014. Из новшеств необходимо отметить антидемпинговые меры по обеспечению исполнения контракта, связанные с падением начальной (максимальной) цены контракта по торгам на 25% и более. Допускается обеспечение исполнения контракта по контрактам с единственным поставщиком (по п.4, 5, 8 – 10, 13, 15, 17, 20 – 23, 26 – 28 ч.1 ст.93 44-ФЗ). Размер обеспечения исполнения контракта: 5-30 % начальной (максимальной) цены контракта (далее – НМЦК). В случае, если НМЦК превышает 50 000 000 рублей, заказчик обязан установить требование обеспечения исполнения контракта в размере 10-30% НМЦК, но не менее чем в размере аванса (если контрактом предусмотрена выплата аванса). В случае, если аванс превышает тридцать процентов начальной (максимальной) цены контракта, размер обеспечения исполнения контракта устанавливается в размере аванса. Допускается предоставлять обеспечение исполнения контракта, уменьшенное на размер выполненных обязательств, предусмотренных контрактом, взамен ранее предоставленного обеспечения исполнения контракта. При этом может быть изменен способ обеспечения ис-

полнения контракта [3, ч. 7 ст. 96]. Это показывает неустановленность нормы по безотзывности банковской гарантии: на практике не ясен механизм прекращения ее действия и замены на залог денежных средств. Механизм функционирования залога денежных средств в 44-ФЗ остается неизменным. Безотзывная банковская гарантия как способ обеспечения исполнения контракта претерпевает институциональные изменения.

Заказчики в качестве обеспечения заявок и исполнения контрактов принимают банковские гарантии, выданные банками, включенными в предусмотренный статьей 176.1 Налогового кодекса Российской Федерации перечень банков, отвечающих установленным требованиям для принятия банковских гарантий в целях налогообложения [3, ч. 1 ст. 45]. Устанавливаются требования о содержании безотзывной банковской гарантии: 1) сумму банковской гарантии, подлежащую уплате гарантом заказчику или сумму банковской гарантии, подлежащую уплате гарантом заказчику в случае ненадлежащего исполнения обязательств принципалом; 2) обязательства принципала, надлежащее исполнение которых обеспечивается банковской гарантией; 3) обязанность гаранта уплатить заказчику неустойку в размере 0,1 процента денежной суммы, подлежащей уплате, за каждый календарный день просрочки; 4) условие, согласно которому исполнением обязательств гаранта по банковской гарантии является фактическое поступление денежных сумм на счет, на котором в соответствии с законодательством Российской Федерации учитываются операции со средствами, поступающими заказчику; 5) срок действия банковской гарантии; 6) отлагательное условие, предусматривающее заключение договора предоставления банковской гарантии по обязательствам принципала, возникшим из контракта при его заключении, в случае предоставления банковской гарантии в качестве обеспечения исполнения контракта; 7) установленный Правительством Российской Федерации перечень документов, предоставляемых заказчиком банку одновременно с требованием об осуществлении уплаты денежной суммы по банковской гарантии [3, ч. 2 ст. 45].

Кроме этого, в случае, предусмотренном извеще-

нием об осуществлении закупки, документацией о закупке, проектом контракта, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), в банковскую гарантию включается условие о праве заказчика на беспорочное списание денежных средств со счета гаранта, если гарантом в срок не более чем пять рабочих дней не исполнено требование заказчика об уплате денежной суммы по банковской гарантии, направленное до окончания срока действия банковской гарантии [3, ч. 3 ст. 45].

На основе части 6 статьи 45 Федерального закона № 44-ФЗ: основанием для отказа в принятии банковской гарантии заказчиком является: 1) отсутствие информации о банковской гарантии в реестре банковских гарантий; 2) несоответствие банковской гарантии условиям законодательства; 3) несоответствие банковской гарантии требованиям, содержащимся в извещении об осуществлении закупки, приглашении принять участие в определении поставщика (подрядчика, исполнителя), документации о закупке, проекте контракта, который заключается с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем). Это четкие требования к банковской гарантии, которые кроме этого являются общедоступными. Под общедоступностью понимаем введение реестра банковских гарантий: банковская гарантия, предоставляемая участником закупки в качестве обеспечения заявки на участие в конкурсе или закрытом аукционе либо в качестве обеспечения исполнения контракта, должна быть включена в реестр банковских гарантий, размещенный в единой информационной системе. При выдаче банковской гарантии банк предоставляет принципалу выписку из реестра банковских гарантий. 44-ФЗ устанавливает документы и информацию, которые необходимо включить в реестр банковских гарантий.

Таким образом, необходимо совершенствовать законодательство Российской Федерации в сфере обеспечения исполнения государственных и муниципальных контрактов, поскольку «новый» закон «О контрактной системе» не в состоянии полностью решить проблему прозрачности в рамках обеспечения исполнения контрактов, несмотря на определенное институциональное влияние. ■

Библиографический список

1. Федеральный закон от 29.05.1992 № 2872-1 «О залоге» // www.consultant.ru
2. Федеральный закон от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»
3. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // www.consultant.ru
4. Гражданский кодекс Российской Федерации – части 1 и 2 // www.consultant.ru
5. Информационное письмо ФАС России от 30 декабря 2011 г. исх. № ИА/49407 «О мошенничестве при предоставлении договоров поручительства в качестве обеспечения исполнения государственных и муниципальных контрактов» // www.fas.gov.ru/clarifications/clarifications_30354.html
6. Письмо ФАС России АЦ/28150 от 20.07.2011 // www.fas.gov.ru/clarifications/clarifications_30399.html
7. Обеспечение исполнения контракта // www.dic.academic.ru
8. Опрос слушателей Пилотного центра государственных закупок Южного федерального университета, март 2012 г., март 2013. Проводился при непосредственном участии авто-ров

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ: МЕЖДУНАРОДНОЕ СРАВНЕНИЕ

Станислав Алексеевич МОНАСТЫРШИН

Олеся Александровна ЖАБИНА

Хакасский государственный университет им.Н.Ф. Катанова (г.Абакан)

История современной пенсионной системы – пожалуй, самый масштабный по влиянию на государственные финансы и общественное развитие пример подобного решения.

С пенсионной системой в настоящее время сталкивался каждый из нас. Кто-то уже получает пенсию, кто-то только осуществляет пенсионные взносы, кто-то только задумывается о своем будущем. Государство и негосударственные пенсионные фонды предлагают нам разные варианты пенсионных накоплений, что позволяет нам сделать вклад в будущее и задумываться об этом нужно каждому.

Рассмотрим пенсионные системы разных стран.

Соединенные Штаты Америки. Пенсионная система США носит смешанный солидарно-накопительный характер. Финансирование общей федеральной программы осуществляется за счет налога на социальное страхование. Предприниматели (работодатели) и наемные работники уплачивают взносы в равных долях — по 7,65%. Действует принцип "солидарности поколений": каждое новое поколение работающих содержит своих пенсионеров.

В США функционируют как государственные, так и частные пенсионные системы. Благодаря этому американцы могут обеспечить себе несколько пенсий: государственную, частную коллективную по месту работы и частную индивидуальную путем открытия личного пенсионного счета. [5]

Великобритания. Пенсионная система Великобритании - одна из старейших систем социального страхования в мире (с 1908 года) и одна из самых сложных по организации, регулированию и набору возможностей, предоставленных будущим пенсионерам. Два раза система подвергалась глобальной перестройке. Тип модели системы назван «англо-саксонским».

В британской системе, пенсионеры могут получать выплаты из трех источников: базовой социальной пенсии и трудовой пенсии («второй» государственной, зависящей от заработка и стажа) из национальной страховой схемы, профессиональной пенсионной схемы и добровольных накоплений. [2]

Польша. Пенсионная система в Польше действует таким же образом, как в странах, где функционирует рыночная экономика. Базируется на трех видах накопления сбережений на будущую пенсию:

обязательная часть пенсионного взноса; также обязательная часть пенсионных взносов, но поступающая в Открытые пенсионные фонды как средство инвестирования и добровольные пенсионные взносы, поступающие на счета коммерческих страховых учреждений. [3]

Китай. Традиционно в Китае считалось, что обеспечивать жизнь престарелых родителей - это долг и обязанность младших поколений, а государственное пенсионное обеспечение не существовало в принципе.

В настоящее время в Китае пенсионное обеспечение и страховки на лечение имеет только часть пожилых людей, проживающих в городах. Но абсолютное большинство пожилых людей - *крестьяне*, на них эта политика не распространяется. [4]

Япония. Пенсия состоит из двух частей – базовой (гарантированно выплачиваемой всем по достижении пенсионного возраста) и трудовой (формируемой из взносов, которые работники и работодатели вносят поровну). Средняя пенсия достигает 60% заработка.

Из обширного зарубежного опыта видно, что накопительные системы пенсионного обеспечения населения получают все большее распространение и являются эффективным инструментом, способствующим экономическому росту стран. Финансовые институты, построенные по накопительной схеме, гармонично сосуществуют с введенными ранее государственными распределительными пенсионными программами. Благодаря пенсионным реформам граждане по всему миру уже сегодня получили возможность участия в формировании своих будущих пенсионных накоплений путем инвестирования их в различные финансовые институты. Мировой опыт показывает, что с развитием негосударственного пенсионного обеспечения значительно возрастает экономический уровень страны.

29 марта 2013 года в Москве состоялось совещание Государственной Думы по вопросу увеличения пенсионного возраста. И Россия не единственная страна, которая задумывается об увеличении пенсионного возраста. В Международном валютном фонде уверены, что пенсионный возраст в России нужно увеличить к 2030 году до 63 лет и для мужчин, и для женщин. Пока в России эту меру поддер-

живает Минфин, а против выступает Минздрав. Руководство страны не определилось и обещает сделать это только осенью. Если возраст повышен не будет, Россия через некоторое время может стать страной самых молодых пенсионеров. Организация экономического сотрудничества и развития, объединяющая 34 развитых страны мира (Россия в неё не входит), рекомендует своим членам провести новый раунд повышения пенсионного возраста, иначе сбалансировать пенсионную систему у них не выйдет. Например, в Великобритании с 2020 года и мужчины и женщины в стране смогут выходить на пенсию лишь после 66-ти, и каждые последующие десять лет эта планка будет подниматься на один год.

В российском правительстве обсуждается три варианта реформ пенсионной системы:

Предложения Министерства финансов - самые близкие к «мировой практике». Минфин предлагает повышение - до 63 лет у мужчин и женщин к 2030 году. Кроме того, предлагается пересмотреть список предприятий, работники которых могут до-

срочно выйти на пенсию.

Предложения Минздрава находится на другом полюсе: они предлагают на ближайшие 10 лет «заморозить» пенсионный возраст. Минздрав и Минэкономразвития пытаются решить все проблемы с помощью повышения требований к минимальному стажу с 5 лет до 15 лет. Максимальную пенсию будут получать те, кто отработал 40-45 лет. Минздрав и Минэкономразвития предлагают брать с таких предприятий более высокие страховые тарифы.

Все три российских ведомства предлагают меры, уже распространённые в развитых странах, - усложнить досрочный выход на пенсию, поощрять людей, стремящихся работать как можно дольше.

Должна быть пересмотрена страховая формула - каждый год работы «сверх нормы» увеличит пенсию работников.

Таким образом, наша пенсионная система учитывает опыт зарубежных стран, меняется и стремится учесть интересы населения и государства. ■

Библиографический список

1. Финансы. Учебник для вузов / под ред. Л.А. Дробозина [текст] — М.: ЮНИТИ, 2009. — 527 с.;
2. В Великобритании повышается пенсионный возраст // fundshub.ru URL: <http://www.fundshub.ru/pension/foreign/12319.php>;
3. Пенсионная система в Польше // polandinfo.ru URL: <http://www.polandinfo.ru/Container/Details/2426>;
4. Пенсионная система Кумая // pensioner.ru URL: http://www.pensioner.ru/news/detail/arubezhnaya_panorama/pensionnaya_sistema_kitaya/;
5. Пенсионная система США: прогнозы и пуски // newslan.com URL: <http://newslan.com/news/detail/id/559496/>.

КОГНИТИВНОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В ГОСТИНИЧНО – РЕСТОРАННОЙ ОТРАСЛИ

Денис Станиславович БЕЛЬКИН

*магистрант кафедры менеджмента, Школа экономики и менеджмента
Дальневосточный федеральный университет*

1. Предпосылки применения когнитивного моделирования при принятии управленческих решений

В современной теории поддержки и принятия решений когнитивное моделирование является относительно новым направлением [4].

Существует известное мнение, о том, что если проблема не может быть формализована, она не решается с прогнозируемыми результатами.

Что бы избежать, или минимизировать не прогнозируемость принятия управленческого решения, существуют ряд методов формализации проблем (ситуаций) подлежащих изменению. Кроме того, поиск решения требует специальных исследований, направленных на выявление структуры проблем и их внутренних взаимосвязей. Конечно, в арсенале лица принимающего решение (сокращенно - ЛПР) должны быть и опыт, знания, интуиция наличие подготовленных специалистов - экспертов, аналитиков. Однако существенным преимуществом, а в некоторых случаях необходимостью, будет являться использование современных технологий интеллектуальной поддержки принятия решений, позволяющих систематизировать и структурировать имеющуюся информацию, исследовать альтернативные варианты решений и выбрать из них наиболее удачные.

Ситуацию, требующую изменения или планируемую к изменению в виду поставленной цели, принято понимать как ситуацию в состоянии слабоструктурированной системы в рассматриваемый момент времени. Число факторов в такой ситуации может измеряться десятками. Данные факторы находятся во взаимосвязи следствий и причин, во временной динамике.

Как мы понимаем увидеть и осознать логику развития событий на таком многофакторном поле крайне трудно. Но ЛПР необходимо понимать на какие факторы необходимо повлиять (что изменить), чтобы улучшить состояние ситуации и какие методы будут наиболее эффективными при достижении цели. Или оставить ситуацию неизменной с ясным пониманием последствий.

Использование когнитивного моделирования ситуаций при принятии управленческих решений позволяют ответить на поставленные вопросы, выявить взаимосвязь факторов, путем четкого выяснения причинно – следственная зависимости, присущей факторам.

С целью выявления такой зависимости необходим причинно – следственный анализ, позволяющий выявить основные факторы, влияющие на решение проблемы, и установить их причинно-следственные связи. Эффективным способом формализации процедуры причинно-следственного анализа является построение и анализ когнитивных карт (карт познания) [2]. Специалисты склонны считать средства когнитивного моделирования специфичными, с учётом конкретных условий развития ситуации в той или иной стране, регионе, городе, городке, поселке (политическая и экономическая устойчивость, ментальность населения и власти, хаотичность информационной сферы, открытость рынка, полнота нормативной базы и пр.). Данное мнение представляется справедливым, хотя определенная унификация возможна. Целью настоящей статьи является проведение обзора по применению достаточно сложного инструмента поддержки принятия управленческих решений на предприятиях гостинично – ресторанной отрасли.

2. Механизм построения когнитивной модели

Когнитивная карта - основное понятие когнитивного моделирования.

Когнитивная карта – это вид математической модели, позволяющей описывать субъективное восприятие человеком или группой лиц какого-либо сложного объекта, проблемы или функционирования системы. Она дает возможность не только выявить структуру причинно-следственных связей, но и оценить последствия тех или иных событий [2].

Применимо к предмету настоящей статьи, когнитивная карта или когнитивная карта ситуации, будет представлять собой ориентированный взвешенный граф, в котором вершины будут соответствовать основным факторам ситуации.

Основные факторы в когнитивной карте взаимно влияют друг на друга и взаимодействуют между собой. Причинно-следственные связи между факторами принято изображать направленными дугами, связывающими данные факторы, с присвоенными им знаками влияния (изменения в одном направлении - “+”, или соответственно противоположный характер влияния - “-”). Знак “0” в свою очередь говорит о нейтральном влиянии концептов друг на друга.

При работе с когнитивной картой, изображённой в виде графа, подвергаются анализу циклы, т.е. последовательность направленных дуг, начинаю-

щаяся и завершающаяся в одной и той же вершине (факторе). Можно утверждать, что во многих случаях причинный фактор (из которого выходит дуга) одновременно является и фактором результата. То есть в него входит дуга выходящего из другого причинного фактора. Принято при анализе когнитивной карты утверждать, что в цикле присутствует положительная обратная связь, если число дуг со знаком минус – четное (или их нет), и отрицательная – если число со знаком минус – нечетное. В случае, если построенная когнитивная карта содержит несколько положительных циклов, то это говорит о неустойчивости всей системы так как незначительное начальное изменение некоторого фактора может привести в последствии к его непредвиденному большому скачку. Частые отрицательные обратные связи ведут к стабилизации системы, однако при определенных условиях они могут вызвать и колебательные процессы в системе, также приводящие к неустойчивости. [2] С учётом изложенного, анализ когнитивной карты включает важный этап по проведению работы направленной на выработку вариантов решений путём перебора дуг графовой структуры, вариации значений отношений причинности, описывающих решаемую проблему.

При формировании когнитивной карты необходимо определиться с тремя составляющими: списком факторов (вершин графа); согласованием отношений причинности между ними; согласованием значений отношений причинности.

Таким образом, можно говорить, что при построении когнитивной карты для поддержки принятия управленческого решения, строится когнитивная карта руководителей, ориентированных на решение целевой (точечной) проблемы.

Таблица 1.

	ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	Темпы роста въездного туристического потока	Количество аналогичных предприятий	Усовершенствование продукции (виды, диверсификация продукта)	Намерения органов государственной власти в отношении отрасли	Объем торговли, оказываемых услуг в регионе
ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	0					
Темпы роста въездного туристического потока	Очень высокая	0				
Количество аналогичных предприятий	Очень высокая	Высокая	0			
Усовершенствование продукции (виды, диверсификация продукта)	Очень высокая	средняя	низкая	0		
Намерения органов государственной власти в отношении отрасли	высокая	Очень высокая	средняя	Очень низкая	0	
Объем торговли, оказываемых услуг в регионе	средняя	Высокая	Средняя	низкая	средняя	0

3. Построение когнитивной карты для поддержки управленческих решений в гостинично – ресторанном предприятии

Выделим основные факторы (вершины графов), необходимые для построения когнитивной карты для поддержки управленческих решений в гостинично – ресторанном предприятии, с позиции развития (увеличения прибыльности) уже существующего предприятия или создания нового предприятия в регионе.

Для данных целей удобно определять факторы действующими методами PEST – анализа, учитывая так же конкурентную ситуацию с помощью методики М. Портера.

В ходе исследования, предложим в качестве существенных факторов, наиболее значительно влияющих на получение прибыли предприятием, следующие.

1. Темпы роста въездного туристического потока.
2. Количество аналогичных предприятий.
3. Усовершенствование продукции (виды, диверсификация продукта/услуги).
4. Намерения органов государственной власти в отношении отрасли.
5. Объем торговли, оказываемых услуг в регионе.

Понимая, что на первоначальном этапе отсутствует количественная информация о характере взаимосвязей факторов, предложим оценку качественную.

Так, используя качественные оценки (сильно, умеренно, слабо), с последующим наложением шкалы Харрингтона, произведем количественную оценку взаимосвязей.

Ниже приведена таблица 1 взаимосвязей выбранных факторов.

Таблица 2 с количественной оценкой взаимосвязей по вербально-числовой шкале Харрингтона, будет выглядеть следующим образом.

Таблица 2.

	ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИ- ЯТИЯ	Темпы роста въездно- го тури- стическо- го потока	Количе- ство ана- логичных предпри- ятий	Усовершенст- вание продук- ции (виды, ди- версификация продукта)	Намерения органов госу- дарственной власти в от- ношении от- расли	Объем торговли, оказывае- мых услуг в регионе
ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	0					
Темпы роста въездного туристиче- ского потока	1	0				
Количество аналогич- ных предприятий	0,9	0,8	0			
Усовершенствование продукции (виды, диверсификация про- дукта)	1	0,4	0,2	0		
Намерения органов го- сударственной власти в отношении отрасли	0,8	1	0,4	0,3	0	
Объем торговли, ока- зываемых услуг в ре- гионе	0,4	0,8	0,4	0,2	0,3	0

Оценим направления влияния факторов.

Как уже ранее отмечалось, в когнитивной карте связи представляются положительными или отрицательными направлениями влияния (знаки + или -).

Таблица 3.

	ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИ- ЯТИЯ	Темпы роста въездно- го тури- стическо- го потока	Количе- ство ана- логичных предпри- ятий	Усовершенст- вание продук- ции (виды, ди- версификация продукта)	Намерения органов госу- дарственной власти в от- ношении от- расли	Объем торговли, оказывае- мых услуг в регионе
ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	0					
Темпы роста въездного туристиче- ского потока	1	0				
Количество аналогич- ных предприятий	0,9	0,8	0			
Усовершенствование продукции (виды, ди- версификация продукта)	1	0,4	0,2	0		
Намерения органов го- сударственной власти в отношении отрасли	0,8	1	0,4	0,3	0	
Объем торговли, оказы- ваемых услуг в регионе	0,4	0,8	0,4	0,2	0,3	0

Ниже приведена Таблица 3 с оценкой направления влияния факторов друг на друга.

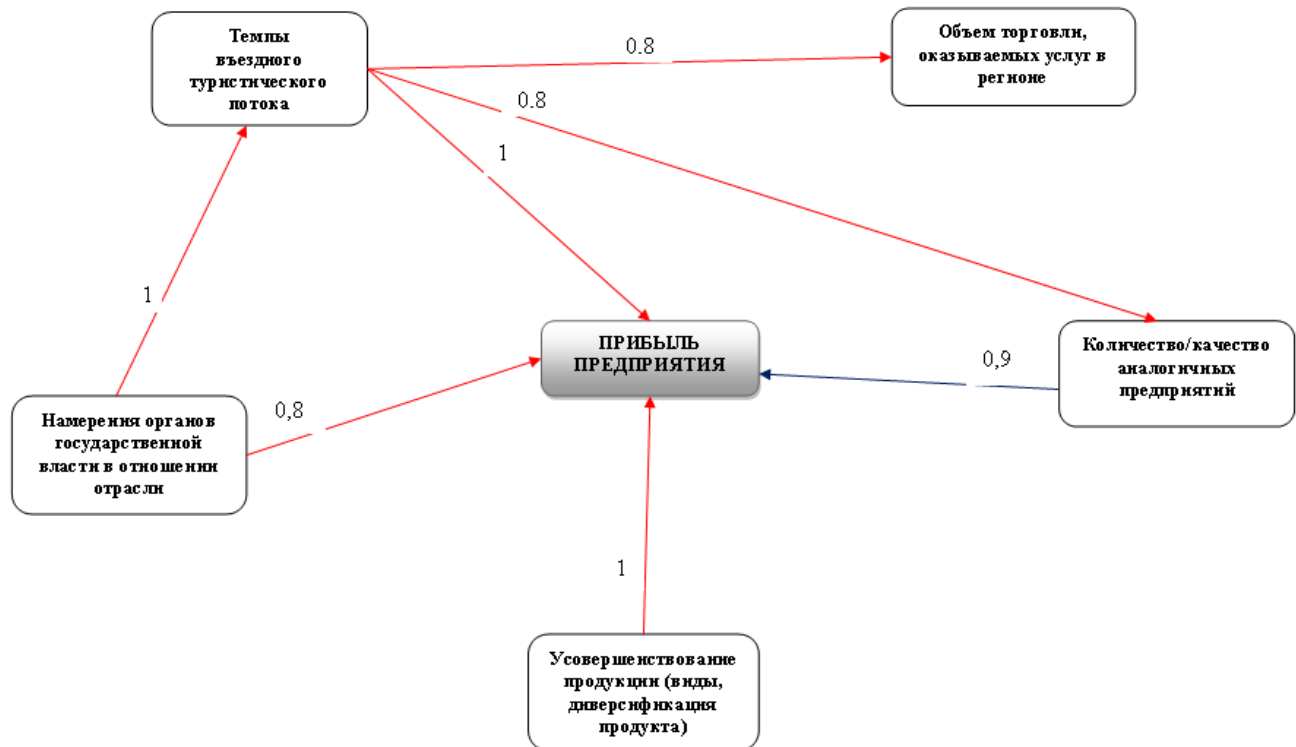
Для оптимальной наглядности, значениям влияния «низкое», «очень низкое» и с количественной

оценкой 0,4 и менее присвоим нейтральное влияние, и учитывать при построении когнитивной карты не будем. Так же при построении когнитивной карты, положительному влиянию присвоим красный цвет дуги, с навешиванием значения (силы) влияния.

Когнитивная карта будет выглядеть следующим

образом.

В результате наглядно установлена взаимосвязь



основных факторов на прибыль предприятия гостинично – ресторанной отрасли, влияние факторов друг на друга. Моделирование представленной ситуации возможно путём изменения силы влияния или возможном изменении направлении влияния. Если двигаться в направлении усложнения модели, то и путём введения дополнительных факторов или влияний факторов друг на друга.

Исследователи выделяют следующие возможные этапы моделирования:

1. Развитие ситуации без управляющих воздействий на процессы в ситуации (ситуация развивается

сама по себе).

2. Развитие ситуации с выбранным комплексом мероприятий (управлений) (прямая задача).

3. Синтез комплекса мероприятий для достижения необходимого направления развития ситуации (обратная задача) [1].

Выбор направления - в компетенция ЛПР. Когнитивная карта и в целом когнитивное моделирование эффективный и наглядный способ выявления основных факторов, влияющих на решение проблемы и фиксации их причинно-следственных связей. ■

Библиографический список

1. Кулинич А. А., «Система когнитивного моделирования «Канва»», в «Программные продукты и системы» №3, 2002 г., <http://www.raai.org/about/persons/kulinich/pages/kanva2003.html>
2. Шумский А. Е. «Разработка управленческих решений» - Учебное пособие, ТГЭУ, Владивосток, 2008
3. В.И. Максимов, Е.К. Корноушенко, С.В. Качаев, «Когнитивные технологии для поддержки принятия управленческих решений», <http://www.iis.ru/events/19981130/maximov.ru.html>
4. «Когнитивное моделирование для решения задач управления слабоструктурированными системами (ситуациями)» Авдеева З.К., Коврига С.В., Макаренко Д.И (Институт проблем управления РАН, г. Москва), <http://www.mtas.ru/Library/uploads/1168452488.pdf>
5. Т. Василенко, «О.Генри и когнитивные карты», <http://www.improvement.ru/zametki/cognitive/>



НОТАРИАЛЬНО УДОСТОВЕРЕННОЕ СОГЛАСИЕ СУПРУГА НА СОВЕРШЕНИЕ СДЕЛКИ ПО РАСПОРЯЖЕНИЮ СОВМЕСТНО НАЖИТЫМ НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Алексей Игоревич ЗАХАРОВ

*аспирант кафедры гражданского и предпринимательского права
Московского государственного областного
социально-гуманитарного института, г. Коломна*

После перехода к рыночной экономике в современной России стремительными темпами развивается рынок недвижимости. Поэтому вопросы правового регулирования оборота недвижимого имущества являются актуальными для современной отечественной цивилистики. Основным источником непосредственного регулирования оборота недвижимости является Гражданский кодекс РФ.

Одной из интересных разновидностей сделок с недвижимостью являются сделки с имуществом, находящимся в совместной собственности супругов, так как законодатель установил для них особый порядок, который регулируется в первую очередь семейным, а не гражданским законодательством. Кроме того имущественные отношения лиц, состоящих в браке, всегда актуальны, так как семейные отношения предполагают лично-доверительный характер и задача законодателя состоит в том, чтобы сохранить доверительность и при регулировании имущественных отношений, что не предполагается в гражданском обороте.

Правовому регулированию имущественных отношений супругов посвящен раздел III Семейного кодекса Российской Федерации (далее – СК РФ). Согласно ст. 33 СК РФ законным режимом имущества супругов является режим их совместной собственности, который действует, если брачным договором не установлено иное [10].

К имуществу, нажитому супругами во время брака (общему имуществу супругов), относятся:

- доходы каждого из супругов от трудовой деятельности, предпринимательской деятельности и результатов интеллектуальной деятельности;
- полученные ими пенсии, пособия, а также иные денежные выплаты, не имеющие специального целевого назначения (суммы материальной помощи, суммы, выплаченные в возмещение ущерба в связи с утратой трудоспособности вследствие увечья либо иного повреждения здоровья, и др.);
- приобретенные за счет общих доходов супругов

движимые и недвижимые вещи, ценные бумаги, паи, вклады, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения или в иные коммерческие организации;

- любое другое имущество.

Право на общее имущество супругов принадлежит также супругу, который в период брака осуществлял ведение домашнего хозяйства, уход за детьми или по другим уважительным причинам не имел самостоятельного дохода.

Таким образом, в силу закона имущество, в том числе недвижимое, приобретаемое в период брака на общие средства, поступает в общую совместную собственность супругов «автоматически» и волеизъявления супругов на то не требуется. Разумеется, иное может быть установлено брачным договором. Согласно условиям договора все приобретенное в период брака недвижимое имущество может признаваться индивидуальной собственностью того из супругов, на имя которого оно будет приобретено и зарегистрировано [8].

К раздельному имуществу супругов относятся имущество:

- принадлежавшее каждому из супругов до вступления в брак (добрачное имущество);
- полученное одним из супругов в дар;
- полученное одним из супругов по иным безвозмездным сделкам (например, в порядке приватизации);
- поступившее в порядке наследования к одному из супругов во время брака;
- вещи индивидуального пользования (одежда, обувь), даже если они приобретены в период брака за счет общих средств.

На основании изложенного можно сделать вывод о том, что общность супружеского имущества является ограниченной, так как общим становится не любое имущество, а только то, которое приобретено супругами во время брака на общие средства [3].

В соответствии со ст. 35 СК РФ «владение, пользо-

вание и распоряжение общим имуществом супругов осуществляются по обоюдному согласию супругов», которое презюмируется. Однако для сделок с недвижимым имуществом, находящимся в общей совместной собственности супругов, законодателем установлен особый порядок. Пункт 3 ст. 35 СК РФ гласит: «Для совершения одним из супругов сделки по распоряжению недвижимостью и сделки, требующей нотариального удостоверения и (или) регистрации в установленном законом порядке, необходимо получить нотариально удостоверенное согласие другого супруга...» [10].

Как видно из данной правовой нормы, получение нотариально удостоверенного согласия супруга является особенностью правового регулирования сделок с недвижимостью, находящейся именно в совместной собственности супругов, так как в соответствии с общим порядком распоряжения совместной собственностью, установленным ст. 253 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) «распоряжение имуществом, находящимся в совместной собственности, осуществляется по согласию всех участников, которое предполагается независимо от того, кем из участников совершается сделка по распоряжению имуществом» [2], т.е. согласие на сделку других участников совместной собственности предполагается и при осуществлении сделок с недвижимым имуществом.

Действующее законодательство не содержит определения термина «согласие», поэтому вопрос о правовой природе согласия супруга остается открытым. Одним из наиболее полных и интересных представляется определение Е.В. Головизниной, которая на основании анализа норм гражданского и семейного законодательства следующим образом раскрывает данное понятие: «согласие супруга – это:

- правомерное действие лица, создающее предпосылку для установления правоотношения;
- юридический факт (воля супруга производит правовой эффект – другой супруг получает возможность/право на распоряжение общей вещью);
- условие (необходимое и достаточное для возникновения права у второго супруга; кроме того, само согласие может содержать определенные условия и (или) срок предстоящей сделки);
- обязательство (может содержать определенные условия и (или) срок его действия, поскольку супруг сам определяет границы действия своего обязательства при его возникновении);
- сделка (действие одного из супругов, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей);
- односторонняя сделка (для ее совершения необходимо и достаточно выражения воли одного супруга; – стадия (в процессе, необходимом для совершения сделки с общей вещью, возможно, даже часть такой сделки, например, при продаже вещи – часть договора купли-продажи, ведь соглашающийся супруг – сособственник);
- нотариально оформленный документ (воле-

изъявление лица, которому придана квалифицированная форма)» [1].

С.И. Реутов считает, что согласие – «это ясно выраженное волеизъявление лица на совершение определенных действий другим лицом», а согласие супруга – это волеизъявление последнего, которое «можно рассматривать как одностороннюю сделку, которая может создавать обязанности для других лиц», так как супруг, получивший согласие и «заключающий сделку по отчуждению недвижимости, обязан соблюсти те условия ее продажи, которые исходят от другого супруга и закреплены в документе» [9].

По нашему мнению, согласие супруга – есть односторонняя правопорождающая сделка, которая может создавать обязанности у других лиц, представляющая собой ясно выраженное волеизъявление супруга на совершение другим супругом определенных действий на определенных условиях или без таковых, и требующая в необходимых случаях нотариального удостоверения.

Таким образом, нотариально удостоверенное согласие супруга на совершение сделки по продаже общей недвижимости создает у супруга, его получившего, право на продажу общей недвижимости на условиях, содержащихся в согласии, либо на условиях, определяемых по собственному усмотрению, если такое право указано в согласии.

Открытым остается вопрос о том, может ли супруг, давший согласие на сделку, впоследствии отозвать его. Стоит согласиться с Е.В. Головизниной в том, что в настоящее время отсутствует законное основание для отмены в одностороннем порядке согласия супруга и такая отмена «возможна только по соглашению со вторым супругом» [1]. Однако, несмотря на то, что супруг, дающий согласие «сам определяет границы действия своего обязательства» [1], например установлением срока действия согласия или условий совершения сделки, а также, что такой супруг защищен от недобросовестных действий другого супруга (ст. 178, 179 ГК РФ), считаем целесообразным законодательно закрепить возможность одностороннего отзыва согласия супруга до момента совершения юридически значимых действий (подписание предварительного договора, подписание основного договора, внесение аванса или задатка и т.д.) по заключению сделки по распоряжению общей недвижимостью.

Закон устанавливает правовые последствия отсутствия нотариально удостоверенного согласия супруга при совершении другим супругом сделки по распоряжению общим недвижимым имуществом. В соответствии с п. 3 ст. 35 СК РФ «супруг, чье нотариально удостоверенное согласие на совершение указанной сделки не было получено, вправе требовать признания сделки недействительной в судебном порядке в течение года со дня, когда он узнал или должен был узнать о совершении данной сделки» [10]. Иными словами, законодатель относит такие сделки к категории оспоримых.

Сделки с недвижимостью, равно как и другие

сделки, для которых требуется нотариально удостоверенное согласие супруга, являются сделками с наиболее ценными видами имущества и имеют существенное значение для семьи [9]. В связи с этим защита имущественных прав каждого из супругов должна являться приоритетной задачей для законодателя. Поэтому, по мнению автора, необходимо исключить возможность совершения другим супругом сделки по распоряжению совместно нажитым недвижимым имуществом (а также сделок, требующих обязательного нотариального удостоверения и государственной регистрации). Для этого предлагается признавать сделку, для совершения которой требуется нотариально удостоверенное согласие супруга и совершенную без такового ничтожной, для чего внести изменения в абз. 2 п. 3 ст. 35 и изложить его в следующей редакции:

«Сделка по распоряжению совместно нажитой недвижимостью и сделка, требующая нотариального удостоверения и (или) регистрации в установленном законом порядке и совершенная без нотариально удостоверенного согласия супруга является ничтожной» [4].

Кроме того, предлагается ужесточить процедуру государственной регистрации сделок с недвижимостью. В настоящее время существует позиция регистрирующих органов, согласно которой регистратор не вправе останавливать государственную регистрацию сделки с недвижимостью, находящейся в совместной собственности супругов, в связи с отсутствием нотариально удостоверенного согласия супруга на такую сделку, так как данная сделка является оспоримой, и в случае возникновения спорных вопросов, сторона, чье право нарушено, имеет возможность восстановить нарушенное право в суде. Данную позицию нельзя признать верной.

Целью государственной регистрации сделок с недвижимостью, как отмечает М.В. Пискунова, является, в том числе, «обеспечение устойчивости гражданского оборота путем подтверждения и государственной гарантии прав на недвижимость», а также обеспечение «законности оборота недвижимости» и защита «прав и законных интересов участников сделок и третьих лиц» [7, с. 22.]. Регистрация же сделки по распоряжению совместно нажитым недвижимым имуществом супругов без нотариально удостоверенного согласия второго супруга является нарушением имущественных прав и законных интересов последнего. Кроме того, п. 29 Методических рекомендаций по порядку проведения государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, утвержденных приказом Министерства юстиции Российской Федерации от 01.07.2002 г. № 184, говорит, что «в установленных законодательством Российской Федерации случаях на государственную регистрацию могут представляться дополнительные документы, необходимые для государственной регистрации, в частности: нотариально удостоверенное согласие супруга для совершения одним из супругов сделки по распоряжению совместно нажитой недвижимостью и сделки,

требующей нотариального удостоверения или государственной регистрации...» [6]. Поэтому автор считает, что регистратор при отсутствии нотариально удостоверенного согласия супруга обязан приостановить государственную регистрацию на основании ч. 1 ст. 19 Федерального закона «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» № 122-ФЗ от 27.07.1997 г., ввиду «сомнений в наличии оснований для государственной регистрации прав» [11] и затребовать согласие супруга. В случае непредоставления согласия необходимо отказать в государственной регистрации на основании п. 3 ч.1 ст. 20 ФЗ «Федерального закона «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним», («документы, представленные на государственную регистрацию прав, по форме или содержанию не соответствуют требованиям действующего законодательства» [11]).

Определенную сложность для государственных регистраторов, безусловно, будет представлять процедура выяснения вопроса, является ли имущество совместной собственностью супругов или нет. Это служит дополнительным аргументом в пользу авторского мнения о том, что государственную регистрацию права совместной собственности супругов на недвижимое имущество необходимо производить на имя обоих собственников, а распространенная на практике регистрация такого права на одного из них не основана на законе [5]. При осуществлении регистрации на имя обоих правообладателей у регистратора не будет возникать затруднений с отнесением имущества к совместной собственности супругов либо к личной собственности каждого из них.

Подводя итог исследованию, отмечаем, что получение нотариально удостоверенного согласия супруга на сделку по распоряжению общим недвижимым имуществом является правовой особенностью осуществления сделок с недвижимым имуществом, находящимся в совместной собственности супругов. Согласие супруга – это односторонняя правопорождающая сделка, которая может создавать обязанности у других лиц, представляющая собой ясно выраженное волеизъявление супруга на совершение другим супругом определенных действий на определенных условиях или без таковых, и требующая в необходимых случаях нотариального удостоверения. Отсутствие такого согласия при осуществлении сделок с супружеской недвижимостью одним из супругов является грубым нарушением имущественных прав второго супруга, в связи с чем, для их защиты, предлагается законодательно отнести такую сделку к ничтожным и отказывать в ее государственной регистрации при непредставлении нотариально удостоверенного согласия второго супруга. Необходимо обратить внимание, что данные меры не направлены на усложнение гражданского оборота, а имеют целью исключительно охрану имущественных прав и законных интересов членов семьи и других участников гражданского оборота. ■

Библиографический список

1. Головизнина Е.В. Нотариально удостоверенное согласие супруга на сделку: теория и практика совершения // *Нотариальный вестник*, 2010. № 7 // СПС «Консультант-плюс»
2. Гражданский кодекс Российской Федерации // СПС «Консультант-плюс»
3. Жилинкова И.В. Правовой режим имущества членов семьи: дис. ... д-ра юрид. наук.-Х.,2000. – 407 с.
4. Захаров А.И. К вопросу о правовом регулировании имущественных отношений бывших супругов / А.И. Захаров // *Научная дискуссия: вопросы юриспруденции: материалы VI международной заочной научно-практической конференции. Часть I. 30 октября 2012 г., Москва, 2012.- 98 с.*
5. Захаров А.И. К вопросу о государственной регистрации права совместной собственности супругов / А.И. Захаров // *Государство и право в современных условиях: материалы международной заочной научно-практической конференции. Часть I. 03 декабря 2012 г., Новосибирск, 2012. – 124 с.*
6. Методические рекомендации по порядку проведения государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, утверждены приказом Министерства юстиции Российской Федерации от 01.07.2002 г. № 184
7. Пискунова М.Г. Государственная регистрация прав на недвижимое имущество и сделок с ним как правоприменительная деятельность учреждений юстиции // *Бюллетень Министерства юстиции Российской Федерации. - 2001. - № 1*
8. Право общей совместной собственности супругов. Законный и договорный режим имущества супругов // [электронный ресурс] – Режим доступа.- URL: http://www.frskuban.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=14253:2011-12-07-13-13-30&catid=86:2009-10-07-13-26-57&Itemid=168 (дата обращения 19.03.2013)
9. Реутов С.В. Правовые особенности удостоверения согласия супруга на совершение сделки // [электронный ресурс] – Режим доступа.- URL: <http://www.lawmix.ru/comm/5334> (дата обращения 19.03.2013 г.)
10. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ // СПС «Консультант-плюс».
11. Федеральный закон "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" №122-ФЗ от 21.07.1997 года // СПС «Консультант-плюс»

СОЗДАНИЕ (УЧРЕЖДЕНИЕ) УНИТАРНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Наталья Викторовна ТАТНЕВА

*соискатель кафедры гражданского и международного частного права
Волгоградского государственного университета*

В конце 20 века в российской цивилистической науке получило достаточно широкое распространение позиция о унитарном предприятии исключительно как пережитке плановой экономики Союза ССР. Появление в советском гражданском праве института юридических лиц - несобственников, прежде всего - государственных предприятий, вызывалось тем очевидным обстоятельством, что само государство как основной, а нередко монопольный собственник важнейших видов имущества не могло непосредственно хозяйствовать с ним, для этих целей оно и создавало свои предприятия, сохраняя за собой право собственности на их имущество. Сами же эти юридические лица получали от него особое вещное право («оперативного управления», а в последствии - «полного хозяйственного ведения»), не известное ни одному развитому правопорядку [1,3].

ГК РФ 1994 года сохранил возможность создания такой организационно-правовой формы юридического лица, как необходимого элемента экономики переходного периода, но лишь на основе государственной и муниципальной собственности [2]. Все ранее существовавшие предприятия - несобственники, учреждаемые физическими и негосударственными юридическими лицами в силу Федерального закона № 52-ФЗ «О введении в действие части первой ГК РФ» были преобразованы в хозяйственные общества (товарищества) или производственные кооперативы [3].

Согласно действующим правовым актам унитарное предприятие создается от имени публично-правового образования решением уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления и может осуществлять свою деятельность со дня внесения соответствующей записи в единый государственный реестр юридических лиц [4]. Для государственной регистрации унитарного предприятия в налоговый орган по месту его нахождения предоставляются решение уполномоченного государственного органа Российской Федерации, уполномоченного государственного органа субъекта Российской Федерации или органа местного самоуправления о создании унитарного предприятия, учредительный документ унитарного предприятия, сведения о составе и стоимости имущества, закрепляемого за ним собственником этого имущества [4]. Учредительным документов унитарного предприятия является его устав. Тем не менее,

многие авторы к таковым документам относят также решение собственника о создании унитарного предприятия [5].

Как справедливо замечала Е.К. Орлянкина, анализ положений действующего законодательства не позволяет исчерпывающим образом сформулировать универсальные требования к содержанию решения о создании юридического лица независимо от его организационно-правовой формы [6,33]. Проект изменений Гражданского Кодекса РФ (Законопроект № 47538-6/2) планирует устранить данный пробел, установив обязательный перечень сведений, которые необходимо будет включать в его содержание. Статья 50.1 в редакции Проекта изменений ГК РФ к таковым относит:

- сведения об учреждении юридического лица;
- сведения об утверждении его устава;
- сведения о порядке, размере, способах и сроках образования его имущества;
- сведения об избрании (назначении) его органов [7].

Таким образом, представляется, что решение о создании унитарного предприятия должно носить общерегулятивный характер и быть обложено в форму постановления соответствующего органа государственной власти или органа местного самоуправления в рамках представленных им законом полномочий.

Устав, как еще один элемент учредительского акта о создании унитарного предприятия, обязан содержать информацию, так называемого «информационного» и «нормативного» характера [8,3-4], дающую полное представление о предприятии как самостоятельном юридическом лице (его фирменное наименование, место нахождения, цели и предмет деятельности, размере и способе формирования уставного фонда, за исключением казенных предприятий, и т.д.). Согласно ст. 12 ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» уставный фонд государственного или муниципального предприятия может формироваться за счет денег, а также ценных бумаг, других вещей, имущественных прав и иных прав, имеющих денежную оценку. Размер уставного фонда государственного предприятия должен составлять не менее чем пять тысяч минимальных размеров оплаты труда, установленных федеральным законом на дату государственной регистрации государственного предпри-

ятия, муниципального предприятия - не менее чем одну тысячу минимальных размеров оплаты труда, установленных в том же порядке. В казенном предприятии уставной фонд не формируется [4].

В связи с этим необходимо отметить, что в науке гражданского права многие авторы неоднократно поднимали вопрос о необходимости ограничения возможности формирования уставного капитала (фонда) за счет имущественных прав обязательственного характера. Так представляется справедливым мнение о недопустимости функционирования юридического лица исключительно на базе имущества, полученного по договору аренды, либо имущественного найма, или на основе заемных средств при отсутствии иных вкладов учредителей юридического лица в уставный капитал [9,29]. Закрепление за субъектами хозяйствования в качестве начального капитала различных прав, возникающих из обязательственно-правовых требований со сторонами их учредителей, с одной стороны, просто не создает никакой материальной базы для деятельности вновь созданных организаций [10,27], с другой, позволяет формировать реальные механизмы по незаконному уклонению предприятия от уплаты, имеющейся кредиторской задолженности.

В силу ст. 13 ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» уставной фонд государственного или муниципального предприятия должен быть полностью сформирован собственником его имущества в течение трех месяцев с момента государственной регистрации такого предприятия. Уставной фонд считается сформированным с момента зачисления соответствующих денежных сумм на открываемый в этих целях банковский счет и (или) передачи в установленном порядке государственному или муниципальному предприятию иного имущества, закрепляемого за ним на праве хозяйственного ведения, в полном объеме [4]. Важность определения момента, с которого возникает право хозяйственного ведения или право оперативного управления связана с тем, что начиная с него, на предприятие переходят обязанности по сохранности соответствующего имущества, и оно вправе и обязано рассчитываться этим имуществом по обязательствам перед своими кредиторами, тогда как учредитель-собственник по общему правилу уже не отвечает этим имуществом перед своими кредиторами [11,599-600]. Поскольку моментом передачи вещи согласно ГК РФ 1994г. считается ее фактическое поступление во владение приобретателя, а возникновение права собственности и иных вещных прав на недвижимое имущество подлежит государственной регистрации [2], то, многие юристы считают целесообразным внести соответствующие изменения в действующее законодательство, определив моментом возникновения права хозяйственного ведения или права оперативного управления фактическое вручение имущества по акту приема-передачи полномочному представителю унитарного предприятия с постановкой переданной вещи на баланс, если иное не

предусмотрено действующим законодательством и решением собственника [6, 54-55].

Необходимо отметить, что вопрос о том, когда и в каких случаях, собственник вправе принять решение о создании унитарного предприятия, является весьма дискуссионным.

Федеральный Закон «Об государственных и муниципальных унитарных предприятиях» от 14.11.2002г. № 161-ФЗ в редакции от 30.11.2011 N 362-ФЗ к таковым относит:

- необходимость использования имущества, приватизация которого запрещена, в том числе имущества, которое необходимо для обеспечения безопасности Российской Федерации;

- необходимость осуществления деятельности в целях решения социальных задач (в том числе реализации определенных товаров и услуг по минимальным ценам), а также организации и проведения закупочных и товарных интервенций для обеспечения продовольственной безопасности государства;

- необходимость осуществления деятельности, предусмотренной федеральными законами исключительно для государственных унитарных предприятий;

- необходимость осуществления научной и научно-технической деятельности в отраслях, связанных с обеспечением безопасности Российской Федерации;

- необходимость разработки и изготовления отдельных видов продукции, находящейся в сфере интересов Российской Федерации и обеспечивающей безопасность Российской Федерации;

- необходимость производства отдельных видов продукции, изъятой из оборота или ограниченно оборотоспособной.

В свою очередь казенное предприятие может быть создано в случае:

- если преобладающая или значительная часть производимой продукции, выполняемых работ, оказываемых услуг предназначена для федеральных государственных нужд, нужд субъекта Российской Федерации или муниципального образования;

- необходимости использования имущества, приватизация которого запрещена, в том числе имущества, необходимого для обеспечения безопасности Российской Федерации, функционирования воздушного, железнодорожного и водного транспорта, реализации иных стратегических интересов Российской Федерации;

- необходимости осуществления деятельности по производству товаров, выполнению работ, оказанию услуг, реализуемых по установленным государством ценам в целях решения социальных задач;

- необходимости разработки и производства отдельных видов продукции, обеспечивающей безопасность Российской Федерации;

- необходимости производства отдельных видов продукции, изъятой из оборота или ограниченно оборотоспособной;

- необходимости осуществления отдельных до-

тируемых видов деятельности и ведения убыточных производств;

-необходимости осуществления деятельности, предусмотренной федеральными законами исключительно для казенных предприятий[4].

Данный перечень является исчерпывающим. Однако, использование столь обширных, неоднозначных формулировок, в конечном счете, может привести к расширительному толкованию указанных в Законе оснований создания унитарных предприятий. В результате сравнительного анализа условий учреждения казенных предприятий и предприятий, основанных на праве хозяйственного ведения, можно прийти к выводу, что законодателем до конца не были определены критерии создания двух видов унитарных предприятий. По мнению В.Г. Степанова первое, что выглядит очевидным, это схожесть, а в некоторых случаях и тождественность целей создания предприятий, основанных на праве хозяйственного ведения и казенных предприятий, что оставляет широкие возможности для усмотрения собственника в выборе конкретной формы публичного предпринимательства. Пожалуй, одним из немногих существенных отличий в этой части является то, что в случае необходимости осуществления отдельных дотируемых видов деятельности и убыточных производств предусматривается создание именно казенных предприятий [12,21-26]. Проект изменений ГК РФ предполагает устранить возможность создания унитарного предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения[7]. В случае вступления его в силу необходимо будет вносить изменения в ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» и непосредственно в статью 8 закона. То есть, разработка единого перечня случаев (условий) создания унитарного предприятия без подразделения его на виды, скорее всего, станет одним из направлений правотворческой де-

ятельности.

Таким образом, из вышесказанного следует, что процесс создания унитарного предприятия представляет собой систему выполнения его учредителем взаимосвязанных, последовательных юридически значимых действий, в результате которых предприятие приобретает статус самостоятельно-го юридического лица, в объеме правоспособности установленной законом и его учредительным документом. Возможность создания юридического лица такой организационно-правовой формы ограничена действующими нормами гражданского права, и выходить за эти пределы собственник имущества унитарного предприятия не имеет право. На сегодняшний день неизвестно, когда и в какой редакции, проект № 47538-6/2 вступит в законную силу, поэтому пока предусмотрено существование унитарного предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, необходимы нормы, которые позволят защитить интересы его кредиторов, а именно следует:

Ограничить возможность формирования уставного фонда за счет прав обязательственного характера (не более 20% от общего размера уставного фонда унитарного предприятия);

Возложить на унитарное предприятие обязанность в течение трех месяцев с момента государственной регистрации предоставить в налоговый орган по месту нахождения документы, подтверждающие стопроцентную оплату уставного фонда (акт приема-передачи имущества, баланс, свидетельство о регистрации права и т.п.);

В качестве ответственности за неисполнение требования о стопроцентной оплате уставного фонда в установленный законом срок предусмотреть возможность принудительной ликвидации унитарного предприятия по иску налогового органа. ■

Библиографический список

1. Суханов Е.А. *Право хозяйственного ведения и оперативного управления*//*Хозяйство и право*.- 1995.- № 7.-С.3.
2. *Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)* от 30.11.1994 N 51-ФЗ// *СЗ РФ*, 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
3. *Федеральный закон № 52-ФЗ от 30 ноября 1994 г. «О введении в действие части первой ГК РФ»*, *СЗ РФ*, 1994, №32, Ст.3302.
4. *Федеральный закон от 14.11.2002 N 161-ФЗ "О государственных и муниципальных унитарных предприятиях"*//*СЗ РФ*, 02.12.2002, N 48, ст. 4746.
5. *Гражданское право. Учебник: в 3 т. Том 1. / под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого, М., 1999. Ч.1. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. — 776 с.*
6. Орлянкина Е.К. *Унитарное предприятие как субъект гражданского права: Дис. ... канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, 2003.*
7. *Проект изменений Гражданского Кодекса РФ (Законопроект № 47538-6/2)*//СПС Консультант.
8. Шапкина Г.С. *Устав акционерного общества. Право и экономики.*-1997.- № 10.-С. 3-4.
9. Могилевский С.Д. *Органы управления хозяйственными обществами: правовой аспект.*- М.:2001.-С. 29.
10. Артеменков С.В. *Имущественная обособленность в теориях юридических лиц и в системе признаков юридического лица* // *Юридический мир*. - М.: *Юрид. мир ВК*, 2001, № 7. - С. 23-30.
11. *Гражданское право: В 2 т. Том I: Учебник / Отв. ред. Е.А. Суханов. - М.:БЕК, 1998. - 820 с.*
12. Степанов В.Г. *Особенности правового регулирования деятельности унитарного предприятия в деловом обороте*// *Юрист*.-2004.-№2.-С21-26.

ПРОФИЛАКТИКА ГРУППОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Дарья Юрьевна ДАВЫДОВА

адъюнкт ФГКУ «ВНИИ МВД России»

На сегодняшний день в научной литературе представлено достаточно большое количество вариантов комплексного подхода к предупреждению и профилактики насильственных преступлений в отношении несовершеннолетних. В научной юридической литературе учеными предлагаются различные варианты определений предупреждения преступлений. Так И.П. Портнов считает, что предупреждение преступлений в чистом виде - это недопущение их совершения путем устранения криминогенных факторов и коррекции личностных деформаций на «до преступной стадии»[1, С.112] Мы полностью согласны с утверждением Е.И. Каиржанова о том, что «профилактика преступлений означает, прежде всего, действие (комплекс действий) или систему согласованных действий определенных социальных субъектов по воздействию на определенные предметы и явления (факторы) в целях ликвидации либо нейтрализации причин и условий, порождающих преступления». [2, С.13]

Профилактика групповой преступности в отношении несовершеннолетних, как и любое направление деятельности, предполагает определение ее системы.

Исходя из изложенного на наш взгляд, целесообразно выделить следующие стадии профилактики преступлений в отношении несовершеннолетних: первичная профилактика, проводимая специализированными субъектами по отношению к неспециализированным, которые, в свою очередь, при совершении преступления могут стать жертвами наряду с самим несовершеннолетним. На этой стадии возможно применение как общих, так и индивидуальных профилактических мер, позволяющих родителям и иным взрослым родственникам не только своего ребенка от преступных посягательств, но и грамотно, с учетом возраста и психологических особенностей несовершеннолетнего, участвовать в процессе профилактики в качестве неспециализированного субъекта; вторичная профилактика, объектом которой являются несовершеннолетние и их группы. Проводится вторичная профилактика специализированными и неспециализированными субъектами на основе знаний и навыков, полученных ими на первой стадии.

Для усиления гарантий прав несовершеннолетних потерпевших и повышения качества профилактики групповых преступлений, совершаемых против несовершеннолетних, необходимо: рас-

ширить понятие «потерпевший от преступления» через рассмотрение его в рамках понятия «жертва преступления», содержащегося в Декларации основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью; закрепить в самостоятельной статье Уголовного кодекса России понятие потерпевшего: потерпевшим является человек или социальная группа, которым преступлением либо общественно опасным деянием причинен физический, имущественный, моральный или иной существенный вред; обеспечить защиту прав потерпевших в случаях некриминализованности в национальном законодательстве причинившего ущерб деяния, являющегося нарушением международных норм о правах человека; активизировать государственную, в том числе законотворческую и программную деятельность в целях эффективной профилактики преступлений против несовершеннолетних; реорганизовать деятельность комиссий по делам несовершеннолетних, органов опеки и попечительства при территориальных (районных, окружных) администрациях по проведению профилактических мероприятий; развивать сети спортивных секций, спортивных и неспортивных клубов, кружков, объединений в целях обеспечения безопасности досуга несовершеннолетних; усилить контроль правоохранительных органов над деятельностью досуговых учреждений (особенно игровых заведений и баров, клубов, предлагающих посетителям алкогольные напитки); активизировать деятельность подразделений по делам несовершеннолетних в выявлении и разоблачении групп с антиобщественной направленностью, а также профилактике преступности, как подростковой, так и направленной против несовершеннолетних; разработать и внедрить в воспитательный процесс детских дошкольных учреждений и в образовательный процесс учебных заведений специальные программы по воспитанию детей и подростков как не стать жертвой преступлений, при этом наиболее полно учитывать зарубежный опыт; учитывать, что объектом воздействия должен быть не только сам несовершеннолетний, но и его ближайшее социальное окружение, поскольку в случае совершения преступления в число его жертв следует включать и родителей (иных близких родственников), которым преступлением опосредованно наносится вред.[3, С.13-15] С другой стороны семья должна выступать одним из основных неспециализированных субъектов профилактики, так как она имеет

больше социально-психологических возможностей воздействия на несовершеннолетних; выделить следующие стадии профилактики преступлений в отношении несовершеннолетних: первичная профилактика, проводимая специализированными субъектами по отношению к неспециализированным, которые, в свою очередь при совершении преступления, могут стать жертвами наряду с самим несовершеннолетним; вторичная профилактика, объектом которой являются уже несовершеннолетние и их группы. Проводится вторичная профилактика как специализированными субъектами, так и неспециализированными на основе знаний и навыков, полученных ими на первой стадии.

На наш взгляд для успешной профилактики и предупреждения групповых преступлений совершаемых в отношении несовершеннолетних необходимо: во всех воспитательных, учебных учреждениях вместе с инспекторами по делам несовершеннолетних и органами опеки и попечительства проводить разъяснительную работу, информирование детей о том, куда и к кому обращаться за помощью в случае насилия, почему не следует этого бояться и стесняться, почему нельзя допускать чтобы родители и другие лица жестоко обращались с несовершеннолетними и какие меры могут быть предприняты; органы внутренних дел, а в частности инспектора по делам несовершеннолетних и участковые инспектора, органы опеки и попечительства, должны регулярно проверять неблагополучные семьи, где может происходить насилие, выявлять подобные факты насилия. При выявлении таких фактов в случае непосредственной угрозы жизни и здоровью детей осуществлять временное отобрание их у родителей и опекунов. Разъяснять родителям, отрицательно влияющим на детей, последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения ими своих обязанностей по воспитанию, жестокому обращению с ними, нужно акцентировать внимание на возможной административной и уголовной ответственности; [4, С.439] педагоги в учебно-воспитательных учреждениях должны беседовать с детьми по поводу жестокого обращения к ним и при выявлении фактов насилия незамедлительно сообщать в соответствующие органы; вести официальный учет случаев совершения насильственных групповых преступлений со стороны родителей, опекунов.

Система профилактики преступлений против несовершеннолетних в Российской Федерации, хотя и опирается на общие закономерности преступно-

сти и единые принципы государственной политики предупреждения преступности, не может быть одинаковой для всех регионов страны. По мнению исследователей при ее построении должны учитываться экономический потенциал и региональные особенности каждого субъекта: социальные, демографические, территориальные черты, а также исторические, культурные и национальные традиции. [5, С.99]

Профилактика групповых преступлений против несовершеннолетних- это, с одной стороны, важная составляющая часть общей системы по предупреждению преступности в целом, а с другой предпосылка и неотъемлемая часть работы по воспитанию подрастающего поколения в современных условиях.

Профилактика преступлений против несовершеннолетних- это осуществляемый государством комплекс социальных, экономических, политических, идеологических, воспитательных, правовых и других мер по противодействию. Главной задачей предупредительной деятельности является воздействие на социальные процессы и явления, порождающие преступления или способствующие их совершению, устранение либо ослабление их криминогенного действия. Социальная ценность профилактики преступления определяется тем, что она обеспечивает упреждение самой возможности совершения уголовно-наказуемых деяний либо прерывание криминальной деятельности на ее ранних стадиях, до достижения преступного результата. Она позволяет вести борьбу с преступностью с использованием не только правовых, но и экономических, культурно-воспитательных, социально-психологических, медицинских, технических, других средств и методов с наименьшими социальными, материальными и иными издержками. Профилактическое воздействие должно быть направлено на несовершеннолетних, допускающих отклонение в поведении, на взрослых оказывающих отрицательное влияние на подростка, а также на неформальное окружение несовершеннолетних.

На наш взгляд несовершеннолетний является особым субъектом и ему легче причинить вред. Причинами уязвимости детей к насилию является зависимое положение от взрослых, а также психическая, физическая и социальная незрелость. Мы считаем, что опираясь на прочную научную базу профилактическая деятельность может успешно решать стоящие перед ней задачи. ■

Библиографический список

1. Портнов, И.П. Профилактика преступлений в милицейской практике/И.П. Портнов// Государство и право.- 1995.- № 10.- С.112
2. Каиржанов, Е.А. Профилактика преступлений несовершеннолетних органами внутренних дел/ Е.А. Каиржанов.- Караганда: 1983.- С.13
3. Николаева, Ю.И. Витимологическая профилактика преступлений: объект, субъект, правоотношения - С.13-15
4. Серекбаев, Т.А. Предупреждение жестокого обращения с детьми/ Т.А. Серекбаев. Профилактическая деятельность государства как одно из основных средств сдерживания преступности в стране/ Сб. Академия МВД республики Казахстан. - Ч 2-2006г.-С.439
5. Ханова, З.Р. Проблемы предупреждения преступлений против несовершеннолетних./З.Р. Ханова// Черные дыры в Российском законодательстве. М.: 2009г.- №4 - С.99

ПРЕДМЕТ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КОРРУПЦИОННОГО ХАРАКТЕРА

Элеонора Александровна ЗЕНИНА

магистрант кафедры уголовного права Кубанского государственного университета

Аннотация. В данной статье раскрываются понятия предмета преступлений коррупционного характера, их отличия друг от друга имеющие значение для квалификации преступлений.

Ключевые слова: коррупция, взятка, объект, преступление.

Объект рассматриваемого преступления составляют общественные отношения, регламентирующие установленный порядок исполнения обязанностей должностными лицами без запрещенного законом материального вознаграждения. Преступление подрывает авторитет органов государственной власти, ведет к нарушениям принципа социальной справедливости. Помимо основного объекта при получении и даче взятки за незаконные действия может причиняться вред и дополнительным объектам, в качестве которых выступают самые разнообразные публичные и частные интересы.

Предметом настоящего преступления является взятка в виде денег, ценных бумаг, иного имущества и выгод имущественного характера.

Деньги - официальной денежной единицей РФ является рубль, состоящий из ста копеек. Введение на территории РФ других денежных единиц и выпуск денежных суррогатов запрещаются. Платежи на территории РФ осуществляются в наличной и безналичной форме. Поэтому поступление на счет виновного лица денежных средств в безналичной форме следует считать взяткой.

Ценные бумаги - государственная облигация, облигация, вексель, чек, депозитный и сберегательный сертификаты, банковская сберегательная книжка на предъявителя, коносамент, акция, приватизационные ценные бумаги и др. документы, которые законами о ценных бумагах отнесены к числу ценных бумаг.

К предмету преступления до внесения изменений ФЗ РФ от 04.05.2011 № 97-ФЗ в текст ст. 290 УК РФ относились **выгоды имущественного характера**. Согласно Постановлению Пленума Верховного Суда РФ от 10.02.2000 № 6 «О судебной практике по делам о взяточничестве и коммерческом подкупе» под выгодами имущественного характера следует понимать занижение стоимости передаваемого имущества, уменьшение арендных платежей, ремонт квартиры, строительство дачи, предоставле-

ние туристических путевок, уменьшение процентных ставок за пользование банковскими ссудами и т.п.

В настоящее время предметом преступления определены **услуги имущественного характера и имущественные права**.

Услуга согласно определению, данному в Толковом словаре русского языка, представляет собой «действие, приносящее пользу, помощь другому».[1, 839] Чаше всего на законодательном уровне понятие услуги встречается в ГК РФ. Так, например, в ст. 107 ГК РФ к числу услуг отнесено бытовое обслуживание.

Под **имущественными правами** понимаются субъективные права участников имущественных правоотношений, связанные с владением, пользованием и распоряжением имуществом. В ГК РФ имущественные права составляют содержание права собственности, а также принадлежат лицам, не являющимся собственниками имущества. В ст. 216 ГК РФ имущественные права, не принадлежащие собственнику имущества, названы вещными правами.

Под **имущественными правами** понимается также право требования. **Имущественное право** - это право использования какого-либо имущества и получение от него дохода. В ГК РФ об имущественных правах сказано в различных главах и статьях. В частности, в ст. 142 ГК РФ сказано, что правом требования является право, вытекающее из обладания таким видом имущества, каковым является ценная бумага. Так, например, обладание акциями позволяет владельцу требовать получение дивидендов. Договор аренды позволяет требовать арендатору у арендодателя имущество, определенное договором аренды, а договор страхования - страховой выплаты при наличии страхового случая и т.д.

Однако, на наш взгляд, термин, содержащийся в прежней редакции нормы ч. 1 ст. 290 УК РФ, хотя и не имел четкого определения в ГК и иных нормативных актах, был более универсальным. Новая редакция, например, не позволяет считать предметом взятки производство работ в интересах взяткодателя, поскольку работы как самостоятельный объект гражданских прав не относятся ни к имуществу, ни к услугам. Это значит, что новая редакция породила правовой пробел. ■

Библиографический список

1. Ожегов С.И., Шведов Н.Ю. - Толковый словарь русского языка. 4-е изд., доп. М., 1999. С. 839.

О ВОЗМОЖНОСТИ НАДЕЛЕНИЯ СУДОВ ПРАВОМ ВОЗБУЖДАТЬ УГОЛОВНЫЕ ДЕЛА ПО ФАКТАМ ВОСПРЕПЯТСТВОВАНИЯ ПРАВОСУДИЮ

Виталий Аркадьевич МАНЕНКОВ

Российская академия правосудия

Провозгласив демократический путь развития Россия взяла на себя серьезные обязательства по построению свободного цивилизованного общества. Ответственность за этот шаг государство должно нести прежде всего перед своими гражданами. Сегодня практически каждое научное выступление или публикация, касающиеся проведения судебной реформы в сфере уголовного процесса, не обходятся без упоминания о контрольных функциях суда в ходе расследования преступлений. Проблема "реального включения суда в досудебные стадии уголовного процесса с самого начала, с тем, чтобы все основные процессуально значимые решения - и прежде всего решения о применении к лицам, вовлеченным в орбиту уголовного судопроизводства, мер уголовно-процессуального принуждения - принимались судом" уже давно и остро обсуждается в научных кругах. Возбуждение уголовного дела служит средством уголовного преследования и находится в арсенале правоохранительных органов, должностные лица которых наделены полномочиями стороны обвинения в уголовном процессе.

Может разрешить в случаях вмешательства в осуществление правосудия предоставить судьям право самостоятельно возбуждать уголовные дела?

Полномочие суда возбуждать уголовное дело органично инквизиционному судопроизводству и советскому уголовному процессу как его разновидности. Состязательный процесс отводит суду роль беспристрастного арбитра между сторонами. [3]

Конституционный Суд Российской Федерации многократно выносил постановления и определения, в которых приведенная выше правовая позиция подкреплена вескими аргументами; она послужила основанием для признания противоречащими Конституции Российской Федерации целого ряда положений уголовно-процессуального законодательства, позволяющих суду возбуждать уголовные дела.

Появление правовых предпосылок для воссоздания данной функции было обусловлено серьезными социальными изменениями, произошедшими в обществе как минимум за последние десять лет. Это был долгий процесс, в ходе которого ломалось общественное мировоззрение и изменялось правосознание.

Так, например, в вынесенном в связи с жалобой И.П.Смирновой и запросом Верховного Суда Российской Федерации постановлении

Конституционного Суда Российской Федерации от 14 января 2000 г. № 1-П говорится: «Возлагая на суд в уголовном процессе исключительно задачу осуществления правосудия, Конституция Российской Федерации не относит к его компетенции уголовное преследование, посредством которого реализуются закрепленные, в частности, за исполнительной властью конституционные полномочия по охране общественного порядка и борьбе с преступностью...[1]

Наделение суда полномочиями по возбуждению уголовного преследования не согласуется с конституционными положениями о независимом правосудии (статья 18, статья 46, часть 1, и статья 120 Конституции Российской Федерации). На суд как орган правосудия не может возлагаться выполнение не свойственной ему процессуальной функции возбуждения уголовного преследования... Возбуждение уголовного дела как проявление функции уголовного преследования... не относится к судебной деятельности по осуществлению правосудия и не может быть возложено на суд, так как это противоречит принципам независимости, объективности и беспристрастности в судопроизводстве».

Следовательно, признание за судом права возбуждать уголовные дела неприемлемо, поскольку такое решение противоречит положениям Конституции Российской Федерации, принципам разделения властей и состязательности (а в конечном счете – и справедливости) судопроизводства.

Предложение наделить судей, столкнувшихся с попытками оказать на них незаконное влияние, правом возбуждать уголовные дела не только противоречит конституционным положениям по сути, но не может быть реализовано в рамках нынешней конструкции уголовного процесса и ввиду специфических отношений внутри судейского сообщества.

Во-первых, судья, подвергшийся незаконному давлению при осуществлении правосудия, должен выступать при рассмотрении уголовного дела свидетелем или, в зависимости от формы, интенсивности и направленности такого воздействия, потерпевшим. В этом случае должностное лицо подлежит отводу (п. 1 ч. 1 и ч. 2 ст. 61 УПК Российской Федерации) и, значит, его постановление о возбуждении уголовного дела незаконно.

Во-вторых, возбуждению уголовного дела, в силу требований ст. 144 и других УПК Российской Федерации, как правило, должна предшествовать проверка, производимая следователем либо дозна-

вателем при поддержке оперативных подразделений милиции, ФСБ и других наделенных соответствующими функциями органов.

Как верно отметил Конституционный Суд Российской Федерации в цитирувавшемся выше постановлении от 14 января 2000 г. № 1-П «возбуждение уголовного дела является начальной, самостоятельной стадией уголовного процесса, в ходе которой устанавливаются поводы и основания к возбуждению уголовного дела, в том числе достаточность данных, указывающих на признаки преступления, их юридическая квалификация, обстоятельства, исключающие возбуждение уголовного дела, а также принимаются меры по предотвращению или пресечению преступления, закреплению его следов, обеспечению последующего расследования и рассмотрения дел в соответствии с установленной законом подследственностью и подсудностью и т.п.» [1]

По большей части, данные полномочия недоступны судье, в тактическом подчинении которого не находятся оперативные работники, который не вправе давать им обязательные для исполнения указания (поручения). Судебное следствие проводится в форме, в корне отличающейся от приемов доследственной проверки сообщения о преступлении; для судьи непривычны и неорганичны процедуры, практикуемые чиновниками исполнительной власти – следователями, дознавателями.

Таким образом, судья, вынужденный решать вопрос о возбуждении уголовного дела на основе личных впечатлений, не является субъектом уголовного судопроизводства, способным всесторонне, полно и объективно выявить наличие достаточных оснований для возбуждения уголовного дела, провести проверку. Повод для возбуждения уголовного дела (очевидно, рапорт, который судья сам себе будет вынужден писать) в данном случае неизбежно смешивается с актом, появляющимся в результате проверки сообщения: постановлением о возбуждении уголовного дела, – и предрешает его содержание.

В-третьих, наделенные властью и (или) располагающие коррупционными связями лица, заинтере-

ресованные в определенном исходе судебного дела, обращаются в типичных случаях за содействием в «решении вопроса» не к судье, в производстве которого находится это дело, а к председателю данного либо вышестоящего суда. Таким образом, как и обозначилось в истории, разбиравшейся Европейским судом по правам человека в рамках дела Кудешкина против России, субъектами вмешательства в управление правосудия выступают, главным образом, высокопоставленные руководители судов. [2]

При таких условиях наделение судей полномочиями по возбуждению уголовного дела в отношении лиц, препятствующих осуществлению правосудия, вмешивающихся в разрешение конкретных дел, оказывается неэффективным, так как председатели и заместители председателей судов, председатели судебных составов подвергаются уголовному преследованию в особом порядке. На попытку судьи возбудить в отношении этих должностных лиц уголовное дело и даже просто рассказать кому-либо (журналистам, правозащитникам, коллегам) о факте незаконного воздействия с их стороны председатель суда может ответить (и, как показывает практика, отвечает) обращением в квалификационную коллегию судей с компрометирующими судью материалами для прекращения его полномочий. [5]

Наделение судей правом возбуждать по своему усмотрению уголовное дело в связи с наличием признаков предусмотренного ст. 294 УК Российской Федерации преступления (воспрепятствование осуществлению правосудия) противоречит положениям Конституции Российской Федерации, состоятельному характеру современного отечественного уголовного процесса. Такая мера неэффективна как гарантия независимости судей и беспристрастности правосудия по причинам, изложенным выше.

Сегодня, с принятием нового уголовно-процессуального законодательства, научные споры по поводу воссоздания функции судебного контроля не стали менее острыми. Эта проблема останется насущной и актуальной до тех пор пока механизм реализации предоставленных в суду контрольных полномочий не будет окончательно отточен и выверен с учетом и на базе формирующейся в данной сфере практики. ■

Библиографический список

1. Постановление Европейского суда по правам человека от 26.02.2009 "Дело "Кудешкина (Kudeshkina) против Российской Федерации" [рус., англ.]
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 14.01.2000 N 1-П "По делу о проверке конституционности отдельных положений Уголовно - процессуального кодекса РСФСР, регулирующих полномочия суда по возбуждению уголовного дела, в связи с жалобой гражданки И.П. Смирновой и запросом Верховного Суда Российской Федерации"
3. Багаутдинов Ф., Васин А. Уголовное преследование и правозащитная функция суда // Российская юстиция. 2010. N 8.
4. Барабаш А.С. Природа российского уголовного процесса, цели уголовно-процессуальной деятельности и их установление. СПб., 2005.
5. Быков В.М. Возбуждение уголовных дел частного обвинения по УПК РФ // Правоведение. 2006. N 3.
6. Давлетов А.А. Проблема состязательности решена в УПК РФ неудачно // Российская юстиция. 2008. N 8.
7. Ефимичев С.П., Ефимичев П.С. Всеобщая декларация прав человека и реализация ее положений в сфере уголовного судопроизводства России // Журнал российского права. 2009. N 7 - 8.

ПОНЯТИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Иван Сергеевич БОЛЬШАКОВ*ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

В условиях развивающегося рынка в России огромное значение имеет бухгалтерский учет, его правовое регулирование. Российские компании все больше стремятся выйти на мировой уровень. И та тенденция поддерживается государством. Однако для полноценного взаимодействия с иностранными партнерами необходимо не только высокий уровень развития бизнеса, но и бухгалтерский учет, который ведется в соответствии с международными стандартами.

В нашей стране не так давно обратили внимание на необходимость реформирования бухгалтерского учета в целом. Однако суть этого реформирования можно свести к изменению системы правового регулирования, установлению международных стандартов в качестве источника правового регулирования ведения бухгалтерского учета отдельными компаниями.

Прежде чем приступить к анализу правового регулирования бухгалтерского учета, рассмотрим современное понятие бухгалтерского учета, которое указано в п. 1 ст. 1 Федерального закона «О бухгалтерском учете» [1. Ст. 1]. Итак, бухгалтерский учет – это формирование документальной и систематизированной информации об объектах бухгалтерского учета, в соответствии с требованиями законодательства РФ, составление на ее основе бухгалтерской отчетности. Если говорить проще, то бухгалтерский учет – это систематизация и документирование деятельности организации, индивидуального предпринимателя и других установленных законом субъектов бухгалтерского учета.

Понятие бухгалтерского учета требует более подробного анализа объектов, субъектов бухгалтерского учета. Общее понятие дано в федеральном законодательстве. Однако, если индивидуально подходить к определению бухгалтерского учета для отдельно взятой компании, то здесь будет решаться вопрос о том, какие объекты бухгалтерского учета есть, права и обязанности субъекта по ведению бухгалтерского учета.

Бухгалтерский учет ведется не просто для того, чтобы систематизировать и документировать. Характеризуя задачи бухгалтерского учета необходимо выделить:

1. систематизация и документирование бухгалтерской отчетности для внутреннего пользования организации, для анализа и оценки деятельности фирмы;

2. обеспечение информацией о хозяйственной и иной финансовой деятельности компании в целях

соблюдения законодательства РФ. То есть для внешнего и внутреннего пользования.

3. анализ эффективности деятельности компании, формирование отчетности о прибыльности (убыточности) той или иной деятельности.

Далее кратко рассмотрим новые понятия, которые ввел Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011

Рассматриваемый нормативный документ изменил не только некоторые понятия, но и их состав в целом.

1. Понятие «бухгалтерская (финансовая) отчетность» Указанное понятие и толкование в законодательном акте указано впервые. Определение этого термина основывается на международных стандартах. Итак, бухгалтерская отчетность – это информация о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, систематизированная в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом.

2. Следующее понятие – это «уполномоченный федеральный орган». Федеральный закон «О бухгалтерском учете» 2011 года определяет его, как федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный Правительством Российской Федерации осуществлять функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности.

Данное определение в настоящее время относится к Министерству финансов Российской Федерации. Данный вывод основан на следующем:

В соответствии с пунктом 1 Положения о Министерстве Финансов Российской Федерации, Министерство финансов Российской Федерации (Минфин России) является федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере бюджетной, налоговой, страховой, валютной, банковской деятельности, ... аудиторской деятельности, бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности.¹

3. Третий термин это «стандарт бухгалтерского учета». Это документ, устанавливающий минимально необходимые требования к бухгалтерскому

1 Постановление Правительства РФ от 30.06.2004 N 329 (ред. от 31.01.2013) "О Министерстве финансов Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 02.08.2004, N 31, ст. 3258.

учету, а также допустимые способы ведения бухгалтерского учета. Это совершенно новое понятие, которое основано на международных стандартах бухгалтерской отчетности. То есть на основании существующих международных стандартов, в России будут разработаны стандарты бухгалтерского учета.

4. Закон, также впервые определяет такие понятия как «отчетный период и отчетная дата». Отчетный период – это период, за который составляется бухгалтерская (финансовая) отчетность.

5. Далее, в статье 3 Закона «О бухгалтерском учете» 2011 года законодатель вводит еще одно понятие «руководитель экономического субъекта». Это лицо, являющееся единоличным исполнительным органом экономического субъекта, либо лицо, ответственное за ведение дел экономического субъекта, либо управляющий, которому переданы функции единоличного исполнительного органа.

Как видим, за основу взято определение руководителя юридического лица из гражданского законодательства. По сути, это лицо осуществляющее руководство финансовой и хозяйственной деятельностью юридических лиц.

Бухгалтерский учет будет кардинально реформирован в ближайшие годы, и начало реформированию положил Федеральный закон «О бухгалтерском учете» 2011 года. Не только новые термины являются новеллами, но и в системе источников правового регулирования бухгалтерского учета произошли изменения. Впервые международные стандарты названы в числе источников правового регулирования бухгалтерского учета в России; впервые указаны стандарты бухгалтерской отчетности, которые еще только будут разработаны. То есть, если раньше правила бухгалтерского учета были «разбросаны» в различных правовых актах Правительства РФ, приказах Министерства финансов РФ, то сейчас идет работа по разработке и систематизации правил ведения бухгалтерского учета по более четко выстроенной структуре, на основании международных стандартов.

Многим направлениям общественной жизни, включая бухгалтерский учет, свойственно регулирование в форме воздействия на объект для выполнения поставленной цели. Регулирование, имея универсальный характер, в бухгалтерском учете обладает высокой социальной ценностью и организуется посредством правовых норм, позволяющих соблюсти интересы государства.

Современная система регулирования бухгалтерского учета не ограничена законодательными актами и объединяет другие правоустанавливающие документы.

Исходя из государственных приоритетов в регулировании бухгалтерского учета и деления отношений между участниками на имущественные и неимущественные, связанные с имущественными и имеющие денежную оценку, можно сделать вывод, что наибольшим рискам подвержены публичные информационные интересы внешних пользовате-

лей, находящихся с субъектом хозяйствования в имущественных отношениях. Среди них выделяются налоговые и финансовые органы, деятельность которых обусловлена формированием бюджетных ресурсов, и потенциальные инвесторы, составляющие неограниченный круг пользователей. Налоговые и финансовые органы заинтересованы в установлении правил бухгалтерского учета императивными методами, предусматривающими такое соотношение "...между деятельностью хозяйствующего субъекта и ее отражением в учете, когда каждому обстоятельству этой деятельности, подлежащему отражению, соответствует вполне определенная, причем единственно верная, информация". [2. С. 8]

Императивные методы представляют способы властного воздействия на участника отношений, выступающего составителем отчетности, урегулированные нормами с целью удовлетворения информационных интересов пользователей учетной информации.

В обеспечение публичного интереса налоговых и финансовых органов, вступающих в имущественные отношения с субъектами бизнеса, необходимо установление минимальной потребности в информации, которую следует представлять в бухгалтерской отчетности по единым правилам, установленным органами государственного регулирования бухгалтерского учета.

Публичный интерес внешних пользователей (правительственных органов, органов статистики, профсоюзов, арбитражных органов) выступает катализатором неимущественных отношений, связанных с имущественными отношениями, имеющими денежную оценку. Информация бухгалтерского учета, посредством которой реализуются такие интересы, должна быть также сформирована императивными методами. Выполнение таких правил должно сопровождаться соответствующим мониторингом и штрафными санкциями, превышающими затраты по их соблюдению.

Публичный интерес к бухгалтерской информации наряду с органами государственного управления проявляют потенциальные инвесторы, связанные с организациями имущественными отношениями. Обладая свободными ресурсами, они стремятся предоставить их субъектам хозяйствования и получить доходы, превышающие доходы от других вложений. Проявляя публичный интерес, они нуждаются в большем объеме информации, нежели другие внешние пользователи с публичным интересом, снижающей риски не возврата вложений и их низкой доходности. Не только сами внешние пользователи с публичным информационным интересом, но и государство, одна из задач которого состоит в создании единого информационного пространства в экономике, заинтересованы в разработке правил бухгалтерского учета, воплощение которых не станет препятствием на пути роста инвестиций. В такой ситуации достаточно острым становится вопрос о степени участия государственных

органов и представителей бизнес-сообщества в разработке правил бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности. По нормам федерального закона "О бухгалтерском учете", внесенного Правительством РФ, такие правила могут создаваться любым субъектом негосударственного регулирования бухгалтерского учета, т.е. должны быть применены диспозитивные методы, свойственные правоотношениям между участниками нормативно-правового регулирования как равными сторонами. Ими могут быть любые субъекты негосударственного регулирования бухгалтерского учета, выступившие разработчиками нормативно-правового документа (национального стандарта), заинтересованные лица, представляющие замечания по его содержанию, уполномоченный федеральный орган по регулированию бухгалтерского учета.

Удовлетворение частных интересов, затрагивающих имущественные отношения, может быть, на наш взгляд, реализовано и другими способами, свойственными юридической практике диспозитивного метода и экстраполированными на отношения по нормативно-правовому регулированию бухгалтерского учета:

- предоставлением или отказом участнику имущественных отношений, реализующему частные интересы инвесторов, кредитуемых и обслуживаемых банков, страховых организаций, заказчиков, прав на получение учетной информации для принятия решения в отношении субъекта хозяйствования,

что следует закрепить законодательно;

- предоставлением права добровольного выполнения правил бухгалтерского учета и финансовой отчетности в специальных случаях, для привлечения иностранных инвестиций по правилам Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), национальных стандартов США (US GAAP) и Великобритании (UK GAAP). [3. С. 7.]

Методом нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета является совокупность способов, средств воздействия при получении, предоставлении и использовании бухгалтерской информации в целях удовлетворения информационных интересов пользователей.

Ориентация российской системы нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета на МСФО привела к тому, что ПБУ, устанавливающие правила раскрытия информации в бухгалтерской отчетности, мало востребованы в российской практике. Выход из создавшегося положения видится в большем акценте на удовлетворение информационных интересов кредитных учреждений, традиционных заимодавцев российских организаций. Одновременно необходимо укрепление банковской системы и расширение банковского кредитования реальной экономики. Большинство банков стремятся получить быстрые и легкие прибыли, а модернизация отечественной производственной базы мало адекватна стратегии банковской сферы. ■

Библиографический список

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" // "Собрание законодательства РФ", 12.12.2011, № 50, ст. 7344.
2. Кизилев А.Н. Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета в Российской Федерации // *Международный бухгалтерский учет*. - 2011. - № 47.
3. Поленова С.Н. Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета: понятие, предмет, метод // *Международный бухгалтерский учет*. - 2012. - № 2.

ПРОБЛЕМАТИКА КЛЕВЕТЫ В СОВРЕМЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИИ

Антон Сергеевич ТИТОВ

Академия ФСО России

Последнее десятилетие ознаменовалось бурным ростом количества споров о защите чести и достоинства. В современных условиях расширения демократии и гласности, многие россияне утратили чувство самоконтроля и стали «свободно» допускать нарушения общественной нравственности, умалять права и законные интересы других лиц. Основной массив дел о клевете составляют иски о защите чести, достоинства и деловой репутации к средствам массовой информации. Если верить статистике, девять десятых всех газет и журналов хотя бы раз за последние несколько лет прошли через процедуру судебного разбирательства в связи с обвинением в нарушении чьего-либо права на доброе имя¹.

В ряде случаев в действующем уголовном законодательстве о защите достоинства человека от клеветы имеются противоречия и пробелы, которые дают возможность для злоупотреблений как со стороны обиженного лица, так и со стороны обидчика. Малое количество уголовных дел попадающих под категорию клеветы не позволяет сформировать судам устойчивой практики рассмотрения уголовных дел о преступлениях такого рода. Поэтому хотелось бы внести некоторую ясность в вопросе квалификации клеветы и провести уголовно-правовую характеристику статьи 128.1 УК РФ².

При анализе состава клеветы как уголовного преступления следует, что посягательство осуществляется на два объекта. Когда клевета совершается в отношении лиц, обладающих сознанием, то это преступление направлено:

- 1) против их чести;
- 2) против установленных в обществе правил межличностных отношений.

Из законодательных определений следует, что объективная сторона клеветы состоит в распространении заведомо ложных сведений, порочащих честь и достоинство другого лица или подрывающих его репутацию.

Признаками объективной стороны клеветы являются:

- 1) распространение сведений;
- 2) ложных по содержанию;
- 3) порочащих честь и достоинство другого лица или подрывающих его репутацию.

Под распространением таких сведений понимается передача сведений хотя бы одному человеку - третьему лицу. Способ распространения может

быть разным - опубликование таких сведений в печати, трансляцию по радио и телевидению и других средствах массовой информации, распространение в сети Интернет, а также с использованием иных средств телекоммуникационной связи, изложение в служебных характеристиках, публичных выступлениях, заявлениях, адресованных должностным лицам, или сообщение в той или иной, в том числе устной, форме. Не имеет значения, кому сообщаются сведения: близким людям, знакомым или посторонним. Но при этом, как указано в разъяснениях Пленума Верховного Суда РФ³, «сообщение таких сведений лицу, которого они касаются, не может признаваться их распространением, если лицом, сообщившим данные сведения, были приняты достаточные меры конфиденциальности, с тем, чтобы они не стали известными третьим лицам».

Ни УК РФ⁴, ни указанное Постановление Пленума Верховного Суда РФ не содержат исчерпывающего перечня форм распространения сведений, тем самым подчеркивается равное отношение к различным формам распространения сведений. Важен сам факт их распространения, который служит основанием для возложения обязанности опровержения на виновных лиц. Сведения считаются распространенными с момента, когда они стали известны хотя бы одному лицу по воле распространителя.

Распространяемые сведения при клевете должны быть ложными по содержанию, т.е. вымышленными, не соответствующими действительности, и порочащими. «Не соответствующими действительности сведениями являются утверждения о фактах или событиях, которые не имели места в реальности во время, к которому относятся оспариваемые сведения»⁵. Для наступления ответственности за клевету сведения, не соответствующие действительности, или ложные сведения должны быть конкретными, другими словами должны содержать факты, которые можно проверить, например ложное сообщение о том, что лицо заражено ВИЧ-инфекцией или что оно состоит на учете в наркологическом диспансере. С другой стороны, распространение о другом человеке сведений, хотя и порочащих, но соответствующих действительности, не влечет уголовной ответственности за клевету.

Порочащими, как подчеркнуто в Постановлении

1 См.: Прямой эфир закону неподвластен. Комментарии Центра «Право и СМИ» / Под ред. П.В. Суркова. // «Центр Право и СМИ». — Сер. «Журналистика и право». — 1999. — Вып. № 20. (<http://www.medialaw.ru/publications/books/ch/n14.html>)

2 См.: Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ

3 См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ "О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц" от 24.02.2005 № 3

4 См.: Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ

5 См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» п.7 от 24.02.2005 № 3

Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» от 24.02.2005 N 3, являются такие сведения, которые содержат утверждение о нарушении лицом действующего законодательства или моральных принципов. Например, о совершении нечестного поступка, неправильном поведении в коллективе по месту работы, в быту, а также другие сведения, порочащие производственно-хозяйственную и общественную деятельность, репутацию и т.п., которые умаляют честь и достоинство потерпевшего. Такого рода сведения вызывают у окружающих презрение, навлекают позор и бесчестье, ставят оклеветанного в унижительное положение.

В юридической литературе существует устоявшееся мнение¹, что не соответствующие действительности сведения о болезнях гражданина, например, рак, туберкулез, и физических недостатках, которые он якобы имеет, не могут быть опровергнуты по суду, так как они хотя и представляют собой измышления, способные вызвать тяжелые моральные переживания, но не влияют на формирование общественного мнения о человеке. Исключение составляют лишь случаи упоминания о болезнях, возникающих преимущественно вследствие развратного поведения. Данное мнение, на мой взгляд, представляется спорным. С одной стороны каждый человек индивидуально воспринимает сообщаемые о нем ложные сведения. Честь и достоинство могут умиляться распространением неправдивых сведений как в случае сообщения о наличии у гражданина алкоголизма или наркомании, так и в случае, например, сообщения о неспособности молодой женщины или молодого мужчины к деторождению. С другой стороны не все эти сведения свидетельствуют против общественного порядка. Другое дело, что в подобных ситуациях нельзя лишать гражданина возможности требовать опровержения недостоверных сведений, тем более что решение принимает суд.

Кроме того, Пленум Верховного Суда РФ² отграничил сведения, которые «не могут рассматриваться как не соответствующие действительности». К ним относятся сведения, «содержащиеся в судебных решениях и приговорах, постановлениях органов предварительного следствия и других процессуальных или иных официальных документах, для обжалования и оспаривания которых предусмотрен иной установленный законами судебный порядок (например, не могут быть опровергнуты в порядке статьи 152 Гражданского кодекса Российской Федерации³ сведения, изложенные в приказе об увольнении, поскольку такой приказ может быть оспорен только в порядке, предусмотренном Трудовым кодексом Российской Федерации⁴)». И далее Пленум Верховного Суда РФ⁵ обращает внимание судов

1 См.: Симанович Л.Н. «Защита чести, достоинства и деловой репутации в суде».
2 См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» от 24.02.2005 № 3

3 См.: Гражданский Кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ

4 См.: Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ

5 См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» от 24.02.2005 № 3

на содержащийся в статье 57 Закона Российской Федерации «О средствах массовой информации» перечень случаев освобождения от ответственности за распространение недостоверных порочащих сведений, который «является исчерпывающим и не подлежит расширительному толкованию»⁶. На основании законодательства о рекламе не является основанием для освобождения от ответственности ссылка представителей средств массовой информации на то, что публикация представляет собой рекламный материал. Данная норма гарантирована: пункт 1 статьи 1 Федерального закона от 18 июля 1995 г. №108-ФЗ «О рекламе» содержит положение о том, что одной из целей закона является «предотвращение и пресечение ненадлежащей рекламы, способной причинить вред чести, достоинству или деловой репутации граждан»⁷.

Действующий УК РФ⁸ выделяет подрыв репутации потерпевшего в самостоятельный альтернативный порочности признак состава преступления клеветы. Значение понятия «репутация» заключает в себе представление о моральных и деловых качествах человека, его порядочности в глазах окружающих. Сведения, подрывающие репутацию, «ставят под сомнение наличие этих качеств и отталкивают окружение и потенциальных партнеров от потерпевшего, которые воздерживаются от контакта с ним».

Состав клеветы будет окончательным тогда, когда соответствующие факты сообщены хотя бы одному человеку. При этом не имеет значения, знал ли об этом потерпевший.

Субъект клеветы - любое конкретное физическое вменяемое лицо, достигшее 16 лет. По справедливому замечанию Б.Д. Завидова⁹ «в число этих лиц могут входить как граждане Российской Федерации, так и иностранцы и лица без гражданства, которые не обладают дипломатическим иммунитетом».

Субъективная сторона клеветы - прямой умысел.

Виновный заведомо сознает ложность сообщаемых им сведений, а также то, что распространяемые им сведения порочат честь, достоинство и репутацию другого лица, и желает предать их огласке.

Мотивы, побудившие виновного распространить ложные сведения, порочащие потерпевшего, или унижающие его честь и достоинство могут быть самыми разными, например, ревность, месть.

Особый интерес при рассмотрении вины в форме прямого умысла в составе клеветы вызывает понятие «заведомо».

Исследователи субъективной стороны преступления занимают противоположные взгляды относительно места и значения «заведомо» в составе преступления. По мнению одних¹⁰, заведомость «едва ли правильно» относить к субъективной стороне преступления, ибо субъективная сторона полностью исчерпывается тремя признаками - ви-

6 См.: Закон Российской Федерации «О средствах массовой информации» от 27.12.1991 № 2124-1

7 См.: Федеральный закон «О рекламе» от 18 июля 1995 г. №108-ФЗ

8 См.: Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ

9 См.: Завидов Б.Д. «Уголовно-правовой анализ преступлений против свободы, чести и достоинства личности».

10 См.: Грибанов В.П. «Осуществление и защита гражданских прав».

ной, мотивом и целью, которые включают в себя все остальные, в том числе аффект, эмоции, заведомость и т.д. Данная точка зрения представляется спорной. В юридической литературе господствует следующий взгляд: заведомость является самостоятельным признаком субъективной стороны преступления. Как считает один из сторонников этого положения А.В. Наумов¹, «помимо вины субъективную сторону преступления характеризует мотив, цель, аффект, заведомость...».

На мой взгляд, в законодательном определении клеветы слово «заведомо» по отношению к ложным сведениям уточняет вид прямого умысла. Обоснует данное положение.

По отношению к клевете юридическое толкование заведомой ложности распространяемых сведений заключается в том, что клеветник на момент распространения порочащих честь и достоинство другого лица сведений должен быть осведомлен об их несоответствии действительности. Такое понимание заведомо предполагает прямой умысел, то есть осознание виновным ложности распространяемых им сведений и желание их распространить.

Из этого следует, что другая форма вины или невиновное распространение таких сведений исключают заведомость. Действительно, большинство ученых² подчеркивают, что ошибка и добросовестное заблуждение относительно подлинности сведений уголовную ответственность за клевету не влекут.

Только при одновременном наличии всех указанных признаков можно говорить, что лицо совершило клевету согласно статье 128.1 УК РФ³.

Однако совершенно не просто привлечь человека к ответственности за клевету. Сложность в доказательстве, что вы столкнулись именно с клеветой, заключается в том, что такое преступление достаточно просто перепутать с оскорблением. Это же оценивается административным законодательством и намного проще.

Чтобы довести дело до суда именно по статье 128.1 УК РФ «Клевета», нужно очень тщательно собрать все доказательства. Сведения, которые порочат честь и достоинство человека и попадают под статью УК РФ, должны быть зафиксированы документально. Например, это могут быть вырезки из газет, записи телевизионных программ, блоги и посты в интернете, копии листов публичных выступлений и т.д. В случае, если возникает проблема с поиском такой информации, например, блог или сообщение был удален, можно обратиться к администрации сайта с просьбой о помощи в восстановлении необходимых вам данных.

В случае, если клевета была обнародована одним человеком другому без присутствия третьих лиц, доказать его причастность к совершению преступления будет практически невозможно. Поэтому необходимо фиксировать все получаемые от этого человека данные при помощи диктофона или скры-

той камеры.

Для того чтобы привлечь к уголовной ответственности человека за клевету, нужно четко отграничивать порочащую честь и достоинство информацию и обычные обидные слова. Так, например, фраза «глупый студент» клеветой расцениваться не будет, даже если учащийся - лауреат различных премий и обладатель огромного количества дипломов. Если же про человека скажут, что он украл из кассы своей бухгалтерии деньги, в то время когда он был в больнице и никак не мог оттуда выйти - это уже может расцениваться как клевета.

Однако предъявить обвинение клеветнику не получится в тех случаях, если он распространял сведения, хоть и подрывающие репутацию другого человека, но в то же время сведения соответствуют действительности. Также если человек сообщал сведения о другом лице, считая их достоверными. И наказать обидчика не получится в том случае, если распространяемые им недостоверные сведения были не порочащими репутацию другого.

Клевета не настолько «безобидное» явление, несмотря и на то, что довольно привычное. Раньше мужчины вызывали друг друга на дуэль не только из за горячей любви к даме, но и для того, чтобы наказать человека, который смел покуситься на его честь и достоинство. Наказанием была смерть. А что происходит сегодня? Клеветой можно довести человека до самоубийства или убийства другого лица, а в наказание, если таковое и будет, получить денежный штраф.

Для сравнения, еще год назад за клевету человек мог быть осужден к лишению свободы, но не сегодня. Клевета, является своего рода неким психологическим преступлением, тихим убийцей. Люди со временем начнут понимать, что пять тысяч рублей не такие большие деньги чтобы уничтожить конкурента или надоедливую соседку, разрушить чью-то семью и, что самое страшное, лишить человека самого ценного что у него есть – жизни, главное чтобы наша законодательная власть поняла это раньше.

В своей статье автор ещё раз затронул проблему квалификации преступления по статье 128.1 УК РФ⁴. Были рассмотрены основные проблемы привлечения к ответственности, исследовано законодательство Российской Федерации в области клеветы. После проведенных исследований и анализа имеющихся проблем хотелось бы обратиться к законодательным органам с просьбой пересмотреть наказание за данное деяние, ведь первая статья Всеобщей декларации прав человека⁵ гласит: «Все люди рождаются свободными и равными в своем достоинстве и правах», так почему в современном мире каждый знает и помнит о правах на жизнь, свободу и неприкосновенность личности, а вот достоинство человека по современному российскому законодательству, к сожалению, защищено гораздо слабее, чем еще несколько лет назад. ■

1 См.: Наумов А.В. Российское уголовное право. Общая часть – Волгоград, 1995.

2 См.: Ткачевский Ю.М. «Уголовная ответственность за клевету»

3 См.: Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ

4 См.: Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ

5 См.: Всеобщая декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 А (III) от 10 декабря 1948 г.)

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ МЕХАНИЗМА ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ХИЩЕНИЯМ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА, СОВЕРШЕННЫМ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СЛУЖЕБНОГО ПОЛОЖЕНИЯ

Иван Александрович КРАВЦОВ

*преподаватель кафедры уголовного права и криминологии
Воронежского института МВД России*

Анализ проблем противодействия хищениям чужого имущества с использованием служебного положения по материалам Центрально-Черноземного региона позволил сделать вывод о том, что для эффективного противодействия данному виду преступности и единообразной квалификации противоправных деяний как присвоения или растраты, в том числе с использованием служебного положения, необходимо дополнить ст. 160 УК РФ примечанием, в котором закрепить понятия «присвоение», «растрата», «вверенность имущества», а примечание к ст. 158 УК РФ дополнить пунктом 5, в котором закрепить понятие «хищение, совершенное с использованием своего служебного положения». Данную точку зрения поддерживают 94% опрошенных сотрудников МВД России.

Примечание к ст. 160 УК РФ предлагаем изложить в следующем виде:

«Примечание.

Под присвоением в настоящей статье следует понимать хищение чужого имущества путем безвозмездного обращения вверенного имущества в пользу виновного против воли собственника или иного лица, уполномоченного собственником распоряжаться им.

Под растратой в настоящей статье следует понимать хищение чужого имущества путем безвозмездного обращения лицом имущества, которое ему вверено, в свою пользу или пользу третьих лиц, совершенное посредством его отчуждения из владения собственника или иного лица, уполномоченного собственником распоряжаться им.

Под вверенностью имущества в настоящей статье следует понимать динамичное состояние нахождения переданного для дальнейшего использования на законных основаниях имущества во владение распорядителю с наделением его постоянно или временно определенными полномочиями в отношении предмета вверения посредством издания соответствующего приказа руководителя организации (учреждения, предприятия, органа государственной власти или местного самоуправления), независимо от ее организационно-правовой формы и формы собственности, или подписания должностных (служебных) инструкций (обязанностей), или заключе-

ния договора о материальной ответственности, или иного правоустанавливающего акта в соответствии с действующим законодательством».

Пункт 5 примечания к ст. 158 УК РФ сформулировать в следующей редакции:

«5. Под хищением, совершенным с использованием своего служебного положения, в статьях настоящего Кодекса следует понимать хищение, совершенное лицом с использованием выполняемых им постоянно, временно или по специальному полномочию управленческих функций в организации (учреждении, предприятии, органе государственной власти или местного самоуправления), независимо от ее организационно-правовой формы и формы собственности. Под управленческими функциями следует признавать функции представителя власти, единоличного исполнительного органа, члена совета директоров или иного коллегиального исполнительного органа, а также организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции».

Ряд объективных и субъективных признаков хищений чужого имущества с использованием служебного положения позволяет относить их к преступлениям коррупционной направленности. В связи с этим необходимо дополнить Федеральный закон «О противодействии коррупции», включив в понятие коррупции хищение чужого имущества, совершенное с использованием служебного положения.

Следовательно, целесообразно исключить данные деяния из диспозиций ст.ст. 159, 159¹, 159², 159³, 159⁵, 159⁶, 160 гл. 21 «Преступления против собственности» УК РФ, выделив их в самостоятельный состав.

Представляется целесообразной следующая редакция нормы об ответственности за хищение чужого имущества, совершенное с использованием своего служебного положения:

«Статья 164¹. Хищение чужого имущества с использованием своего служебного положения

1. Хищение чужого имущества, совершенное с использованием своего служебного положения, - ...»

В комплекс мер криминологического характера противодействия хищениям чужого имущества с использованием служебного положения необходимо

включить:

- обязанность организаций всех форм собственности проводить профессиональные и психологические тренинги, темой которых будет пропаганда неприязненного отношения к антиобщественному и преступному поведению, в том числе к хищениям чужого имущества с использованием служебного положения;

- закрепление на федеральном уровне перечня должностей, которые могут быть в штатном расписании негосударственной организации, что позволит в дальнейшем при внесении изменений и дополнений в действующий уголовный закон использовать одни и те же понятия, способствующие в дальнейшем применению на практике различного рода нормативных правовых актов;

- создание в территориальных органах МВД России реестра сотрудников подразделений экономической безопасности и противодействия коррупции, уволенных не по отрицательным мотивам, с целью рекомендации их кандидатур руководителям организаций для дальнейшего трудоустройства в структурные подразделения, отвечающие за противодействие хищениям, в том числе и с использованием служебного положения;

- обязанность лица, претендующего на замещение должности, связанной с возможностью использования служебного положения в противоправных корыстных целях, при заключении трудового договора предоставлять работодателю характеристику с последнего места работы, справку о наличии (отсутствии) у него судимости;

- право, делегированное потенциальному работодателю, отказывать в трудоустройстве лицу, претендующему на замещение должности, связанной с возможностью использования служебного положения в противоправных корыстных целях, имеющему непогашенную или неснятую судимость за совершение умышленных преступлений, предусмотренных главами 21 «Преступления против собственности», 22 «Преступления в сфере экономической деятельности», 23 «Преступления против интересов службы в коммерческих и иных организациях», 30 «Преступления против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления» УК РФ.

Считаем, предложенные меры позволят более эффективно противодействовать хищениям чужого имущества, совершенным с использованием служебного положения. ■

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СТ. 131 УК И СТ. 132 УК

Вадим Борисович СМОЛИЧЕВ

ГОУ ВПО «Хакасский государственный университет», «Институт Истории и Права»

Проблема не совершенства современного законодательства касающегося преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности заключается в сложности и не изученности данных вопросов. Об этом также свидетельствуют опросы практических работников и изучение материалов уголовных дел. Несовершенство предложенных законодателем формулировок правовых норм, отсутствие необходимых научных рекомендаций по применению положений закона обусловили необходимость в разрешении некоторых правоприменительных проблем. А проблемы следующие: а) выявившиеся на практике пробелы в их уголовной наказуемости; б) появлением новых общественно опасных деяний, требующих уголовно-правовой борьбы с ними; в) целесообразностью выделения других квалифицированных составов, учитывающих повышенную степень общественной опасности совершаемых деяний [1].

Анализируя составы преступлений, предусмотренные ст. 131 УК и 132 УК, можно прийти к выводу, что эти статьи предусматривают одинаковый способ действия, что отражается в объективной стороне. Различие заключается в форме удовлетворения полового чувства.

Хотелось бы сразу уделить внимание такому отличительному признаку, как форма удовлетворения полового чувства. С позиции сегодняшнего дня говорить о какой-либо извращённости не имеет смысла, так как произошло раскрепощение нравов и либерализация морали. В поддержку данных фактов свидетельствует то, что никто не возьмётся сегодня точно определить, где половое сношение было естественным, а где извращённым. Поэтому не случайно судебная практика столкнулась с данной проблемой. В значительной мере подобный подход основывается на прежних идеологических установках, в том числе - борьбе с «половыми извращениями», попыткой навязать гражданам правила «достойного сексуального поведения». Такой поход понятен только со стороны морали, но для эффективного современного уголовного закона это не приемлемо. В современное время развитие законодательства возможно только из позиции совершенствования диспозиций статей, как показывает практика, увеличение санкций не приводит к сокращению данных преступлений. На позиции ужесточения ответствен-

ности стоит М.А.Семикин, он предлагает из некоторых составов исключить штраф, что, по моему мнению, не правильно [2].

Исходя из вышесказанного, в целях повышения эффективности применения уголовного закона целесообразно все насильственные действия сексуального характера между лицами разного пола поместить в одну норму, а между лицами одного пола в другую норму.

Таким образом, ст. 131 Уголовного кодекса РФ будет предусматривать ответственность за изнасилование и иные насильственные действия сексуального характера, а ст. 132 Уголовного кодекса РФ - все иные насильственные действия сексуального характера между лицами одного пола [3]. Этому подходу придерживаются многие современные развитые страны, некоторые из них даже объединяют в одном составе как изнасилование, так и насильственные действия сексуального характера.

Что касается содержания ст. 131, то на практике часто возникают проблемы отграничения понуждения к половому акту от покушения на изнасилование. Признак понуждение носит исчерпывающий характер, который предусмотрен ст. 133. «Понуждение лица к половому сношению, мужеложству, лесбиянству или совершению иных действий сексуального характера путем шантажа, угрозы уничтожением, повреждением или изъятием имущества либо с использованием материальной или иной зависимости» [4]. Поэтому аналогичные способы, применяемые к близким или родным потерпевшего с тем, чтобы сломить его сопротивление не могут рассматриваться как признак преступления. Поэтому логично допустить, что данные способы совершения преступления должны быть прописаны в ст. 131.

Так же удивительно, что базовый термин половое сношение не раскрывается в УК. Поэтому данный признак можно изложить таким образом, деянием в форме полового сношения (в юридическом смысле) является введение полового органа мужчины или любой другой части человеческого тела, равно как и иного предмета в половую полость женщины (влагалище), а также введение полового органа мужчины в иную полость женщины (рот, анальное отверстие и др.).

Среди квалификационных признаков изнасилования нет такого: изнасилование, совершенное с

использованием оружия или предметов в качестве оружия, использование условий общественного бедствия или в ходе массовых беспорядков, в отношении лица, находящегося в реабилитационном центре, детском доме, больнице для слабоумных или других аналогичных учреждениях и организациях, сопряженное с похищением человека или незаконным лишением его свободы. Да, такое случается не часто, но степень общественной опасности данного деяния очень высокая, поэтому нам кажется логичным его включение.

Статьи 131 и 132 не говорят о неоднократности совершения данного деяния. То есть если лицо раньше совершило данное деяние, при повторном совершении это не учитывается. Поэтому логично включить данный квалификационный признак.

В настоящее время практически ни в одном законодательстве мира не уделено должного внимания, такому вопросу как насилие в семье, как со стороны мужа, так и жены. С нарастанием феминистических тенденций в 20 в. и борьбы за свои права, женщины стали равными с мужчинами во многих сферах жизни. Поэтому никто не может посягать на её половую свободу, будь то в браке или нет.

С учетом изложенного оптимальная модель нормы об ответственности за изнасилование могла бы выглядеть *de lege ferenda* следующим образом.

Статья 131. Изнасилование

1. Изнасилование, то есть половое сношение с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшей или к другим лицам либо с использованием беспомощного состояния, шантажа, угрозы уничтожением, повреждением или изъятием имущества либо с использованием материальной или иной зависимости потерпевшей, -

наказывается....

2. Изнасилование:

а) совершенное лицом, ранее совершавшим изнасилование или насильственные действия сексуального характера (специальная неоднократность);

б) совершенное группой лиц, группой лиц по предварительному сговору;

в) соединенное с угрозой убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, а равно с при-

менением оружия или предметов, используемых в качестве оружия;

г) совершенное с особой жестокостью или садизмом по отношению к потерпевшей или к другим лицам;

д) повлекшее заражение потерпевшей венерическим заболеванием лицом, знавшим о наличии у него этой болезни;

е) заведомо несовершеннолетней;

ж) в отношении лица, находящегося в реабилитационном центре, детском доме, больнице для слабоумных;

з) сопряженное с похищением человека или незаконным лишением свободы потерпевшей - наказывается... 3. Изнасилование:

а) повлекшее по неосторожности смерть потерпевшей;

б) повлекшее по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью потерпевшей, заражение ВИЧ-инфекцией или иные тяжкие последствия;

в) заведомо не достигшей четырнадцатилетнего возраста;

г) с использованием условий общественного бедствия или в ходе массовых беспорядков.

наказывается ...

Примечание: 1. Деянием в форме полового сношения является введение полового органа мужчины или любой другой части человеческого тела, равно как и иного предмета в половую полость женщины (влагалище), а также введение полового органа мужчины в иную полость женщины (рот, анальное отверстие и др.).

2. Под специальной неоднократностью в настоящей статье признается совершение лицом преступления, если ему предшествовало совершение преступлений, предусмотренных ст. 131 и 132 настоящего Кодекса.

Изменение и уточнение действующего уголовного закона позволит наиболее эффективно проводить квалификацию исследуемых составов, что исключит ошибки в оценке конкретных преступных действий в процессе следствия и судопроизводства. ■

Библиографический список

1. Уголовное право. Особенная часть / Под ред. Н.И. Ветрова, Ю.Н. Ляпунова. - М.: 2008. - С. 237
2. Семкин М.А. Криминологические и уголовно-правовые проблемы борьбы с сексуальными посягательствами в отношении несовершеннолетних. М., 2008. С. 123, 124.
3. Уголовное право России. Особенная часть / Под ред. А.М. Рагоза. - М.: 2010. - С. 225
4. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. - N 63-ФЗ / Ред. от 05.04.2013

СУДЕБНАЯ ЗАЩИТА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Татьяна Сергеевна КАЛЕДА

Российская академия правосудия

Проблемы судебной защиты в отечественной науке уголовного судопроизводства относятся к числу сравнительно новых. В сложившейся структуре правосознания судебная защита ассоциируется с гражданским правом и гражданским судопроизводством и, надо сказать, для этого есть достаточные основания, поскольку Гражданский кодекс Российской Федерации в ст.11 прямо провозглашает, что защите нарушенных или оспоренных гражданских прав осуществляет в соответствии с подведомственностью дел, установленной процессуальным законодательством, суд, арбитражный суд или третейский суд. Однако нормы Конституции Российской Федерации, гарантирующие не только право каждого на судебную защиту, но и право на обжалование в суд решений и действий (бездействия) органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и должностных лиц имеют более общий характер, не связанный лишь с гражданским судопроизводством. Гарантированность прав и свобод человека и гражданина правосудием (ст. 18 Конституции РФ), методами осуществления которого названы конституционное, гражданское, административное и уголовное судопроизводство, позволяет выдвинуть и обосновать идею о судебной защите как функции судебной власти, реализуемой во всех формах осуществления правосудия, в том числе и в уголовном процессе.

Изменение политического устройства государства, смещение приоритетов в соотношении интересов государства и личности в пользу личности, обуславливают характер проводимой в стране судебной и правовой реформы, немислимой без адекватных новым потребностям общества государственных и правовых институтов, обеспечивающих реализацию прав и свобод личности.

Провозглашенный и последовательно проводимый курс на разделение государственной власти на законодательную, исполнительную и судебную, укрепление независимости и самостоятельности судебной власти превращает суд из звена правоохранительной системы в центральный и наиболее эффективный механизм защиты прав и свобод личности.

Являясь формой реализации репрессивной функции государства, уголовный процесс вторгается в сферу жизненно важных интересов личности, по-

этому проблема обеспечения прав участников уголовного процесса всегда остра и актуальна. Пока совершаются преступления и нарушаются права участвующих в уголовном процессе лиц, вопросы наиболее эффективной защиты прав этих лиц не перестанут волновать сердца и умы ученых и практиков, привлекать повышенное внимание общества. Однако сегодня представляется недостаточным констатировать массовость нарушений прав человека при производстве по уголовному делу и предлагать совершенствовании отдельных процедур, как способ усиления гарантий против необоснованного правоограничения. Коренное переосмысление положения человека в обществе, его взаимоотношений с государством, обусловившее признание и закрепление в Конституции РФ приоритета ценности человеческой личности, позволяет рассматривать содержащиеся в уголовно-процессуальном законодательстве правила об обязанностях следователя, прокурора и суда по обеспечению прав и свобод участников уголовного процесса как частное выражение обязанности государства перед человеком, по иному оценить всю систему уголовного судопроизводства и определить перспективы её развития.

Правоммерно предположить, что причина многочисленных нарушений прав участвующих при производстве по уголовному делу лиц заключается во все не в несовершенстве уголовно-процессуального законодательства, хотя и оно, несомненно, имеет место. Не будет преувеличением утверждение о том, что определенным несовершенством страдает уголовно-процессуальное законодательство даже самой высокоразвитой страны. Однако любое, самое совершенное, законодательство может быть использовано в противных обществу целях, если это общество не расценивает нарушение прав отдельного человека как общую проблему, если в обществе права человека не признаются сколько-нибудь значимой категорией, а нарушение прав настолько привычно, что обращает на себя внимание лишь в крайних случаях. В таком обществе попытки реформирования отдельного отраслевого законодательства обречены на провал. Извратливая практика, живущая собственными неписаными законами и принципами, всегда найдет возможность обойти самый совершенный закон не только в угоду своим сиюминутным целям, но и просто по привычке.

Вред, причиняемый злоупотреблением указанными правами, гораздо опаснее вреда, причиняемого преступлением. Неспособное защитить человека от своих органов, государства лишает его и защиты от преступления.

В соответствии со ст. 18 Конституции РФ права и свободы человека и гражданина обеспечиваются правосудием, поэтому защищенность личности прямо зависит от уровня демократичности правил судопроизводства и степени их воплощения в правоприменительную практику. Непосредственное действие прав и свобод человека, закрепленное в Конституции РФ, не снимает вопроса о совершенствовании механизмов и процедур, призванных защищать права и свободы граждан, о создании развитой системы гарантий, с помощью которых реализуется эта задача. Именно такой гарантией и является судебная защита, в связи с чем формирование в судебском корпусе убежденности в том, что «приоритетной во всей судебной деятельности является реализация именно правозащитной функции» является одной из целей реформирования судебной системы.

Судебная защита прав и свобод личности реализуется путем осуществления правосудия в конституционном, гражданском, административном и уголовном судопроизводствах, однако в уголов-

ном процессе происходит защита наиболее значимых для человека благ, в том числе жизни и свободы. Поэтому защита прав и свобод личности является и задачей и принципом уголовного судопроизводства, а обязанности по обеспечению прав участников уголовного процесса пронизывают всю уголовно-процессуальную деятельность следователя, прокурора и суда. В связи с этим представляется не лишним смысл закрепление в новом Уголовно-процессуальном кодексе не только принципа охраны и защиты прав и свобод человека и гражданина, но и принципа судебной защиты, как процессуальной гарантии реализации принципов охраны и защиты прав и свобод личности. Принцип обеспечения обвиняемому права на защиту, тесно сопрягающийся с вышеназванными правовыми положениями, не охватывается ими и имеет самостоятельное содержание. Формулирование охраны, защиты и судебной защиты прав и свобод личности в качестве принципов уголовного процесса будет способствовать повышению уровня законности уголовного судопроизводства во всех его стадиях, обоснованности принимаемых решений, повышению престижа и авторитета правоохранительных органов, возрастанию роли и значения судебной власти в обществе. Конституция РФ нуждается в дополнении её правовой нормой, закрепляющей принцип обеспечения обвиняемому права на защиту. ■

Библиографический список

1. Кашепов В.П. Институт судебной защиты прав и свобод граждан и средства её реализации // Государство и право. - 1998. - № 2. - С.66.
2. Лукашева Е.А. Права человека и правовое государство. - В кн.: Общая теория прав человека / Рук. авт. колл. Е.А. Лукашева. - М., 1996. - С.93.
3. Радченко В. Судебную власть - в центр правовой реформы // Российская юстиция. - 1999. - №10. - С.2.

ПОДВЕДОМСТВЕННОСТЬ СУДЕБНЫХ ДЕЛ ПО ДЕЛАМ, СВЯЗАННЫМ С ВЫПЛАТОЙ «ЗОЛОТЫХ ПАРАШЮТОВ» ЕДИНОЛИЧНОМУ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМУ ОРГАНУ ОРГАНИЗАЦИИ

Кристина Станиславовна БАРАНОВА

юрисконсульт Центра правовой защиты ООО «Лидер»
г.Хабаровск

В силу статей 57 ТК РФ допускающей дополнительные условия, не ухудшающие положение работника в трудовом договоре, и статьи 279 ТК РФ, стали актуальными соглашения о выплате выходного пособия руководителю организации (так называемые «золотые парашюты»). Они заключаются между хозяйственным обществом и физическим лицом - исполняющим полномочия генерального директора. Предмет такого соглашения - компенсация генеральному директору, в случае досрочного прекращения трудового договора по инициативе хозяйственного общества, размером не ниже трехкратного месячного заработка, при отсутствии виновных действий (бездействий) руководителя. Законодатель не ограничил размер компенсации каким - либо пределом, стороны определяют его сами в трудовом договоре.

Стоит отметить, что данные выплаты доходят до баснословных сумм. Возьмем самый свежий пример, о выплате бывшему президенту «Ростелекома» Александру Провоторову «золотого парашюта» в размере двухсот (!) миллионов рублей, и это без годовой премии, которая составляет еще 30 миллионов рублей. На этом месте необходимо разъяснить, зачем Учредители (участники, акционеры, в зависимости от организационно-правовой формы общества, в данной статье я буду именовать их обобщенно - «Учредители») хозяйственных обществ идут на такие растраты.

Вообще «золотой парашют» является своеобразной страховкой организации от рейдерского захвата. Схема чрезвычайно проста: предположим недружественная организация А, приобретает (неважно каким образом) контрольный пакет акций или более 50% доли организации Б, соответственно «новые учредители», вводят свою политику, частью которой является назначение нового, «нужного» генерального директора. У учредителей есть право, без объяснения причин, досрочно снять полномочия с действующего генерального директора. И когда прежний директор не хочет уходить сам, приходится принимать решение на общем собрании о досрочном снятии с него полномочий. И тут наша недружественная организация Б, натывается на неприятность, в виде многомиллионной выплаты,

которая должна будет выплачена «ненужному» директору. Ведь в свое время организация А, подстраховала себя, заключив с директором соглашение о выходном пособии с выплатами в виде чуть ли не половины своего капитала. Тут организации Б, остается либо выплачивать «золотой парашют», либо продавать акции или доли обратно, либо применять к стойкому директору методы физического насилия, что бы он ушел по собственному желанию, без денег, но живой. Но это уже совсем другая история.

К слову, такие выплаты могут существенно подорвать финансовую составляющую и экономику предприятия. Необходимо отметить, что выплаты «золотых парашютов», могут происходить и без рейдерских мероприятий направленных против организации. Приходит время, когда директор может не устраивать учредителей, и мало ли, сколько еще может найтись факторов, побуждающих учредителей досрочно снять единоличного исполнительного органа с его поста.

Соответственно, появились и новые категории судебных споров вытекающих из таких правоотношений: иски генерального директора к обществу о выплате выходного пособия; иски общества о признании недействительным трудового договора (соглашения) в части предусматривающей выплату компенсации; иски акционеров общества о признании недействительной сделки о выплате компенсации, как сделки заключенной с заинтересованностью, крупной сделки и не прошедшей процедуру ободрения; иски общества или его участников (акционеров) к генеральному директору о возмещении убытков причиненных его действиями (бездействием); спор по искам бывших руководителей к обществу о восстановлении на работе.

Такие споры находятся на стыке корпоративного и трудового права и не имеют специального законодательного регулирования, что является большим пробелом. В судебной практике, как правило, «золотой парашют» квалифицируется, как выходное пособие, выплачиваемое работнику при расторжении трудового договора. При этом мы рассматриваем лицо, выполняющее функции единоличного исполнительного органа, но не являющегося участником (акционером) общества.

Разновидностью споров, по выплате повышенного выходного пособия (компенсации) бывшему руководителю, являются споры по искам отдельных акционеров или акционерного общества в целом, о признании недействительными сделок «о золотом парашюте», так как они должны были пройти процедуру одобрения, как крупных сделок, сделок совершенных с заинтересованностью в силу статьи 83 ФЗ «Об АО». Встает задача о подведомственности такого спора суду общей юрисдикции или арбитражному суду. Проведя анализ судебной практики и изучив научный материал, формируется вывод, что данная категория спора (независимо от доводов о ненадлежащем способе защиты, высказанной некоторыми авторами), признании недействительными сделок, совершенных юридическим лицом, и (или) применения последствий недействительности таких сделок на основании пункта 3 статьи 225.1 АПК РФ подлежат рассмотрению *в арбитражных судах*. Так же свою позицию хочу подтвердить и тем, что данный спор возник между участниками корпоративных правоотношений (акционером и акционерным обществом) относительно легитимности сделки с заинтересованностью. Данный спор вытекает из деятельности акционерного общества и связан с осуществлением прав одного (или нескольких) его акционеров. Исходя из пункта 4 части 1 статьи 33 АПК РФ, арбитражные суды рассматривают дела по спорам между акционерными обществами и его акционерами, вытекающими из деятельности акционерного общества, за исключением трудовых споров. Таким образом, данный спор подведомствен арбитражному суду, что поддерживается и сложившейся судебной практикой.

Второй разновидностью таких споров является обращение бывшего генерального директора с иском о взыскании причитающегося ему выходного пособия, которое не было выплачено при расторжении с ним трудового договора по инициативе общества.

В настоящее время споры о взыскании компенсации рассматриваются согласно пункта 1 части 1 статьи 22 ГПК РФ *судами общей юрисдикции*, так как бывший единоличный исполнительный орган обращается за защитой своих прав, во – первых, как физическое лицо, а во – вторых, по моему мнению, данный спор вытекает конкретно из трудовых отношений. Следует отметить, что организации, получая такое исковое требование, в большинстве случаев подают встречный иск к бывшему генеральному директору (директору) о признании трудового договора (контракта) в части выплаты компенсации недействительным и не подлежащим применению. Такое исковое заявление так же будет подведомственно *суду общей юрисдикции*, поскольку такие правоотношения вытекают опять же из трудового договора и являются соответственно трудовыми. Обосновывают такое встречное требование, как правило, тем, что у лица, заключившего в свое время с директором договор, отсутствовали полномочия на определение условий трудового до-

говора или несоответствия пунктов трудового договора внутренним локальным актам организации, регулирующим оплату труда. Такое исковое требование может быть подано и отдельно.

Следующим видом споров с участием единоличного исполнительного органа, отметим споры между бывшим генеральным директором общества и самим обществом о восстановлении на работе. Хитрый ход работодателя: увольнение руководителя в качестве дисциплинарного взыскания за нарушение трудовой дисциплины. Как правило, в этих случаях и локальные акты организации и трудовой договор с работником не предусматривают предоставление «золотого парашюта». В этом случае работодатель полностью выигрывает, избавляясь от работника и при этом не несет, расходов по компенсации. Или вариант с увольнением по законному основанию руководителя отнесенного к «особо защищенной» категории работников (например: имеющего ребенка в возрасте до 3-х лет) без учета гарантий и компенсаций. В таких ситуациях у генерального директора возникает право на защиту своего права. Это чисто трудовой спор, и рассматривается судами *общей юрисдикции*.

Следующей разновидностью споров между юридическими лицами и его единоличным исполнительным органом, необходимо выделить споры о взыскании убытков, причиненных действиями генерального директора обществу при исполнении им своих обязанностей. Правовым основанием для обращения с иском, является пункт 5 статьи 71 ФЗ «Об АО», согласно которому общество, или акционер (акционеры), владеющие в совокупности не менее чем 1% размещенных обыкновенных акций общества, вправе обратиться в суд с иском к единоличному исполнительному органу. Согласно пункту 3 статьи 53 ГК РФ лицо, которое в силу закона или учредительных документов юридического лица выступает от его имени, должно действовать в интересах представляемого им юридического лица добросовестно и разумно. По требованию учредителей оно обязано возместить убытки, причиненные юридическому лицу. Так же в соответствии со статьей 195 ТК РФ руководитель несет полную материальную ответственность за прямой действительный ущерб, причиненный организации. В таком случае стороной в споре является физическое лицо – генеральный директор общества. Согласно судебной практике и в соответствии с пунктом 38 Постановления Пленума ВАС от 18.11.2003 №19, иски предъявляемые акционерами (в том числе – акционерами физическими лицами) в случаях предусмотренных статьей 71 ФЗ «Об АО» подлежат рассмотрению *арбитражными судами* в соответствии с АПК РФ, что, подтверждается судебной практикой. Таким образом, данную категорию споров суды не относят к категории трудовых споров, рассмотрение которых производится в судах общей юрисдикции.

Как отметил Седьмой арбитражный апелляционный суд в Постановлении от 26.11.2008 № 07АП-

382/08, вопрос о том, является ли возникший между указанными субъектами спор трудовым, судам необходимо решать на основании статьи 381 ТК РФ, согласно которой индивидуальный трудовой спор - неурегулированные разногласия между работодателем и работником по вопросам применения законов и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, коллективного договора, соглашения, трудового договора (в том числе об установлении или изменении индивидуальных условий труда), о которых заявлено в орган по рассмотрению трудовых споров.

Таким образом, с учётом упомянутой выше позиции Президиума Верховного Суда РФ, и Пленума ВАС РФ делаем вывод о том, что споры по искам акционеров к обществу о признании сделки недействительной, а также по искам хозяйственного общества или косвенным искам акционеров о взыскании убытков с руководителя подведомственных арбитражным судам, а иски лица выполнявшего функции единоличного исполнительного органа о взыскании выходного пособия, иски о признании трудового договора, в части установления соглашений о компенсационных выплатах и выходных пособиях, недействительными, а так же иски о восстановлении на работе по-прежнему рассматриваются и разрешаются судами общей юрисдикции.

Недавно стало известно, что Депутаты

Государственной Думы Российской Федерации - члены Общероссийского народного фронта предлагают ограничить «золотые парашюты» руководителей госкорпораций, и госкомпаний. Потолок — 12 или 18 окладов. 20 мая 2013 года, в ГД РФ внесен законопроект о таких ограничениях. Действие законопроекта распространяется на все компании, в которых государству (в том числе регионам) принадлежит более 50% акций. Предлагается дополнить Трудовой кодекс новой статьей 279.1, компенсация руководителю госкорпорации и иной организации, созданной федеральным законом, будет ограничена 12-кратным месячным заработком, а руководителю госкомпании — 18-кратным. Напомню, что данные ограничения будут действовать лишь в рамках госкомпаний и госкорпораций, которые имеют в своих активах долю Российской Федерации. На негосударственные (частные) компании распространяться данная норма не будет.

Не думаю, что данный законопроект сократит количество судебных споров возникающих на почве компенсационных выплат руководителям хозяйственных обществ, но внесет некую справедливость, в части размера таких выплат. Ведь бывает и так, что директор не сделал для своей организации ничего стоящего, а получит «за протирание штанов», огромные суммы, на которые он может бедно существовать еще долгие годы. ■

Библиографический список

1. Нормативно-правовые акты

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994г. №51-ФЗ//Собрание законодательства РФ – 15.12.1994г. №32 ст. – 3301.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001г. №197-ФЗ//Собрание законодательства РФ – 07.01.2002г. №1 ч.1 (ст.3).
3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002г. №95-ФЗ//Собрание законодательства РФ – 29.07.2002г. №30 ст.3012.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002г. №138-ФЗ//Собрание законодательства РФ от 18.11.2002г. №46 ст.4532.
5. Об акционерных обществах: Федеральный закон от 26.12.1995 г. №208-ФЗ//Собрание законодательства РФ – 01.01.1996г. №1 ст.1.
6. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 08.02.1992г. №14-ФЗ//Собрание законодательства РФ – 16.02.1992 №7 ст.785.

2. Разъяснения высших судебных органов. Судебная практика

7. Постановление Пленума ВАС РФ от 18.11.2003 №19 «О некоторых вопросах применения Федерального закона «Об акционерных обществах»//«Вестник ВАС РФ», № 1, 2004г.
8. Постановление Президиума ВАС РФ от 27.04.2010г. №17255/09 по делу №А73-8147/2009 «Иск о признании недействительным соглашения о «Золотом парашюте» как сделки с заинтересованностью, совершенной с нарушением процедуры ее одобрения, подведомствен арбитражному суду»//ИПС «Консультант Плюс».
9. Постановление ФАС Московского округа от 20.05.2010г. №КГ-А40/4610-10 по делу №А40-98507/09-138-654, Постановление Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 20.10.2009 по делу №А56-14420/2009//www.arbitr.ru.
10. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 28.05.2009 г. по делу №А13-9394/2008//ИПС «Консультант Плюс».
11. Решение Арбитражного суда Хабаровского края от 20.05.2004 № А73-12161/2003-38 «Иск о признании недействительным решения общего собрания акционеров и сделки купли-продажи»//ИПС «Консультант Плюс».
12. Постановление седьмого арбитражного апелляционного суда №07АП-382/08 от 26.11.2008г//www.arbitr.ru.
13. Кассационное определение Санкт-Петербургского городского суда от 20.10.2010г. №13892 по делу №2-55/10 от 26.08.2010г.//ИПС –«Консультант Плюс».

3. Научные статьи

14. Мошкович М., Бодрягина О., Авраменко А. Топовые убытки//ЭЖ-«Юрист» 2010 №26.
15. Пластинина Н. Споры о выплатах топ - менеджерам//«Трудовое право» №12 2011г.

4. Интернет источники

16. http://www.vedomosti.ru/politics/news/12174521/vojna_zolotykh_parashyutam

ОСОБЕННОСТИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ КОНФУЦИАНСТВА ВО ВЬЕТНАМЕ

Зыонг Куок Куан

аспирант кафедры истории философии факультет гуманитарных и социальных наук
Российского университета дружбы народов

Аннотация. Автор проанализировал особенности распространения, существования и развития конфуцианства во Вьетнаме. Временные рамки: конфуцианство начало проникать во Вьетнам в начале нашей эры, но лишь после длительного периода утвердилось в политической и духовной жизни общества. Основное содержание: конфуцианство, которое проникало во Вьетнам, - это, главным образом, конфуцианство эпохи Хань и конфуцианство эпохи Сун.

Ключевые слова: конфуцианство, распространение конфуцианства во Вьетнаме, феодальная династия, традиционная культура, господствующая идеологическая система.

Продвижение конфуцианства во Вьетнаме было инструментом господствующего класса Китая при осуществлении его агрессивных замыслов, культурной ассимиляции и подчинения вьетнамской нации. В течение длительного исторического периода борьбы за национальную независимость и развития Вьетнама при различных феодальных династиях конфуцианство постепенно адаптировалось к местным условиям и приобретало роль доминирующей идеологической системы в управлении страной и стало одним из идейных источников для философии и культуры Вьетнама. При изучении вопроса распространения и развития конфуцианства во Вьетнаме в период с начала нашей эры до XIX века необходимо учитывать следующие важные особенности:

Во-первых: Конфуцианство начало проникать во Вьетнам в начале нашей эры, но потребовался длительный период для того, чтобы оно укоренилось в политической и духовной жизни общества.

До начала проникновения конфуцианства Вьетнам был независимым государством «со своей культурой, имеющей характерные черты» [8, с. 56], «которые нашли выражение в различных орудиях труда, украшениях, бронзовых барабанах, бронзовых чанах, бронзовых наконечниках стрел, крепостных сооружениях и т.д., что сегодня является большой гордостью вьетнамского народа» [8, с. 57]. В 179 году до нашей эры Китай захватил Вьетнам. В истории страны начался черный период, полный страда-

ний и унижений. Он продолжался более тысячи лет. И получил название периода Северной зависимости (179 год до н.э.-938 год н.э.). «Распространение конфуцианства во Вьетнаме было одной из главных задач китайского двора. Это было предпринято в целях объединения страны, а также политической и идеологической ассимиляции» [6, с. 82]. Однако условия для распространения конфуцианства во Вьетнаме появились не сразу после того, как китайские феодалы установили там свое господство. «Им пришлось противостоять сопротивлению, продолжать усмирять восставшие территории, заботиться о политическом и военном укреплении захваченных районов, поэтому у них не было возможности думать еще и о культурно-идеологическом аспекте подчинения» [6, с. 79]. «Распространение конфуцианства шло с отставанием от установления политического господства» [6, с. 79].

Проникновение конфуцианства во Вьетнам было долгим процессом. «Его появление во Вьетнаме относится к первому веку нашей эры» [6, с. 79]. В 111 году до н.э. при династии Хань (китайский иероглиф: 汉朝, 203 г. до н.э. -220 г.) Вьетнам был разделен на две провинции: Зяоти (Цзяо-чжи) и Кыутян (Цзю-чен). «Правитель провинции Зяоти – Тикь Куанг и правитель провинции Кыутян – Нян Зиен ввели в своих владениях обучение церемониальной музыке. Масштабное распространение оно получило во время правления Ши Ниэпа в Зяоти (II – III века), а самое большое внимание этому было уделено при династии Тан (кит.: 唐朝, VII – IX века)» [6, с. 80]. В 845 году царь Дыонг Ву Тонг (814 – 846 гг., Китай) постановил, что на столичных экзаменах во Вьетнаме не более 7 человек могут получить высшую ученую степень «тиен ши». Такое ограничение было установлено в связи с тем, что Китай опасался, что количество ученых-конфуцианцев во Вьетнаме превзойдет необходимый уровень. Далеко не все вьетнамцы, получившие конфуцианское образование, становились сторонниками китайцев. Были те, кто просто хотел приобщиться к знаниям и культуре Китая.

За более чем тысячелетний период Северной зависимости «во Вьетнаме было подготовлено не-

большое количество вьетнамских ученых-конфуцианцев» [6, с. 100]. «Конфуцианство развивалось во Вьетнаме медленно и по своему влиянию не могло сравниться с буддизмом» [6, с. 80]. «Конфуцианство и китайская иероглифическая письменность распространялись и закреплялись только среди местных чиновников и в высших слоях общества в крупных политических центрах страны и не оказывали большого влияния на простой народ в сельской местности» [3, с. 45]. Из трех идейных-религиозных потоков из-за границы – конфуцианство, буддизм, даосизм – в первое время вьетнамцы были ориентированы на буддизм и даосизм. Конфуцианство пришло во Вьетнам не путем обычного культурного обмена, а в результате агрессии феодального Китая. Конфуцианство было заложено в его политику ассимиляции вьетнамской нации. «Конфуцианство было важным официальным инструментом в руках наместников для того, чтобы держать вьетнамцев в повиновении» [9, с. 87]. Поэтому вьетнамский народ отторгал его, стремясь утвердить независимость своей страны, сохранить свою национальную идентичность, защитить традиционное культурное наследие своего народа, свои верования и народные обычаи. Те, кто способствовал распространению конфуцианства во Вьетнаме, были пособниками агрессоров, коллаборационистами, которые стояли на стороне сил подавления и эксплуатации, а те, кто проповедовал буддизм, – жил среди простого народа, понимал его положение и чаяния, нес в народ утешение и надежду. В народе прислушивались к словам буддийских монахов и верили тому, о чем они говорили. Это были проповеди о предопределении судьбы свыше, о земных страданиях человека, о счастье достижения Нирваны, о пути постижения истины и достижения освобождения, о милосердии и гуманности, о том, что всё живое способно стать Буддой. Поэтому во Вьетнаме буддизм быстро распространился среди народа. Что касается даосизма, то благодаря его магии и ритуалам, которые, кстати, есть у каждой нации, он легко корреспондировался с традиционными верованиями вьетнамцев. Многие верили, что заклинания и амулеты магов и колдунов имеют волшебную силу, которая приносит в каждодневную жизнь человека удачу. Конфуцианство не давало вьетнамскому народу теоретических знаний, необходимых для борьбы против наместников и изгнания захватчиков. Это тоже не позволяло ему глубоко укорениться в сознании простого народа [9, с. 88]. Конфуцианство было идеологией агрессора, оно требовало от вьетнамцев покорности китайскому господству и заставляло воспринимать китайского царя как сына Неба, который имеет абсолютную власть над любым народом.

До начала X века, то есть до первых династий независимого феодального Вьетнама, конфуцианство так и не играло никакой роли в обществе. При династиях Ли (1009-1225 гг.) и Чан (1226-1400 гг.), когда феодальный строй во Вьетнаме немного укрепился и начал развиваться, только тогда конфуцианство стало приобретать вес. Хотя буддизм, благо-

даря своей богатой историей и прежнему сильному влиянию, продолжал оставаться государственной религией при этих династиях. В конце правления династии Чан конфуцианство постепенно начинает доминировать. При императорском дворе появляется большое количество ученых-конфуцианцев. Однако конфуцианство напрямую влияло только на чиновников и феодальную аристократию. А на простой народ в сельской местности его влияние было ограниченным и косвенным. В начале XV века, когда началось активное развитие феодального государства при ранних Ле (1428-1527 гг.), конфуцианство реально стало официальной идеологией, которая регламентировала политическую жизнь, а также культуру, образование и мораль вьетнамского общества.

Таким образом, потребовалось 15 веков, чтобы конфуцианство смогло проникнуть во все сферы жизни Вьетнама, начиная от императорского двора до отдельной общины и семьи, от правящего класса феодалов до всех других слоев общества. Но это не означает, что под воздействием конфуцианства вьетнамская национальная культура была задавлена, ассимилирована. Ведь еще до прихода конфуцианства Вьетнам был независимым государством со своей довольно высокого уровня развития традиционной культурой. Он был способен защитить свой язык, свои обычаи. Поэтому «любая культура, любые идеи извне не могли вытеснить собственную культуру, а всегда были вынуждены приспосабливаться к ней» [8, с. 57]. Вьетнамцы не воспринимали конфуцианство как что-то очень нужное и важное, относились к нему критически и избирательно: брали из него самое ценное, чтобы дополнить, обогатить и развить свою традиционную культуру. Отношение вьетнамцев к конфуцианству можно определить следующей формулой: «от отрицания до принятия, от дистанцирования до сближения, из орудия внешнего врага сделать инструмент для собственного развития» [4, с. 81].

Во-вторых: Конфуцианство, которое пришло во Вьетнам, относилось, главным образом, к эпохе Хань и эпохе Сун.

О конфуцианстве в его первоначальном виде: в период Чунь-цю (китайский иероглиф: 春秋時代; 722 до н.э. -481 до н.э.), Конфуций (кит.: 孔子; также его называют Кун-фу цзы: 孔夫子; 551 до н.э. -479 до н.э.) исправил, отредактировал текст «Шестикнижия» и дал его толкование. «Шестикнижие» включало в себя: Книга песен – Шицзин (кит.: 詩經), Книга документов – Шуцзин (кит.: 書經), Книга этикета – Лицзин (кит.: 禮記), Книга перемен – Ицзин (кит.: 易經), Книга Весны и Осени – Чуньцзю (кит.: 春秋) и Книга музыки. Книга музыки в последствии была утрачена, поэтому осталось только пять томов, которые обычно называют «Пятикнижием» (кит.: 五經). После смерти Конфуция его ученики собрали наставления Учителя и составили сборник изречений Луньюй (кит.: 論語). Самый выдающийся ученик Конфуция – Цзэн-цзы (кит.: 曾子; другое имя – Цзэн-шэнь 曾參; 505 до н.э. -435 до н.э.), опираясь на то,

что говорил Учитель, подготовил книгу «Великое учение» – «Да сюэ» (кит.: 大學). После этого внук Конфуция Цзы Сы написал трактат «Учение о середине» – «Чжуню» (кит.: 中庸). В период Чжаньго (кит.: 戰國時代/战国时代; продолжался с V века до н.э. вплоть до объединения Китая при династии Цинь (кит.: 秦朝) -221 до н.э.), Мэн-цзы (кит.: 孟子; 372-289 до н.э.) выдвинул идеи, которые его учениками были изложены в трактате «Мэнцзы» (кит.: 孟子). В период от Конфуция до Мэн-цзы были заложены основы конфуцианства в его первоначальном виде. Его называют конфуцианством до эпохи Цинь (кит.: 孔教) или учением Конфуция-Мэн-цзы.

О конфуцианстве эпохи Хань: во времена династии Хань (кит.: 汉朝; 203 до н.э. -220 н.э.), два трактата «Великое учение» (кит.: 大學) и «Учение о середине» (кит.: 中庸) вошли в свод правил под названием «Китайский церемониал» (кит.: 禮記). Император Сяоу Хуанди (кит.: 漢武帝), личное имя – Лю Чэ (кит.: 劉徹; 156-87 до н.э.) вывел конфуцианство на уровень государственной религии и использовал его как идеологический инструмент господства. С тех пор конфуцианство стало официальной идеологией Китая, призванной защищать феодальный строй, что и было в течение двух тысяч. В сравнении с первоначальным конфуцианством главная его особенность в том, что оно превозносило власть правящего класса. Император (кит.: 天子), буквально «сын Неба, заменил «власть закона» на «приоритет церемониала».

О конфуцианстве эпохи Сун: в эпоху династии Сун (кит.: 宋朝; 960-1279 гг.), трактаты «Великое учение» (кит.: 大學), и «Учение о середине» (кит.: 中庸) были отделены от свода правил «Китайский церемониал» (кит.: 禮記), и вместе со сборником изречений Луньюй (кит.: 論語) и «Мэнцзы» (кит.: 孟子) составили «Четверокнижие» (кит.: 四書). В то время «Четверокнижие» (кит.: 四書) и «Пятикнижие» (кит.: 五經) были настольной книгой конфуцианцев. Конфуцианство того времени называется «конфуцианством эпохи Сун» и связано с такими именами, как Чжу Си (кит.: 朱熹; 1130-1200), Чэе Хао (кит.: 程顥; 1032-1085), Чэн И (кит.: 程頤; 1033-1107). На Западе конфуцианство эпохи Сун называют «неоконфуцианством» (Neo-Confucianism). Оно интегрировало в себя элементы буддизма и даосизма, учения об инь и ян, став усовершенствованной системой взглядов, в основе которой лежали постулаты Книги перемен – Цизин. Отличие конфуцианства эпохи Сун от конфуцианства предыдущих времен заключалось, в частности, в том, что в нем появились такие новые понятия, как «душа» (заимствовано из буддизма), «нематериальное» (взятое из даосизма). Оно служило основой при подготовке мандаринов. Конфуцианство эпохи Сун также называют «Учением о принципе» или «Учением пути».

Во Вьетнам конфуцианство начало проникать при династии Хань, поэтому оно, естественно, соответствовало тому времени. Активными проводниками конфуцианства во Вьетнам в период Северной зависимости были Тикь Куанг, Ням Зиен, Ши Ниеп.

Они глубоко изучили Книгу песен, Книгу документов, Книгу перемен и Книгу весны и осени, то есть классику конфуцианства, которая превозносилась при династии Хань. Идеи конфуцианства эпохи Хань во Вьетнаме оказали особенно сильное влияние на мандаринов императорского двора и конфуцианцев во времена вьетнамской династии Ли (1009-1225 гг.) и позже. Это были идеи, связанные с такими понятиями, как «судьба» (кит.: 天命 судьба, ниспосланная Небом; веление Неба), «священная власть императора» (власть, дарованная Небом), «взаимопонимание Неба и человека». Это также были идеи, основанные на нравственных принципах «трех устоев» (кит.: 三綱), и «пяти добродетелей» (кит.: 五常).

Конфуцианство во Вьетнаме начало развиваться во времена династии Ли (1009-1225 гг.) и достигло своего расцвета при ранних Ле (1428-1527 гг.) – в Китае это период мощного развития конфуцианства эпохи Сун. По фактам в летописях можно предположить, что неоконфуцианство стало проникать во Вьетнам с XIII века. В «Полном собрании исторических записок Дайвьета» записано: «В сентябре 1253 года король Чан Тхай Тонг (1218-1277 гг.) пригласил находящихся в стране ученых-конфуцианцев в Национальный университет (первый университет Вьетнама, основанный в 1070 году в Ханое) для преподавания «Четырехкнижия» и «Шестикнижия» [1, с. 25]. Вьетнамские феодалы легко восприняли и стали продвигать конфуцианство эпохи Сун, так как видели, что в Китае оно было эффективным средством сохранения и защиты централизованного феодализма. Это была доктрина со строгими моральными нормами и принципами самосовершенствования человека. Для вьетнамских конфуцианцев, начиная с династии ранних Ле (1428-1527 гг.), во времена Нгуенов (1802-1945 гг.) вплоть до начала XX века, классикой были лишь китайские трактаты Конфуция, Мэн-цзы, Чэн Хао, Чэн И, Чжу Си. Все известные конфуцианские ученые Вьетнама такие, как Тю Ван Ан (1292-1370 гг.), Нгуен Бинь Кхием (1491-1585 гг.), Ле Куи Дон (1726-1784 гг.) испытали влияние идей конфуцианства эпохи Сун. Считается, что Тю Ван Ан при династии Чан и Нгуен Бинь Кхием, живший в XVI веке, «нашли в своей жизни тех, кто досконально знал конфуцианство» [2, с. 324]. В честь известных китайских последователей «Учения о принципе» – братьев Чэн Хао и Чэн И (по-вьетнамски: Чинь Хао и Чинь Зи) – Нгуен Бинь Кхием взял себе фамилию Чинь и стал представляться Чан Чинем. Китайцы называют его «вьетнамским последователем «Учения о принципе» [4, с. 349]. В XV веке конфуцианец Нго Ши Лиен особо превозносил Чжу Си и называл его работы образцом для последующих поколений ученых. В состоящем из 15 глав «Полном собрании исторических записок Дайвьета», многолетнюю работу над которым завершил Нго Ши Лиен, «из 174 комментариев – 98 содержат цитаты из классических произведений конфуцианства эпохи Сун» [5, с. 390]. В XVIII веке конфуцианские взгляды Ле Куи Дона,

являющимся олицетворением вьетнамской мысли средневековья, стали новой ступенью в развитии «Учения о принципе» и «Учения пути», которые он воспринял от своих предшественников – Тю Ван Ана и Нгуен Бинь Кхиема. В своем труде «Куан тхы кхао биен» («Обсуждение книг») Ле Куи Дон написал: «Я не берусь судить сделанные кем-либо толкования, лучше узнать, что говорят об этом книги. Я также не осмелюсь принять новые суждения, которые противоречат тому, что когда-то было сказано Чэн Хао и Чэн И» [7, с. 294]. Он считал себя «недостойным и слабым человеком, но который с благоговением читает мудрые книги, глубоко осмысливает классические тексты конфуцианства с комментариями Чэн Хао, Чэн И, Чжу Си, изучает пояснения, сделанные в прошлом вьетнамскими конфуцианцами, с трепетом пишет сам, Изложил свои мысли в пяти книгах, необходимых для самосовершенствования. И это нельзя назвать каким-то великим деянием или подвигом» (цитата взята из книги «Зикь Кинь фу тхуиет» – «Общие рассуждения о Книге перемен»). Идеи конфуцианства эпохи Сун оказали глубокое влияние

на вьетнамских конфуцианцев и заняли важное место в идеологии Вьетнама. И не случайно, для конфуцианской школы во Вьетнаме существует особое фразеологическое обобщение: «Врата Конфуция, двор Чэн».

Таким образом, в результате изучения процесса распространения и развития конфуцианства во Вьетнаме становится очевидным, что оно существовало там более 20 веков (со времени Серной зависимости до начала XX века). Из них более пяти столетий оно было господствующей идеологией вьетнамского феодального общества. Следовательно, было достаточно времени, и были все необходимые условия для того, чтобы конфуцианство пропитало собой социально-политическую жизнь и духовную культуру вьетнамской нации, укоренилось и оказывало большое влияние. По своей сути конфуцианство в Китае и конфуцианство во Вьетнаме были близки и похожи, но в то же время были и существенные «вьетнамские» особенности. Благодаря этим особенностям происходил процесс развития и обогащения самобытной культуры Вьетнама. ■

Библиографический список

1. Нго Ши Лиен. Полное собрание исторических записок Дайвьета / на вьетнамском языке. Ханой, 1998.
2. Нгуен Данг Тхук. История вьетнамской мысли / на вьетнамском языке. Хошимин, 1998.
3. Нгуен Куанг Нгок. Историческое развитие Вьетнама / на вьетнамском языке. Ханой, 2010.
4. Нгуен Тай Тхы. История вьетнамской мысли / на вьетнамском языке. Ханой, 1993.
5. Нгуен Хунг Хау. Философия в восточной культуре / на вьетнамском языке. Ханой, 2004.
6. Нгуен Чонг Тюан. История вьетнамской философской мысли / на вьетнамском языке. Ханой, 2006.
7. Фан Дай Зоан. О некоторых проблемах вьетнамского конфуцианства / на вьетнамском языке. Ханой, 1998.
8. Чан Ван Зяу. Развитие вьетнамской мысли с XIX века до Августовской революции / на вьетнамском языке. Хошимин, 1993.
9. Чан Ван Зяу. Традиционные ценности вьетнамского народа / на вьетнамском языке. Ханой, 1990.

ИЗУЧЕНИЕ ПРОЦЕССА ФОРМИРОВАНИЯ РУССКОЙ ФРАЗЕОЛОГИИ И ГЛАГОЛЬНО-ИМЕННЫЕ УСТОЙЧИВЫЕ СЛОВСОЧЕТАНИЯ (УС) КАК ОДИН ИЗ ТИПОВ УС ВО ФРАЗЕОЛОГИИ СОВРЕМЕННОГО РУССКОГО ЯЗЫКА

Рахбари Махназ

аспирантка кафедры русского языка и литературы Тегеранского университета

Валипур Алиреза

кандидат филологических наук, доцент кафедры русского языка и литературы Тегеранского университета

Аннотация. В данной статье рассматривается процесс формирования и развития фразеологии как научной дисциплины и самостоятельной науки, а также рассматриваются глагольно-именные устойчивые словосочетания, так как этот тип широко употребляется во фразеологии современного русского языка.

Abstract. In the present paper, "Phraseology" is studied as an independent science. Also, the verbal-nominal fixed sets are evaluated because this type of sets are being extremely used in phraseology in contemporary Russian Language.

Ключевые слова: фразеология, В.В. Виноградов, устойчивые словосочетания (УС), глагольно-именные УС, русский язык.

Keywords: phraseology, V.V. Vinogradov, set expressions, verbal-nominal, Russian language.

Характерным для языкознания 19-20-х веков было изучение универсальных закономерностей организации языковой деятельности человека и типологических черт языков. В лингвистике этого времени были определены многие языковые универсалии и лингвистические законы. Одной из лингвокультурных универсалий является фразеология. В изучении русской фразеологии первоначальным был этап собирания устойчивых сочетаний (УС), затем этап их систематизации по структурному и тематическому основаниям. Наличие нескольких разных точек зрения на понятие фразеологии и фразеологизма является одной из важных причин неполноты любого из имеющихся фразеологических словарей. Основной же причиной такого положения является, с точки зрения О.О. Селивановой, довольно позднее осознание особенного характера фразеологизмов как лингвосемантического феномена, формирующего особый подъязык.

Фразеология как лингвистическая дисциплина находится ещё в стадии "скрытого развития". Она интересует многих, над нею задумываются и экспериментируют. В этих опытах она приобретает традицию и характерные черты, но она еще не сложилась, не оформилась как зрелый плод подготовительных трудов.

Поэтому и сам термин "фразеология", означающий своим содержанием и составом науку о фразе, употребляется чаще для обозначения материала этой науки. Б.А. Ларин в своей книге «История русского языка и общее языкознание» так говорит об этом: "Публикуются работы "о фразеологии" Салтыкова-Щедрина или другого писателя, тогда как именно такие исследования, а не их материал, следует называть фразеологией. Если бы уже определилась, обособилась в кругу лингвистических дисциплин фразеология, то невозможна была бы такая путаница в употреблении этого термина. А выделение такой дисциплины нам уже необходимо. Всем ясна и важность специального изучения этого своеобразного фонда выразительных средств языка" [10, сс.125-149].

Термин фразеология происходит от греческих слов *phrasis* 'выражение' и *logos* 'слово', 'учение'. В русском языке этот термин употребляется в двух смыслах: 1) совокупность устойчивых идиоматических выражений, таких, например, как *(работать) спустя рукава, съесть собаку* (в каком-нибудь деле), *зайти в тупик, точить лясы* и др.; 2) раздел языкознания, который изучает подобные выражения. Они называются фразеологическими единицами или фразеологизмами [14, с. 237].

Нельзя сказать, что до работ акад. В.В. Виноградова никто не изучал русской фразеологии. Ещё М.В. Ломоносов указывал, что в словарь

русского литературного языка, наряду с отдельными словами, должны войти также "речения", "идиоматизмы", "фразесы". Интересные наблюдения над устойчивыми словесными комплексами находим также в работах А.А. Потемби, И.И. Срезневского, А.А. Шахматова, Е.Д. Поливанова. Уже в советское время (но до В.В. Виноградова) в области фразеологии работали В.В. Вульфус, С.И. Абакумов и др. [19, сс.7-13].

Многоаспектность этого языкового феномена диктует необходимость при определении его лингвистического статуса исходить не из одного общего релевантного признака, свойственного фразеологизмам всех типов и отграничивающего их от нефразеологизмов, но учитывать совокупность признаков. При всём различии набора дифференциальных признаков фразеологической единицы, в том числе и их соотносительной значимости, выдвигаемого разными учёными, большинство из них признают, что релевантными признаками фразеологических единиц являются именно семантические признаки [8, с. 9].

Семантический аспект фразеологии связан с исследованием широкого круга проблем: способы образования фразеологизмов как структурных единиц со специфической (по сравнению с аналогичными по структуре переменными сочетаниями слов) семантикой; семантическая структура фразеологических единиц, в том числе типология их семантики; различные семантические оппозиции фразеологизмов как проявление системных связей во фразеологии и др. Семантические особенности фразеологизмов наиболее отчётливо проявляются в идиоматике – фразеологических сращениях и фразеологических единствах, составляющих ядро фразеологического состава русского языка. [19, сс. 194-217].

В начале этого столетия швейцарский лингвист Ш. Балли [2, с.87] указал на отличия фразеологических устойчивых словосочетаний от свободных и предложил определенную классификацию фразеологического материала. Он выделил три группы фразеологических сочетаний: обычные сочетания, фразеологические группы и фразеологические единства. Им было отмечено также отсутствие каких-либо четких границ между различными видами словосочетаний, в том числе между свободными и представляющими собой неразложимые единства [20, с. 293].

Идеи Ш. Балли были развиты В.В. Виноградовым, опубликовавшим в первые послевоенные годы ряд статей о фразеологических словосочетаниях русского языка и включившим небольшой раздел о фразеологии («Основные типы фразеологических единиц в русском языке») в свое исследование «Русский язык. Грамматическое учение о слове» [5, сс. 21-28].

Фразеология как самостоятельная лингвистическая дисциплина сложилась относительно недавно, отпочковавшись от круга лексикологических проблем. Термин "фразеология" двуслоен: 1. совокупность фразеологических единиц языка и 2. раздел языкознания, изучающий фразеологическую систе-

му языка в её современном состоянии и историческом развитии.

Особый интерес к изучению фразеологии появился после опубликования известных работ академика В.В. Виноградова [7]. Эти работы послужили основой становления и развития русской фразеологии. Академик В.В. Виноградов предложил семантическую классификацию фразеологических единиц, учитывающую соотношение общего значения фразеологической единицы со значениями её компонентов-слов: 1. фразеологические сращения, 2. фразеологические единства и 3. фразеологические сочетания. В дальнейшем к этому перечню были добавлены фразеологические выражения двух типов [19]. Ниже подробно указываем на каждый тип: **1) Фразеологическое сращение** – это такие лексически неделимые словосочетания, значение которых не определяется значением входящих в них отдельных слов и совершенно не мотивируется значениями образующих его компонентов. По мнению В.В. Виноградова: Это "тип словосочетаний, неразложимых, значение которых совершенно независимо от их лексического состава, от значений их компонентов и так же условно и производно, как значение немотивированного слова-знака" [6, с. 145]. Например: *седьмая вода на киселе* ('о дальнем родстве'), *чёрная кошка пробежала* ('произошла размолвка, ссора между кем-нибудь'), *как пить дать* ('непременно'), *фирма веников не вяжет* ('кто-либо не занимается пустяками'), *во весь опор* ('очень быстро') и др. Основной признак сращения – "его семантическая неделимость, абсолютная невыводимость значения целого из значений составляющих его компонентов: *кузькина мать*, *собаку съест* (в чем-н.) и т.п. [15, с.120]. **2) Фразеологическое единство** – это такие лексически неделимые обороты, общее значение которых в какой-то мере мотивировано переносным значением слов, составляющих данный оборот и в той или иной степени мотивируется отдельными значениями составляющих его слов. Общий смысл фразеологического единства зависит от переносного значения отдельных элементов, которые составляют образный «стержень» всего оборота. Например: *белая ворона* ('о человеке, резко выделяющемся среди других'), *плыть по течению* ('действовать, пассивно подчиняясь обстоятельствам'), *пустить козла в огород* ('допустить кого-либо туда, где он может навредить и поживиться'), *наводить мосты* ('устанавливать связи – дружеские, деловые'), *ломиться в открытую дверь* ('создавать для себя излишние, совершенно ненужные препятствия'), *плясать под чужую дудку* ('поступать так, как угодно кому-либо'), *детский сад* ('о проявлении наивности, незрелости в поведении, в оценке чего-либо'), *из пальца высосать* ('выдумать, сказать что-либо без всяких оснований'). [6, с. 151]. **3) Фразеологические сочетания** – это такие устойчивые обороты, общее значение которых полностью зависит от значения составляющих слов и является фразеологически связанным один из компонентов (он сочетается с одним, двумя, реже – с большим

числом слов). Например: наречие *слёзно* сочетается только с глаголами *просить, умолять*; прилагательное *закадычный* ('близкий, душевный') с существительным *друг*, а *заклятый* ('непримиримый') – только с существительным *враг*; глагол *разинуть* ('широко раскрыть') – с существительными *рот* и *пасть*; прилагательное *щекотливый* ('требующий большой осмотрительности, осторожного, тактичного отношения') – с существительными *вопрос*, *положение*, *обстоятельство* и т.п. Их образуют "устойчивые фразеологические группы, в которых значения слов-компонентов обособляются гораздо более четко и резко, однако остаются несвободными" [6, с. 157], т.е. это словосочетания, в состав которых входит слово с фразеологически связанным (ограниченным) значением. "Фразеологические группы, образуемые реализацией несвободных, связанных значений слов, составляют самый многочисленный и семантически веский разряд устойчивых сочетаний слов в русском языке" [6, с. 158]. Таким образом, основным признаком фразеологического сочетания является фразеологически связанное значение одного из составляющих его слов-компонентов и свободные значения других: *щекотливый вопрос*, *обдать злобой* и т.п. Общее значение фразеологических сочетаний полностью зависит от значения составляющих их слов. Слова в составе фразеологического сочетания сохраняют относительную семантическую самостоятельность, однако являются несвободными и проявляют своё значение лишь в соединении с определённым, замкнутым кругом слов, например: слово *слёзно* сочетается только со словами *просить, умолять*. Следовательно, один из членов фразеологического сочетания оказывается более устойчивым и даже постоянным, другой – переменным. Наличие постоянных и переменных членов в сочетании заметно отличает их от сращений и единств. Значение постоянных членов (компонентов) является фразеологически связанным. Например, в сочетаниях *сгорать от стыда* и *тоска берёт* постоянными будут *сгорать* и *берёт*, так как именно эти слова окажутся основными (стержневыми) элементами и в других фразеологических сочетаниях: *сгорать - от стыда, от срама, от позора; сгорать - от любви; сгорать - от нетерпения, зависти; берёт - тоска, раздумье; берёт - досада, злость; берёт - страх, ужас; берёт - зависть; берёт - охота; берёт - смех*. Употребление иных компонентов невозможно (ср.: "сгорать от радости", "берёт улыбка"), это обусловлено существующими семантическими отношениями внутри языковой системы. Значения подобных слов являются в системе данных оборотов фразеологически связанными, т.е. реализуются только с определенным кругом слов. От фразеологических сращений и единств фразеологические сочетания отличаются тем, что не являются абсолютно лексически неделимыми. Несмотря на фразеологическую замкнутость оборотов данного типа, даже лексически несвободные компоненты без ущерба для общего фразеологического значения могут быть заменены синонимом

(ср.: *потупить голову* - *опустить голову; сесть в лужу* - *сесть в калошу; насупить брови* - *нахмурить брови* и т.д.). Это создаёт благоприятные условия для возникновения вариантов фразеологических единств, а нередко и синонимов. Синтаксические связи слов в подобных оборотах соответствуют существующим нормам, по которым создаются и свободные словосочетания. Однако в отличие от последних эти связи устойчивы, неразложимы и всегда воспроизводятся в одном и том же виде, семантически присущем тому или иному фразеологизму. Фразеологические сочетания – достаточно многочисленная по составу и весьма распространенная по употреблению группа. Некоторые лингвисты причисляют к фразеологии и **фразеологические выражения** – устойчивые в своём составе обороты, семантически делимые и состоящие полностью из слов со свободными значениями (что сближает их со свободными словосочетаниями), но в процессе общения воспроизводимые как готовые речевые единицы (что сближает их с фразеологическими единицами и характерны воспроизводимостью в готовом виде и в той или иной мере образностью).

Среди фразеологизмов выделяются, прежде всего, такие устойчивые словосочетания (УС), которые имеют слитное, нерасчленённое значение. В зависимости от того, какие части речи и как сочетаются во фразеологизмах, различаются следующие основные структурные модели УС:

а) обороты, являющиеся сочетанием **прилагательного и существительного**: *подводный камень* ('о какой-либо непредвиденной трудности, опасности'); *заколдованный круг* ('положение, из которого нельзя или очень трудно найти выход'); *мелкая сошка* ('о невлиятельном, незначительном человеке'); *львиная доля* ('большая и лучшая часть чего-либо'); *золотые руки* ('о том, кто умело и искусно всё делает, справляется с любой работой'); *крокодиловы слёзы* ('притворные слёзы, неискренние сожаления') и др.

б) обороты, являющиеся сочетанием **существительного в им. падеже с существительным в род. падеже**: *дух времени* ('настроения, образ жизни и т.п., соответствующие какому-либо периоду'); *сливки общества* ('лучшая, привилегированная часть общества'); *яблоко раздора* ('повод, причина ссоры, спора, серьёзных разногласий'); *бразды правления* ('о государственной или административной власти'); *чувство локтя* ('чувство взаимной поддержки и товарищества; ощущение общего участия в какой-либо работе') и др.;

в) обороты, состоящие из **существительного в им. падеже и существительного с предлогом**: *борьба за существование* ('об упорном стремлении выжить или отстоять личные интересы в жёстких естественных условиях; о конкурентной борьбе'); *море по колено* ('всё нипочём, ничто не страшно кому-либо'); *дело в шляпе* ('кончено, решено, улажено, всё в порядке, всё удачно закончилось'); *кровь с молоком* ('о свежем, румянном лице; о человеке с таким лицом') и т.д.

г) обороты, состоящие из **предлога, прилагательного и существительного**: *по старой памяти* ('под влиянием прежних привычек или воспоминаний о прежнем, прошлом'); *на короткой ноге* ('в доверительных, близких отношениях с кем-либо' и др.

д) обороты, являющиеся сочетанием **глагола с именем существительным (с предлогом и без него)**: *нести окоlesiцу* ('говорить глупости, чепуху, вздор'); *задеть за живое* ('взволновать, произвести сильное впечатление') и др.

е) обороты, состоящие из **глагола и наречия**: *убираться восвояси* ('уходить к себе домой, возвращаться обратно'); *быть начеку* ('быть готовым к чему-либо'); *пойти насмарку* ('пропасть напрасно, впустую, без положительного результата') и др.

ж) обороты, состоящие из **деепричастия и существительного (или существительных с предлогом)**: *сломая голову* ('очень быстро, стремительно бежать куда-либо'); *скрепя сердце* ('против воли, против своих убеждений') и др.

з) обороты, состоящие из **наречия и существительного**: *подальше от греха* ('во избежание беды, неприятности'); *вдали от шума городского* ('в глуши, вдали от цивилизации') и др.

Среди вышеуказанных лексико-грамматических разделов УС в этой статье, нами выбраны обороты, являющиеся сочетанием **глагола с именем существительным с предлогом и без него**: *нести окоlesiцу* (говорить глупости, чепуху, вздор); *задеть за живое* (взволновать, произвести сильное впечатление); *стоять над душой* (мешать заниматься чем-либо, надоедать); *разводить руками* (недоумевать, удивляться) и др, так как этот тип УС широко употребляется в современном русском языке. УС этого типа по характеру спаянности компонентов занимает промежуточное положение между свободными сочетаниями и фразеологическими единицами: с одной стороны, они состоят из слов, известных обычно в свободном употреблении, с другой стороны – им свойственны все основные признаки несвободных словосочетаний: воспроизводимость в речи, устойчивость в составе и в структуре, целостность значения и др. В лингвистической литературе нет единой точки зрения на этот тип несвободных сочетаний. Одни лингвисты выводят данные глагольно-именные словосочетания за пределы фразеологизмов русского языка, хотя и признают, что некоторые из них "находятся как бы на грани перехода во фразеологизмы" или "могут стать прототипами фразеологизмов" [12, сс. 15-16], другие же учёные относят их к фразеологическим оборотам. [19, сс. 22, 40].

Подавляющее большинство глагольно-именных словосочетаний состоит из двух знаменательных слов – глагола и существительного в предложной или беспредложной форме: *вносить вклад, ставить под вопрос* и т.п. Реже глагол сочетается с субстантивированным прилагательным: *иметь общее* и т.п. К этому двучленному типу УС примыкают и многочисленные словосочетания: *защищать точку зрения,*

стоять на повестке дня. В составе некоторых УС отмечаются факультативные компоненты – местоимения: *брать обязательство на себя, иметь на своём распряжении* и др. В отдельных случаях структурно или грамматически выраженная вариативность словосочетания приводит к образования самостоятельных фразеологизмов: *обращать внимание* (на кого, на что) и *обращатьна себя внимание* (кого, чьё), *ставить задачу* (перед кем), *ставить задачей* (что), *терять силу* (чего) и *терять силы* (в чём) и т.п. [11, сс. 155].

Глагольные словосочетания с зависимым именем существительным могут быть а) беспредложные, например: *купить хлеба, жалеть людей, писать карандашом, залить водой, понравиться ей*; или б) предложные, например: *подойти к причалу, сесть на землю, поговорить с другом, подумать о жизни, расположиться у дороги, выйти из-под влияния, обратиться к нему*.

Совершенно бесспорно, что глагольно-именные УС типа *дать согласие* – *согласиться, одержать победу* – *победить, сделать ошибку* – *ошибиться, наносить вред* – *вредить, оказывать помощь* – *помогать, принять решение* – *решить, заводить знакомство* – *знакомиться, совершать нападение* – *нападать* и т.п. соотносятся семантически с соответствующими им глаголами. Однако каков характер этого соотношения? Таков ли, как в соотношении, например, фразеологизма **бить баклуши** со словом *бездельничать*, когда лексическое значение одной единицы соотносится с лексическим значением другой единицы? Можно ли говорить, что глагольно-именное словосочетание типа *дать согласие* имеет лексическое значение, которое соотносится с лексическим значением соответствующего ему глагола? Нет, нельзя. [13, с. 14].

Глагольно-именное словосочетание по отношению к соотносимому с ним глаголу представляет собой описательный оборот – это словосочетание, в котором каждое слово сохраняет своё лексическое значение, свою форму, свою грамматическую характеристику, все признаки слова. В состав таких описательных оборотов обычно входят, с одной стороны, такие глаголы, которые по словам Ф.И. Буслаева, имеют «самое общее» значение как *брать, дать, держать, принять, класть, нести, ходить* и т.д. [4, с. 509], с другой – имена существительные, чаще всего образованные от глаголов, с которыми соотносятся эти обороты.

Описательный оборот такого типа – широко распространенная и очень продуктивная конструкция современного русского языка. Она возникла и развивалась в языке не как лексический дублет глагола, а как грамматически более ёмкий приём характеристики глагольного действия. Например: можно сказать *одержать блестящую победу* и нельзя *победить «блестяще»*, можно *наносить огромный вред* и нельзя *огромно вредить* и т.п. ■

Библиографический список

1. Авалиани Ю.Ю., К понятию системы во фразеологии//Вопросы языкознания, Самарканд, 1967.
2. Балли Ш., Французская стилистика, -М., 1961.
3. Бодуэн де Куртене И.А., Языкознание или лингвистика XIX века/Избр. Труды по общему языкознанию: В 2 т., -М., 1963, т. 2, с. 6-18.; Также: Виноградов В.В., Очерки по истории русского литературного языка XVII-XIX веков, -М., 1982.
4. Буслаев Ф.И., Историческая грамматика русского языка, -М., 1959, с. 509.
5. Виноградов В.В., Русский язык, -М., 1947.
6. Виноградов В.В., Лексикология и лексикография, - М., 1977.
7. Виноградов В.В. Основные понятия русской фразеологии как лингвистической дисциплины//Труды юбилейной научной сессии ЛГУ, -Ленинград, 1946; Виноградов В.В. Об основных типах фразеологических единиц в русском языке// А.М. Шахматов, -Москва, 1947; Виноградов В.В., Русский язык (Грамматическое учение о слове), -Москва – Ленинград : Учпедгиз, 1947.
8. Копыленко М.М., Попова З.Д. Очерки по общей фразеологии. – Воронеж, 1972.
9. Кунин А.В. Английская фразеология. – Москва: Высшая школа, 1970.
10. Ларин Б.А., История русского языка и общее языкознание. -М., 1977.
11. Молотков А.И., Основы фразеологии русского языка, -Л., 1977.
12. Молотков А.И., Фразеологизмы русского языка и принципы их лексикографического описания, - В кн. Фразеологический словарь русского языка под ред. А.И. Молоткова, -М., 1967.
13. Молотков А.И., Фразеологический словарь русского языка, -М., 1986, Русский язык.
14. Русский язык под ред. Л.Л. Касаткина, -М., Academia, 2001.
15. Современный русский язык под ред. П.А. Леканта, - М., 2001.
16. Селіванова О.О., Нариси з української фразеології (психологічний та етнокультурний аспекти), Киев, 2004., Из журнала "Мова", Степанов Е.Н., Статья "Одесские фразеологизмы в системе русской фразеологии", Одесса, 2005.
17. Телия В.Н., Фразеологизм//Лингвистический энциклопедический словарь, -М., 1990.
18. Чернышёва И.И. Фразеология современного немецкого языка. – Москва: Высшая школа, 1970.
19. Шанский Н.М. Фразеология современного русского языка. – Москва: Высшая школа, 1969.
20. Шмелёв Д. Н., Современный русский язык, -М., 1977, Просвещение.

ФОРМИРОВАНИЕ ГРАМОТНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ НА УРОКАХ И ВО ВНЕУРОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ИЗУЧЕНИЯ СЛОВАРНЫХ СЛОВ

Ирина Юрьевна АМОСОВА

учитель начальных классов СОШ № 18 города Сочи

Хорошая память – это не способность, а искусство, система навыков и умений. Даже одаренные музыканты каждый день играют гаммы. Практика и еще раз практика!

Даниэль Лапп

Практически на каждом уроке русского языка встают вопросы: как помочь учащимся грамотно писать? Как сформировать орфографическую зоркость? Как добиться качественных результатов обучения учащихся? Из года в год, из урока в урок я занимаюсь развитием творческого воображения младших школьников на уроках и во внеурочной деятельности. Задействовать воображение можно и на уроках русского языка при изучении словарных слов.

Важнейшей задачей современной системы образования является обеспечение школьникам умения учиться. Главная же задача и обязанность учителя – помочь ребенку принять и выполнить принятое им решение.

Для решения поставленных задач и достижения максимального результата эффективно использование творческих приемов. Ярким примером может послужить работа по изучению словарных слов младшими школьниками.

Что отличает мои уроки от уроков других учителей? Это, прежде всего то, что в начале практически каждого урока на «Минутку Вообразилию». Это различные упражнения, способствующие развитию творческого воображения. Это и любимые детьми: имитационные игры («Где живут краски?»); сюжетно-образные, режиссерские, сюжетно-ролевые игры, игры-драматизации («Сочиняем картину», «Музыкальные образы»); музыкально-дидактические, развивающие игры («Лестница образов», «Волшебная клякса», «Отгадай образ» и др.

Возраст от 2 до 12 лет – благоприятный для развития воображения. По мере увеличения возраста теряется живость, свежесть впечатлений, оригинальность ассоциаций, остроумие сравнений. Учителю необходимо методически грамотно организовывать деятельность, которая впоследствии даст хорошие результаты.

В процессе работы я искала ответы на вопрос: Почему одна информация запоминается лучше, а другая – хуже?

Если говорить о закономерности словесного материала, то на всём протяжении младшего возраста дети лучше запоминают слова, обозначающие названия предметов (конкретный материал), чем слова, обозначающие абстрактные понятия (абстрактный материал). Ученики сохраняют в памяти такой конкретный материал, который закрепляется в памяти с опорой на наглядные образцы и являются значимыми в понимании того, что запоминается. Хуже запоминают тот конкретный материал, который не имеет опоры на наглядный образ (названия по географии, не связанные с географической картой, описания) и не является значимым при усвоении того, что запоминается.

Образная информация запоминается хорошо, а речевая – хуже.

Во-первых, в речи и тексте содержится меньше слов – образов, чем в окружающем мире;

Во-вторых, образы, создаваемые на основе слов «слабее» образов, воспринимаемых зрительно.

Виды памяти, которые задействуются при запоминании словарных слов.

1) У человека преобладающим является зрительное восприятие. Так, например, мы часто знаем человека в лицо, хотя не можем вспомнить, как его зовут. За сохранение и воспроизведение зрительных образов отвечает зрительная память. Она напрямую связана с развитым воображением: то, что человек зрительно может себе представить, он, как правило, легче запоминает и воспроизводит.

Слуховая память – это хорошее запоминание и точное воспроизведение разнообразных звуков, например, музыкальных, речевых. Особую разновидность слуховой памяти составляет словесно-логическая, которая тесным образом связана со словом, мыслью и логикой.

Двигательная память представляет собой запоминание и сохранение, а при необходимости и воспроизведение движений. Ярким примером двигательной памяти является рукописное воспроиз-

ведение текста, подразумевающее, как правило, автоматическое написание когда-то изученных символов.

Эмоциональная память – это память на переживания. Она участвует в работе всех видов памяти, но особенно проявляется в человеческих отношениях. На эмоциональной памяти основана прочность запоминания материала: то, что у человека вызывает эмоции, запоминается без особого труда и на более долгий срок.

Для достижения наилучшего результата при изучении словарных слов, необходимо задействовать все виды памяти (зрительную, слуховую, двигательную, эмоциональную).

У каждого человека свой тип памяти, это врожденный параметр, который не меняется. Человек может весьма эффективно обучаться, работать и добиваться прекрасных результатов, если он умеет пользоваться своим типом памяти. Почему же так важен этот параметр? Дело в том, что от типа памяти зависит способ восприятия мира, способ обучения, поощрения и наказания.

У первоклассников (как и у дошкольников) хорошо развита произвольная память, фиксирующая яркие, эмоционально насыщенные для ребенка сведения и события его жизни.

Способность детей младшего школьного возраста к произвольному запоминанию неодинакова на протяжении обучения в начальной школе и существенно различается у учащихся I-II и III-IV классов. Так, для детей 7-8 лет «характерны ситуации, когда запомнить без применения каких-либо средств гораздо проще, чем запомнить, осмысливая и организуя материал... Испытуемые этого возраста на вопросы: «Как запоминал? О чем думал в процессе запоминания? и т. д.» - чаще всего отвечают: «Просто запоминал, и все». Это отражается и на результативной стороне памяти. Для младших школьников проще выполнить установку «запомнить», чем установку «запомнить с помощью чего-либо». Поэтому детям 7-8 лет необходимо как можно больше показывать ярких карточек и картинок. А к возрасту 9-10 лет необходимо подключать подбор речевых образов.

Для того, чтобы процесс запоминания был успешным, рекомендуется обратиться к «законам памяти».

Существует много методов, которые используются для запоминания словарных слов. А именно, орфографическое проговаривание слова; запоминание слова по сетке; метод Цицерона; «устный кроссворд»; метод ассоциативного запоминания слов.

Т.к. большое внимание на уроках и во внеурочной деятельности я отвожу развитию творческого

воображения детей, дети с удовольствием стали пользоваться методом ассоциативного запоминания слов.

Нами был разработан алгоритм для учащихся по запоминанию словарных слов на основе ассоциаций.

Потому как важно, чтобы ребенок умел пользоваться самостоятельно полученными знаниями.

Метод переписывания или повторения, к сожалению, не всегда дают тех результатов, которых бы хотелось видеть учителю. Важно проводить интеллектуальную работу с материалом.

Суть этого метода заключается в том, что трудная орфограмма словарного слова связывается с ярким ассоциативным образом, который вспоминается при написании данного слова, помогая правильно написать орфограмму. Таким образом, это – метод ярких ассоциаций. Удачно подобранное слово-ассоциация становится проверочным для трудного и непроверяемого ранее словарного слова. И хотя оно и не является однокоренным родственником словарному слову, но выделить и запомнить в нём нужную орфограмму ребенку очень поможет.

Ежедневно, из урока в урок, мы стали работать на решении возникшей проблемы.

Надо было помочь ребятам запоминать слова, не заучивая их наизусть.

У данного метода запоминания есть еще одно свойство, на которое я очень надеялась, и была рада, когда убедилась на практике, что не ошиблась. Выражение информации в легкой и интересной ассоциативной форме дает ребенку понять, что он и сам способен создавать ассоциативные информационные блоки, способен самостоятельно (пусть интуитивно) пользоваться теми приемами, о которых я вам рассказывала, сам способен превратить трудный материал в доступный для себя и других. Ребенок чувствует это и, подхватив эстафету, начинает предлагать свои ассоциации, идеи, образы, придумывать сказки и даже сочинять стихи, что и становится основой его собственных ассоциативных информационных блоков.

Стоит признаться, что когда дети из разных классов стали приносить мне свои карточки, в которых обыгрывались такие «упрямые» слова, как «автомобиль», «котлета», «лимон» и т.д., я испытала чувство удовлетворенности от проделанной работы. Потому что мне очень хотелось, чтобы этот словарь был для ребенка не книжкой «для зазубривания», а альбомом «для рисования».

"Скажи мне, и я забуду.

Покажи мне, - я смогу запомнить. Позволь мне это делать самому, и это станет моим навсегда". Именно так гласит древняя мудрость. ■

ОТНОШЕНИЕ УЧИТЕЛЕЙ И УЧАЩИХСЯ К САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЕ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ МАТЕМАТИКЕ

Татьяна Мариновна ФЕДОРЕЦ

*магистрант,
факультет математики, информатики и физики
Южного Федерального Университета*

Самостоятельная работа учащихся, включаемая в процессе обучения, как писал Б.П.Есипов [1] – это такая работа, которая выполняется без непосредственного участия учителя, но по его заданию в специально предоставленном для этого время; при этом учащиеся сознательно стремятся достигнуть поставленной в задании цели, употребляя свои усилия и выражая в той или иной форме результат умственных или физических действий. Самостоятельная работа является наименее изученной деятельностью школьника. П.И. Пидкасистый объясняет это тем, что «до сих пор остаются неисследованными механизмы осуществления процесса самостоятельной деятельности, не выяснена диалектическая взаимосвязь воспроизведения и творчества в этом процессе» [2]. При правильной организации самостоятельная работа может изменить позицию обучающегося в учебном процессе. Являясь важнейшей и неотъемлемой частью любого урока, она заставляет мыслить, прочнее и глубже усваивать изучаемый материал, позволяет проявить творческий потенциал, иначе говоря, является мощным двигателем в обучении.

К вопросу об организации самостоятельной работы учащихся в процессе обучения в разное время обращались Б.П. Есипов, П.И. Пидкасистый, В.Д.Степанов, И.И.Малкин и др. В своих работах они неоднократно подчеркивали, что важнейшая задача, стоящая перед каждым учителем – забота о создании, поддержании и развитии интереса к предмету, к процессу познания.

Все вышесказанное актуализирует необходимость исследований, посвященных организации самостоятельной работы учащихся. Необходимо выработать у учащихся навык самостоятельного приобретения знаний из различных источников информации, обеспечить овладение учащимися как можно большим разнообразием видов и приемов самостоятельной работы, воспитать интерес к предмету и потребность в самообразовании.

Каковы основные мотивы самостоятельной деятельности учащихся в процессе обучения математике? Какие виды самостоятельных работ учащиеся выполняют с наибольшим интересом? Какого рода помощь учителя необходима учащимся при выполнении самостоятельной работы? Как учащиеся преодолевают затруднения, возникающие при выпол-

нении самостоятельной работы? Как это всё связано с их мотивацией? Эти и другие проблемы, непосредственно связанные с организацией самостоятельной работы учащихся, несомненно, актуальны для современного школьного математического образования, так как они позволяют не только выявить условия успешной реализации этого процесса, но и наметить перспективные направления его совершенствования.

Мы попытались выяснить, как обстоят дела на практике, найти ответы на поставленные выше вопросы. С этой целью нами были разработаны анонимные опросные листы. Для учителей опрос был направлен на определение специфики самостоятельной работы в процессе обучения математике и ее организации. Для старшеклассников – на выявление основного мотива самостоятельной деятельности, на то, какой вид самостоятельной работы для них является интересным, как преодолеваются затруднения и как это всё связано с мотивацией.

К исследованию нами были привлечены учащиеся 10-х и 11-х классов МБОУ СОШ № 109, № 22, 10-й класс МБОУ СОШ №87 г.Ростов-на-Дону, а также учащиеся 10-11-х классов различных школ, лицеев и гимназий России, опрошенные с помощью сайта iAnketa.ru. В опросе приняли участие 124 ученика. Так же было опрошено 83 учителя математики старших классов различных школ, лицеев и гимназий России.

При составлении серии вопросов мы старались, чтобы полученные данные от опроса старшеклассников можно было сопоставить с полученными данными от опроса учителей. Представленный ниже анализ результатов будет в основной своей части сравнительным. В рамках данной статьи мы представим результаты наиболее важные при поиске ответов на поставленные выше вопросы. С опросными листами и полным анализом полученных данных можно ознакомиться в магистерской диссертации «Методика организации самостоятельной работы в математическом образовании».

Итак, результаты опроса показали, что большинство учащихся (75%) положительно относятся к самостоятельной работе. Это можно объяснить тем, что у учащихся присутствует некий интерес к данному виду деятельности, но чем он мотивирован будет проанализировано ниже. Остальные 10,4% -

отрицательно и 14,6% - безразлично относятся к самостоятельной работе. Причины этого следующие: самостоятельная работа требует большого количества времени (37,5%); для выполнения самостоятельной работы требуется сила воли, усидчивость и т.д. (20,8%); у меня недостаточно знаний в области математики, чтобы работать самостоятельно (37,5%). Всего лишь один ученик указал свой вариант ответа: «это просто проверка знаний и слабое их закрепление, лучше уделить больше времени закреплению алгоритма решения».

Далее 75 % учащихся, которые положительно относятся к самостоятельной работе, был задан вопрос о том, что привлекает учащегося в самостоятельной работе. Результаты ответов на этот вопрос поможет выявить мотивацию положительного отношения к данному виду деятельности. Учащимся были предложены несколько вариантов ответа, а также они могли вписать свой вариант. Этот вопрос подразумевал множественный выбор, то есть, один учащийся мог выбрать несколько вариантов ответа. Укажем наиболее интересующие нас результаты. 63% респондентов, отвечавших на данный вопрос, выбрали вариант ответа «желание проверить свои знания», 27% - «возможность проявить самостоятельность». Отсюда видно, что проявление самостоятельности у учащихся не является стимулом деятельности, они больше нацелены на проверку своих знаний, на получение отметки. При стимулировании самостоятельной деятельности учащихся, учителя чаще прибегают к похвале и положительной оценке (35,2%), а также к подчеркиванию более легкого усвоения знаний в дальнейшем (30,7%). А о возможности учащегося работать самостоятельно говорят лишь 15% опрошенных. Необходимо делать акцент на этом, ведь самостоятельность, это важное качество личности, которое влияет на успешность в настоящем и будущем. Люди, не обладающие этим качеством, обычно не справляются с встретившимися на их пути затруднениями, развивается стремление избегать ответственности

за свои деяния.

Далее мы задали вопрос, о том, какие задания интересно выполнять учащимся самостоятельно, и спросили учителей, какие задания они чаще всего предлагают ученикам. Варианты ответа представляли собой четыре типа заданий, каждый из которых относится к одному из четырех типов самостоятельных работ, выделенных П.И.Пидкасистым [2]. Вот что из этого получилось. Чаще всего учителя предлагают учащимся задания, похожие на ранее решаемые и задания, требующие поиска путей решения. И, к сожалению, только 14% опрошенных делают акцент на творческих заданиях. Ответы же учащихся были ожидаемы. Большинству учеников интересно выполнять задания, похожие на ранее решаемые, 19% - задания с предложенным образцом выполнения, 16% - задания, требующие поиска путей решения, и лишь 17% - творческие задания. Также важно, что по результатам 16% и 17%, это в основном одни и те же ученики. Эти результаты указывают на то, что школьники не расположены к выполнению творческих заданий, и как следствие из этого к самостоятельному поиску решения задания, которое требует от решающего хорошей логики, смекалки и умения применять свои знания в нестандартной ситуации. Зачастую, творческие задания учителя предлагают ученикам для дополнительной отметки или, в лучшем случае, тем, кто учится на «хорошо» и «отлично». Так как такие задания требуют от учащегося больше времени на решение, то включать в письменную самостоятельную работу такие задания нецелесообразно. Они подходят для индивидуальной и групповой самостоятельной деятельности и для внеклассной работы школьника.

Итак, в данной статье мы попытались описать основные результаты проведенного нами исследования. Мы надеемся, что полученные данные послужат толчком к пересмотру организации самостоятельной работы учащихся. Ведь, как говорилось выше, самостоятельность – это обязательное качество современной успешной личности. ■

Библиографический список

1. Есипов Б.П. Самостоятельная работа учащихся на уроках. – М: Учпедгиз, 1961.
2. Пидкасистый П.И. Самостоятельная познавательная деятельность школьников в обучении: Теоретико-экспериментальное исследование. – М.: Педагогика, 1980.

ВЛИЯНИЕ РОДИТЕЛЕЙ НА ЛИЧНОСТЬ РЕБЕНКА

*Марина Юрьевна РАЦЕН**ФГОБУ ВПО Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы*

Наибольшее влияние родителей на формирование личности ребенка оказывается на первых годах жизни, когда закладывается стиль взаимоотношения детей с родителями: дружественный или покровительственный, основанный на доверии или постоянном контроле (Осорова М.В., 2000).

Тип семейного воспитания, как объединяющий характеристики родительских ценностных ориентаций, установок, эмоционального отношения к ребенку, уровня родительской компетентности – является одним из важнейших факторов становления личности ребенка, определяет развитие восприятия, памяти, воображения, логики ребенка. В основе классификации типов семейного воспитания положены такие параметры, как эмоциональное признание ребенка родителями, их заинтересованность в ребенке и забота о нем, требовательность к ребенку, простота в общении с окружающим миром или подавление ребенка в семейных отношениях.

Родители с авторитарным стилем воспитания требуют от ребенка подчинения и не объясняют ему причины своих указаний и запретов. Контролируются все сферы жизни ребенка. Дети в таких семьях обычно замкнутые в себе, а их отношения с родителями становятся более отдаленными. В случаях, когда высокая требовательность и контроль сочетаются с холодным эмоциональным отношением к ребенку, неизбежна полная потеря контакта. (Безруких М.М., 2000; Юстицкий В.В., 1999).

Родители с демократичным стилем воспитания ценят в ребенке и самостоятельность и дисциплинированность. Права ребенка не ущемляются, одновременно от него требуют выполнения его обязанностей. Контроль, основанный на чувственной теплоте и заботе, не раздражает ребенка; он прислушивается к объяснениям родителей, почему не следует делать одного и стоит сделать другое. Формирование чувства взрослости у ребенка при таких отношениях происходит без особых конфликтов (Абрамова Г.С., 1998).

Для благополучного развития ребенка совершенно необходима, но не вполне достаточна родительская любовь. Излишняя забота, тесный эмоциональный контакт с ребенком – приводят к несамостоятельности, трудностям в общении со сверстниками. Обычно мамы, в одиночку воспитывающие ребенка склонны к гиперопеке, они видят в нем единственный смысл жизни. Излишняя бли-

зость, отношения, складывающиеся по принципу «жить за ребенка» становятся тормозом на пути личностного роста обоих – и ребенка, и его мамы.

Если ребенок не в состоянии оправдать высокие ожидания родителей, возникают трудности другого рода. Утрачивается былая близость между родителями, имеющими неадекватные ожидания, и детьми, ребенок сам хочет решать, что ему нужно, и всячески отвергает требования родителей. (Гордон Т., 2002).

В 7-9 классах степень психологической близости резко снижается, общение перестает быть легким, откровенным, родители часто не могут понять ребенка.

Средством изменения прежнего типа отношений со взрослым на новый, характерный для общения взрослых людей, становятся протест и непослушание ребенка. После прохождения этого сложного периода, если родители сами его не испортили, эмоциональный контакт как правило, восстанавливается, но уже на качественно новой основе: общение на платформе «взрослый - взрослый» (Берн Э., 1992).

В счастливых семьях, не смотря на стаж совместной жизни - люди чаще и больше говорят о любви. Оказалось, что все счастливые пары, при всей своей несхожести, создавали почву для углубления и продолжения этих чувств (Фромм Э., 1990). Это заключалось в следующих факторах:

Во-первых, супругов в счастливых семьях связывало какое-то общее дело. Это может быть быт, воспитание детей. Но еще одним совместным делом может и должно стать развитие личности каждого члена семьи. В счастливых семьях все, что происходит с отдельным членом семьи, воспринимается очень серьезно.

Во-вторых, супруги умели радоваться каждому дню, любой мелочи. Повседневность всегда была наполнена маленькими открытиями, положительными эмоциями.

В счастливых семьях создается свой собственный мир, со своими традициями, привычками, со своим языком, со своей историей (Эйдимиллер Э.Г., 1990).

Рассматривая семейное воспитание одним из главных факторов развития личности ребенка, зарубежные исследователи выделяли следующие показатели:

1) возраст, в котором от ребенка ожидается независимость и самостоятельность;

2) степень позитивного подкрепления, получаемое ребенком от родителей;

3) уровень требовательности родителей в отношении достижений ребенка.

Для полноценного развития личности ребенка важно знать, что все переменные, связанные с воспитанием, даже кажущиеся «не нужными», оказывают непосредственное влияние на личность ребенка.

С точки зрения общества, семья - его микро ячейка. Взаимоотношения в семье, так же как и в малых группах, должны рассматриваться через призму общения (Алешина Е.Ю., 1987; Битянова М., 2000).

В семейных отношениях выделяются три сферы: хозяйственно-экономическая, нравственно-психологическая и интимная. Именно эти отношения определяют стабильность семьи и условия для воспитания детей. Все сферы взаимоотношений взаимосвязаны друг с другом. Стоит измениться отношениям в одной из сфер, как неизбежно изменятся отношения и в других.

В современном обществе главным мотивом создания семьи является любовь, основанная на ра-

венстве полов. Предметом внимания ученых становятся сексуальные отношения супругов, семейные связи, супружеские отношения, или психология общения (Зиглер Д., 1999; Фромм Э., 1990).

Нужно с ранних лет прививать вкус к прекрасному началу, углублять и делать тоньше душевные качества, развивать нравственные навыки.

Если в семье человеку не привьют умение уважать личность другого человека, то горе несчастливому браку и последующее одиночество падут на голову себялюбца. И опасность эта не гипотетическая, так как в большинстве семей сегодня растет всего лишь по одному ребенку.

Много подводных камней у молодой семьи: моральных, материальных. Последние поддаются преодолению сравнительно легко, а вот с первыми труднее. Только повседневный труд над собой, с помощью всех членов маленькой семьи, поможет найти верное единственное решение, которое может стать новым шагом к счастью (Бахарева С.А., Гайдамак А.Н., 1994; Обозова А.Н., 1994). ■

Библиографический список

1. Баркан А.И. Практическая психология для родителей, или Как научиться понимать своего ребенка. - М.: АСТ-Пресс, 1999. - 432 с. : ил.; 60X90 1/16. - (Практическая психология). - ISBN 5-7805-0530-6
2. Загвязинский В. И. «Личностно-социальный подход в воспитании» // журнал «Педагогика» - № 3, 2006г
3. Минияров В. М. Психология семейного воспитания [Текст]: учеб.пособие / В.М. Минияров. - М.: Московский психолого-социальный институт; Воронеж: Издательство НПО «МОДЭК», 2000. — 256 с. ISBN 5-89502-183-2

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНЫХ УНИВЕРСАЛЬНЫХ УЧЕБНЫХ ДЕЙСТВИЙ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ В СИСТЕМЕ РАЗВИВАЮЩЕГО ОБУЧЕНИЯ Д.Б. ЭЛЬКОНИНА-В.В. ДАВЫДОВА

Лидия Ивановна ПАВЛОВА

ФГБОУ ВПО Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы

В настоящее время происходит обновление системы научных знаний, увеличивается объем получаемой нами информации (через СМИ, интернет, компьютерные технологии и др.); возникает вопрос о создании системы непрерывного образования, которое в свою очередь требует перестройки и системы начального образования.

К тому же усложняется и сам учебный материал, вследствие чего учащемуся становится не просто в дальнейшем учиться самому, без помощи родителей, учителей, наставников. Такому ребенку сложно заниматься самообразованием, саморазвитием.

Если раньше целью обучения было усвоение знаний, умений, навыков, то теперь цель определяется формированием умения учиться. Так, с 1 января 2010 года введен в действие новый федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования. Одним из приоритетных направлений реализации его положений становится формирование универсальных учебных действий (УУД), которые в свою очередь обеспечивают школьникам умение учиться, способность к саморазвитию и самосовершенствованию.

А.Г. Асмолов и его соавторы в широком понимании под УУД подразумевают «умение учиться», при помощи которого дети приобретают способность к саморазвитию и самосовершенствованию при сознательном и активном присвоении общественного опыта. Также определяется и непосредственно психологическое значение данного термина: УУД – «совокупность способов действия учащегося (а также связанных с ними навыков учебной работы), обеспечивающих самостоятельное усвоение новых знаний, формирование умений, включая организацию этого процесса» [2].

В литературе выделяется четыре большие группы УУД: личностные, коммуникативные, познавательные и регулятивные, каждая из которых включает в себя множество учебных действий. Рассмотрим их более подробно.

Личностные УУД – учебные действия, определяющие ценностно-смысловую ориентацию учеников (то есть это то, на сколько дети знают моральные нормы, умеют ли они соотносить свое поведение с принятыми нормами и др.), их социальную роль в обществе, а также особенности межличностного взаимодействия.

Регулятивные УУД – учебные действия, направленные на организацию самим ребенком своей учебной деятельности.

Познавательные УУД – это действия учащихся общеучебного, логического характера, а также обозна-

чение проблемы и нахождение путей ее решения.

Коммуникативные УУД – действия, способствующие формированию умения слушать, вести и поддерживать конструктивный диалог, эффективно взаимодействовать с окружающими и др. [1].

С 2009-2010 годов в Лицее №5 Кировского района г.Уфы Республики Башкортостан началась работа по внедрению новых образовательных стандартов в начальной школе. В качестве экспериментальной площадки выступил первый класс, обучающийся по развивающей системе Д.Б.Эльконина - В.В.Давыдова. Цель развивающей системы – формирование личности учащегося, способности учиться в коллективно-распределенной деятельности. Психологом были проведены стартовая (в начале года) и итоговая диагностика (в конце года) учащихся. Результаты диагностики показали наличие динамики в развитии детей по показателям адаптации к школе, особенностей памяти, внимания в лучшую сторону (память – на 10%, внимание – на 22%) [3].

Но на этом экспериментальная работа в школе не завершилась. На 2012-2013 год запланировано исследование формирования УУД у младших школьников в системе развивающего обучения В.В. Давыдова.

В данной статье приводятся результаты диагностики познавательных УУД учащихся первого класса, обучающихся по системе Эльконина – Давыдова в Лицее №5.

Были взяты следующие диагностические методики:

1. Методика «Кодирование» (11-й субтест теста Д. Векслера в версии А. Ю. Панасюка).
2. Проба на определение количества слов в предложении (С. Н. Карпова).
3. Построение числового эквивалента или взаимно-однозначного соответствия (Ж.Пиже, А. Шеминьска).

Методика «Кодирование» (11-й субтест теста Д. Векслера в версии А. Ю. Панасюка), цель которой заключается в том, чтобы выявить, насколько ребенок умеет выполнять кодирование при помощи символов.

Задание состояло в том, что ребенку предлагалось за определенное время (две минуты) осуществить кодирование – поставить в соответствие определенному изображению условный символ.

Предлагалась следующая инструкция: «Посмотри сюда, - показать верхний ряд фигур (ключ), - видишь, нарисована звездочка, а в звездочке вот такая черточка (показать). А вот кружок, в нем видны две таких черточки (и т.д. по каждой фигуре). А теперь

посмотри сюда, - показать первый ряд, - видишь, здесь фигурки такие же, но в них ничего не нарисовано. Давайте с вами нарисует так же, как вот здесь (показать на ключ). После выполнения детьми тренировочного задания включается секундомер и дети самостоятельно продолжают выполнять все задание подряд.

Таким образом, мы получили следующие показатели по данной методике:

- у 82%(24 человека) испытуемых наблюдается действие кодирования сформировано. Такие дети поняли инструкцию, четко следовали ей. Выполнили все задания практически без ошибок, либо все правильно.

- 18%(5 человек) испытуемых при том что они адекватно выполнили задание допустили довольно таки много ошибок(до 25% от выполненного задания), либо работали очень медленно.

В данной группе первоклассников не было детей с несформированным действием кодирования(с непониманием инструкции, огромным количеством ошибок и прекращения выполнения задания после тренировочного этапа).

Проба на определение количества слов в предложении (С. Н. Карпова) выявляет, насколько ребенок способен различать предметную и речевую действительность.

В индивидуальной беседе ребенку зачитывалось предложение(«Маша и Юра пошли в лес»), после чего ему предлагалось сказать, сколько слов в предложении и назвать их.

27% - такие дети не осознают существования речевой действительности как знаково-символической, ориентируясь на предметную действительность. То есть они дают неверный ответ, не умеют определять количество слов в предложении, не отделяют слова друг от друга или же принимают за слова только то, что обозначает предмет, т. е. существительные, но не то, что обозначает какое либо явление или действие, т. е. глагол (например, первое слово они называют- «Маша и Юра», второе - «пошли в лес»; либо перечисляют существительные-предметы - «лес»). В некоторых случаях дети называют слова, которых вообще нет в заданном предложении.

У 42% детей наблюдается неустойчивая ориентация на речевую действительность. Ответ таких детей отличается тем, что они верно называют слова, но при этом упускают из внимания союз и предлог(например, первое слово - «Маша», второе - «Юра», третье - «пошли», четвертое - «лес»).

У 31% детей сформированы знаково-символические познавательные действия. Они дают либо частично правильный ответ(пропуская либо предлог,

либо союз) или же их ответ полностью верен(первое слово - «Маша», второе - «и», третье - «Юра», четвертое - «пошли», пятое - «в», шестое - «лес»).

Построение числового эквивалента или взаимно-однозначного соответствия(Ж.Пиаже, А. Шеминьска). Методика выявляет сформированность логических действий, на сколько учащиеся умеют устанавливать взаимно-однозначное соответствие и сохранять дискретные множества.

Методика заключалась в том, что перед ребенком на расстоянии 2 см выкладывались в один ряд красные фишки, после чего ему предлагалось положить ровно столько же синих фишек. Затем у ребенка спрашивали: «Что у тебя получилось? Здесь столько же синих фишек, сколько красных? Как ты это узнал? Ты мог бы это объяснить еще кому-нибудь? Почему ты думаешь, что фишек одинаковое количество?»

Далее ребенка просили сдвинуть красные фишки так, чтобы между ними не было промежутка и спрашивали: «А теперь равное количество красных и синих фишек? Как ты это узнал? Ты мог бы это объяснить?». Когда ребенок говорит, что не поровну, его спрашивают нужно ли убирать или добавлять фишки.

При интерпретации результатов учитывается то, на сколько ребенок умеет устанавливать взаимно однозначное соответствие, а также сохранение дискретного множества.

Таким образом мы получили следующие результаты:

- у 92% исследуемых - это дети, у которых сформировано умение устанавливать взаимно-однозначное соответствие(Они верно выполняли первую часть задания, то есть сложили в ряд ровно столько синих фишек, сколько и красных). Есть сохранение дискретного множества(«Фишек одинаково - к ним ничего не добавляли и ничего не убрали).

- у 4% исследуемых при сформированности умения устанавливать взаимно-однозначное соответствие, отсутствует понимание сохранения дискретного множества(«Красных фишек меньше, потому что ряд с синими фишками длиннее»).

- и еще у 4% исследуемых не сформированы логические действия установления взаимно-однозначного соответствия и сохранения дискретного множества(после того как красные фишки были сдвинуты ребенок так остался при своем мнении что фишек не равное количество).

Таким образом, в данной статье мы представили некоторые показатели сформированности познавательных универсальных учебных действий у первоклассников, обучающихся по системе развивающего обучения Д.Б. Эльконина - В.В. Давыдова. ■

Библиографический список

1. Как проектировать универсальные учебные действия в начальной школе: от действия к мысли: пособие для учителя / под ред. А.Г. Асмолова. — М.: Просвещение, 2008. — 151 с.
2. Примерная основная образовательная программа образовательного учреждения. Начальная школа / [сост. Е.С.Савинов]. — 2-е изд., перераб. — М.: Просвещение, 2010. — 204 с. — (Стандарты второго поколения).
3. Чанышева В.Г., Галимова Ф.К., Амирова Ю.С., Аминев Г.Ш., Дразгулина Т.А. Экспериментальная работа по внедрению новых образовательных стандартов в начальных классах // Современный образовательный процесс: опыт, проблемы и перспективы: Материалы Всероссийской научно-практической конференции, 26 ноября 2010 года. — Уфа: ГАОУ ДПО ИРО РБ. — С. 514-516.

ЭВОЛЮЦИЯ ОБРАЗА КАРЛА ВЕЛИКОГО В ЛИТЕРАТУРЕ «КАРОЛИНГСКОГО ВОЗРОЖДЕНИЯ» И ЕЕ ИСТОКИ

Игорь Дмитриевич ГАЙВОРОНСКИЙ

Санкт-Петербургский государственный университет

Образ самого известного и выдающегося представителя Каролингского дома – Карла Великого (768-814) – оставил неизгладимый след в повествовательных источниках конца VIII-IX веков. Облик монарха, который формировала литература «каролингского ренессанса», отнюдь не был однородным на протяжении жизни нескольких поколений. По мере развития романо-германской цивилизации в каролингскую эпоху образ человека, стоявшего у ее истоков, трансформировался, его восприятие в кругах пишущих интеллектуалов менялось в зависимости от политических перипетий, социальных процессов, тех поворотных моментов истории франкского мира, которые пришлось на его долю в VIII-IX веках. Задача данного доклада – проследить содержание и истоки трансформации образа Карла Великого в литературе этого периода. Особенно хочется подчеркнуть, что поиск истоков и механизмов формирования образа императора франков видится нам как в предшествующей и воспринятой писателями «каролингского ренессанса» письменной (а, в ряде случаев, и устной) традиции, так и в социально-политических процессах эпохи.

Первое письменно зафиксированное осмысление личности и власти Карла мы видим в эпистолярном наследии Алкуина Йоркского (ок. 735 - 804). Отечественной историографии широко известно письмо главы Придворной Академии своему господину, датированное 796 годом и отправленное королю в связи с победой над Аварским каганатом. Рисуя образ идеального монарха, наделенного всеми новозаветными добродетелями, Алкуин называет Карла «сладчайшим Давидом», «превосходнейшем и всякой почести достойным королем» [1, с.182]. Образ монарха англосаксонский клирик строит на библейских максимах, цитируя Священное писание, сравнивая Карла с идеальным ветхозаветным царем. Античные приемы создания образа практически отсутствуют в тексте, однако Алкуин все-таки использует их, вводя понятия «мудрость», «порядок» и «наука» [1, с.183] в качестве первооснов процветания королевства. Но доминирующей в интерпретационной схеме Алкуина является именно библейско-христианская составляющая. В ее контексте Карл предстает монархом, «исправляющим народ», «за-

щитником» христиан, выводящим души ко Христу накануне Страшного суда [1, с.182]. Такова роль светского правителя и у Блаженного Августина, который описывал структуру земного града не иначе как в контексте приближающегося Апокалипсиса и грядущего вечного торжества града Божия [2].

Близкий к образу ветхозаветного Мелхиседека, царя и верховного жреца Салимского, благословившего Авраама от имени Яхве [3, с.49], Карл, хотя и ответственен перед Богом за свой народ, не наделен, тем не менее, священническими функциями: Алкуин признавал существование трех высших достоинств: папского, императорского и королевского [4, с.211], не отказывая тем самым римскому первосвященнику в праве посредничества между Богом и людьми. Именование власти Карла «императорской» также не должно вводить в заблуждение, поскольку Алкуин склонен был наделять ей и англосаксонских королей, что было отмечено еще В.Г. Васильевским [5, с.358]. Римский элемент высшей власти франкского короля в то время отсутствует в каролингской литературе: Алкуин, как и интеллектуальная элита королевства в целом, пока еще никак не связывает величие власти Карла с Римом. Именно Алкуин создает концепцию христианской империи, которая будет доминировать в каролингских источниках вплоть до конца правления Людовика Благочестивого (814-840). Центральное звено этой схемы интерпретации образа власти – Карл как библейский Давид, наделенный христианскими добродетелями, создающий мировую империю и утверждающий христианство в «последние времена мира» [1, с.182]. Образ этот имеет истоки не только в позднеантичной христианской традиции, но и в самой эпохе становления каролингской цивилизации, когда Карл Великий выступал завоевателем, христианизатором, почти подвижником во имя веры.

Рецепция античных идей была делом уже следующей эпохи. Законотворчество же Карла Великого стало развитием как идей Алкуина, так и идей Августина Блаженного (354-430), которые, если верить Эйххарду (ок. 770 - 840), импониروали великому императору [6, с.107]. Согласно учению отца церкви, стремление к граду Божьему – это

стремление к миру и согласию человека с Богом [2, с.338]. Достижение мира и согласия было лейтмотивом всей законодательной деятельности Карла Великого [7, с.118]. Вершиной ее стал Всеобщий капитулярий 802 года. Согласно этому документу, который ряд историков называют «имперской программой» [7, с.117; 8, с.433, 455], император «после Бога и святых Его» поставлен их защитником и покровителем. Капитулярий предписывает подданным Карла пребывать в благочестии и мире, ответственность за их моральный облик лежит на кесаре [9, с.91-99]. Император, таким образом, предстает, как и в учении Августина, посредником божественного единства. Град Божий, провиденциальная цель человечества, согласно концепции епископа Гиппонии, не сойдет в конце времен, а уже присутствует на земле в виде христианской церкви. Задача же императора, таким образом, всемерно способствовать установлению на земле божественного единства, небесным выражением которого является вселенский порядок во главе с Господом. За императором франков остается, как назвал это Д. Хэггерманн, «корректирующее высшее надзирание» [8, с.356] за христианским народом.

800 год поставил ряд дилемм перед всем христианским миром. Крупная роль римского pontифика и населения «вечного города» в церемонии коронации Карла Великого императорской короной наделила власть повелителя франков римским элементом, сделала его преемником Цезаря и Августа. Между тем, через два десятилетия после смерти Карла единству Франкской империи настал конец. Фронта сыновей и крупной аристократии лишила Людовика Благочестивого властного статуса, поправа императорское достоинство, поставив во главу угла стремление к земельным приращениям и грубую силу. Образ праведника и миротворца Людовика [10] недолго удовлетворял франкских писателей – время Карла, эпоха единства и величия, стало казаться «золотым веком». Именно поэтому на сцену вышел ближайший карлов соратник Эйнхард, автор знаменитой «Жизни Карла Великого» [6]. Взяв за основу биографию божественного Августа авторства Гая Светония Транквилла, ближайший советник Карла Великого создал, в первую очередь, образ цезаря, светского правителя, и только в последнюю – христианского монарха [11, с.146]. Император-филантроп, цезарь и август, объединивший под своей властью многие народы, Карл у Эйнхарда латентно противопоставляется невзрачному правлению Людовика Благочестивого. Подчеркивается союз Каролингов с папским Римом [6, с.53-55], отчего в историографии даже возникло мнение, что Эйнхард, таким образом, пытался оправдать углубление равноправного сотрудничества императора и папы при Людовике Благочестивом [12, р.134]. Так или иначе, истоки образа Карла в «Vita» Эйнхарда, лежат в античном историописании.

Античные приемы интерпретации завладевают каролингской литературой в творчестве Нитхарда

(ок. 790 – ок. 845), а через столетие, и Рихера Реймского. Однако уже в 80-х годах IX столетия появляется сочинение, представляющее отдельную магистраль в развитии литературы «каролингского ренессанса», связанную с возрождением фиксации в письменном виде франкской фольклорной традиции. Речь идет о «Деяниях Карла Великого» Ноткера Заики (ок. 840 - 912). Историческим фоном написания этого произведения стало дальнейшее углубление начавшейся при Людовике Благочестивом дезинтеграции франкского мира, распада его на отдельные королевства и княжества. Одной из сил, мешавших единству, стал все более усиливавшийся франкский епископат, на который Ноткер и направил огонь своей критики. Порочности и разложению в епископских кругах Ноткер противопоставил идеального, лишенного каких-либо недостатков, в буквальном смысле мудрейшего короля Карла, эпического властелина. Справедливый, способный наказывать спесивых и повергать их наземь одним своим взором [13, с.436], Карл Великий, кроме того, предстает закованным в железо героем-воином, ввергающим в страх врагов, непостижимым в своем величии [13, с.439]. Король франков, таким образом, превращается в миф, фольклорного героя. Истоки этого образа – не только в народном предании, которое было известно Ноткеру из разных источников, но и в социально-политических реалиях того времени. Романо-германский, каролингский мир окончательно свернул с пути существования в рамках единой Империи, процессы феодализации набирали силу. В этих условиях возникла потребность в новом восприятии образа человека, стоявшего у истоков Франкской империи. Благодаря усилиям Ноткера, общавшегося, вероятно, с носителями народных преданий о Карле [14, с.237], было создано полотно жизни императора франков, корни которого уходят во франкскую устную фольклорную традицию каролингской эпохи.

Образ Карла Великого во франкской литературе менялся и трансформировался на протяжении всего первого столетия «каролингского ренессанса». Представляя его в начале идеальным христианским монархом, новым Давидом, и, одновременно, «ответчиком» за нравственность подданных перед самим Богом – воплощением августиновских идей – авторы эпохи использовали в качестве источника вдохновения Библию и позднеантичную христианскую мысль. Образ библейского царя и, одновременно, христианского императора, стал ответом на создание и расширение мощной Франкской державы, ставившей своей целью распространение христианства в варварской романо-германской ойкумене. В условиях распада Империи и, одновременно, углубления «каролингского возрождения», повышения интереса к античности при позднем Людовике Благочестивом, Эйнхард создает идеализированный образ нового Августа, римского императора. Образ Карла, таким образом, осмысливается в категориях классической римской античности, а сам император в труде Эйнхарда выступает преем-

ником римских цезарей. В 880-е годы, когда процессы дезинтеграции привели к оформлению внутри каролингских королевств уже отдельных графств и герцогств, и Карл Толстый (881-887) безуспешно попытался объединить франкский мир в одно целое, память о Карле Великом, живущая в народной культуре, получила письменное выражение в сочинении Ноткера Заики. Образ Карла как фольклорного, эпического героя, «железного» человека, противостоящего нравственно павшему белому духовенству, стал данью памяти окончательно ушедшей «золотой» эпохе, что весьма характерно для средневекового сознания как такового, склонного идеализировать прошлое.

Подводя итоги, отметим, что на примере транс-

формации образа Карла Великого в каролингской литературе конца VIII-IX веков можно увидеть неоднородность «каролингского возрождения», разные пути восприятия центрального героя названной эпохи и способы интерпретации действительности. Литературный портрет Карла Великого пережил эволюцию от идеального библейского типа через античный образ нового Августа к персонажу народной легенды. Наследие, связанное с восприятием образа величайшего из Каролингов, стало основой для создания мифа о Карле Великом уже в эпоху Классического Средневековья и показало многослойность и многогранность ренессанса VIII-X веков, богатство мысли творцов «каролингского возрождения». ■

Библиографический список

1. Алкуин. Письмо к Карлу Великому 796 года // Левандовский А.П. Карл Великий: через Империю к Европе [Текст]. – М.: Молодая гвардия, 1999. С 182-184.
2. Блаженный Августин. Творения [Текст]. – Т. 4. О граде Божием. Кн. XIV-XXII / Сост. и подгот. текста к печати С.И. Еремеева. – СПб: Алетейя; Киев: УЦИММ-Пресс, 1998. – 590 с.
3. Гизо Ф. История цивилизации во Франции: В 4-х тт. [Текст]. / Пер. с фр. П.Г. Виноградова. – Т. 2. – М.: Издательский дом Рубежи XXI, 2006. – 320 с.
4. Косидовский З. Библейские сказания [Текст]. – М.: Политиздат, 1966. – 456 с.
5. Васильевский В.Г. Лекции по истории Средних веков [Текст]. – СПб.: Алетейя, 2008. – 646 с.
6. Эйнхард. Жизнь Карла Великого [Текст] / Пер. М. Петровой. – М.: Институт философии, теологии и истории св. Фомы, 2005. – 304 с.
7. Мюссо-Гулар Р. Карл Великий [Текст] / Пер. с фр. Е.В. Морозовой. – М.: Весь мир, 2003. – 176 с.
8. Хэгерманн Д. Карл Великий [Текст] / Пер. с нем. В.П. Котелкина. – М.: АСТ: Транзиткнига, 2005. – 684 с.
9. *Capitularia missorum generalis. 802 initio* // *MGH. Capitularia regum Francorum* [Text]. – Т. 1. – Hannoverae: Impensis bibliopolii Hahniani, 1883.
10. *Thegan. Gesta Hludowici imperatoris. Astronomus. Vita Hludovici imperatoris* // *MGH. Scriptores rerum Germanicarum* [Text]. – Hannover: Hahnsche Buchhandlung, 1995.
11. Гайворонский И.Д. Христианская монархия первых Каролингов в трудах ее идеологов и политическая реальность // Проблемы истории и культуры средневекового общества: тезисы докладов XXIX всероссийской конференции студентов, аспирантов и молодых ученых «Курбатовские чтения» [Текст]. – СПб: КультИнформПресс, 2010. С. 144-147.
12. Barnwell. P.S. Einhard, Louis the Pious and Childeric III // *Historical Research* [Text]. – Т. 78. – 2005.
13. Ноткер Заика. Деяния Карла Великого // Памятники средневековой латинской литературы VIII-IX века [Текст]. – М.: Наука, 2006. С. 427-441.
14. Сидоров А.И. Отзвук настоящего. Историческая мысль в эпоху каролингского возрождения [Текст]. – СПб.: ИЦ Гуманитарная Академия, 2006. – 352 с.

МНОВОВАРИАНТНЫЕ ЗАДАЧИ ПЛАНИМЕТРИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЕГЭ

Оксана Намик кызы ЛАДОГОВА

Южный федеральный университет

Лариса Евгеньевна КНЯЗЕВА

кандидат педагогических наук, доцент

*заведующая кафедрой геометрии и методики преподавания математики
Южного федерального университета*

Научиться решать задачи – цель жизни каждого. Решение школьных учебных задач с фигурами и числами – важнейший этап подготовки к решению жизненных задач и надежный критерий усвоения основных математических фактов, необходимых для дальнейшего математического образования и для использования их в практической деятельности [4, с.7].

Теоретическая основа обучения решению задач в школьном курсе геометрии строится на многочисленных исследованиях ученых (Д.Б.Эльконин, А.И. Островский, Г.А.Балл, А.Н.Леонтьев, Л.М.Фридман и др.) в области педагогики, психологии и математики.

В последние годы в методической литературе всё чаще встречается термин «многовариантная геометрическая задача». Проблемой классификации геометрических задач занимались многие исследователи (Л.М. Фридман [8, с.73-158], К.С. Богушевский [4, с.47-59], В.Г.Чичигин [9, с.10-29], И.Ф. Шарыгин [10, с.22-43], С.Е. Ляпин [6, с.558-571]). Так, Л.М.Фридман все геометрические задачи делит на три основных класса по характеру требования задачи: задачи на нахождение искомого, задачи на доказательство или объяснение, задачи на преобразование или построение. Однако ни одна из выше названных классификаций не выделяет многовариантные задачи в отдельный вид.

Под многовариантными задачами понимают задачи, содержащие в условии некоторую неопределенность, которая позволяет трактовать его неоднозначно. В результате не удается построить чертеж по условию в одном варианте, как следствие – задача имеет несколько вариантов решения [5, с.1].

Повышенное внимание к обучению решению этому виду геоме-

трических задач объясняется во много тем, что в контрольно-измерительных материалах Единого Государственного Экзамена (ЕГЭ) 2010-2013 гг. планиметрическая задача (С4) носит многовариантный характер. Причины, ведущие к многовариантности, а также разбор подобных задач встречающихся на ЕГЭ, описаны А.Г. Коряновым и А.А. Прокофьевым в пособии «Планиметрические задачи с неоднозначностью в условии (многовариантные задачи)». По данным о результатах ЕГЭ – 2010-2012 гг. задание С4 оказалось практически такой же сложности для выпускников, что и задания С5 или С6. В таблице 1 приведены данные о количестве учащихся, не приступавших к решению заданий группы С в целом по России [1, с.9],[2, с.7],[3, с.8].

Таблица 1

Задания	С1	С2	С3	С4	С5	С6
% не приступавших, 2010	45,8	69,6	67,6	85,8	88,2	90,3
% не приступавших, 2011	34,7	64,9	56,6	84,4	87,9	87,7
% не приступавших, 2012	41,08	71,21	62,19	86,56	89,06	87,96

В столбцах таблицы 2 отражены данные (в процентах) о выполнении задания С4 различными группами участниками ЕГЭ: группой учащихся, набравших более 82 баллов в 2011 г. и 2012 г., группой, набравших от 57 до 82 баллов в 2011 г., и группой, набравшей от 63 до 81 балла в 2012 г. [2, с.13],[3, с.11].

Таблица 2

2011	С4–1 балл	С4–2 балла	С4–3 балла
Группа от 83 баллов	9,9	33,7	41,4
Группа от 57 до 82 баллов	6,0	5,6	1,3
2012 год			
Группа от 83 баллов	7,0	35,4	27,5
Группа от 63 до 81 баллов	2,6	5,3	0,7

Данные таблицы 2 свидетельствуют о том, что задание С4 является своего рода границей, разделяющий высокий и повышенный уровень подготовки участников ЕГЭ.

Анализ содержания задачной базы школьных учебников по геометрии показывает, что многовариантных задач практически нет, и поэтому они довольно непривычны для школьников. Следовательно, чтобы исключить ситуацию, когда выпускник впервые сталкивается с такой задачей непосредственно на экзамене, их нужно включить в учебный процесс. Причем делать это систематически, начав с достаточно простых задач, постепенно увеличивая их сложность.

В рамках исследования было проведено анкетирование учителей математики, целью которого было выяснение роли и места многовариантных задач в преподавании геометрии в средней школе, изучение возможностей использования учителями на уроках геометрии задач данного типа, изучение мнения учителей о соответствии материала учебников геометрии требованиям итоговой государственной аттестации. Результаты анкетирования свидетельствуют о том, что основной причиной по которой не удается уделять достаточно внимания задаче С4 на уроках (помимо отсутствия конкретных методических разработок) является нехватка времени. Большинство респондентов (учителей с большим опытом), участвовавших в проведенном анкетировании, согласились с необходимостью введения элективного курса, направленного на систематизацию планиметрических знаний учащихся и подготовку их к решению многовариантных задач.

Анализ методической литературы и интернет-ресурсов показал, что проблема обучения решению многовариантных планиметрических задач недостаточно решена как на теоретическом, так и на практическом уровнях.

Разработанный элективный курс «Решение многовариантных планиметрических задач» адресован ученикам 10-х классов (возможно 11-х классов), тем, кто интересуется математикой и нацелен на подготовку к успешной сдаче ЕГЭ. Это углубляющий элективный курс, на основе которого у учащихся планируется систематизировать знания по разделу «Планиметрия», развить поисковые умения и самостоятельность. Курс рассчитан на 17 часов.

Приведенная классификация многовариантных задач в пособии [5, с.1] позволяет разбить элективный курс на 5 разделов:

- *взаимное расположение линейных фигур* (взаимное расположение различных точек на прямой; взаимное расположение точки и отрезка, лежащих на одной прямой; взаимное расположение прямой и точки вне прямой; взаимное расположение прямой и двух точек вне прямой; расположение точки и

двух параллельных прямых);

- *взаимное расположение прямолинейных фигур* (взаимное расположение треугольников; взаимное расположение многоугольников);

- *взаимное расположение окружностей* (расположение центров окружностей относительно общей касательной; расположение центров окружностей относительно их общей точки касания; расположение центров окружностей относительно общей хорды; расположение центров окружностей относительно хорды большей окружности; расположение точек касания окружности и прямой);

- *взаимное расположение элементов фигуры* (выбор обозначений вершин многоугольника; выбор линейного элемента; выбор углового элемента);

- *соответствие между множеством фигур и множеством их свойств* (интерпретация решения уравнения $\sin x = a$ интерпретация решения алгебраического уравнения).

По приведенным разделам разработаны концепты занятий с применением различных образовательных технологий.

В начале элективного курса учащимся предлагается тестовая работа для выявления остаточных знаний по курсу планиметрии, которые в ходе проведения курса восполняются.

В качестве наглядного материала на занятиях используются презентации PowerPoint, а для повышения результативности обучения, итоговые занятия построены по технологии УДЕ, основу которой составляет так называемое многокомпонентное задание, образующееся из нескольких логически разнородных, но психологически состыкованных в некую целостность частей. На итоговых занятиях учащиеся представляют подготовленные ими многовариантные планиметрические задачи, решение которых подробно рассматривается и излагается ими во время выступления. В ходе проведения курса используется не только балльная шкала оценивания, но и практикуется система «зачет/незачет».

Элективный курс «Решение многовариантных планиметрических задач» был полностью апробирован в период с 13.10.12 г. по 12.12.12 г. на базе МБОУ СОШ №22 г. Ростова-на-Дону.

Все учащиеся принимали активное участие на уроках по решению многовариантных планиметрических задач. По их мнению, такие курсы необходимо проводить, так как:

- они вызывают особый интерес (необязательно);

- позволяют ликвидировать пробелы в знаниях;

- помогают подготовиться к сдаче ЕГЭ;

- позволяют проявить творчество при изучении геометрии;

- воспитывают самостоятельность и критичность. ■

Библиографический список

1. Аналитический отчет по результатам ЕГЭ 2010г. URL: <http://www.fipi.ru/binaries/1084/mat11.pdf>
2. Аналитический отчет о результатах ЕГЭ 2011г. URL: <http://www.fipi.ru/binaries/1190/2.1.%20ma-11-11.pdf>

-
3. Аналитический отчет о результатах ЕГЭ 2012г. URL: <http://www.fipi.ru/binaries/1354/2.1.pdf>
 4. Бозушевский К.С. Вопросы преподавания геометрии в восьмилетней школе. – М., Просвещение, 1964
 5. Корянов А.Г., Прокофьев А.А. Математика. ЕГЭ-2011 (типовые задания С4). Планиметрические задачи с неоднозначностью в условии (многовариантные задачи). URL: <http://www.alexlarin.net/ege/2011/C4-2011.pdf>
 6. Ляпин С.Е., Гастева С.А., Крельштейн Б.И., Шидловская М.М. Методика преподавания математики в восьмилетней школе. – М., Просвещение, 1965.
 7. Фискович Т.Т. Развитие ума средствами геометрических задач: Учебное пособие. М.:ИКД «Зерцало-М», 2009.
 8. Фридман Л.М., Турецкий Е.Н. Как научиться решать задачи: Пособие для учащихся – 2-е изд., перераб. И доп. – М., Просвещение, 1984.
 9. Чичигин В.Г. Методика преподавания геометрии (планиметрия): Пособие для учителей средней школы. М.: Просвещение, 1959.
 10. Шарыгин И.Ф. Задачи по геометрии (планиметрия). – М.: Наука. Главная редакция физико-математической литературы, 1982.

РАЗРАБОТКА БЕСКОНТАКТНОГО МЕТОДА ОПРЕДЕЛЕНИЯ КООРДИНАТ ТОЧЕК ПОВЕРХНОСТИ ФИГУРЫ

Ирина Александровна ПЕТРОВА

кандидат технических наук, доцент кафедры художественного моделирования конструирования и технологии швейных изделий Московского государственного университета дизайна и технологии

На современном этапе развития швейной промышленности автоматизация процесса проектирования и изготовления одежды построена на использовании различных методик конструирования одежды, как для получения плоских разверток деталей одежды, так и для представления пространственного образа одежды в трехмерной среде. Известны системы автоматизированного проектирования одежды, в которых предлагаемое проектное решение швейного изделия представляется в виде виртуальной трехмерной модели. Для создания пространственного образа внешней формы фигуры человека и изделия в различных САПР одежды применяются сложные математические аппараты.

Хотя современные САПР и позволяют получать трехмерные модели фигур в одежде и развертки деталей одежды, тем не менее, несмотря на высокий уровень визуализации изображения и реалистичность фигур, достоверность соответствия визуального трехмерного образа изделия его фактической внешней форме вызывает определенные нарекания.

Процесс задания трехмерной формы одежды заключается в последовательном получении формы фигуры, а затем, построении на ее основе формы одежды. Для достоверного отображения фигуры человека с возможностью точного определения размерных характеристик на кафедре ХМКТШИ МГУДТ разработана система трехмерного сканирования фигуры человека.

В основе системы трехмерного сканирования МГУДТ лежит принципиально новый бесконтактный метод определения координат точек объекта, базирующийся на использовании инновационных технологий и ряда общедоступных считывающих устройств. Новизна метода подтверждена патентом [1]

Технической задачей метода является повышение точности

измерений, упрощение обработки информации, расширение диапазона возможного применения метода, использование широкого ряда общедоступных считывающих устройств.

Отличительной чертой предлагаемого метода является создание виртуального измерительного инструмента -- муруса (от лат. murus «стена»).

Мурус представляет собой математическую модель, содержащую парную информацию о координатах каждой точки эталонной и материальной матриц. Мурус - это запись эталонной и отображенной информации о координатах каждой точки. На рис. 1 показаны взаимосвязи в организационной структуре мурусометрического метода измерений. Сопоставление изображения объекта с мурусом для определения размерных характеристик объекта называют мурусометрией.

Эталонная матрица 1 представляет собой закономерность расположения меток, определяемую математической функцией и содержащую метрическую информацию. Материальную матрицу 4 (материальный объект с нанесенными на него метками) изготавливают с помощью современных технических средств по заданной эталонной матрице 1.

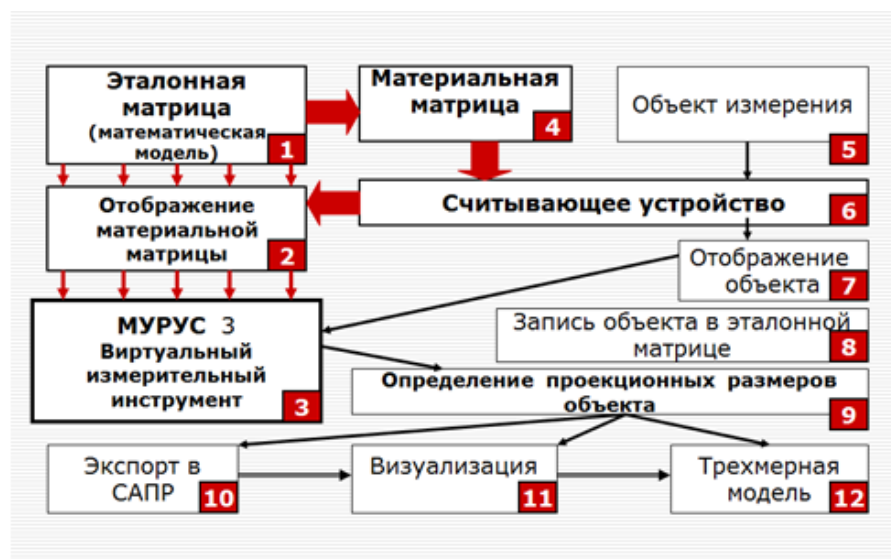


Рисунок 1. Организационная структура мурусометрического метода измерений трехмерных объектов

Отображение материальной матрицы 2, получаемое с помощью считывающего устройства 6, переносят в базу данных компьютера и обрабатывают. Отображение материальной матрицы представляет собой информацию о координатах каждой ее метки, искаженных считывающим устройством. Мурус 3 получают путем определения эталонных координат каждой отображенной метки материальной матрицы.

Для определения проекционных размеров получают отображение объекта 7 с помощью считывающего устройства 6. Отображение объекта 7 совмещают с мурусом 3 и получают запись точек объекта 8 в эталонной матрице.

Запись объекта измерения 5 в эталонной матрице позволяет получить точные размерные характеристики объекта 9 в автоматическом режиме без визуализации объекта, в виде доступном для экспорта в САПР одежды 10.

Для получения стерео и трехмерной модели фигуры человека возможно взаимное расположение объекта, считывающего устройства и материальной матрицы, показанное на рис. 2. Два или более считывающих устройства устанавливают стационарно относительно объекта.

После получения отображения материальных матриц (для каждого считывающего устройства в этом случае необходима своя матрица), их удаляют из зоны охвата считывающих устройств и на их место устанавливают объект. Работа считывающих устройств должна быть синхронизирована.

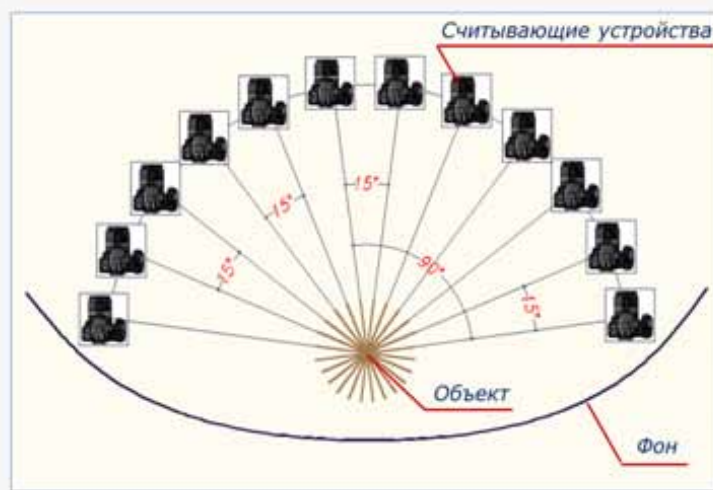


Рисунок 2. Принципиальная схема расположения муруса, считывающего устройства и объекта

Запись отображений объекта в эталонной матрице позволяет визуализировать 11 модель фигуры набором абрисов в различных плоскостях и построить его трехмерную модель 12.

Для изготовления материальных матриц используют эталонные матрицы, состоящие из меток следующего вида (рис.3): геометрические элементы (рис.3, а); процентное содержание трех различных цветов (рис.3, б); линии штрих-кода (рис.3, в).

Для использования считывающих устройств с невысокой разрешающей способностью разрабо-

тан мурус из геометрических элементов (рис. 3, а). В качестве метки выступает геометрическая фигура заданного размера, например прямоугольник. Сочетание белых и черных прямоугольников, расположенных в шахматном порядке позволяет использовать считывающие устройства с небольшой разрешающей способностью.

Особенностью колориметрической эталонной матрицы (рис.3, б) является то, что в каждом варианте содержится неповторяющаяся информация о количественном сочетании трех цветов. Количественная информация о процентном содержании каждого цвета доступна только средствам технического зрения и не распознается органами чувств человека.

Использование в качестве меток элементов штрих-кода (рис. 3, в) позволяет сочетать цифровую и графическую информацию. В качестве считывающего устройства в этом случае применяют сканеры штрих-кодов и стандартное программное обеспечение, в результате чего обеспечивается универсальность и расширяется диапазон применения разработанного мурусометрического метода.

Работа по разработке отечественной системы трехмерного сканирования для предприятий легкой промышленности выполнена в рамках тематики госбюджетных НИОКР Министерства промышленности и торговли, в соответствии со Стратегией развития легкой промышленности на период до 2020 года, утвержденной приказом Минпромторга России от 24.09.2009 № 853. В настоящий момент система сканирования установлена на кафедре Художественного моделирования конструирования и технологии швейных изделий Московского государственного университета дизайна и технологии (МГУДТ) и используется для проведения экспериментальных научно-исследовательских работ.

Трехмерная система сканирования МГУДТ состоит из материальной части, построенной на серийной цифровой аппаратуре, и опытного программного обеспечения, позволяющего использовать оборудование в качестве измерительного комплекса. В состав системы сканирования включено следующее оборудование: 12 камер, расположенных по дуге окружности под углом 15° друг к другу; платформа для установки объекта; специальный фон, расположенный по дуге окружности за объектом; компьютер и монитор (рис. 4, а)

Сканированная фигура отображается на экране монитора в виде трехмерного изображения (рис.4,б). Трехмерная модель представляет собой облако точек или каркасную модель. При дальнейшей работе можно вращать в любом направлении и масштабировать модель. Выполнять построение сечений во фронтальной, горизонтальной и сагитальной плоскостях, сечение отображается в левой стороне рабочего окна. Система обеспечивает достоверное отображение внешней формы фигуры,

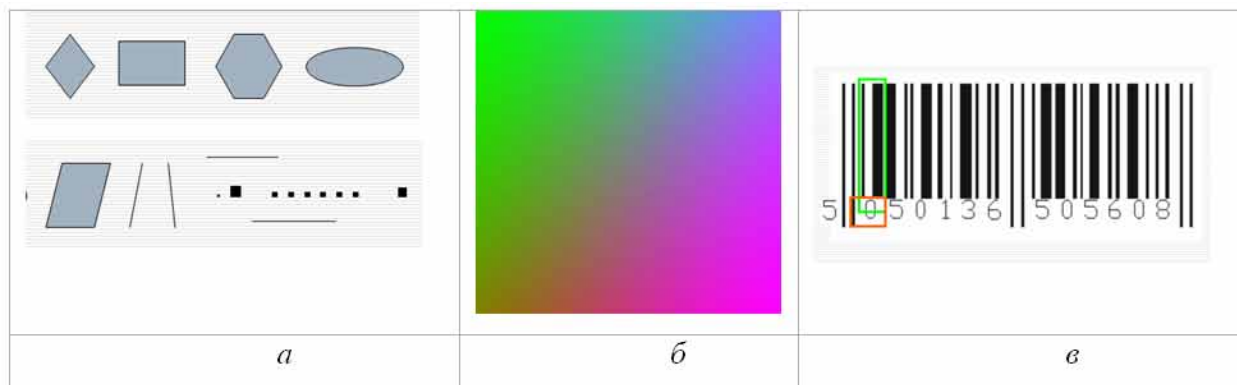


Рисунок 3. Виды меток: (а) - геометрические элементы, (б) - процентное содержание цветов, (в) - линии штрих-кода

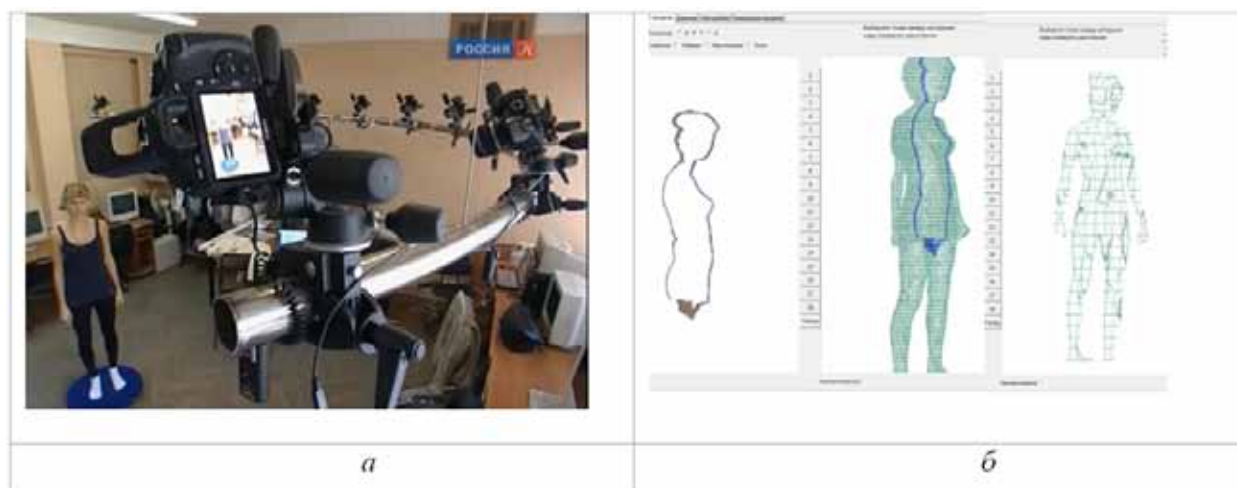


Рисунок 4. Стационарная система трехмерного сканирования (а) - внешний вид, (б) – окна программы

точное определение любых размерных характеристик фигуры, а также экспорт полученных данных в САПР одежды для проектирования трехмерных моделей одежды.

Программное обеспечение позволяет построить достоверную трехмерную модель фигуры челове-

ка, измерить размерные признаки в интерактивном режиме, экспортировать полученные данные на следующие этапы проектирования, реализовать интерактивную связь процесса плоскостного и объемного моделирования одежды. ■

Библиографический список

1. Пат. 2311615 Российская Федерация, МПК Способ бесконтактного определения проекционных размеров объекта и получения его трехмерной модели [Текст] / Петросова И.А., Коблякова Е.Б., заявитель и патентообладатель Моск. госуд-й ун-т дизайна и технологии. — № 2005122014, заявл. 13.07.05, опубл. 27.11.07, Бюл. №33—10 с. : ил.

ИНФОРМАТИКА НА ОСНОВЕ МЕТОДА ПРОЕКТОВ В СИСТЕМЕ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Ольга Александровна ЧИГАНЦЕВА

преподаватель спец. дисциплин «Информатика», «Информационные технологии в профессиональной деятельности» Краснодарского машиностроительного колледжа

Проект - это специально организованный преподавателем и самостоятельно выполняемый студентами комплекс действий, завершающихся созданием творческого продукта. Проект многогранен, проект эффективен, проект неисчерпаем. Информатика как учебная дисциплина, благодаря своей технологичности, легко «уживается» с любыми другими дисциплинами. И именно метод проектов хорошо ложится на укрепление межпредметных связей, т.к. можно создавать интегрированные занятия по двум и более дисциплинам.

Метод проектов — это комплексный метод, позволяющий строить учебный процесс исходя из интересов студентов, дающий им большую свободу в действиях. При этом ребята проявляют самостоятельность в планировании, организации и контроле своей учебно-познавательной деятельности.

В основе метода проектов лежит развитие познавательных навыков студентов, критического и творческого мышления, умения самостоятельно конструировать свои знания, ориентироваться в информационном пространстве. Работа над проектом тщательно планируется, вырабатывается структура действий, проводится анализ предварительных результатов.

Учебная программа, которая последовательно применяет этот метод, строится как серия взаимосвязанных проектов, вытекающих из тех или иных жизненных задач. Проект разрабатывается в течение серии занятий и предполагает выполнение самостоятельной творческой работы, при которой добываются или закрепляются знания, отрабатываются и демонстрируются практические навыки. От обучающихся требуется :

Знание и владение основными исследовательскими методами (поиск информации, анализ литературы, обработка данных)

Владение компьютерной грамотностью: умение вводить и редактировать информацию, умение работать на разных программах, распечатывать информацию на принтере

Умение самостоятельно интегрировать ранее полученные знания по разным учебным дисциплинам.

Работа над любым проектом включает определенные этапы.

1 этап: организационный. Включает в себя представление темы и создание группы обучающихся для работы над проектом.

2 этап: выбор и обсуждение главной идеи будущего проекта. Он включает определение целей и задач

3 этап: структурирование проекта с выделением подзадач.

На этом этапе план становится более развернутым, выделяются этапы, определяются задачи каждого обучающегося

4 этап: работа над проектом.

5 этап: подведение итогов.

В ходе работы над проектом необходимо показать студентам их личную заинтересованность в приобретаемых знаниях, которые могут и должны пригодиться им в жизни. Очень поможет проблема, взятая из реальной жизни, для решения которой ребятам необходимо приложить полученные знания и новые знания, которые появятся при создании проекта. Важно при создании проекта найти нужную информацию, правильно ее применить. Иногда целесообразно немного подсказать, где и как осуществить поиск информации, как ее правильно отсортировать. Надо понимать, что не все данные можно использовать без проверки, лучше изучить несколько различных источников.

Развитие критического мышления — одно из основных направлений в методе проектов. Почему выбрали эту тему? Какие проблемы затрагивает данный вопрос? Зачем предложены такие пути решения проблемы? И т.д.

Еще одно важное направление проектной методики — групповое. Очень трудно, может даже невозможно, создать хороший действующий проект в одиночку. Это касается и студентов и преподавателей. Преподаватель тоже в создании проекта привлекает к себе на помощь студентов, озадачивая их некоторыми проблемами.

Проектную деятельность обучающихся я использую на разных блоках предмета информатики. При изучении текстового редактора Word мы создаем книги по разным темам.

При изучении программы Excel обучающиеся бухгалтерских специальностей создают свою фирму, рассчитывают заработную плату работникам,

проводят экономические расчеты.

При изучении программы Power Point обучающиеся создают презентации по специальным предметам связанные с выбранной профессией. При этом стандартные шрифты, анимация и звуковые эффекты используются в пределах разумного. Количество слайдов определяется преподавателем.

Важным звеном является завершающий этап – защита проекта. Обучающиеся с интересом смотрят работы других и учатся их оценивать. Этот этап можно провести в форме фестивали творческих презентаций или научно-практической конференции.

Какие результаты мы видим в ходе выполнения проектов.

1 Формируются и отрабатываются:

- а) Навыки сбора, систематизации, классификации, анализа информации
- б) Навыки публичного выступления (ораторское искусство)
- в) Умения представить информацию в доступном, эстетичном виде
- г) Умение выражать свои мысли, доказывать свои идеи
- д) Умение работать в группе, в команде
- е) Умение работать самостоятельно, делать выбор, принимать решение

2 Расширяются и углубляются знания в различных предметных областях.

3 Повышается уровень информационной культуры, включающий в себя работу с различной техникой (принтер, сканер, микрофон и т.д.)

4 Обучающийся довольно основательно изучает ту компьютерную программу, в которой создает проект и даже больше - программы, которые помогают лучше представить свою работу.

5 Студент имеет возможность воплотить свои творческие замыслы.

6 Повышается самооценка тех ребят, которые по той или иной причине считали себя неуспешными.

Все вышеперечисленное дает обучающемуся возможность, выйдя из стен колледжа стать успешной, саморазвивающейся, самодостаточной личностью.

На мой взгляд, информатика именно тот предмет, где в наибольшей степени возможно применение метода проектов. Обучение превращается в увлекательную захватывающую деятельность.

В этой связи необходимо отметить, что данные занятия позволяют научить студентов применять метод проектов так же и во внеурочной деятельности, создавать социальные проекты, разрабатывать проекты по учебным темам изучаемых дисциплин. ■

КЛАСТЕРНАЯ СИСТЕМА В КОМПЛЕКСЕ УПРАВЛЕНИЯ НАДВОДНЫМ КОРАБЛЕМ

Антон Андреевич КСЕНАФОНТОВ

*аспирант Московского государственного технического университета радиотехники,
электроники и автоматики*

Введение

Несмотря на высокую производительность современных корабельных ЭВМ, существуют задачи в системе управления надводного корабля, решение которых занимает неприемлемо большое время из-за возросшего объема информации.

Основная задача состоит в проработке возможности увеличения быстродействия, производительности и эффективности комплекса средств автоматизации (КСА) перспективных надводных кораблей за счет построения кластерной системы, что позволит наиболее полно и эффективно использовать входящие в него вычислительные ресурсы.

В процессе развития комплексов средств автоматизации, то есть оснащения кораблей средствами автоматизации управления на базе вычислительной техники (ВТ), можно выделить три этапа.

1 этап – «первичная централизация» (1960 – 1967 гг.), характеризующийся наличием на корабле единственного образца с цифровой обработкой данных в условиях отсутствия вычислительной техники в других корабельных комплексах.

2 этап – «децентрализация» (1967 – 2006 гг.), характеризующийся внедрением вычислительной техники в корабельные комплексы и последовательным переносом в них различных функций боевой информационно-управляющей системы (БИУС).

Несмотря на наличие положительного эффекта от децентрализации, она носит только временный характер. С развитием информационных технологий наличие на корабле множества обособленных систем начинает оказывать сдерживающее влияние на повышение эффективности при решении кораблем задач, и уменьшение военно-экономической эффективности при создании кораблей.

Следовательно, целесообразно ставить вопрос о начале 3 этапа – «разумной централизации», этап характеризуется созданием средств различного функционального назначения как единого изделия.

Анализ актуальности проводимого исследования

Наиболее известная классификация параллельных электронных вычислительных машин (ЭВМ) предложена Флинном и отражает форму реализуемого ЭВМ параллелизма. Основными понятиями классификации являются «поток команд» и «поток

данных». Под потоком команд упрощенно понимают последовательность команд одной программы. Поток данных – это последовательность данных, обрабатываемых одной программой.

Согласно этой классификации имеется четыре больших класса ЭВМ:

1) ОКОД (одиночный поток команд – одиночный поток данных) или SISD (Single Instruction – Single Data).

2) ОКМД (одиночный поток команд – множественный поток данных) или SIMD (Single Instruction – Multiple Data).

3) МКОД (множественный поток команд – одиночный поток данных) или MISD (Multiple Instruction – Single Data).

4) МКМД (множественный поток команд – множественный поток данных) или MIMD (Multiple Instruction – Multiple Data). В таких ЭВМ одновременно и независимо друг от друга выполняется несколько программных ветвей, в определенные промежутки времени обменивающихся данными. Такие системы обычно называют многопроцессорными.

МКМД-ЭВМ имеет две разновидности: ЭВМ с разделяемой (общей) и распределенной (индивидуальной) памятью [1].

КСА перспективных кораблей является МКМД-ЭВМ с индивидуальной памятью и относится к подклассу систем с массовым параллелизмом (MPP).

Комплекс состоит из автоматизированных рабочих мест (АРМ) оператора и серверов, содержащих базы данных, связанных между собой по линиям связи, использующих интерфейс: Fast Ethernet стандарта IEEE 802.3u 100Base-TX.

Характеристики ЭВМ АРМ оператора и сервера:

ЭВМ (основная и резервная) реализована на базе вычислительных модулей с архитектурой SPARC V8 и предназначена для работы под управлением операционной системы MCBC 3.0.

Каждая из ЭВМ включает в себя процессорный модуль MBC/C (разработка отечественного производителя ЗАО «МЦСТ»), оперативную память DDR2 – 2 Гбайт, RDMA – каналы, флеш-память – 16 Мбайт, периферийный контроллер, аудио контроллер.

Если АРМы и серверы представляют собой законченную вычислительную систему, то следующий шаг напрашивается сам собой: почему бы не

объединить все отдельные вычислительные ресурсы в единое информационное пространство – кластерную систему. Развитие коммуникационных технологий, а именно, появление высокоскоростного сетевого оборудования и специального программного обеспечения, реализующего механизм передачи сообщений над стандартными сетевыми протоколами, сделали кластерные технологии общедоступными.

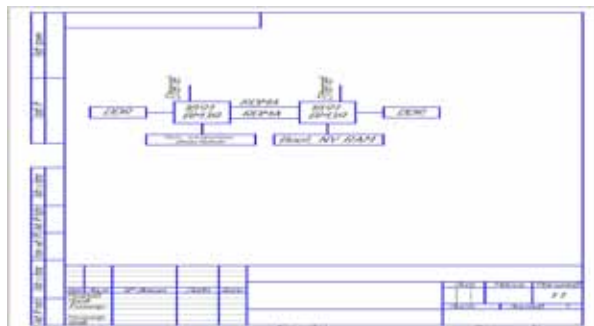


Рисунок 1. Схема элементов модуля MBC/C

Структура кластерной системы

Кластерные системы – один из вариантов МРР-систем, поскольку они также используют принцип передачи сообщений.

Кластер — это разновидность параллельной или распределенной системы, которая состоит из нескольких связанных между собой ЭВМ и используется как единый, унифицированный компьютерный ресурс. Такое определение дал один из первых архитекторов кластерной технологии Грегори Пфистер.

Кластер всегда состоит из узлов, являющихся полноценными компьютерами, которые соединены сетью для выполнения обмена данными. При этом, эти компьютеры не обязательно должны быть однотипными, система может быть и гетерогенной, объединяя в себе компьютеры различной архитектуры – переносные АРМы, АРМы и серверы. Каждый узел работает под управлением своей копии операционной системы SPARC V8. Состав и мощность узлов может меняться даже в рамках одного кластера, давая возможность создавать неоднородные системы.

Для кластерных систем в соответствии с сетевым законом Амдала характеристики коммуникационных сетей имеют принципиальное значение. Чаще всего используется сеть Fast Ethernet, основное достоинство которой – низкая стоимость оборудования. Однако большие накладные расходы на передачу сообщений в рамках Fast Ethernet приводят к серьезным ограничениям на спектр задач, которые можно эффективно решать на таком кластере. Если от кластера требуется большая универсальность, то нужно переходить на более производительные коммуникационные сети, например, SCI, Myrinet, некоторые другие. Кластер может быть, как территориально сосредоточен, так и распределён.

В КСА перспективных кораблей в каждом АРМе и сервере установлены две вычислительные машины (основная и резервная) предлагается объединить АРМы и серверы в один кластер, с одновременным

использованием двух вычислительных машин. Каждый кластер в КСА будет отвечать за выполнение задач в одном из контуров работы системы (оборона, патрулирование и т.д.).

Так как в КСА перспективных кораблей все устройства связаны по линиям связи с использованием интерфейса Fast Ethernet, то объединение вычислительных ресурсов в кластер не вызовет затруднений, так же как и связать кластеры друг с другом. Каждый кластер взаимозаменяем, при выходе из строя кластера, его функции перенаправляются в любой свободный кластер.

Но при всей эффективности и кажущейся простоте создания кластерной системы не стоит забывать главного – создавая методы решения задач на параллельных компьютерах необходимо рассматривать всю цепочку взаимосвязанных звеньев: от постановки задачи, описания алгоритма, выбора технологии параллельного программирования, до вопросов организации программно-аппаратной среды самой вычислительной системы. Слабость любого одного звена может привести к резкому падению эффективности решения задачи в целом [2].

Всегда при построении производительной вычислительной системы целью является наиболее эффективное и быстрое решение поставленной задачи. К системам в военной промышленности предъявляются повышенные требования к надежности, живучести, взаимозаменяемости отдельных компонентов, доступности и производителю составляющих, а также к точности результатов решаемых специализированных задач.

Предлагается модернизировать комплексы новыми отечественными системами на кристалле МЦСТ-R1000 (разработка ЗАО «МЦСТ»), и переработать программные комплексы с учетом реализации кластерной системы, что позволит достичь наибольшего ускорения системы.

Организация параллельной обработки информации в кластерной системе

Для организации параллельной обработки информации в кластерной системе предлагается использовать систему эффективной параллельной обработки информации.

Работа системы осуществляется в два этапа: на первом этапе происходит выбор стратегии параллельной обработки данных, а на втором – реализация этой стратегии. Предусмотрены два режима реализации первого этапа: ручной и автоматический. В первом случае стратегию параллельной обработки программ пакета пользователя определяет сам пользователь, во втором – это делает система, оптимизирующая распараллеливание на основании доступной ей информации.

Выводы

Применение кластерных систем в интегрированной системе управления надводного корабля необходимо для выполнения поставленных задач, увеличения производительности всей системы, сокращения времени решения задачи, повышения надежности и живучести всей системы за счет вза-

имозаменяемости кластеров. Модернизация существующего комплекса средств автоматизации перспективных кораблей позволит достичь 3 этапа развития с минимальными затратами, так как уже разработана технико-технологическая база взаи-

модействия систем, отработаны протоколы сопряжения, настроена аппаратная часть, разработаны программы, поэтому модернизировать КСА перспективных кораблей наиболее выгодно, чем разрабатывать новую систему. ■

Библиографический список

1. Г.И. Шпаковский, Н.В. Серикова. «Программирование для многопроцессорных систем в стандарте MPI» – Минск, 2002 – 324 с.
2. Воеводин Вл. В., Жуматий С.А. «Вычислительное дело и кластерные системы»-Москва: Издательство Московского университета, 2007–150 с.

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (917) 372-06-78, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.naupers.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте post@naupers.ru

С уважением, редакция журнала “Научная перспектива”.

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.